第一图书网, tushu007.com

<<白手起家>>

图书基本信息

书名：<<白手起家>>

13位ISBN编号：9787508428680

10位ISBN编号：7508428684

出版时间：2005-5

出版时间：第1版 (2005年5月1日)

作者：斯蒂芬·哈珀

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

也许你正在考虑创办自己的企业，也许你已经开始着手制定创业计划。
那么，本书所提出的问题正是你最需要考虑的；应该创粉何种类型的企业？
它应该具有多大规模，位于什么位置？
你需要筹备多少启动资金？
怎样才能成功融资？
何时是开张的最佳时机？
本书不仅启发你思考创业过程中的关键问题，而且给出实用而有价值的解决方案。
它为那些经验不足的首次创业者提供切实帮助。
引导创业者们审视创业动机，客观衡量自己的创业条件。
作者对大量成功创业的企业进行了深入分析，开总结了100位成功企业家对于创业的深刻见解。
本书不能保证你的创业之路一帆风顺，但是它所提供的指导将会助你避免落入创业陷阱，大大增加你成功的机会。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

斯蒂芬·C·哈珀博士，Harper管理咨询有限公司总裁，任教于美国北卡罗莱纳大学威明顿分校（LJNCW）。
是研究创业与企业家问题的资深教授。
在过去的30余年里．哈珀博士通过著书、开办研讨会以及提供商业咨询的形式，帮助众多企业家获得了成功。
他也因为其所提供的杰出服务而受到美国小型企业管理局（Small Busirless Administration）的表彰。

书籍目录

推荐序序言简介第一部分　新企业生存和成功的前提条件第一章　创办新企业你能成功吗？
避免成为失败者新企业生存和成功的前提条件企业家的关键素质结论：创业就是适者生存企业家素质自测题一第二章　发现商机每一个问题中都蕴藏机遇创造顾客留住顾客市场是否为新企业留有机会？
发现市场空白对，是有机会你应该经营何种类型的业务？
今天的空白将造就明天的成功企业家素质自测题二第二部分　准备商业计划第三章　企业经营概况及法律性质摘要企业经营概况新企业的目标企业的法律性质管理团队和组织结构企业目标市场和企业位置企业融资方式建立企业的时间表退出战略撰写企业经营概况有助于使你周详考虑问题第四章　正确选择目标市场行业调研分析市场竞争分析发现潜在顾客整合顾客特征第五章　产品策略与价格策略产品与服务策略价格策略第六章　促销策略与渠道策略促销策略渠道策略随时准备改变你的营销计划和策略第七章　决定初始资金需求确定你的初始资金需求第一步：估计第一年的销售额确定你的现金支出第二步：估计月度现金支出第三步：确定需要一次投入的启动成本第四步：完成SBA工作表谨慎估算第八章　第一年的财务规划第三部分　融资渠道、其他创业方法，以及企业家应该做的和不应该做的事第九章　融资渠道第十章　买入一家现有企业第十一章　获得特许权利第十二章　企业家应该做的和不应该做的事

媒体关注与评论

本书的魅力在于它确实为初出茅庐的创业者刻画了逐步走向成功的蓝图。
——杰弗里·赛格林，杂志编辑　　对于毫无经营经验的首次创业者来说，本书是一部必不可少的参考书，它具有不可估量的价值。
——财富图书俱乐部

编辑推荐

创业是许多人的梦想，然而，创业又并非一件易事，它是一项浩大的系统工程，因此需要你付出很多努力和艰辛。
曾有人将“运气”定义为是当“准备”碰到“机遇”时所发生的事情。
但这本书所关注的焦点并不是“运气”，而是你在碰到机遇前所应做的准备。
创业前到底需要做哪些事先准备呢？
请自己看此书，它能告诉这个答案。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com