

## <<永不失败的成功定律>>

### 图书基本信息

书名：<<永不失败的成功定律>>

13位ISBN编号：9787510012525

10位ISBN编号：751001252X

出版时间：2010-1

出版时间：世界图书出版公司

作者：《永不失败的成功定律》编写组 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<永不失败的成功定律>>

### 前言

在人生舞台上，为什么有些人可以梦想成真，春风得意，而有些人却一事无成，碌碌无为呢？为什么有些人成为意气风发的成功者，而有些人却是悲观消沉的失败者？

其实成功并不是只垂青于那些得天独厚的幸运儿。

本书作者克里蒙特·斯通以100美元起家，到拥资4亿美元，他所走过的成功之路向世人证明了：只要用积极的人生观不断激励自己，找到正确的方法诀窍，并结合实践行动，那么人人都可以获得成功。

克里蒙特·斯通的一生颇具传奇色彩。

他16岁开始帮母亲推销保险，从第一天只卖出2份的惨淡。

到后来一天卖出122份的创世纪录，斯通在自己推销保险的生涯中，摸索出的成功定律，不仅使他成为亿万富翁，还激励并引导了无数人成功致富。

斯通的经营之道和冒险精神使他获得了巨大的成功，拥有了可观的财富，但他更为得意的是他的思想和信念。

斯通相信自己可以指引人们如何成功致富，他一生都在努力推广“积极人生观”这一引领他走向成功的方法。

他的巡回各地的有关“成功之道”的演讲场场爆满，他所主编的杂志《成功无限》也发行甚广，深受读者好评。

这就是斯通所倡导的成功定律具有的巨大魔力，这个被世人称为“永不失败的成功定律”让众多原本无望成功的人获益匪浅。

失败者总是喜欢这样自言自语：“我要不是这个样子，就好了！”

成功者却说：“正因为我是这个样子，我一定能成功！”

事实上，每个人之所以是他自己而不是别人，是因为占据他内心的人生观是得到他自己赞同的，而人生观决定了我们的将来。

## <<永不失败的成功定律>>

### 内容概要

怎样走向成功？  
成功的要素有哪些？  
有理想的青少年朋友都会思考这样的问题。  
为此，我们组织编译了世界著名的成功学大师们的代表作，希望用大师们自己的成功实例和经验，帮助青少年朋友塑造自己，一步步走向成功之路，成为人生的赢家。

## <<永不失败的成功定律>>

### 书籍目录

第一章 你能改变自己的世界 成功定律的钥匙 认清自我 使你登峰造极的成功之道 选择哪一种人生观要取决于自己 培养积极人生观的10种方法 阻挡好运的消极人生观 成功要素的运用 想象成功的自我 做自己命运的主宰 明确目标是成功之始 找出成功目标的规则 帮你实现目标的座右铭 制定人生计划 用积极的人生观迎接暴风雨的考验 想改变你的世界,首先要改变自己第二章 做一个自求进步的人 不要把你的前途留在身后 拆除自我设限的墙 清除消极思想 自满是无形中的蛀虫 不可违反的诚实标准 培养高尚的道德标准 人格的魅力 拒绝劣根性 寻回真实的自我 用自我暗示提升自己 因问题而成长 不断地尝试 你害怕自己的好点子吗 满足心灵 发现属于你的“新大陆” 日益更新,与时俱进 第三章 为明天做好准备 创造成功的机会 戒除拖延的不良习惯 健康是成功最原始的资金 不要为缺陷而丧失斗志 保持清醒的头脑 坚定信念 不再自卑 切勿自我封闭 自我省察才能有所建树 冲破阻碍的能力 帮助别人就是帮助自己 培养良好的人际关系 找到属于自己的幸运星 第四章 前进的动力 驱使你前进的力量 找到激励你行动的因素 激励自我的潜意识 点燃激励之火 让你生命的能量达到“沸点” “情感热钮”的激励作用 一则传奇故事的激励 利用自我暗示拒绝诱惑 梦想成真 激励是你事业成功的推动力 激励自己永不气馁 第五章 引领你走向成功的方法诀窍 成功必需的方法诀窍 如何获得方法诀窍 学习是成功的基础 常问自己为什么 不破不立 环境因素的影响 选择便于发展的环境 借用别人的方法诀窍 让你的“艾索车种”驶向成功之路 找出前进的正确路线 来之不易的方法诀窍第六章 行动是成功的动力 坐而言不如起而行 成功公式的重要因素 从起点出发 迈进未知领域的第一步 奋勇向前 追求梦寐以求的事物 如何克服畏惧心理 做你害怕去做的事 用行动去创造好运 变不可能为可能 观察之后再行动 行动要敏捷第七章 打开财富之堡的钥匙 从褴褛到富有 理财应有方 贫富相差一念 贫穷也是一种财富 .....第八章 从工作中获得满足第九章 神奇的力量第十章 创造积极的人生

## <<永不失败的成功定律>>

### 章节摘录

下面这个故事可以说明“隐形护身符”的功用。

傅勒是路易斯安那州一个黑人佃农的7个孩子之一，他5岁时就开始工作，9岁时已经在赶骡子了。

这并没有什么稀奇，因为大多数佃农的小孩都是从小就工作。

这些家庭对于穷困已经认命，从不敢奢望过更好的生活。

但傅勒有个了不起的母亲。

虽然她的生活只能维持温饱，却不希望自己的孩子也如此。

她认为在一个欢乐、富裕的世界里，自己和家人居然只能勉强度日，一定有什么地方不对，因此，她常常对傅勒说：“我们所以穷，不是命该如此，而是你父亲从来不图什么财富，我们家也没人想要改变现状。

”“没有人想要改变现状”，这句话深深地印在傅勒的脑海中，结果竟改变了他的一生。

他开始希望发财，并把全部的心思放在自己的目标上，绝不想自己不要的。

他认为最快的赚钱方法就是卖东西，因而选择了卖肥皂。

他挨家挨户地去推销，一卖就卖了12年。

后来听说供应他肥皂的那家公司要拍卖，定价是15万美元。

而傅勒卖了12年的东西，他尽量节省每一分钱，总共存了2.5万美元。

傅勒和那家公司的老板联系后，对方同意他先付2.5万美元的定金，余款12.5万美元则要在10天内付清，并且合约上写明，假使他在期限内筹不出来，定金就要被没收。

傅勒担任肥皂推销员的12年中，受到了许多生意人的尊敬和称赞，他去向他们求援，另外他还从自己的朋友、借贷公司与投资公司那里借到了钱。

到了第10天的前夕，他已经凑到了11.5万美元，还差1万美元。

为了找到一个可以及时借他1万美元的人，已经晚上11点多了，傅勒仍然沿着芝加哥第61街往前走。

他走过几条街，最后终于看到一家公司的窗子里有亮光透出来。

他走了进去，里面坐着一个一直在工作，并且看上去已经很累的人。

“你想赚1千美元吗？”

”虽然傅勒跟这个人并不熟，但他还是壮起胆来，单刀直入地问。

<<永不失败的成功定律>>

编辑推荐

《永不失败的成功定律》：青少年成功之路丛书

<<永不失败的成功定律>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>