

<<用想象力赚钱>>

图书基本信息

书名：<<用想象力赚钱>>

13位ISBN编号：9787510431234

10位ISBN编号：7510431239

出版时间：2012-9

出版时间：新世界出版社

作者：钱伯鑫

页数：229

字数：240000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<用想象力赚钱>>

前言

勤劳只能让你吃饱饭，想象力才能让你腰缠万贯！

每个人心中都有一个梦：拥有足够多的财富，又不用太劳累，享受有钱有闲的炫彩人生，可以说走就走，灿烂、奢侈又自由。

与此同时，每个人心里又都经受着一种痛：没有一个有钱的爹，也没有好运气中个头彩得意外之财，打工一年又一年，到现在还是攒不下钱！

瞅这光景，再继续忙碌个二三十年，梦想也照样无法实现。

以上矛盾总结出来就是：人人都想暴富，人人都在穷忙！

如何走出这人生的悲催境地？

答案貌似另类，实则简单至极，那就是：坚决放弃对勤劳致富的迷信，尽快建立用想象力赚钱的信心。

其论据有二：勤劳不一定能致富勤劳致富是我们中华民族的传统美德，老师、家长、老板们都这样说的，我也是这样信的。

然而随着社会的发展，我也由青年步入中年，鲜活的社会现实却让我越来越怀疑这句话的真实性，因为勤劳不一定能致富。

大多数打工族天天朝九晚五陀螺一样地工作，“五加二”“白加黑”，也仅够偶尔吃个大餐喝个咖啡。

一年有幸出境游一次，还要感谢信用卡能透支！

倒是那些不怎么勤劳的人，他们手中几乎不掌握任何资源，既不用上班，也不用劳碌，但却过着逍遥富裕的生活——想要什么买什么，想去哪里就去哪里，想住什么房子就住什么房子。

有足够的金钱支配，人生的自由度就是这么宽裕。

这些人，又靠什么？

嘿，哥们儿，这是个靠脑袋，靠创意赚钱的年代，靠想象力才能创富！

想象力才能让你赚大钱想象力是个梦工厂，人类所有的辉煌成就都是在这个看不见的工厂中铸就的。

你的财富梦，亦是如此。

在美国，曾有人尝试每天坐在电脑前，买下低价的虚拟财产，寻找机会高价卖出。

据估算，这样做下去的年收入可超过美国中学老师和博物馆员、消防队员的平均收入。

美国最大的网游虚拟物品交易商IGE公司，每月销售额高达一两千万美元，毛利率可达20%~50%。

在广州，一家以网币销售作为主要收入来源的游戏公司，获得了每季度上亿元的财富。

这是在目前只有2%的人上网、0.4%的人玩网游的中国做到的。

而韩国有80%的人上网，有60%的人玩网游，市场的前景不可估量。

在温州，曾出现数十家虚拟造币厂，雇人打游戏赚游戏币，以每个2毛钱左右的差价卖出。

也有不少靠虚拟货币的生产和倒买倒卖获得收入的个人，利润在50%以上。

在网络上，靠买空卖空，就能发大财。

原理何在？

别忘了，这是网络时代，虚拟物品是最受玩家欢迎的网络产品，虚拟物品交易是最容易赚钱的行当。

虚拟物品交易被称为“网游第二市场”，即在线收购和销售玩家游戏中的虚拟货币和装备。

简单地说，其业务模式就是用现金将虚拟物品低价买进，再通过高价卖出实现差价利润。

数据显示，目前有46万网游用户经常进行虚拟物品交易。

国内有3000万网游爱好者，二级市场至少有195~300万人的容量。

若以人均游戏消费300元估计，则市场容量至少为6亿~9亿元。

所以，在网络上买空卖空貌似离谱，实则非常靠谱！

说白了，是靠想象力在赚钱。

勤劳充其量只能让你吃饱饭，想象力才能让你瞬间腰缠万贯。

所以，省点力气，动动想象力。

<<用想象力赚钱>>

少干点，多想点，创意有了，点子来了，脑袋活了，钱就有了。
他读了，他听了，他信了，他做了，他不打工了，他创业成功了，他暴富了。
在越来越多的想象力挣大钱的事实面前，您还需要再犹豫吗？

<<用想象力赚钱>>

内容概要

《用想象力赚钱》编著者钱伯鑫。

《用想象力赚钱》内容提要：勤劳充其量只能让你吃饱饭，想象力才能让你瞬间腰缠万贯。所以，省点力气。动动想象力。

少于点，多想点，创意有了，点子来了，脑袋活了，钱就有了。

他读了，他听了，他信了，他傲了，他不打工了，他创业成功了，他暴富了。在越来越多的想象力挣大钱的事实面前，您还需要再犹豫吗？

<<用想象力赚钱>>

作者简介

钱伯鑫，著名财富励志大师。
畅销30万册的财富励志大师。

<<用想象力赚钱>>

书籍目录

第一章 挣钱靠体力，赚钱靠想象力！

- 1.别把“挣钱”和“赚钱”混为一谈
- 2.什么是挣钱？
或许打一辈子工也买不到一套房子
- 3.什么是赚钱？
或许一个想法让你一夜暴富
- 4.只靠勤劳永远发不了大财
- 5.想象力才能帮你赚大钱
- 6.致富的唯一捷径就是“多想想”
- 7.想暴富，就得靠赚钱

第二章 一个“想法”就会让你成为亿万富翁！

- 1.哥们儿，这是个靠“概念创业”的时代
- 2.穷孩子不怕不怕，白手照样发家
- 3.亲，你的脑子就是一座金矿
- 4.除了星星和月亮还可以卖什么
- 5.有想法，垃圾也能卖大钱
- 6.旅途就是钱途，玩法就是赚法
- 7.拼不起Dadv，就拼想象力吧

第三章 穷不是问题，巧借外力融得足够资本金！

- 1.借他人的“口袋”生钱
- 2.借自己的“脑袋”生钱
- 3.借名人的效应生钱
- 4.借富人的虚荣心生钱
- 5.借名义的噱头生钱
- 6.借人缘生钱。
有人气就有财气
- 7.懂得如何负债和赚钱一样重要

8.创业融资省钱的6个小窍门

第四章 底儿薄不是障碍，创意产业让你搭乘财富高铁！

- 1.白手起家从创意行业开始
- 2.人人都爱返璞归真。
传统文化是银根
- 3.一无所有没关系，“贩卖个性”点亮财富之灯”
- 4.身无分文不要紧，“贩卖精神”诱人一掷千金
- 5.被抄袭不必惧怕，独具匠心永当市场老大
- 6.圆别人的梦，做狡猾的猎钱“狐狸精”
- 7.抓住灵感的柴薪，和财富不期而遇
- 8.快乐“网赚族”，电脑就是摇钱树

第五章 别轻视小买卖，再小的生意都能助你发大财

- 1.瞧不起小生意。
注定当不了大老板

<<用想象力赚钱>>

- 2.开发房地产的干不过卖纽扣的
 - 3.八零后创业明星无不从“小打小闹”开始
 - 4.第一桶金数量虽少，功劳无限大
 - 5.不停创意。
一个鸡蛋变成一座农场
 - 6.打点小算盘，跟着财神走
 - 7.来点小灵感，布娃娃可变“吸金石”
 - 8.关注小细节，卖菜的也能雷倒美国农业部
- 第六章 最神奇的想象力赚钱心法！

- 1.一切贫穷都是从“心”穷开始
 - 2.颠覆穷命论，把自己想象成一个富人
 - 3.给“心灵解套”，学习财富思维
 - 4.“空手套白狼”是资源整合法，不是骗术
 - 5.听财富说句心里话：不爱我的我不爱他
 - 6.一步登天，异想天开才能赚大钱
 - 7.极速致富，在睡觉时也能向人们售卖你的价值
- 第七章 最实用的想象力赚钱技法！

- 1.有“先知先觉”，才能是猎钱的好手
 - 2.你了解现代人的精神需求吗
 - 3.别让商机从指缝中溜走
 - 4.别被“冷门”吓倒
 - 5.跟着兴趣走，逛街也能逛成富婆
 - 6.“傻子经营法”，亏到极致是赢家
 - 7.隐藏自己的利润点，赚了便宜还卖乖
 - 8.整合资源的能力可以化腐朽为神奇
- 第八章 找到属于自己的“钱眼”，一年赚取百万

- 1.锦上添花，向直流业务“献媚”
- 2.化整为零，向“精致主义”致敬
- 3.移形换位，乡情就是利基点
- 4.设身处地，你的需要就是客户的需要
- 5.水面撒油，“撒油投资”胜券在握
- 6.借梯上房，在现有产品基础上改良
- 7.“差异化经营”，同业者的脱俗救生衣
- 8.无中生有。

“无产者”的创富撒手锏
第九章 平常心，让你的“钱途”更高贵

- 1.说吧。
说你爱钱吧
 - 2.钱要赚.做人的原则不冒犯
 - 3.替别人着想，就是为自己赚钱
 - 4.重视赚钱的过程而不是结果
 - 5.“土大款”才挥金如土呢
 - 6.散尽千金，求得心安
- 第十章 想赚钱，先过“赚钱素质”测试这一关
- 1.你的“钱商”如何

<<用想象力赚钱>>

- 2.你的经商能力如何
- 3.你的投资理财心理与能力如何
- 4.风险承担意识测试
- 5.金钱焦虑程度测试
- 6.钱财知识测试

<<用想象力赚钱>>

章节摘录

20世纪二三十年代的美国，一个在经济大萧条中因公司破产而失业的售货员，平日的积蓄薄若空气，因而贫穷降临到他身上的速度快得如迅雷不及掩耳，他穷困潦倒得快要吃不上饭。

一个月黑风高的晚上，一位好朋友在闲聊中无比羡慕地向他提及可口可乐的故事：“嘿，伙计，你知道吗，谁都喝过可口可乐，但在以前，人们只能专程到备有饮水机的商店才能喝到一杯可口可乐，但这时候有个人设想：‘可不可以把可口可乐装进瓶子里，封好瓶口，到处售卖呢？’于是，这个人前往可口可乐公司，提出想用自己的设想入股，获取瓶装可口可乐所获利润的百分之一。

几乎从瓶装可口可乐上市的那一刻起，这个‘百分之一’就让这小子瞬间成了一个百万富翁！”……接下来朋友还在讲什么他根本听不进去了，因为他的智慧被点燃了，灌装可口可乐的故事打开了他想象力的翅膀。

他想，以前要喝可口可乐只能到备有饮水机的商店去，由店员从饮水机中装一杯给你，而现在要想给汽车加油，也只能到加油站去，让加油站工作人员从一大罐汽油中抽出一部分来，装入你的汽车的油箱里。

但后来有了瓶装的可口可乐，可以在人们想喝的时候随时打开就喝，无论是在自家的客厅里，还是行走在路途中。

那么现在可不可以有瓶装的汽油呢？

无论何时需要驾驶者只需停下车，打开瓶盖，像喝可乐一样方便地把油加进油箱，东西不同，但道理相通，为什么不可以试一试呢？

只是瓶子易碎，换成罐子行不行？

于是，他成立了一个公司，然后跑到卖罐子的商店，说服店主，他得到了比一般顾客更便宜的罐子。然后，他又去找当地最大的一家杂货店，向他们介绍说有一样东西，放进对方店里销售，会让他们的销售额巨幅增长。

对这笔无本之利，店主当然热情洋溢，于是，第一批仅供大货车使用的罐装汽油诞生，它的构想与完成者每罐获75美元利润。

仅凭这每罐汽油的75美元，这位失业的销售员变成了一位千万富翁，并以此为依托，继而建立起了自己庞大的金融王国。

求财启示你的形象不一定价值千万，但你的想象力一定值这个价。

一个人，只要有富足的想象力，那他什么都不用干，就可以瞬间腰缠万贯。

盘点一下那些福布斯排行榜上的成功人士，他们的创业过程其实就是一个把想象力变成生产力的过程，财富梦想的实现，就像灯泡突然一亮，就这么简单。

也就是说，只要你的大脑还在正常运转，你就有成功致富的机会，而且机会就潜伏在你周围。只不过大部分的人不愿意想象，或者不愿意践行想象罢了。

假如看过《功夫熊猫》，你更能理解想象力在赚取财富过程中所起的作用是多么神奇。

一部《功夫熊猫》在中国市场将两亿票房收入囊中，连年龄80多岁的成都老太太都不服，纳闷为什么功夫是中国的，熊猫是中国的，功夫加熊猫就变成美国的了。

是啊，看完《功夫熊猫》，我也一直在想：为什么人家能拿我国的文化元素包装后卖大钱，而我们自己的原料，自己却做不出好菜来？

想来想去，只是一个想象力的大不同而已。

和西方人比起来，我们的想象力要逊色得多，不能说中国人缺乏想象力，但我们的想象方式是很中规中矩的，我们有许多约定俗成的戒律，有很多不成文的隐形戒律。

试想，十几亿人口天天只读一本书，还能激发出什么五花八门的想象力来？

所以就难怪很多人看完了《功夫熊猫》都在议论：太胡扯了罢！

太离谱了罢！

像这么不着调的故事，怎么会大卖？

可是，无论你信与不信，真实的票房就在那里，这就是想象力造就的财富神话。

<<用想象力赚钱>>

我们的国宝多的是，结果花木兰给拿去了，功夫和熊猫也拿去了。

如果把我们的想象力从魔瓶中放出来，中国的文化元素加上中国人丰富的想象力，将来的财富神话缔造者将会是谁呢？

同理，如果你的想象力从条条框框中解放出来，你的脑袋又会产生什么样的金点子呢？

限制你赚钱的唯一的合理原因，在于想象力不够活跃，或者没有得到充分运用。

凡心中想象与坚信的事物，皆能实现。

从现在开始，淋漓尽致地使用你的想象力吧。

<<用想象力赚钱>>

编辑推荐

《用想象力赚钱》是一本浓缩陶朱公+鬼谷子+巴菲特+扎克伯格+马云+李彦宏+身边小贩的赚钱智慧

。

<<用想象力赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>