

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

图书基本信息

书名：<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

13位ISBN编号：9787508522388

10位ISBN编号：7508522389

出版时间：2012-2

出版时间：五洲传播

作者：张永生

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

内容概要

通过饭局，我们可以联络感情，结交朋友；疏通关系，求人办事；促成合作，做成生意、甚至可以这样说：一个小小的饭局可以打开人生的大格局。

饭局之妙不在饭，而在于局。

正如易中天所说的那样：“中国人喜欢请客吃饭，并不是中国人好吃，而是中国文化的思想内核——群体意识使然。”

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

书籍目录

第一章 无人不成局，结交人脉从饭局上开始

- 一顿饭可以改变人生格局
- 中国式饭局的神奇功效
- 中国人为什么喜欢“饭局社交”
- 吃喝应酬是立足社会的基本功
- 无人不成局，别一个人用餐
- 醉翁之意不在酒——一巧用饭桌拢人心
- 在饭桌上扩展你的人脉
- 千万不要错过同学饭局
- 饭桌上莫交酒肉朋友
- 学会应酬，饭桌酒桌皆有潜规则

第二章 面面俱到，办个宾主都尽兴的好饭局

- 好饭局一定要选好地点
- 请佛有道——饭局邀请术
- 成功邀人赴宴的八个绝招
- 饭局的画龙点睛之笔——点菜
- 提高品位，让宾客吃出健康
- 中西餐菜系有何不同
- 无酒不成席，无酒不成宴——点酒水的学问
- 宴会结尾时该做哪些应酬
- 结账是一门学问——饭局结账的规矩

第三章 进得场面上得台面，饭局礼仪不可少

- 宴会场合的着装搭配
- 个人形象三张牌——仪表、仪态、语言
- 分清主次长幼尊卑——宴会入座礼仪
- 以手示礼——饭局应酬中的握手礼仪
- 做一个精彩漂亮的自我介绍
- 宴请场合如何进行集体介绍
- 饭局里如何接收与发放名片
- 做一个彬彬有礼的赴宴者
- 别在饭桌上闹出笑话——中西餐特色菜肴的吃法
- 小心犯忌讳——饭桌上使用筷子的禁忌
- 宴客茶道——泡茶献茶接茶饮茶的礼仪
- 饭局中提前离席的礼仪

第四章 有好酒助兴，让交情天长地久

第五章 好酒要有好说辞——酒局中的场面话

第六章 酒局操控术——敬酒、劝酒、拒酒的诀窍

第七章 在饭局里应该聊什么

第八章 人在饭局，好酒量不如好口才

第九章 瞬间掌控人心——饭局读心术

第十章 饭局应酬里不可不知的人情世故

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

章节摘录

版权页：如此开脱以后，就再也不要喝了，这种实实在在地说明后果和隐患的拒酒术，只要劝酒者明白“过犹不及”的道理，他们就会见好就收。

4.以健康为由 喝酒是为了交流情感，也是为了身心的愉悦，如果为了喝酒而喝酒，以至于折腾了身体、损害了健康，那显然就因小失大了。

因此，我们可以用身体不舒服或是患有某种忌酒的疾病（如肝脏不好、高血压、心脏病等）为理由拒绝对方的劝酒，这样无论怎样对方都不好再强求了。

例如，某领导参加一个宴会，郭林好久未曾和他见面，提出要和他痛饮三杯。

这位领导说：“你的厚意我领了，遗憾的是我最近一段时间身体不适，正在吃药，好久已是滴酒不沾，只好请你多关照。

好在来日方长，后会有期，日后我一定与你一醉方休，好吗？

”此言一出，大家都纷纷赞许，郭林也只好见好就收了。

5.众里寻一 若发现桌上有好多人都能喝，且都想把你灌醉了，那么你最好从中选一个目标，并始终如一，千万不能中了“敌人”的车轮大战。

要知道一个人的力量是有限的，但一对一也许你是必胜的。

6.好话说尽 老赵乔迁之日，特邀亲朋祝贺，小李也在其中，然而小李平素很少饮酒，且酒量“不堪一击”。

酒席上，老赵提议和小李单独“表示”一下，小李深知自己酒量的深浅，忙起身，一个劲儿地赔笑脸，一个劲地说圆场话：“酒不在多，喝好就行。

”老赵说：“经常见面，不必客气。

”小李说：“你看我喝得满面红光，全托你的福，实在是……。

这么一说。

结果使老赵不好再劝。

在宴席上，一些“酒精（久经）考验”的拒酒者，任凭敬酒的人说得天花乱坠，他就是笑咪咪地频频举杯而不饮，而且振振有词。

这种“满面笑容。

好话说尽”的拒酒术往往能让对方拿你没办法，最后只好作罢。

7.顺水推舟 小林的朋友欧阳彪喜欢在酒席上盛情劝酒，而且通常采取那种欲抑先扬的劝酒术，先恭维对方是“高人”或“朋友”，再举杯敬酒，让对方骑虎难下。

因为欧阳彪已经先喝，如果不喝，就不配为“高人”，不配做“朋友”。

这天，在酒席上，欧阳彪又故技重演，劝小林喝酒，可小林怎么也不想喝了，于是说：“我身体不好，你这样劝我喝酒会把我送进医院的。

如果你把我当朋友，就不要害我了！

”欧阳彪也不好意思再劝了。

小林可谓是以子之矛，攻子之盾。

因为小林的言下之意也很明白：你要我喝酒就不够朋友！

而劝酒者都有一个心理：喝也罢，不喝也罢，口头上都必须承认是朋友，是兄弟。

如果我们抓住这个弱点予以反击，那么。

劝酒的人就会碍于“朋友”的情面，不得不缄口。

8.巧设全套 当一场婚宴进入高潮时，某“酒豪”似醉非醉、侃侃而谈，请三位上座的来宾一起干一瓶。

面对“酒豪”咄咄逼人的言辞，一位来宾立即出来拒酒，可是方式非常巧妙，他说：“好啊，不过我想先请教你一个问题。

‘三人行，必有我师’，这是不是孔子的话？

”“是啊。

”“酒豪”随即说。

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

来宾又问：“你是不是要我们三个人一起喝？”

“酒豪”答：“不错。”

”

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

编辑推荐

《饭局酒局:吃喝应酬中的潜规则》为您详细叙述了饭局中应遵守的潜规则，懂一点饭局里的学问，了解一些饭局里的潜规则，是每一个现代人的必修课。
在中国，饭局无处不在，饭局已成了现代人首选的交际方式。
饭局看似简单，其实却包含着很多的学问。

<<饭局酒局吃喝应酬中的潜规则>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>