第一图书网, tushu007.com

<<我的成功可以复制>>

图书基本信息

书名：<<我的成功可以复制>>

13位ISBN编号：9787508618531

10位ISBN编号：750861853X

出版时间：2010-2

出版时间：中信出版社

作者：唐骏

页数：287

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

我的成功为什么可以复制2008年4月15日，北京饭店。
我加盟新华都集团的新闻发布会。
两百多家媒体齐聚一堂，新华都集团董事长陈发树手捧聘书，我此前任职的盛大也派代表出席祝贺。
熟悉的红地毯，熟悉的闪光灯，熟悉的媒体朋友的面孔。
在此前的职业生涯中，我代表所服务的公司经历了无数次大小发布会。
其中还有两次发布会完全以我为主角，2002年3月我出任微软中国公司总裁，2004年2月我以终身荣誉总裁身份离开微软出任盛大公司总裁，那更是我职业生涯的难忘时刻。
因此，我对这样的场面绝不陌生。
不过，今天的意义有所不同。
因为，此次发布会是以我个人的名义召开的。
今天，是属于我自己的。
发出邀请的每份邮件、每条短信、每个电话都出于我自己之手。
应邀前来的媒体记者，都是我的朋友，我能叫出绝大多数人的名字。
在这些媒体朋友中，很多人伴随我在盛大的4年，一直对我进行跟踪报道，还有不少人于5年前我尚在微软中国公司任总裁时采访过我，更有人甚至在10年前我刚回国创建微软大中华区技术支持中心时就开始关注我。
今天不是发布会，而是朋友的聚会，我一直这么想。
“昨晚我失眠了。
”我的开场白就这样开始了。
这无论如何不像一场如此正式隆重的发布会应该说的第一句话，但我说来十分自然。
这是对台下这么多年来关心我的朋友的倾诉，更仿佛是我四十多年的人生走到此时此刻不得不说的话。

第一图书网, tushu007.com

<<我的成功可以复制>>

内容概要

回顾过去的日子，我吃惊地发现——令我成长的不是那一次又一次成功的时刻，反而是在奔向这些时刻的过程中经历的风雨和体验的甘苦。

这是我第一次向这么多人讲述自己走过的路，我把曾经的徘徊、忧郁、坚持和信心与大家分享，除了总结过去的岁月，更大的希望是通过我的经历为更多人，特别是年轻的朋友提供一种参考。

从常州老家的堂屋，到北京邮电大学的校门，我走过了懵懂而执著的童年和少年；从北京到日本，从日本到美国，我经历了不断尝试、自我拼搏的青年时代；在微软的十年，我从最基层的程序员走到微软中国区总裁的位子；在即将离开微软的那些日子，我又独自经历了抉择前难熬的分分秒秒；在盛大的四年，我完成了从跨国企业高管到民营企业职业经理人的身份转换；而进入新华都则成为我职业生涯新的起点……　　对我来说，过去的一切都成为珍贵的记忆，而未来我期待更多。

我想每位朋友都知道——未来是方向，而真正的路就在脚下。

点击免费阅读更多章节——我的成功可以复制

作者简介

唐骏：
1962年，出生于江苏常州。

1980年，考入北京邮电学院。

1985年，赴日本名古屋大学留学五年。

1990年，赴美国继续留学生涯，获得计算机学博士学位。
在此期间开始创业生涯，先后创办了三家公司。

1994年，加入微软公司，1995年起担任微轨总部wirldowsNT开发部门的高级经理。
回国于上海筹建微软大中华区技术
1997年，支持中心(即上海微软)，任总经理。
此后四年内，该中心先后升级为微软亚洲技术中心和微软全球技术中心。

出任微软中国公司总裁，期间获得微
2002年，软中国公司终身荣誉总裁。
加入盛大公司任总裁。

2004年，卸任盛大网络总裁，加盟新华都集
2008年，团任总裁兼CEO。

书籍目录

修订版序序章 我的成功为什么可以复制 第一章 黑夜给了我黑色的眼睛——我的少年和大学时代　盖婚房：生平第一个大项目　感悟之一：循规蹈矩难以成事　感悟之二：人生还有什么不能承受　感悟之三：战略现实、战术浪漫　快乐童年的结束：第一次遭遇“办公室政治”　面对挫折的态度之一：我和我在微软的第一个老板之间的博弈　面对挫折的态度之二：我和陈永正无法切蛋糕，我选择另一片天空　十三岁的公关高手，终生不抽烟的原因　乐观性格引导成功　父亲的冤案，从复仇之火到感恩之心　感谢人生道路上的每一个人　画蛋失败，落到第五志愿　普通大学也可以造就非凡学生　没有一个人喜欢我　“成功4＋1”理论　“成功4＋1”之性格　沟通技巧是练出来的　C班生拿了考研英语第一名　从不喜欢的事做起　从负循环到正循环：我的自我激励法　英文学习的模板法　三封求爱信，转眼即逝的初恋　我的人生第一偶像：罗纳德·里根　弱势群体的自我推销术　“成功4＋1”之勤奋　和小兰私定终身　“成功4＋1”之激情　“成功4＋1”之智慧　教育部门口站出留学机会　“成功4＋1”之机遇　弱势群体与迂回前进　性格是一种习惯　感动无价　执着的力量　第二章 飞越太平洋——我的留学和创业生涯　来自新干线列车员的震撼　回馈心理　我在日本学到谨慎和敬业　规范与复制　导师让我把论文改了23遍　“简单＋勤奋”的第一个源头　重视细节让我受益终身　从洗碗工到大专教师　精益求精渗入了日本民族的血液：我参观丰田的启示　日本电脑奇才西和彦对盖茨的启示　和导师的冲突，妻子支持我去美国　美国让我找到创业激情　寻找新的发展空间　卡拉OK计分器：我的第一项专利发明　商业模式的重要性：我与比尔·盖茨的差距　五手车也升值：创业时期强势的重要性　双鹰软件公司、感情速配机和大头贴　我为何成了公司发展的瓶颈　企业架构的奥秘：民营企业做不大的原因　狂热滑雪爱好者，观看老布什竞选　我从总统演讲中学到的东西　国际走穴，写给议员们的信　因时而动：融合中美日三种思维方式　美国第一移民律师事务所　与众不同的商业模式　企业发展的“2、3、5”模式 第三章 小程序员的大梦想——我在微软总部的日子　做老板，还是做程序员　鸡首还是凤尾：职业生涯开始阶段的选择　任何时候都不怕从头再来　“面试结束后我想见盖茨”　我眼中的微软面试机制　被人面试也是面试别人　流进大海的小溪　第一份工作一定要选一家好公司　为什么我要面试所有员工　第一位上司，从最后一名开始　第一个上司给我的管理启示　从最后一名开始努力　勤奋与成功的概率　规划职业生涯的正确心态　职场新人的换位思考法　我眼中的微软激情文化　Windows多语言版本的开发模式从此被我改变　站在公司的角度考虑：获得职场机会的诀窍　从本职工作中提升自己　差异化竞争：找到自己的核心竞争力　写给盖茨的邮件，3个模块领导2800个模块　与上级沟通的正确方式　从一到三：执行力的境界　创新的多重意义　在微软组建第一个团队　如何回答比答案本身更重要：经典面试题之井盖　循序渐进：从程序员到职业经理人的角色转变　对微软管理模式的理解　火热的微软股票，篮球生涯的开始　争取加薪的时机　给比尔·盖茨讲我的人生故事　永不知足的好奇心：和盖茨的交流中他给我的最大启示　罗娜特女士的推荐，回国做真正的“中国通”　对人的关心发自内心：职场中的做人原则 第四章 为全世界微软用户服务——我领导下的微软全球技术中心　黑色星期一，第一次中国员工面试　搞笑版宏观经济故事：我的娱乐化营销方式　中国人也会做管理　公司开张第一天，我发了火　本土化的第一步：改变语言习惯　丁毅事件与职业化问题　领教鲍尔默的铁篦，我的培训计划让他兴奋　复制与创新：创建之初的挑战和思路　亲自面试每一名员工：唐骏式面试文化　我面试的某真实场景　我的“人”“才”观　体察人性：与客户沟通的根本　职业规范的光芒：唐骏式职业化培训　“白领中的白领”　精英型和防范型管理　23岁的高级经理：唐骏式员工增值计划　我设计的员工职业发展路线图　感动员工：人情化管理的威力　个性管理　员工满意，客户才会满意　2000年中秋节我写给员工亲友的信　人情的神秘力量　管理=“感动”+“被感动”　圆心理论：职场人际关系的法则　距离的艺术：战胜办公室政治的方法　站在员工的立场：对一个非圆心案例的分析　我让全球技术中心落户中国　日式＋美式＋中式管理　中国酒店第一人、萨克斯、篮球队　中国酒店第一人　遭遇工作烦恼时的情绪转移大法　职业经理人的心理底线　创建微创与不务正业　微创：最彻底的复制　做秀与自律 第五章 重塑

<<我的成功可以复制>>

微软中国——我如何成长为中国外企第一经理人　杜家滨的笑，吴士宏的泪，高群耀的邮件：我与前三任微软中国掌门人　　吴士宏为什么要感激我　　职业生涯的时机：我为什么拒绝接替吴士宏　从回绝到接受：入主微软中国内幕　　角色分配的要诀：我为什么可以身兼三职　稳定军心的广州会议，上任的第一把火　　保持稳定：驾驭微软中国之舟的基础　　秘书对于公司的重要性　军乐团计划：重塑团队激情　　如何创造员工愉快工作的氛围　“ A Great Person ”　　如何获得上级充分授权：我与史蒂夫·鲍尔默的约定　　中国外企进化三步论　　外企中国化问题与我自己的定位　“ 春耕 ”、“ 护航 ”、“ 融入 ”：改善微软市场形象的温柔三刀　　令人遗憾的服务器预装计划.　　公关用心去交流　让记者喜欢我，方东兴的改行：我在微软中国与媒体的关系　　我的市场做秀观　　遭遇盖茨遇刺假新闻时的沟通技巧　　“ 简单＋勤奋 ”：我的管理核心理念（上）　　一张体现“ 简单＋勤奋 ”核心内容的幻灯片　　专注做好三件事：销售管理中的简单原则　“ 简单＋勤奋 ”：我的管理核心理念（下）　　勤奋与激发勤奋的环境　“ 让他人变得伟大 ”：入选微软七大管理理念（上）　　激励的时效性　“ 让他人变得伟大 ”：入选微软七大管理理念（下）　　面试每个人的理由　　一个让普通员工伟大的小案例　　挽留赵芳事件　陈永正空降微软，一个人的韶山行　终身荣誉总裁，告别微软　　微软是我的初恋情人 第六章 我和陈天桥的故事——我的四年盛大总裁之路　和陈天桥一见如故，20分钟决定加盟盛大　　我为何钟情国内企业　学习、了解、融入盛大：我的“ 空降兵 ”三部曲　　低调进入：职业经理人“ 潜规则 ”之一　　盛大三把火的理由：尊重盛大团队　　一山如何容二虎：和创始人之间的合作　　看淡权力：职业经理人“ 潜规则 ”之二　　“ 夹心饼干决定 ”：职业经理人“ 潜规则 ”之三　　财务干净：职业经理人“ 潜规则 ”之四　我在盛大的管理之道　　不带旧部：职业经理人“ 潜规则 ”之五　　温和改进：职业经理人“ 潜规则 ”之六　　规范对于中国现阶段“ 企业文化 ”的意义　工作生活一刀切　　不交朋友：职业经理人“ 潜规则 ”之七　　工作与家庭的平衡　　我的理财和投资理念　比尔·盖茨说我更有名了：我带领盛大登陆纳斯达克　　一个扭转乾坤的故事　控股Actoz，新浪收购案　　另一桩遗憾：与雅虎合作的搁浅　和比尔·盖茨、孙正义谈合作　　我为什么会对XBOX合作计划持不同意见　我对于微软收购雅虎的意见　危难时不离不弃，两次华尔街路演　　坦诚：我在华尔街成功的关键　　演讲的艺术：如何让华尔街认可盛大商业模式　　个人品牌与公司品牌的关系　我可以和陈天桥做朋友了：告别盛大　　在最辉煌时离开：职业经理人“ 潜规则 ”之八 跋 与新华都同行 附录一 唐氏职场胜经 附录二　我的若干演讲实例

章节摘录

第一章 黑夜给了我黑色的眼睛——我的少年和大学时代盏婚房：生平第一个大项目那是一个冰冷得不堪回首的冬天。
我13岁，正在常州市第七中学读初中一年级，却莫名其妙地成了建筑工地的童工。
我被指派的任务是搜罗打地基所用的碎砖石。
京杭大运河从我出生的常州城畔流过，南来北往的货船于水面逶迤穿梭，那是这条财富通道自千年以前就有的景象。
我却在大运河的水底发现了属于我的财富——这里是全常州城碎砖石最多最集中的地方，取之不竭，又完全免费。
每天早晨，我推一辆小翻斗车来到运河边，拿簸箕从堤岸下到水边挑拣合适的砖石。
它们埋于刺骨冰凉的河水淤泥中，两只手使劲抠才能抠起来。
日后我虽然长到一米八多的个头，可以在我自己组建的业余篮球队打前锋位置，但那时却又瘦又小。
有些河段没有从堤岸下到河道的石梯，我只得奋力把盛满碎砖石的簸箕举过头顶，才能勉强放上一人多高的堤岸，然后自己再爬上去把砖石倒进小车里。
寒风瑟瑟中，簸箕缝隙里还总有冰冷的河水流出来，沿着手臂灌进袖管，一直渗到贴身的衣服上。
我苦不堪言，却又无人可以诉说。
事情要从当年秋天说起。
一日，父母突然把我和哥哥叫到跟前，说家里要自己动手盖房子。
父亲告诉我们，自打比我年长三岁的哥哥出生以后，家里就开始拼命攒钱，十几年下来，已积蓄了总数达2800元的一笔巨资。
“地终于批下来了，给你们每人盖一间瓦房，长大后娶媳妇用。
”父亲如此说道。
我生于1962年6月。
父亲是常州灯芯绒印染厂的一名科级干部，母亲是常州东风印染厂的工人。
除了哥哥之外，我还有个比我小8岁的弟弟。
我们一家5口人住在常州城中一个小弄堂的旧平房里，两个小房间在一起30多平方米，连卫生间也没有。
常州城不大，走大约1公里就到了城乡交界处，新房子的建筑工地位于那里。

编辑推荐

《我的成功可以复制(第2版)》：新增唐骏写给青年朋友的职场胜经中国第一职业经理人唐骏为您倾情讲述人生、职场奋斗史年度传记类图书排行榜前5位畅销书没有什么人比读者更有资格评价一《我的成功可以复制(第2版)》的优劣。
在第一版销售过程中，《我的成功可以复制(第2版)》获得了读者的一致热评，这也让作者唐骏、胡腾为撰写新版找到了方向和动力。
在新的版本中，唐骏重新整理了自己的职场人生，为读者撰写了新的“职场胜经”，为了更好地与读者互动，作者还整理了自己的演讲，以文字的形式展现给广大读者。
而如此精益求精的努力，其目标正如唐骏所说：“我想每位朋友都知道——未来是方向，而真正的路就在脚下。
”

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com