

<<资本的力量>>

图书基本信息

书名：<<资本的力量>>

13位ISBN编号：9787509337615

10位ISBN编号：7509337615

出版时间：2012-6

出版时间：中国法制出版社

作者：郭智慧 主编

页数：419

字数：590000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;资本的力量&gt;&gt;

## 内容概要

要想创业不差钱，资本运营是关键。  
比如搜房网，凭借资本力，一路上青天。  
资本运营在两点，有效融钱和花钱。  
融钱渠道有多种，代价成本各不同。  
花钱有方有诀窍，跨境并购很重要。

读万卷书不如行万里路，行万里路不如识人无数，识人无数不如仙人指路。

第一编“仙人引路，站上巨人肩膀--名企老总资本运营访谈录”，20位名企老总揭露如何通过资本运营创造“创业神话”。

王志东说，新浪模式有风险，不做风险会更大。

俞敏洪抱着一个信念，将新东方从小家族企业做到华尔街一强。

李开复认为第四波创业高潮来到了。

刘强东分享“京东现在不差钱，用户体验是关键”。

于刚证明“从零做到二十”。

杨宁创造了神奇的“空中网速度”。

第二编“条条大路，资本全景展现--资本来源渠道和成本分析”，告诉你条条大路通罗马，融资渠道有多种。

从明修栈道广聚众财的公开发行，暗渡陈仓敛财富人的借壳上市，先来后到的天使风投和私募，到上市合规的酸甜苦辣和私有化下市的方向调整，把融资的渠道和成本进行一一分析。

登高一望，上市何方？

第三编“路在何方，放眼全球市场--中国公司登陆十大资本市场”，精选十大全球资本市场进行简单介绍，附上上市标准条件，并提供中国公司在其交易所上市情况。

这些资本市场包括远在大洋彼岸的纳斯达克和纽约证券交易所，加拿大的多伦多证券交易所；欧洲大陆上历史悠久的伦敦证券交易所和德意志证券交易所；亚洲大陆上新加坡和韩国证券交易所，近几年的新甲香港证券交易所和中国大陆证券交易所。

资本市场“深似海，密如林”。

没有资本专家导航，轻则迷失丛林，重可沉船海底。

第四编“专家指路，融资并不困难--公开发行融资和私募融资指引”，由30多位资本市场专家为你导航。

这些资本市场专家在融资上市和投资并购领域从业多年，现在或曾就职于知名投资银行瑞银集团和德意志银行、会计师事务所毕马威和普华永道、美国和中国的著名律所、知名私募和风险基金、一流的财务顾问和投资者关系所。

他们从各自的专业角度，就融资和上市的相关商业、法律、财务、管理、投资者关系，公众媒体关系等问题进行分析解读，为你释疑解惑，引导你成功融资。

成功融资非终结，投资并购是正道。

第五编“下一步路，用钱也有诀窍--跨境投资并购运作”，则从财务顾问、法律和会计税务等角度讨论了跨境投资并购的相关问题，协助创业者和企业家凭借资本的翅膀，通过并购实现快速扩张，建立业界的领先企业。

<<资本的力量>>

## <<资本的力量>>

### 作者简介

主编 郭智慧

郭智慧女士是智慧资本国际公司董事长。

智慧资本致力于为中国企业在全全球资本市场运营提供顾问服务和信息平台，包括美国和香港。

其服务范围包括融资上市和投资并购（包括协助发现并购目标和进行并购），其资本专家团队为中国企业全球资本运营提供一流专业顾问服务。

该公司网站整合了海外融资上市和投资并购的项目和资金等信息资源，打造了海外融资上市和投资并购交易的信息平台。

详情请见公司网站[www.smartcapital.co](http://www.smartcapital.co)。

郭智慧女士也是美国知名华尔街律师事务所律师。

她的法律业务集中于中国与美国及其他海外地区之间跨境融资上市和投资并购。

她代表中国客户在美国、香港和其他海外地区进行融资上市、投资并购、投资移民及其他跨国商业交易。

她也协助美国和其他外国公司在中国进行并购投资以及其他商业扩展业务。

郭女士具有美国纽约州和中国律师执业资格。

在赴美之前，她在中国知名律所大成律师事务所工作，主要业务范围为公司和证券业务。

郭智慧女士积极领导和参与行业协会和非营利机构活动。

她担任国际资本市场联盟董事会主席。

国际资本市场联盟（International

Capital Market Alliance,

ICMA）是一个总部设在纽约的金融协会组织和非盈利机构，其主要目标是为国际资本市场专业人士和公司高管提供一个信息交流和资源整合的平台，详情请参见协会网站[www.icma.co](http://www.icma.co)。

郭智慧女士还担任美国纽约地区律师协会亚洲业务委员会主席。

该委员会旨在加强纽约地区律师和亚洲国家地区律师的交往和关系，以及两地区的法律和商业方面的交流。

详情请参见协会网站[www.apc-nylca.com](http://www.apc-nylca.com)。

郭智慧女士已出版《企业改制并购文书范本和操作指南》和《新企业破产法操作指南和文书范本》两本著作，并已在专业期刊上发表专业文章多篇。

郭智慧女士多次接受《中国证券报》，《中国日报》和其他报刊杂志的采访，并在资本市场论坛和其他相关会议上多次演讲。

郭智慧女士在中国政法大学获得法学学士和硕士学位，在美国佐治亚大学获得法学硕士学位。

如需联系郭智慧女士，请发电子邮件到[jg.icma@gmail.com](mailto:jg.icma@gmail.com)。

编委会

黄山（Shan

Huang）本书编委会联席主任；中国财富指数资本集团总裁；美国磊拓金融集团行政副主席；博士

潘凯文（Kevin A.

Pollack）本书编委会联席主任；美国百瑞资本投资公司董事总经理；StockScholars.com总编辑；国际资本市场联盟总裁

陆向谦（Levis Lu）本书编委会成员；清华大学经管学院教授；创业创新领导力论坛教授

<<资本的力量>>

陈颖 (Ying Chen) 本书编委会成员；国际资本市场联盟董事会秘书；美国纽约州执业律师

## &lt;&lt;资本的力量&gt;&gt;

## 书籍目录

- 第一编 仙人引路，站上巨人肩膀——名企老总资本运营访谈录
- 第一章 新浪王志东：新浪模式有风险，不做风险会更大
- 第二章 搜房莫天全：成功企业三要素是节约成本、高速成长、和资本市场结合
- 第三章 展讯通信陈大同：反击做空有绝招
- 第四章 创新工场李开复：第四波创业高潮来到了
- 第五章 新东方俞敏洪：我始终有一个信念
- 第六章 京东商城刘强东：京东现在不差钱，用户体验是关键
- 第七章 1号店于刚：从零做到二十
- 第八章 学而思曹允东：不怕钱多，不怕上市合规难
- 第九章 用友软件王文京：上市融资助力公司业务华丽转型
- 第十章 探路者盛发强和王静：探路创业板成功上市之道
- 第十一章 中国动向陈义红：品牌奇才的对赌体验
- 第十二章 安博黄劲：投资者不会被感动，只会看事实
- 第十三章 赛维彭小峰：双重成功有诀窍
- 第十四章 环球雅思张永琪和张晓东：股权激励留人才
- 第十五章 爱尔眼科陈邦：资本运营超对手
- 第十六章 文思陈淑宁：建设开放性人才平台和资本平台
- 第十七章 去哪儿网庄辰超：去哪儿拿3亿美元？
- ！
- 第十八章 无锡尚德施正荣：科技创业+资本运营
- 第十九章 空中网杨宁：神奇的空中网速度
- 第二十章 世纪佳缘龚海燕：淡泊地创业与融资
- 第二编 条条大路，资本全景展现——资本来源渠道和成本分析
- 第一章 公开发行业：明修栈道广聚众财
- 第二章 借壳上市：暗渡陈仓敛财富人
- 第三章 私募融资：天使先来风投后到
- 第四章 上市合规：有甜有苦借力提升
- 第五章 私有下市：去也忙忙调转方向
- 第三编 路在何方，放眼全球市场——中国公司登陆十大资本市场
- 第一章 纳斯达克股票市场
- 第二章 纽约泛欧证券交易所
- 第三章 美国OTC市场
- 第四章 多伦多TMX集团证券交易所
- 第五章 伦敦证券交易所
- 第六章 德意志证券交易所
- 第七章 韩国证券交易所
- 第八章 新加坡证券交易所
- 第九章 香港证券交易所
- 第十章 中国大陆证券交易所
- 第四编 专家指路，融资并不困难——公开发行业融资和私募融资指引
- 第一章 华尔街首发的准备与过程
- 第二章 投行看首发
- 第三章 独立审计师的角色和职责
- 第四章 跨境上市的会计高招

## <<资本的力量>>

- 第五章 美国证监会审查的“秘密”
- 第六章 成功内控的八条秘诀
- 第七章 上市后的运营难题
- 第八章 对话华尔街
- 第九章 创建新型投资者关系
- 第十章 借用媒体的力量
- 第十一章 重赢投资者的“芳心”
- 第十二章 动荡之秋也赚钱
- 第十三章 美元投中资知己要知彼
- 第十四章 财经印刷助首发
- 第十五章 港市热又闹投行看门道
- 第十六章 中资上港市法律先分析
- 第十七章 赴港要过关财务是关键
- 第十八章 大陆首发难一路有指点
- 第十九章 排除创业路上的“地雷”
- 第二十章 全民私募的今天和明天
- 第二十一章 中国本土私募基金的管与退
- 第五编 下一步路，用钱也有诀窍——跨境投资并购运作
- 第一章 跨境投资创建并购
- 第二章 另类投资移民美国
- 第三章 海外并购抢占先机
- 第四章 跨境并购难会计出高招
- 第五章 架构要搭好审批也重要
- 第六章 中海油的“海外游”一成一败有经验
- 结语 资本市场的春天

## &lt;&lt;资本的力量&gt;&gt;

## 章节摘录

(二) 中国公司到新加坡上市的八大好处 1.新加坡股市是独立开放的公开市场，上市条件明确。

公司在寻求在新加坡上市过程中可以随时与新交所联系，了解新交所的相关规定并讨论上市前后遇到的各种问题。

2.中国公司在新交所上市可以融集资金，供公司进一步发展之用。

新交所根据新型经济发展而设计的上市标准，有利于新兴而且具有潜力的中国公司在新加坡市场融资，公司发展的关键是获得公司最需要的资金。

3.新加坡股票市场流通性较好，换手率高，市场是十分活跃的。

4.新加坡市场对制造业尤其高科技企业有资深的认识，估价较高。

5.企业上市售股，可以选择发售新股或由股东卖出原有股份。

公司上市后亦可以根据自身业务发展的需要及市场状况，自由决定在二级市场上再次募集资金的形式、时间和数量。

6.新加坡没有外汇及资金流动管制，发行新股及出售旧股所募集的资金可自由流入、流出新加坡。

7.在国际市场上上市，有利于树立更好的企业形象。

8.新加坡是中西文化交融之地。

中国公司既可在新加坡得到文化上的认同，又可以登上国际舞台。

另外，与国内A股相比，中国公司选择在新加坡上市还具有以下好处： 1.申请新加坡上市相对境内上市而言时间较短，成功率较高。

在目前A股发行上市审批制度下，企业要在国内主板上市，从改制、辅导到通过证监会的审核，再到最后的发行上市，往往需要2-3年的时间。

而且，鉴于目前核准制下发行上市的实际情况，近40%的企业上市申请不能获得通过，大大影响中国企业在国内申请上市的积极性和成功率。

2.境外上市后再融资的灵活性强，难度低。

目前，国内上市企业的再融资成本相对较高，证监会发审委对国内上市企业再融资申请的审批通过率仅为50%。

而新加坡证券市场再融资则相对灵活，相当一批中国公司通过增发或配股获得的融资额，已经大大超过首次发行的融资额。

3.上市募集资金可以在新加坡元、港币、美元之间选择；报表货币可以选择新元、美元和人民币，甚至交易货币也可选择新元、美元、港元等。

(三) 中国公司新加坡上市融资主要方式 中国公司新加坡上市根据上市时间可分为两个阶段：第一阶段，2002年前，主要是国内大型国有企业，一般以S股模式实现上市。

从2002年开始，中国公司新加坡上市经历了一年多的空白期后，在2003年开始了一个新的阶段。

&hellip;&hellip;



## <<资本的力量>>

### 媒体关注与评论

没有人真正喜欢风险，每个人喜欢的只是风险后面的超额利润，我们之所以做这个风险投资，是因为我们自认为我们可以规避、管理或者控制这个风险。

——王志东（新浪） 以下三个因素若能很好融合，肯定能创造一个伟大企业：第一，节约成本，对成本要敏感；第二，要高速增长，而且连续性地高速增长；第三，和资本市场的结合。

——莫天全（搜房网） 在今天创业，其实150万就够了，150万10个人做6到9个月，如果做得好，就可以拿到下一笔相当巨大的融资，如果做得不行就关门。

——李开复（创新工场） 我当时选择去美国上市有一个非常重要的原因，就是美国严格的合规，虽然每年要耗掉新东方一些钱，但是它能控制你每一分钱的流向。

——俞敏洪（新东方） 我认为，一个公司，特别是创业公司，真正讲核心竞争力，讲到最后就是一个，就是团队。

除了团队之外，一切都不能成为你的核心竞争力。

——刘强东（京东） 很多人很关心企业是怎么赚到第一桶金的，其实当你在学习和认真做事的时候，你已经在赚你的第一桶金了。

——彭小峰（赛维） 要想创业不差钱，资本运营是关键。

资本运营在两点，有效融钱和花钱。

——郭智慧（智慧资本） 在做假丑闻频发的情况下，中国公司只有与投资者多交流，让公司信息尽量透明化，并积极主动地采取措施重建投资者的信心，才能吸引更多的美元投资。

——潘凯文（美国百瑞资本）

## <<资本的力量>>

### 编辑推荐

王志东、俞敏洪、刘强东、李开复、莫天全、于刚、曹允东、陈义红、黄劲、张永琪等20位名企老总畅谈创业过程中的资本运营史，故事精彩、语言幽默。

瑞银、毕马威、普华永道、智慧资本、金睿投资、百瑞资本、汉坤律师事务所、大成律师事务所等知名机构的30多位全球资本市场专家指点企业全球融资、私募、并购、上市、投资的各个方面，内容专业、信息量极大。

中国企业登陆美国、香港和中国大陆、伦敦、德意志、多伦多等全球十大资本市场指引，介绍详尽、操作具体。

《资本的时代系列&middot;资本的力量：中国企业全球资本运营成功宝典》适合企业高管、创业人士、律师、投行、会计师及其他所有关注资本市场的人士阅读学习，定能带给您不一样的视野和知识。

<<资本的力量>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>