第一图书网, tushu007.com

<<有梦就能实现>>

图书基本信息

书名：<<有梦就能实现>>

13位ISBN编号：9787510416972

10位ISBN编号：7510416973

出版时间：2011-5

出版时间：新世界

作者：陈田忠

页数：175

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

悄然传承梦想的荣光　　我曾担任中华人民共和国驻意大利共和国大使，在此期间与旅意华侨陈田忠先生合作举办过“中华盛世”主题画展，并由此结下了深厚的友谊。
对于陈田忠的敬业精神，我至今记忆犹新。
　　陈田忠有着坚韧、刚毅的品格，且为人诚恳、谦和，尤其是他昂扬向上的生活激情和与人为善的达观品质给我留下了深刻的印象。
我想他能有今天这样的成就和这些优秀品质是密切相关的。
　　古语有云：穷则独善其身，达则兼济天下。
在我看来，陈田忠便是这样一个杰出的华侨企业家和教育家。
这些年来，他一直秉承着这样的思想醉心于教育事业，孜孜不倦地回馈社会、服务大众、奉献大众。
在众多旅意华侨中，陈田忠的奋斗经历有着很强的代表性。
他在面对困苦、挫折时坚韧不拔的意志和百折不回的信念更是值得当下的年轻人学习和效仿。
　　青年时代的陈田忠为了成就一番事业来到意大利，当时我国刚刚改革开放，国际地位远不如今天，中国人在国外多是艰难度日，像陈田忠这样在异国他乡孤身奋战就更是难上加难。
但他并没有在恶劣的环境下自怨自艾，尽管生活艰辛，他仍勇敢地向命运发起挑战。
勤奋、上进、坚韧的他，很快就融入到了意大利的社会环境之中。
之后，敢为人先的陈田忠选择了 回国创业，从3000元创办的一个小小制衣作坊开始，直到今天拥有了庞大的科恩集团。
一路走来，其中的甘苦也只有他自己清楚。
　　如果说，敢于冒险、锐意进取、艰苦奋斗的精神和过人的胆识与魄力铸就了今天的陈田忠，那么强烈的社会责任感、拳拳的爱国心，则是陈田忠从一个优秀的华侨企业家蜕变为一个优秀的国际教育家的源动力。
　　2009年，时值祖国六十华诞，这一年胡锦涛主席应邀到意大利参加令世人瞩目的G8峰会。
陈田忠提出在此期间办一个国际画展，不仅可以为祖国庆祝寿诞，也可以让世界各国人民更好地了解中国的艺术与文化。
我知道，如果画展能够成功举办，无疑是在中国与欧洲之间架起了一座国际性的文化桥梁，它的意义非同凡响。
但我又深知这个决定十分仓促，因为短短一个月的时间筹备一场盛大的主题画展，几乎是不可能的。
但陈田忠怀着必胜的信念和决心，毅然承担起了这个责任。
　　在陈田忠和使馆以及国家画院的共同努力下， 2009年7月3日，“中华盛世——庆祝中华人民共和国成立60周年暨中意建交39周年主题国际画展”在著名的五星级大酒店HOTEL MBASCIATORI会议大厅里隆重开幕了。
现场人头攒动，热闹非常，来自世界各国的人们在惊叹中国画家高超的艺术水平之余，也被中国这个古老国家所散发出来的勃勃生机所吸引。
　　这次画展取得了空前的成功，不仅展示了我国建国60年来所取得的辉煌成就，也让世界了解了中国作为一个有着五千年文明史的古国的文化底蕴，以及在改革开放的时代背景下这个古老的中国所焕发出来的勃勃生机。
看着现场陶醉的人们，我知道陈田忠成功了！
他在现场也异常激动，我想除了因为画展之外，更多的还是来自于一个中国人的骄傲和自豪。
　　与其说陈田忠是一个成功的企业家，不如说他是一个胸怀报国之志的教育家。
每次跟他谈到教育，我都会被他强烈的使命感和澎湃的爱国激情所感染。
　　追逐梦想总要付出代价，为了办教育，陈田忠付出了很多努力，也作出了巨大的牺牲。
他在中国地产业的黄金时期，选择去做教育，这让很多人为他扼腕叹息。
可是他从来没有后悔过，即便在学校创建的过程中遭遇了失败，经历了多番波折，他也从来没有过一丝一毫动摇的念头。
他说：“为国家培养国际型人才，就是在为国家盖大厦，一个优秀人才的价值是远超过几栋钢筋

混凝土大厦的！
”　　为了梦想而不懈地努力，这就是陈田忠选择的人生。
在我看来，他就是当代的“陈嘉庚”。
陈嘉庚先生根据我国当时的国情，实践“强国教育”的理念，而陈田忠也是从我国当代国情出发，第一个将英式教育模式引入中国，为中国培养了大量的国际型人才，他是当之无愧的教育家。
　　今天，我有幸看到了他的个人传记《有梦就能实现》，朴素的文风，真挚的感情，拳拳的爱国之心与报国之志，让我感动万分。
这不只是一本传记，而是陈田忠萃取了自己的人生精华与读者分享的成功经验与人生哲学。
　　有梦就能实现，绝不是一句空洞的口号，陈田忠之所以成功，就是因为他践行了这条真理。
亲爱的读者，看到今天的陈田忠你就知道，陈田忠可以做到的，你一定也可以，你的梦终有一天也会成为现实。
穷困时要有坚忍不拔的精神，勇往直前的斗志，不为外界力量而左右的坚定信念；发达时要勇于肩负责任，成就大爱的人生。
当你读懂了这本书的精神内涵，你就能复制陈田忠的成功之路！
　　我在这里真诚地向大家推荐这本《有梦就能实现》，希望这本书能激励千千万万的中国青年，勇于追求自己的梦想，活出精彩绚丽的人生！
　　同时也祝愿这本《有梦就能实现》，在经历时间长河的淘洗后，依然能够暗香如故，悄然传承着梦想的荣光！

内容概要

梦想每个人都有，但却不是每个人都能实现。
陈田忠先生用他的亲身经历，为广大读者诠释了梦想是怎样走进现实的。

在《有梦就能实现》中，著名企业家陈田忠先生以不事雕琢的语言和包含热诚的情感，向我们讲述了他浮沉半生的传奇：不甘平凡的侨乡少年、浪迹海外的游子、中餐馆的服务生、制衣厂的搬运工、意大利时尚都会的精英、驰骋欧亚大陆的国际倒爷、大名鼎鼎的地产商、教育报国的实业家、参政议政的爱国华侨……如此种种多变的身份，嗾使刻在他传奇一生中的深刻烙印，正是它们串起了陈田忠的成功轨迹。

在这本饱含深情的自传中，陈田忠先生不仅坦诚地讲述了个人的成长史，发迹史、更总结了自己一路走来的生命感悟与成功法则。
《有梦就能实现》为那些胸怀大志、渴望成功、充满梦想的读者提供了最具复制价值的成功指导！

通过阅读《有梦就能实现》，您将拥有成功、幸福、喜悦、圆满的人生！

作者简介

陈田忠，祖籍福建，旅意华侨，科恩投资集团董事局主席：EEC欧文国际教育集团董事局主席；EEC上海欧文经济学院（与英国伯明翰城市大学合作）董事长；上海金田企业集团董事长；中国人民政治协商会议第十一届全国委员会海外列席代表；中国人民政治协商会议上海市浦东新区委员会委员；国家职业教育研究院指导委员会副主任；意大利华人华侨教育基金会主席；欧洲商业大学客座教授；上海市华夏文化经济促进会副会长；上海市侨商会副会长。

1989年，创立科恩投资集团有限公司，由一个小小的贸易公司，现已发展为涉及房地产、国际教育、创意设计、能源化工、基础设施建设等领域的综合性企业集团。

1999年创办英国EEC上海欧文经济学院（Europe Economics College，简称EEC），与国内外多所百年名校合作，共同组成强大的师资队伍，严格按照英国教育质量执教，并在意大利罗马、英国伦敦、美国纽约、中国上海、北京等地区拥有多所EEC欧文学院的英式教育高等学府，是将英式教育引进中国的第一人，被意大利时尚杂志评为“教育界的法拉利”。

秉承实业报国、教育报国的理念，陈田忠先生迄今在国内投资规模已逾80亿，为中国培养国际人才、创造就业机会、增加税收、扩大对外交流做出了突出贡献。
曾荣获中国企业家协会优秀企业家、第六届中国十大新闻人物影响中国经济三十年三十人、共和国重点工程建设青年功臣等多项荣誉。

2008年。
陈田忠先生在意大利罗马发起并赞助“中华盛世庆祝中华人民共和国成A60周年暨中意建交39周年”主题国际画展，受到中共中央总书记、国家主席、中央军委主席胡锦涛的亲切接见。

在做好自己企业的同时，陈田忠先生还积极投身社会公益慈善事业，他多次解囊捐助，已累计捐款达数千万元人民币。

书籍目录

序：悄然传承梦想的荣光 孙玉玺
第一章 寻梦意大利
　初到罗马的艰难岁月
　苦难童年给我的坚定力量
第二章 机会都是争取来的
　不吝于付出才能抓住机会
　勤奋的搬运工
第三章 学习改变命运
　罗马大学的学生
　荣升国际贸易部主管
第四章 变则通
　与“时尚”结缘
　小试牛刀
　选择决定命运
　机遇降临
第五章 充满艰辛的创业之路
　生命中的第一笔订单
　牛仔裤退货危机
　3000元创办自己的制衣厂
　热那亚的订单
　初获成功
　集装箱事件引发的思考
第六章 跌宕起伏的国际贸易之路
　“挺进”上海滩
　“中国制造”的欧洲之路
　化解罢工危机
　找回丢失在异国的货物
第七章 转战房地产
　欧洲人眼中的“质量标签”
　在地图中心架起梦想的支点
　一次“疯狂”的博弈
　贷款风波
　责令停工
　两棵银杏树的救赎
第八章 做英式教育的先行者
　达沃斯的启示
　两次不可思议的谈判
　折戟湖南
　欧文诞生
第九章 情牵祖国的赤子之心
　为申办“世博”出力
　一份进入中南海的提案
　跨国夏令营传承中华文化
第十章 在罗马上演“中华盛世”
　高尔夫球场上的密谈

紧张有序的筹备
展品被扣，画展告急
轰动G8的“中华盛世”
后记：人因梦想而伟大

章节摘录

版权页：插图：当我说完这番话，我发现会场里安静极了。
这时，我注意到隆巴迪先生点了点头，露出了少见的微笑。
接着，他带头鼓起了掌。
在那一瞬间，我意识到，或许隆巴迪先生早就已经准备好要进行改革了，而我所说的其实正是他所期待的。
隆巴迪先生说：“很好，陈，你的观点我非常赞同。
我决定由罗西带头，由你来辅佐他，对我们原来的经销商的管理模式进行改革，重新甄选信誉良好并且能够用心为我们服务的经销商。
另外，我们必须同时进行我们的品牌建设，我们要聘请更好的设计师，采用更好的面料，做出更受我们的‘上帝’欢迎的衣服。
”会后，我的工作重点暂时转移到了对经销商的甄选上，我对所有的经销商进行了细致地分类，根据他们以往的表现，将他们归类为：必须剔除、尝试性合作、可长期合作三类。
罗西对我的工作表现十分满意，他说：“陈，我果然没有看错你。
你说的非常正确，我们必须加强路易吉这个品牌的实力和影响力，我们才能在竞争中占据优势！
只有真正的大品牌，才能引领国际时尚潮流的趋势。
”我说：“是的，罗西先生。
意大利是一个服装王国，这里的服装品牌实在太多了，没有自己的特色，我们很快就会被淹没。
但如果我们的品牌足够响亮，我们的设计足够吸引人，经销商就会自己找上门来，那时我们就能占据优势。
”经过这次改革之后，路易吉的资金压力暂时得到了缓解，公司业务开始向健康的方向发展。
我也因此得到了罗西和隆巴迪先生更多的肯定和赏识，接下来的日子也过得既愉快又惬意。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com