

<<从此保险不吃亏>>

图书基本信息

书名：<<从此保险不吃亏>>

13位ISBN编号：9787508726724

10位ISBN编号：7508726723

出版时间：2009-8

出版时间：中国社会出版社

作者：周传林 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<从此保险不吃亏>>

### 内容概要

在当今社会里，商品经济充斥着市场。

而企业的运作、生产，人们的日常生活、经济活动，随时都有产生风险的可能，危险一旦产生，就会给人们的生活和生产造成巨大的损失，使人们陷入困境。

而投保保险，则可以使风险、损失降到最低程度，使社会再生产顺利进行，维持社会成员的正常生活。

保险具有控制风险、保全财产的特点。

作为一种经济补偿机制，它对保障社会安定、提高公民风险的承受力有着重要的意义。

当前，越来越多的人已意识到保险的重要性，并产生了购买意愿，但是提及保险，许多人都是心知却说不明。

且不说没有买过保险的消费者对保险知之甚少，就连已经购买了保险的保户对于自己买的保险究竟好在哪里、实际保了什么以及将来确切能够领到多少保险金，可能都还是一头雾水。

在这种情况下，人们从各自的理解角度出发，经常会对保险产生这样那样的误解，甚至认为保险就是骗人的东西。

因此，一部分人宁愿把钱存进银行收取利息或者大胆地用于股票市场进行风险投资，也不愿购买可以为未来提供风险保障的保险。

可见，做到明明白白买保险是大家共同的心愿。

本书从不可不防的保险陷阱、不可不知的保险知识、不可不维的合法权益以及不可不懂的投保窍门四方面进行了全面、系统的介绍。

## <<从此保险不吃亏>>

### 书籍目录

第一章 不得不防的保险陷阱 一、保险营销陷阱的防范 陷阱1：人情保单 陷阱2：保险洗钱  
陷阱3：自卖自夸 陷阱4：故弄玄虚 陷阱5：车险暗扣 陷阱6：比例投保骗取好感 陷  
阱7：因为是赠品，保险条款也选赠送 二、保险中介陷阱的防范 陷阱1：地下保单 陷阱2：保  
险挂单 陷阱3：代理人夸大回报率 陷阱4：代理人垫缴保费 陷阱5：保险业务员私吞保费  
陷阱6：不良银行误导你 陷阱7：代理人在签署日期上动手脚 三、保险合同陷阱的防范 陷  
阱1：蒙你没商量 陷阱2：骗你不懂 陷阱3：签订保险合同互不告知实情 陷阱4：生效日是  
复效日还是合同成立日 陷阱5：条款术语复杂化 陷阱6：未要求体检即签约 陷阱7：利用术  
语玩猫腻，现金价值并非保险费 四、保险理赔陷阱的防范 陷阱1：投保容易理赔难 陷阱2：  
座位不先约定，理赔避重就轻 陷阱3：明知故犯不构成意外事故 陷阱4：做了手术却得不到赔  
付第二章 不可不知的保险知识 一、保险基础知识 什么是风险 什么是保险 为什么要买保  
险 为什么说投保是转移风险的最佳方式 哪些人最需要买保险 什么是社会保险 社会保  
险具有哪些特点 有社保，还用买保险吗 什么是商业保险 商业保险与社会保险有何区别  
什么是财产保险 什么是家庭财产保险 人身保险保什么 人寿保险可分为哪些种类 投  
保人可以为哪些人投保人寿保险 为什么说人寿保险具有理财功能 寿险的基本原理是什么  
什么是健康保险 什么样的人应该投保健康险 什么是意外保险 什么是重大疾病保险 什  
么是分红保险 什么是养老保险 养老保险有几种类型 社会养老保险与商业养老保险有什么  
区别 什么是主险与附加险 附加险的作用是什么 买保险有哪些手续 怎样进行保单续期  
缴费 退保一般有什么手续 保险公司会倒闭吗 .....第三章 不可不维的合法权益第四章 不可  
不懂的投保窍门

<<从此保险不吃亏>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>