第一图书网, tushu007.com

<<我要进外企>>

图书基本信息

书名：<<我要进外企>>

13位ISBN编号：9787510043741

10位ISBN编号：7510043743

出版时间：2012-6

出版时间：世界图书出版公司

作者：王国华 编

页数：224

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

《我要进外企：学商贸日语》内容结合对日商贸活动的实际场景，按照具体的业务流程顺序，重点按照对日贸易业务的操作流程而编写。
全书内容由五章构成，分别是：一、商务活动所需的基础知识部分，具体内容包括如何与客户见面商谈、如何介绍公司及产品、如何接待客户。
二、贸易开始前的各项准备工作，包括贸易方式的选择、价格谈判过程、签订合同阶段的准备工作和注意事项、贸易保险的种类和具体投保细节。
三、合同签订后如何安排生产，具体内容包括下订单、安排生产、做好质量管理和产品的包装。
四、货物运输部分，具体内容包括运输方式的选择、商品通关、运输单据及运输问题的解决。
五、货款的结算，具体内容包括结汇方式、贸易纠纷的解决。

全书每一小节的内容由技巧点拨、高频语句、实战现场、一语道破四部分构成。
技巧点拨是商务往来的各个环节中注意事项的介绍。
高频语句是某具体场景下使用频率较高的语句。
实战现场以会话的形式，讲解了每个实际场景的具体业务内容。
而一语道破是具体语法和知识点的讲解。
每一小节后附有自我考察题，方便学习者复习巩固所学的商务日语词汇、语法及了解掌握一定的商务知识。

《我要进外企：学商贸日语》的特点是既有语言的学习，也兼顾了具体的商贸知识，内容深入具体，尤其对贸易实务流程的介绍尤为详细，内容富有知识性、实用性和趣味性。
本书既可以成为各大学、职业院校商务日语专业学生的学习参考书，又可以是在职人员的充电预备书。

书籍目录

公关篇
会见
约见客户
变更或取消预约
登门拜访
你知道吗：在日本如何拜访客户
自我考察
介绍
自我介绍
产品介绍
公司介绍
你知道吗：商务社交中介绍的先后顺序
自我考察
接待
参观工厂
参加宴会
你知道吗：日本人就餐时的礼节
自我考察
经营篇
加工贸易
进料加工
来料加工
你知道吗：来料加工和进料加工的区别
自我考察
代理
贸易代理
商业代理
你知道吗：商务谈判中提价的技巧
自我考察
淡判
价格调查
谈判失败
谈判成功
你知道吗：日本人的谈判风格
自我考察
合同
起草合同
审核合同
签约合同
你知道吗：法人代表与代理人签字的区别
自我考察
保险
保险险别
投保
保险索赔

第一图书网, tushu007.com

你知道吗：进口保险和出口保险
自我考察
生产篇
订单
确认订单
计划交货日
你知道吗：订单和定单的区别
自我考察
……
货物运输篇
贸易结算篇
附录一 自我考察参考答案
附录二 日语常用商贸术语

编辑推荐

外贸生手的入门法宝，谈判高手的气场秘笈，拿来就用的高频语句，生意人的过招回忆录，4小时原声免费下载。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com