

<<怎样把销售额提高一倍>>

图书基本信息

书名：<<怎样把销售额提高一倍>>

13位ISBN编号：9787509208533

10位ISBN编号：750920853X

出版时间：2012-3

出版地区：中国市场

作者：布鲁克·金

页数：233

字数：192000

译者：张猛

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<怎样把销售额提高一倍>>

内容概要

《怎样把销售额提高一倍：把任何东西卖给任何人的超级大师课》提出了“销售不是把你做的东西强加给别人，而是你为了别人的需要而做事”的观点，而《怎样把销售额提高一倍：把任何东西卖给任何人的超级大师课》提出的研修课程会把你训练成为最好的销售者。

<<怎样把销售额提高一倍>>

书籍目录

前言

序

如何使用本书

第1课

训练大脑赢得游戏

这个游戏就是：销售倍增——迅速倍增！

第2课

时间管理

将销售时间加倍，为什么人们会购买

第3课

开拓新业务

陌生拜访电话获得约见：专家之道

第4课

开拓新业务

一传十，十传百

第5课

销售人员需要掌握的NLP技术

让别人愿意从你这里买东西的沟通技能

第6课

销售人员需要掌握的NLP技术

让人愿意从那里购买更多的高级沟通技能

第7课

终极销售系统

由你控制销售过程

第8课

双赢谈判（计价还价）

成功谈判的16条黄金法则

第9课

处理反对

化反对为机会

第10课

成交

10大最佳成交技术

结束语

<<怎样把销售额提高一倍>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>