

<<稳赚>>

图书基本信息

<<稳赚>>

内容概要

无数怀有创业梦想的人，都在寻求机会实现自己的梦想，不过，现代企业经营环境的各种变化，使企业时刻处在风险之中。

在这种情况下，创业者如何能够有效地避免商业活动中潜在的风险，保证稳呢？

《稳赚：低风险创业》回答了这个问题，作者认为，尽管市场千变万化，但创业者面临的一些问题是相通的。

只要把握好创业中的每一个环节，就能实现低风险的创业。

《稳赚：低风险创业》围绕企业运转过程中的许多问题展开，比如说在创业初期，如何选择进入的行业，怎么制定专业的商业计划书，以及怎样同投资商打交道。

又比如合伙创业的话，怎么同合伙人相处；在经营过程中，如何扩大销售、保证回款、保证一定的现金流等。

针对这些，作者提供了专业规范的指导。

运用好这些，你就能避免经营企业的潜在风险。

作者有创业的亲身体会，因此能够体会创业者在初期要面对的很多问题；作者多年进行创业研究、关注创业实距，因此能够将实践过程中的问题提高到一个战略层面。

《稳赚：低风险创业》就如一把标尺，对你早期的创业构想以及创业实践进行衡量。

仔细核查每一个环节，如此方能在早期阶段就使你的企业步入良性发展的正轨。

作者简介

阿诺德·S·戈尔茨坦，律师、戈尔茨坦—奇顿—迈尔律师事务所的前高级合伙人。他的著作有20多本。包括《企业类型全书》。

书籍目录

前言第一章 创造属于自己的奇迹你是创业者吗谬论1：有钱才能挣钱谬论2：有投资造就好企业谬论3：负债有害谬论4：小本创业就是从小企业做起谬论5：我的企业不能靠小本创立谬论6：精明人才能成功创办企业到底需要什么双倍的决心1/10原则什么时候都能创业第二章 检验自己的想法最重要的决定缩短距离判断哪种企业适合你选一种你喜欢的行业衡量你的管理才智厉行节约你出得起钱吗数以千计的运作良好的新创业其他人是怎样获得成功的严格检验自己的构想小章小结第三章 小本创业每个小本创业者都需要知道的14条经验最后测验一下第四章 明智创业第五章 制定一份有效的商业计划第六章 如何融资第七章 与风险投资企业打交道第八章 合伙赚钱：你的脑袋，他们的钱第九章 如何开店第十章 免费的专业咨询第十一章 白手起家第十二章 推销第十三章 利用互联网第十四章 收购企业的计划第十五章 金字塔之颠

编辑推荐

创业的14条准则： 设定保证赢利的目标； 降低启动费用； 把钱用在最需要的地方；
从小处融资； 构建最好的融资结构； 做规划要以数据为基础； 选好开业时机；
扩大销售，争取订单； 做最坏的打算； 不要让应收账款阻碍自己； 降低固定成本；
保住利润总额； 与债权人搞好关系； 全面控制。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>