

<<思考致富>>

图书基本信息

书名：<<思考致富>>

13位ISBN编号：9787508619958

10位ISBN编号：7508619951

出版时间：2010-5

出版时间：中信出版社

作者：拿破仑·希尔

页数：192

译者：曹爱菊

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<思考致富>>

前言

本书的每一章都提到了致富的秘诀。

经过多年长期分析，我发现这条秘诀已经使数百人获得了惊人的财富。

50多年前，安德鲁·卡内基引起了我对这个秘诀的注意。

当我还是个孩子的时候，这位精明可爱的苏格兰老人悄悄把这个秘诀植入了我的脑海。

当时他靠在椅子后背上，用温和的目光认真地打量着我，看我能否领会他话语中的全部内涵。

他看出我明白了他的意思，然后问我是否愿意用20年甚至更长时间，把这个秘诀传授给世人，让他们成功地度过一生。

我说 我愿意。

然后，在卡内基先生的帮助下，我一直信守着自己的承诺。

本书中的秘诀接受了成千上万人的实践检验，实践对象几乎遍布各行各业。

卡内基先生认为，那些无暇研究如何致富的人，也应该了解这个给他带来巨大财富的神奇秘方。

他希望我通过各种人的实践，检验并证明这个秘诀的可靠性。

他认为，所有的公立学校和大学都应该讲授这个秘诀。

他表示，如果讲授得法，它将给整个教育制度带来一场革命，使学校教育时间减少一半以上。

<<思考致富>>

内容概要

这部伟大的著作，曾指引许多耳熟能详的知名人物走上成功之旅，诸如美国总统罗斯福、发明家爱迪生、企业家洛克菲勒，都从中获益匪浅。

还有更多的平凡人因此积累了财富：有的人走出了彷徨和挫折，有的人找到了理想和方向，有的人实现了家庭的和谐，有的人获得了商业伙伴的支持，许许多多的人实现了人生的梦想。

寻找书中获取财富的秘诀是一次独特的阅读体验，如果你准备让这些秘诀为你所用，那么在字里行间你都会找到它，这些秘诀将带给你无穷的惊喜、激励、启迪和力量。

<<思考致富>>

作者简介

作者：（美国）拿破仑·希尔 译者：曹爱菊拿破仑·希尔，成功学大师，曾任美国罗斯福总统首席顾问。

他早年开始研究钢铁大王卡内基、发明家爱迪生、发明家贝尔等人的伟大成就，他研究的成功秘诀影响遍及全球数万人。

<<思考致富>>

书籍目录

第1章 心想才能事成第2章 欲望第3章 信心第4章 自我暗示第5章 专业知识第6章 想像力第7章 精心策划第8章 决心第9章 毅力第10章 智囊团的力量第11章 性欲转换的奥秘第12章 潜意识第13章 大脑第14章 第六感第15章 六种恐惧

<<思考致富>>

章节摘录

在下一章中，你会认识这种力量。

在本书的某处，你会有所顿悟，从而加速你的接受度，并且让这种不可抵御的力量为你所用。

在第一章，也许你就会认识这种力量，也可能在接下来的某一章中。

它的出现形式可能是一个想法，一个计划，或是一个目的。

重申一下，它可能让你想起过去遭遇的挫折或失败，悟出某个教训，从而重新得到在失败中损失的一切。

当我把那个黑人小孩不经意间使用的力量讲给达比先生听时，他马上想起30年来做寿险推销员的经历。

他坦承，自己在这领域的成功，在很大程度上归功于从那个孩子身上学到的经验。

达比先生指出：“每次客户想拒绝我时，我都好像看到那个孩子站在那间老磨坊里，大眼睛里闪着不屈不挠的光芒。

我就对自己说：‘我就要卖出这份保险。

’我卖出的多数保险都是在人们说过‘不’之后又成功的。

”他还回忆起自己开采金矿时功亏一篑的错误。

他说：“那次经历是塞翁失马。

它告诉我，不管一件事有多困难，都要坚持下做下去。

懂得了这个道理，就没有做不成的事。

”很多从事寿险推销的人都会读到达比和他的叔叔以及小女孩和金矿的故事，作者想对他们说，正是由于这两次经历，达比才能每年卖出100多万美元的寿险。

达比的经历既普通又简单，但是两次经历中蕴涵着人生目标的答案。

因而，这两次经历对他而言，和生命本身同样重要。

他之所以能从这两次不寻常的经历中受益，是因为他加以总结，从中吸取了教训。

但是，如果一个人既没有时间，也无意在追求知识的过程中从失败中学习，那么他如何才能取得成功呢？

在何处、如何才能将失败转变为成功的机会呢？

本书对这些问题都作了回答。

<<思考致富>>

编辑推荐

<<思考致富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>