

## <<金钱的艺术>>

### 图书基本信息

书名：<<金钱的艺术>>

13位ISBN编号：9787510435096

10位ISBN编号：7510435099

出版时间：2012-12

出版时间：新世界出版社

作者：约翰·D.洛克菲勒

页数：229

字数：192000

译者：陈思凡

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<金钱的艺术>>

### 前言

历史上最富有的美国人究竟是谁？

世界著名财经杂志《福布斯》给出了答案，那就是约翰·D.洛克菲勒。

他是20世纪美国的第一位亿万富翁。

《福布斯》网站曾公布过“美国史上15大富豪”排行榜，结果是约翰·D.洛克菲勒名列榜首。

如果他仍健在的话，他的个人资产将达到比尔·盖茨的数倍。

漫步纽约街头，你随处可以体味洛克菲勒家族过往的辉煌：摩根大通银行、洛克菲勒中心、洛克菲勒基金会、现代艺术博物馆、在生命科学领域位居世界前列的洛克菲勒大学。

约翰·D.洛克菲勒的遗产依然支配着世界石油产业，他本人也堪称今天无所不在、无所不能的西方石油工业的人格化象征。

在他漫长的一生中，人们对他毁誉参半，有人认为他只不过是极具野心、唯利是图的企业家，也有人恭维他是个慷慨的慈善家。

他是现代商业史上最富争议的人物之一。

一方面，他创建的标准石油公司，在巅峰时期曾垄断全美80%的炼油工业和90%的油管生意；另一方面，他笃信基督教，以他名字命名的基金会，秉承“在全世界造福人类”的宗旨，捐款总额高达5亿美元。

美国早期的富豪，多半靠机遇成功，唯有约翰·D.洛克菲勒例外。

他并非多才多艺，但异常冷静、精明，富有远见，凭借自己独有的魄力和手段，白手起家，一步一步地建立起他那庞大的石油帝国。

约翰·D.洛克菲勒说：“如果把我剥得一文不名丢在沙漠的中央，只要一行驼队经过——我就可以重建整个王朝。

”  
.....

## <<金钱的艺术>>

### 内容概要

《金钱的艺术:洛克菲勒的理财之道》是一部完整展现洛克菲勒丰富人生经历和商战阅历的作品，将其身上所发生的逸事结合他的人生理念，生动揭示出令洛克菲勒受益一生的人生观和价值观，并解密其成功之道。

所有的财富神话都有它背后的故事，洛克菲勒家族也是这样。

洛克菲勒的巨额财富来源于他谨慎地利用每一枚硬币，一分钱也要用在恰当的地方，这也许是洛克菲勒构建起如此庞大的财富大厦的秘诀。

而我们能看见这个智者留下的手记无疑是一种幸运。

站在巨人的肩膀上，我们可以看得更远。

## <<金钱的艺术>>

### 作者简介

作者：（美国）约翰·D.洛克菲勒 编译：陈思凡

约翰·戴维森·洛克菲勒(John Davison

Rockefeller)(1839—1937)美国资本家，也是上世纪第一个亿万富翁，在他漫长的一生中，人们对他毁誉参半。

他极为沉默寡言、神秘莫测，一生都在各种不同角色和层层神话的掩饰下度过。

《福布斯》网站曾公布过“美国史上15大富豪”排行榜，最终约翰·洛克菲勒名列榜首。

## <<金钱的艺术>>

### 书籍目录

#### 第1章 忠实的商业伙伴

阿奇博尔德先生

达成共识

寻找人生榜样

友谊的价值

发展自己的兴趣

#### 第2章 获取财富是困难的技艺

影响一生的家庭教育

开始工作

第一笔贷款

恪守经营原则

10%的利率

穷尽所有可能

募集教会资金

#### 第3章 标准石油公司

无惧流言飞语

联合时代的来临

全新机遇

商业的标准

#### 第4章 石油行业的经历

初涉石油贸易

把生意做到全世界

创建标准石油公司

安全保障方案

为什么标准石油公司支付可观的分红

遵循自然法则

妥善管理收益

公司发展的基本因素

无情的收购

回扣只是手段

互补的竞争对手

#### 第5章 其他的商业经历和商业原则

借力“外脑”

积累避免失败的经验

脚步不能停止

完善每个环节

聘请竞争对手

未出过海的船务经理

适度放手

遵从商业法则

耐心应对危机

#### 第6章 赠予的艺术

赠予的精神内涵

富人的局限

最大程度的慈善事业

<<金钱的艺术>>

无私奉献是成功之路  
服务社会的慷慨  
科学研究的重要性

## &lt;&lt;金钱的艺术&gt;&gt;

## 章节摘录

阿奇博尔德先生 由于只是一些零散的、非正式的回忆记录，所以我可能会絮叨很多小事情，请大家见谅。

回顾我的一生，脑海中留下的最鲜活的回忆便是和老同事共事的场景。在本章谈起这些朋友，而不谈别的朋友，并不是说其他人对我不重要，我只是想在后面的章节中，再谈谈早期的那些朋友。

人们可能会忘记与一个老朋友初次相逢时的情景，或者对一个老朋友的第一印象是什么，但我永远不会忘记第一次见标准石油公司现任副总裁约翰·D.阿奇博尔德先生（John D. Archbold）时的情形。

那是35或40年前，当时我正周游全国，与生产商、炼油商、代理商交流，四处考察，了解市场行情，寻求商机。

一天，在油田地区附近有个聚会，当我到达旅馆时，里面已经挤满了石油行业的商人，我看到签到本上写着一个大大的名字：约翰·D.阿奇博尔德，每桶4美元。

这是一个富有朝气、热情四射的家伙，不失时机地进行宣传，在签到本的签名后面还加上了广告语“每桶4美元”，估计没有人会怀疑他对石油业的坚定信念了。

每桶4美元的呐喊非常引人注目，因为当时原油的价格远低于此，这次争取高价的战役一炮打响——因为这个价格令人难以置信。

但阿奇博尔德先生最终不得不承认，原油不值“每桶4美元”，即便如此，他始终保持着热情的干劲和无与伦比的影响力。

他天性幽默。

法庭是一个严肃的场合，有一次，他出庭作证时，对方律师问他：“阿奇博尔德先生，你是这个公司的董事吗？”

“是的。”

“你在这个公司担任什么职务？”

他立刻回答道：“争取更多分红。”

这个回答将那位学识渊博的律师引到了另一个问题上。

我一直惊叹他解决问题的卓越能力。

现在，我见到他的机会少了，他总是日理万机，手头有处理不完的事情，而我则远离喧嚣的商界，打打高尔夫球、种种树，过着农夫的田园生活，即便这样，仍然觉着时间不够用。

说起阿奇博尔德先生，我必须再次强调一下，在标准石油公司工作期间，他们给予我很多声誉，让我愧不敢当。

我非常幸运，能够把这么多能力超群的人联合在一起，他们现在都是公司中举足轻重的人物。

我与他们已经共事多年，因为他们，许多困难重重的任务都被完成了，公司得以不断发展壮大，走到了今天。

我与大部分同事都交往多年，到现在这个年龄，几乎不到一个月（有时我觉着不到一周），就不得不给相交的家族发出唁电，安慰那些丧失亲人的家人。

最近，我数了一下已经去世的早期共事的同事，还没有数完，已经六十多个了。

他们是踏实、真诚的朋友，我们共同努力，共担风雨，一起度过了艰难的时光。

我们曾讨论、争执、斟酌许多问题，直到最终达成共识。

我们彼此坦诚相对，做事光明磊落，对此我一直感到十分欣慰。

没有这些作基础，商业伙伴就无法取得事业的成功。

……

## <<金钱的艺术>>

### 媒体关注与评论

我心目中的赚钱英雄只有一个名字，那就是洛克菲勒。

——美国微软公司创始人 比尔·盖茨      他的财富和其他同时代的巨富们相比，是最不肮脏的。

——传记家 艾伦·内文斯



## <<金钱的艺术>>

### 编辑推荐

凡事都需要看得远一点，你在迈出第一步的时候，心中必须装着第二步——这几乎是我一生的经验。

<<金钱的艺术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>