

图书基本信息

书名：<<超值金版-FBI教你测谎术、阅人术、情报术大全集>>

13位ISBN编号：9787510422102

10位ISBN编号：7510422108

出版时间：2011-12

出版时间：新世界

作者：沧海满月

页数：357

字数：488000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

FBI是美国联邦调查局的英文缩写，是美国司法部的主要调查机构。

目前世界上很多国家的警察机构都模仿FBI使用的一些调查方法和工具，从某种意义上可以说，FBI的调查方法和工具是个模板。

FBI超强的测谎术、阅人术和情报术，能帮助你在第一时间识破谎言，看透对方，获取情报。

（一）FBI教你测谎术 如果有人问：“我从生下来就没有说过谎。”那么。

他一定是在撒一个弥天大谎。

人总是在不经意间撒谎，无论你是否意识到，在生活中、工作中，甚至在恋爱中，你肯定有意或无意地说过谎言，也听过谎言。

当然，谎言有善意的，也有恶意的。

FBI深知，形体语言是下意识的，也是最真实的。

通过测谎仪等设备测谎可能在我们日常生活中不太适用。

但我们可以向FBI学习观察人们说话时的表情、动作的变化特征来分辨他们是否撒谎，从而在第一时间识破其谎言。

（二）FBI教你阅人术 在如今的社会中，很多时候人们选择掩藏自己的真实想法，展现给别人另外一种形象。

如何了解他人内心的真实想法，怎样才能尽早认清一个人？

是秉持着“路遥知马力，日久见人心”的信念，还是不管不顾，以真心待彼心？

心理学研究结果表明，从人们获取信息的渠道来看，只有11%的信息是通过听觉获得的，83%的信息通过视觉获得；而精妙地表达一个信息应该是由7%的语言、38%的声音加上55%的表情和动作。

这样一来，对方性格如何，内心深处有怎样的欲望和渴求，在日常生活中看似不经意的行为、语言后面，究竟隐藏着怎样的心理，都可以通过身体语言信号来解读。

本书中FBI将教你如何洞悉人心，了解身体密码，使你能够得心应手地通过察言观色去认识一个人，最终不仅能让你在工作和生活中如鱼得水，更将引导你走向终极的幸福！

（三）FBI教你情报术 情报对于战争来说，无疑是最能改变战局的利器。

无论是在刀光剑影的古代战场上，还是在高科技充斥的现代战场上，乃至在没有硝烟的“战场”上，情报都占据着十分重要的地位。

可以说，得情报者得天下。

本书中FBI将教你获取有效情报的方式与方法，让你在第一时间从对方身上获取想要的情报。

本书旨在引导人们通过感知他人的动作、体态、服饰、目光等身体语言隐藏的玄机，达到洞察他人内心，破除他人谎言，从他人身上获取情报的目的。

阅读本书，既可防止无端上当受骗，也可避免误解他人，还能准确领悟他人意图，走进他人内心世界；不仅事业上会助你一臂之力，商海中会助你一路顺风，日常生活、工作中也会让你受益无穷。

内容概要

沧海满月编著的《FBI教你测谎术阅人术情报术大全集》旨在引导人们通过感知他人的动作、体态、服饰、目光等身体语言隐藏的玄机，达到洞察他人内心，破除他人谎言，从他人身上获取情报的目的。阅读《FBI教你测谎术阅人术情报术大全集》，既可防止无端上当受骗，也可避免误解他人，还能准确领悟他人意图，走进他人内心世界；不仅事业上会助你一臂之力，商海中会助你一路顺风。日常生活、工作中也会让你受益无穷。

作者简介

哲学硕士。

发表作品近100种，深入浅出，擅长说理，涵盖范围包括哲学研究与入门、人生哲理、心理励志等。

书籍目录

第一篇 破解谎言的密码——FBI为你解密真实的测谎原理

第1章 你为什么要撒谎

什么是谎言

为了辩解而选择说谎

为了自我保护而选择说谎

为了保护自尊心而选择说谎

为了维护自身利益而选择说谎

为了掩饰一些事情而选择说谎

为了满足虚荣心而选择说谎

虚言症：说谎已成为病态习惯

第2章 你为什么会相信谎言

逻辑与理性的丧失

无休止的欲望

爱情和嫉妒为谎言插上翅膀

因为愚蠢，所以受骗

判断能力下降易轻信

乱用联想，自食恶果

崇高的动机被利用

强烈的情感被调动

贪婪让人变得疯狂而不理智

走不出思维定式的怪圈

第3章 没有不能识破的谎言

闲谈话题透露人的内心

说话的速度和语气会透露人的内心

和撒谎者交谈时的观察点

第4章 你的气质类型会出卖你

迈尔斯布里格斯的人格分类

理性者气质与谎言

守护者气质与谎言

工匠气质与谎言

理想者气质与谎言

第5章 你的情绪认知会出卖你

情绪反应与测谎

认知反应与测谎

心理定向与测谎

定向反射与测谎

第6章 你的生理现象会出卖你

谎言在皮肤电流反射现象中暴露

了解撒谎者性格有高招

撒谎者是什么心理

第7章 识谎要懂心理学

谎言的心理学基础——反动形成

谎言，只要一个合理化的理由

第8章 测谎要遵循的原则

人际沟通的四种渠道

- 原则一：常态原则
- 原则二：一致性原则
- 原则三：变化原则
- 原则四：影响原则
- 原则五：交叉验证原则
- 原则六：避免偏见原则
- 原则七：综合原则

第二篇 谎言何以穿帮——FBI教你迅速掌控人心的超级识谎术

第9章 观察说谎者的情绪破绽

- 说谎者的愤怒与敏感
- 说谎者的恐惧与情绪波动
- 说谎者表情动作脱节，皮笑肉不笑

第10章 观察说谎者的肢体动作

- 说谎者的瞳孔会放大
- 说谎者眼神比较多变
- 说谎者常触摸鼻子
- 说谎者抓挠脖子和耳朵
- 说谎者的身体动作细节

第11章 留意说谎者的说话方式

- 说谎者语速过慢或嗫嗫嚅嚅
- 说谎者常言辞激烈、声调升高
- 说谎者常语言信息过量或转移话题
- 说谎者很少强调且常有口误

第12章 留意说谎者说话时的行为

- 说谎者常撇过头去、避免接触
- 说谎者常设置屏障、寻求保护
- 说谎者的行为细节

第13章 留意说谎者短期内的行为突变

- 警惕说谎者礼多必诈
- 说谎者常手机打不通
- 说谎者常情绪无常
- 警惕说谎者突然经常有事
- 警惕说谎者个性的暂时转变

第14章 破译谎言需要理性分析

- 分析说谎者的声音
- 分析说谎者的笑声
- 分析那稍纵即逝的表情
- 分析说谎者眼睛泄露的秘密
- 分析说谎者不提及名字的行为

第15章 破译谎言需要循循善诱

- 延伸说谎者的说辞
- 把问题转个弯
- 将问题引入到私人层面
- 对尴尬说谎者的引导方法
- 运用话题引导说谎者
- 发掘真相的关键词
- 具体回应引导

如何取得主动权

向对方提出明确的问题

捏造“事实”引导真相

要求说谎者证明所说的话

第16章 破译谎言需要对说谎者施加心理压力

对说谎者声东击西

对说谎者突然提出一个问题

虚张声势，给说谎者造成心理压力

测脉搏透视说谎者的心理

运用脑筋急转弯

重复说谎者的漏洞

用眩晕法降低说谎者的抵抗力

将说谎者问到筋疲力尽

用心理高压震慑说谎者

第17章 破译谎言需要抓住说谎者的生理反应

插话乱其心智

实施心理分裂

嵌入式指令

寻找特定关联

调整引起共鸣的步调

植入一个暗示

“4—3—2—1，1—2—3—4”法则

第三篇 动点真格的——FBI专业测谎术的应用及效果

第18章 测谎宝贝：测谎仪

解读测谎仪

测谎仪的使用情况

测谎仪测验面面观

测谎仪会不会说谎呢

测谎仪所遭遇的尴尬

测谎仪常出现的问题

第19章 测谎佼佼者：贝克斯特测谎系统

最常用的测试模式

对结果的分析和判别系统

测量工具和测量指标

需要修订和改进的地方

此技术在中国的应用成果

第20章 引导性谎言准绳测试法：引导说谎者说出真相

基本测试过程全知道

运用引导性谎言准绳测试法的好处

看看都有哪些常用的引导性谎言提问

第21章 紧张峰测试法：他是不是罪犯

紧张峰测试法的特点

紧张峰测试法的测试题目

紧张峰测试法的测试结果

有效使用紧张峰测试法的注意事项

第22章 隐蔽信息测试法：不管你隐藏有多少秘密

隐蔽信息测试的原理

隐蔽信息测试的编题类型

隐蔽信息测试的测试取向

隐蔽信息测试的问题形式

隐蔽信息测试的功能和局限

第23章 信息法测谎术：不放过蛛丝马迹

追溯原始信息，让谎言无所遁形

论证对立信息，让真相浮出水面

复查重点信息，FBI的惯常做法

比较同类信息，破谎领域的黄金术

第24章 心理法测谎术：探查被测者的心理痕迹

了解撒谎心理，轻松识破谎言

哪些人更容易上当受骗

打蛇打七寸抓住说谎者的心理负担

以己度人，运用类比思维推断谎言

第25章 测谎要注意三大问题

未知因素容易让人走弯路

先人为主歪曲人的判断力

奥赛罗式错误令人追悔莫及

第26章 测谎实践：审讯室里获得真相的秘密

营造氛围，施以高压，挖掘真相

动之以情，晓之以理，善于攻心

给予恩惠，为嫌疑人“指路”

角色转换尽量做到惟妙惟肖

12种有效的获得真相的方法

获得真相要遵循的审问步骤

获得真相的最佳引导策略

第四篇 阅人的六项修炼——FBI教你解读身体语言密码

第27章 紧盯眉眼：不错过丝毫信息

眉宇之间，心情自然体现

注视双眸，读懂眼之隐语

视线方向，透视他人的心态动向

第28章 读懂手势：了解对方的内心世界

细说五个手指的密语

看那些指尖上的把戏

非常自信的手势动作

搓手，代表着美好期望

手掌所透露出的信息

握手所透露出的信息

第29章 察其言行：破解他人的心灵密码

通过坐姿看个性

站姿反映人的性格

走姿体现个性

通过言辞识别人心

说话习惯反映内心

细微动作反映心理状态

第30章 行为习惯：暴露内心秘密的绝佳证据

由习惯性动作识人

从刷牙观察对方

从洗澡的方式观察朋友

从睡姿体现出的性格

从进餐习惯看性格

从驾车习惯见对方脾性

观察对方的饮食习惯

从日常生活习惯了解对方

由烹饪方式来观察对方

第31章 兴趣使然：从兴趣爱好看穿一个人

从读书偏好看品性

从音乐偏好看人性

从旅游偏好看对方性格

从运动方式看人的情趣

从读报方式看对方性情

从收藏可见对方生活追求

由所养宠物见对方性格

从喜欢玩的益智游戏看对方性格

第32章 男女有别：撕去伪装的面纱看本质

学会鉴别男人的类型

加深对男人的了解

从用钱态度看男人的内心世界

一眼识别“骗子”男人

慧眼识别七种绝不能嫁的男人

从体态语言看女人

从化妆观察女人的性格

从购物看女人个性

从饰物上识女人好恶

看清“我爱你”的信号

第五篇 情报的威力——FBI教你获得有效情报的方式与方法

第33章 一个出色的情报人员是怎样炼成的

情报人员的职责和使命

情报人员的招募与训练

情报人员的工作内容

情报人员的调查工具

情报人员的调查方法

第34章 色诱：获得情报的有效手段

情色情报人员的起源

历久弥新的黄金战术

英雄难过美人关

第35章 手段：为获取情报花样百出

收买：利益诱惑下的情报获取方法

讹诈：获得情报的拿手本领

绑架：情报获取的惯用伎俩

暗杀：血雨腥风中的搏杀

第36章 高科技：神出鬼没获情报

网络情报人员，信息时代的王牌军

“超级情报人员”混战太空

隐藏在空气中的“情报人员”

基因间谍崭露头角

第37章 军事情报：可以操控军事的进程与胜败

FBI粉碎纳粹“帕斯特里欧斯行动”

海防情报泄露，清帝国丧失海防

“肉馅计划”蒙蔽了希特勒

第38章 政治情报：可以左右政治大局的变动

二战期间，克格勃情报人员在中国搜集情报

中央情报局策动印尼政变

国与国之间的别种较量

第39章 经济情报：可以颠覆经济领域的本来秩序

科技情报领域内没有硝烟的战争

谈判桌下的交易

世界范围内的商业秘密争夺战

第40章 情报人员：黑暗里的舞者，历史舞台的幕后主角

情报人员的生活并非神话

情报人员没有自我

情报人员没有朋友

情报人员是勇敢的

情报人员只有国，没有家

最光荣与最幸福的归宿

最有“钱途”的归宿

最落魄、可悲、不幸的归宿

在刀锋上行走的情报人员

黑暗之中的千面人生

编辑推荐

《FBI教你测谎术、阅人术、情报术大全集(超值金版)》教你看穿老板、同事和客户言行里暗藏的玄机，目前世界上很多国家警察机构都模仿FBI使用的一些调查方法和工具，从某种意义上说，FBI的调查方法和工具是个模板。

FBI超强的测谎术、阅人术和情报术，能帮助你在第一时间识破谎言、看透对方、获取想要的信息。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>