

<<官商咒语>>

图书基本信息

书名：<<官商咒语>>

13位ISBN编号：9787510203640

10位ISBN编号：7510203643

出版时间：2010-12

出版时间：中国检察出版社

作者：黄东风

页数：387

字数：417000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<官商咒语>>

内容概要

一个偶然的机​​会，他的下属使用木马程序进入了高龙德的个人电脑，发现一套计划周密、完整的产业规划，竟然是高龙德与他的智囊精心编制的利用国家产业发展政策和当地政府对科技产业发展的盲目性以及新任市长陈亦兵急功近利、好大喜功的心态，套取政府科技扶持资金的一个骗局.....

<<官商咒语>>

作者简介

黄东风，生于70年代，毕业于解放军大连陆军学院军事指挥专业。

现任某顾问管理公司总裁，介入式顾问管理创始人。

著有长篇小说《醒夜》、《兽命》；长篇纪实文学《生命之重：一个美国老兵的生命历程》；诗集《极致的歌唱》；报告文学集《冷的边关热的血》；新闻作品集《跋涉在白山黑水间》等。

曾获2003中国最佳网络文学(中短篇小说)奖、中国报纸副刊编辑奖、天问文学奖，黑龙江省作家协会会员。

<<官商咒语>>

书籍目录

故事梗概

- 第一章 攻击从13:30开始
- 第二章 谋划赚国家的钱
- 第三章 在“封杀”和“围剿”中突围
- 第四章 跟着市长才有市场
- 第五章 卑鄙是成功的通行证
- 第六章 官商经济就是资源置换
- 第七章 金钱之上，欲望之下
- 第八章 高龙德的阴险诡诈本性
- 第九章 政策羽翼下的“科技航母”梦
- 第十章 空城计骗过省长
- 第十一章 媒体遭遇战
- 第十二章 潜规则，正效应
- 第十三章 高龙德玩皇甫玉于股掌
- 第十四章 “竭泽而渔”断送了“韩国馆”
- 第十五章 “土包子”的官商游戏哲学
- 第十六章 “捉放曹”警醒了皇甫玉
- 第十七章 网络内外的追杀与反击
- 第十八章 跨国黑客攻击事件和普江金融危机
- 第十九章 网络杀手与现实敌人的较量
- 第二十章 高龙德成了落水狗
- 第二十一章 皇甫玉向高龙德发出致命一击
- 第二十二章 N面“木马”

<<官商咒语>>

章节摘录

一个奇怪的项目，一次普通的采访，却引发了董事长高龙德的一次震怒。意气用事的杨子江发动了黑客攻击。

他用木马程序冲破那道虚弱的防火墙，却发现了另一番景象……杨子江打开笔记本电脑，用Wi-Fi无线网络登录到米萝咖啡的局域网，插上u盘，在一个命名为“远程控制”的文件夹中找到“无影手”的快捷方式，运行.exe文件后迅速修改了自己计算机的端口和界面密码。

在“服务端”生成之前，他又返回u盘运行一个名为“灰色克星”的小程序，把“无影手”里所有的灰色按钮全部激活。

然后，把刚刚生成的服务端里“隐藏链接”、“隐藏文件”、“隐藏服务”和“隐藏服务注册表”都打上了钩钩，瞬间就生成一个名叫“server.exe”的木马程序。

之所以要把这个文件隐藏起来，杨子江是不想让高利集团总部的网络管理员小贾看到陌生的文件不接收或不打开。

杨子江把这个文件压缩后放进早已做好的“网络服务器报价”的文件夹里，这里面有他特意制作的一份网络服务器的报价表，他把这个文件压缩后添加到电子邮件的附件里，输入小贾的邮箱名，发送了出去。

全套流程下来，杨子江前后用了不到两分钟。

邮件发送成功。

他合上笔记本电脑，嘴角露出了狡黠的笑容。

杨子江看了一下手机，13：30。

如果不出意外，半个小时后他就能收到一份惊喜。

也许也就三五分钟，小贾就能打开他的邮件。

这个家伙正在网恋，网络比他爹都亲。

上班后的第一件事就是打开QQ和邮箱，看看他那远在天边的网上情人有没有给他消息。

小贾在QQ上能和女网友同时在线的机会实在太少。

他说那个女孩在加拿大的温哥华，15个时区的距离使他们的相遇变成了偶然。

在这个用IM软件横行江湖的时代，小贾却只能无奈地选择用老套E-mail来传情。

“小贾你使用E-mail写情书多好，你只要打开邮箱，把这个标记着服务器报价的压缩文件一下载，就帮我杨子江完成了任务。

那只可爱的木马，就能引领我巡视高利集团内部网的所有门庭”，杨子江这样想着，左右手交替相握打了几个响指，端起桌上的咖啡呷了一口。

他很喜欢蓝山咖啡的这种味道，像是浓缩了加勒比海阳光与海水的味道，苦中带酸，酸中又释放着淡淡香甜，只要一小口就沁人心肺，让他满眼都呈现出璀璨的蓝色光芒。

米萝咖啡室内的音乐也像这浸润着蓝色光芒的咖啡一样，晶晶亮亮地一点点舒展着杨子江的心，这是一首很老的曲子《Pretty boy》，演唱它的M2M早已退出乐坛，但她们的声音却是永远的经典。

其实，播放什么曲子不太重要，这音乐、咖啡和略带昏黄的光搭配在一起，就是梦一样的世界。

“我在这样美丽的梦里要让你陷入一场噩梦。

”杨子江望着窗外的景致，狠狠地想。

七月的普江市还拖着春天的尾巴，马路两侧的杨树和柳树，刚刚结束绽放的花期，叶子刚刚返回青年的样子，绿绿油油的。

透过米萝咖啡二楼巨大的玻璃窗望下去，能看到一小团一小团抱在一起的杨柳絮在微风中滚来滚去。

阳光透过松松散散的叶子，打在它们身上，像是硕大的蒲公英种子。

就在三天前，杨子江还与小贾一样都是高利集团的员工。

作为技术总监，杨子江远远要比小贾这个网络中心管理员牛B得多。

他们不是一个部门，杨子江在集团旗下的高度科技公司，小贾在集团总部。

杨子江至今都想不明白，自己究竟犯了什么滔天大罪，能让董事长高龙德如此大为光火，亲自下令要解除他的劳动合同，要把他这个参与创办高度科技的、总经理皇甫玉从北京带过来的元老赶走。

<<官商咒语>>

这个举动在高利集团史无前例，董事长高龙德一向不急不躁，淡定从容，连向员工发火都没有过，更不用说去开除谁了。

在大家眼里，董事长高龙德整天都轻声细语，笑容像是长在了脸上。

仅仅是他杨子江接受了《普江日报》记者的一次采访，或者说压根儿就不能算采访，只是向记者提供了今年上半年公司的产品生产数量，他就把高龙德惹得暴跳如雷，让他“屎壳郎搬家——滚球儿”。

《普江日报》那个姓杨的记者打电话来时，总经理皇甫玉恰好不在。

技术总监杨子江就是公司最大的官儿了。

他对杨记者说皇甫总经理不在，你改天再采访吧。

杨记者却说，你是杨总监吧，我们之间认识，你忘记高度科技公司的VOIP通信网关技改项目启动时，是我来做的报道啦？

我就是那个戴眼镜的小杨子，挺瘦的那个，对，是你的本家。

当时，杨子江实在想不起来哪个戴眼镜挺瘦的人是他的本家，但他知道VOIP通信网关技术升级改造项目启动时，那可真是轰动普江全城。

那天上午公司人山人海，市里各路媒体记者全都到位，噼里啪啦的闪光灯、镜头乱晃的摄像机，围着董事长高龙德转个不停，那架势真有点儿像明星出场。

后来他才知道，这里面不只有普江市的媒体，省里的广播电台、电视台、报社、杂志、网站也都派记者来了。

皇甫玉告诉他，省里主管科技商贸的姜副省长亲自出席项目的启动仪式，这些媒体来采访，是必需的。

就是这个戴眼镜挺瘦的本家记者毁了杨子江。

一想起这事儿，杨子江就特别闹心，特别恨这个本家。

但他接电话时实在想不起来他这个本家是个什么样儿。

那天，现场的记者好像都戴着眼镜，包括那几个被称为美女的非美女主持人。

杨子江其实就是多问了一句：“你到底什么事儿吧？”

那个本家像抓住了救命稻草一样，开始对他忽悠个不停。

“本家大哥，您是这里的技术总监，对公司的情况肯定掌握的非常详细了。”

我今天要写一个全市大项目落实到位状况的综述，里面有一部分是写咱们高度科技公司的VOIP通信网关项目的。

这个项目已经上马一年了，前不久又刚刚进行了升级的技术改造，按照项目的规划也投产并开始向外销售了，我需要这样一个数据，从产品生产到现在，近一年的时间里共生产了多少台？

销售了多少台？

这些产品都卖到哪里去了？

国外与国内的产品销售比例是多少？

”电话里的他像是打好了草稿，问得头头是道，十分顺溜。

杨子江当时还觉得挺牛B，心里说你小子还真问对人了，我是公司的技术总监，所有产品的检测报告都是我把关审批的，我不知道谁知道？

我要不知道不等于我失职吗？

但他又一想，觉得不对，他记得集团公司曾通知过，接待记者采访要由集团公司企划部统一安排，子公司不允许私自接待任何记者的采访，如有特殊情况，必须要由被采访的子公司总经理亲自接待。

于是，他就对着电话说：“杨记者，你这个事儿不太好办，记者采访要集团公司统一安排，我可做不了主。

你还是去找集团公司的企划部，这事儿由他们协调安排。

”没等他说完，杨记者在电话里就急了：“本家大哥，我是打电话给高董事长了，董事长说他让企划部的人跟我联系，可我等了大半天也没音儿，我打你们集团电话一问，说企划部的人都去参加房展会了。

我给企划部孙部长打电话，始终没有人接听，我估计是房展会上太吵，他们听不到。

<<官商咒语>>

我下班之前必须把这篇稿子报总编室，明天等着见报，全市十五个落地的大项目数据就差咱们高度科技了。

大哥，我也是给共产党打工的，这稿子要是明天见不了报，省长视察来了看不到，市领导这活儿可都白干啊，那我可就吃不了也兜不走了。

大哥，我们当记者的也不容易，整天看领导的脸色，听领导的吆喝，哪个领导侍候不好，一句话就够我们干两年的。

你看看，咱们都是本家兄弟，一笔写不出俩杨来。

我又是为了宣传咱们高度科技宣传高利集团的，算我求你了，你帮帮忙，我只要VOIP通信网关投产后的销售情况，其他的都不要了。

” 杨子江听他这样说，心想他们当记者的也真不容易，公司搞宣传都是派车去报社交，现在人家主动找我们给做宣传，还说得这样可怜，说就说了吧，反正他也是对公司正面宣传。

于是，杨子江就对着电话说：“杨记者，你稍等一下，我给皇甫总经理打个电话请示一下。

”他放下电话，用桌上另一部电话拨打总经理皇甫玉的手机，可电话里传出的却是“您拨的电话已关机或不在服务区内。

” “杨记者，不好意思，皇甫总经理的手机无法接通，可能去集团开会了。

” “哎呀，那怎么办？

这样吧，回头我给皇甫总经理打电话解释解释。

现在可是十万火急啊大哥，马上就下班了，下班前我要是不能交稿，总编室就要扣我的分。

救场如救火，大哥你帮帮忙。

” 杨子江实在没有经历过，一个平时挺牛哄的大记者现在低三下四求他。

杨子江搞技术是个好手，别说在高度科技，就是整个高利集团里面也是响当当的，可他毕竟搞技术出身，技术之外他接触实在有限。

杨记者这么一忽悠，他就觉得人家一个报社的大记者，天天跟着市领导走来走去的，现在能这样跟他说话，实在让他不好拒绝。

“嗯……那好吧。

杨记者你等等啊，我现在给你找资料。

”杨子江把电话听筒夹在耳朵下面，敲了一下电脑键盘，让屏保恢复到密码状态，他输入开机密码，在D盘里找到合格成品的报表，对杨记者说：“喂，杨记者，我们从投产到现在，十个月内共生产VOIP语音网关520台。

其中单口设备260台，双口设备200台，4口设备50台，16口设备5台，32口设备也是5台。

” “那销售呢？

一共销售了多少台？

销售额是多少？

”杨记者已经得寸进尺了。

“销售多少我不知道，我只负责产品的技术检测，不负责销售。

不过我可以告诉你，我们目前产品出口还没有拿到国外电信的进网许可证，只有国内的入网许可证，加上国内渠道还没有完全铺开，实际销售不会太多。

” “究竟有多少啊？

给个大体数据也行。

”这个杨记者有点儿死磨硬缠。

这些当记者的真能刨根问底，行了，好人做到底，送人送到家。

杨子江想了想说：“那你再稍等一下，我这里有库存报表，我再给你查一下。

”他又把电话听筒夹在脖子跟肩之间，在电脑的另一个文件夹里找出库存报表。

“杨记者，实在不好意思，产品的销售不是太好。

我这里显示有接近一半的货还都在库里，因为是新产品，可能只拿出去给一些经销商进行测试和试销。

特别是在我们推出升级产品后，从经销商那里还返回了一些货，我看到的也只是出库情况，实际销量

<<官商咒语>>

真的统计不出来，得等皇甫总经理回来或者您再问问销售部才能知道准确的。

” “好啦，这就够了，这就够了。

谢谢你啊，本家哥哥，有时间出来我们喝酒啊。

今天不行，改天吧。

今天我得赶稿子，晚了可真要扣分罚款，我这一天可就白干了。

” 杨子江做梦也没有想到，就是这场对话把他弄得让董事长亲自要开除他。

第二天，杨记者的稿子在《普江日报》上发表了，上的还是头版头条，大标题是《大项目拉动我市经济跨越式发展》，里面都写了啥杨子江根本没看。

这种稿子《普江日报》上每天都有，如果不是杨记者采访了他，他连标题也不会看一眼的。

平时，杨子江看得最多的是《普江晨报》，里面还有点杀人放火乱七八糟的事儿，满篇都是领导讲话的《普江日报》，他连摸都不摸一下。

<<官商咒语>>

编辑推荐

《官商咒语》是由中国检察出版社出版发行的，在北京某软件公司做运营总监的皇甫玉，受高利集团董事长高龙德之邀，回到故乡普江市，出任高利集团旗下高度科技公司的CEO。在高龙德的授意下，皇甫玉成功运作了“VOIP通讯平台”、“党政机关投诉服务系统”、“GPS车辆监控系统”、“韩国电子商务项目”、“日本服务外包项目”等一系列高科技项目，获得省、市两级政府超过3000万元的科研扶持资金、5000万元的政府贴息贷款和500亩无偿划拨土地，为高利集团立下了汗马功劳。

一次偶然，他使用木马程序进入了高龙德的个人电脑，发现一套计划周密、完整的产业规划，竟然是高龙德与他的智囊精心编制的利用国家产业发展政策和当地政府对科技产业发展的盲目性，以及新任长陈亦兵急功近利、好大喜功的心态，套取政府科技扶持资金的一个骗局，于是就想退出高利集团。

然而。

<<官商咒语>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>