<<超神奇的身体语言>>

图书基本信息

书名:<<超神奇的身体语言>>

13位ISBN编号: 9787510436055

10位ISBN编号:7510436052

出版时间:2013-1

出版时间:新世界出版社

作者:哈里·巴尔肯

页数:247

译者:刘伟

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<超神奇的身体语言>>

内容概要

《超神奇的身体语言》是哈里·巴尔肯著作中影响最大、流传最广的 一本,是一本在性格分析的基础上,了解人们的个性特征、兴趣趋向和职业 趋向的实用成功指南。

《超神奇的身体语言》在相貌、体形、举止分析的基础上,帮助我们大致了解一个人的个性、品格、才干、能力以及优缺点,这对个人交往与处世、工作与发展,具有很好的参考价值。

通过本书,读者不但可以加深对自己的了解,更可以在较短的时间内了解与自己交往的业务伙伴、朋友或者偶遇的陌生人。

<<超神奇的身体语言>>

作者简介

哈里·巴尔肯:因从事演员职业之故,巴尔肯阅人颇多,他声称自己具有一眼看透某个人个性、爱好、成功潜力的才能。

他根据自己的经验,在1918年撰写了《性格分析的新科学》一书,堪称西方"相人"之术的开山之作,对之后的性格心理学、笔迹心理学的发展具有一定的参考意义。

<<超神奇的身体语言>>

书籍目录

第01章人人都想知道的成功三法则第02章神奇的个性观察秘法第03章从肤色观察人的异同第04章人的额头展现他的个性第05章你是健谈的人,还是沉默寡言的人?

第06章你是能干的人,还是懒惰的人?

第07章下巴的形状与个性第08章你的侧面形象说明了什么?

第09章你是一位思想家、实干家还是管理者?

第10章体质结构与个性第11章肌肉骨骼与个性第12章从头的形状判断个性第13章身躯的硕大短小与个性第14章人的动作及其意义第15章应用心理学第16章品格的奥秘第17章面貌与个性第18章嘴唇的长短与个性第19章拇指的长短与个性第20章手所代表的性格第21章男女体质与情感差别第22章你才是自己的老板第23章婚后的快乐法门第24章致富的六个步骤

<<超神奇的身体语言>>

章节摘录

成功有三条法则:一、认清你自己;二、认清你的工作;三、认清你周围的人。

我会从谈你开始。

接着,我会和你谈到你的太 太(或你的丈夫)、你的子女、你的情人、你的朋友 以及你每天接触的 人们。

我将告诉你,如何就能马上准确地估量他们,从而使你只凭观察一眼就能看出谁聪明,谁愚笨,谁诚实,谁狡诈,谁敏捷,谁迟钝,谁重实际,谁好空想,谁善交际,谁多欲念,谁好吃喝,谁好音乐……以及所有你遇到的人们的种种一切。

然后,我再教你如何将对自己及别人观察所得出的结果,应用于社会交际以及事业上面。

希腊哲学家苏格拉底有一句最为著名的格言:"认识你自己。

"所罗门王也说过这样一句话:"用你所有能得到的,去换取明了。

"我认为,"明了"是世界上最重要的两个字。

首先要明了什么呢?

第一,明了你自己;第二,明了你周围的男男女女。

在 这个世界上,只有隐士不需要对人的性格有准确的鉴 别。

否则,无论你乐意与否,你都不得不与世人为 伍。

你一生的成就与幸福,全赖于你能否明了世人,以及你能否将自己与周围的人相处融洽。

这种研究也 被称作是科学的人性学。

与其他需要实验的科学学科不同的是,在作此研究时你不必用仪器和工具。

你的实验室就是你周围的 人。

在我告诉你白色人种与褐色人种的科学分析所得的差异点之后,你就可以对证一下你自己与你所认识的人;在我对你讲述清楚一个人在相貌上所表示出来的诚实或者狡诈的表象之后,你立刻就能用来鉴别与你在一起共事的人;在我告诉你,你最适宜做的职业以后,你马上就可以去找这种工作;在我对你讲完婚姻完美配合与说服并应付人的技巧之后,你就可以很有把握地去处理青年男女所遭遇的种种婚姻问题。

你愿意拥有一条快乐与成功的真正捷径吗?

我曾 经分析过很多领袖人物以及一些历史上的名人,事实 证明,伟人在个性上至少具备两大特点之一,有时候 甚至两种特点兼具。

第一个特点是:这些出类拔萃的人物都有一个确定的与他们的志趣和才干相合的人生目标。

换言之,他们都从事着适合于自己的事业;第二个特点是:他们都是个1生的鉴别家。

而在本书后面的多个章节里,你将会学习使你得到最大幸福与最能明了一切的三种技能,那就是:明了你自己;明了你适合的工作;明了你周围的人。

当今世界,一切都变得紧张快捷,而时间则尤为 可贵,因此,那些谈论捷径的理论和书籍最受人们的 欢迎。

很多人称我为个性分析师与职业指导师。

但我更 愿意被别人称为"人性的工程师"。

为什么呢?

下面 举一个在我的工作中所发生的一个真实例子来说明一 下。

很多年前的一天,有一位工匠带着他14岁的孩子,来到我的办公室。

他进门后就对我说:"巴尔肯先生,我想知道我 的孩子究竟是什么样的个性,所以来请你帮他分析一下。

我能大概告诉你的是,他有两只天才的手,他整 天削东西玩。

只要能给他一把小刀和一块木头,他就 会非常高兴,而且他的手也确实非常灵巧。

假如我的 想法是对的,那么我就打算不让他去上学了,而是跟 着我学做木工,我会让他成为一个极为精巧的木匠。

不久之后,他每天就能赚到八元工钱。

<<超神奇的身体语言>>

"我用客观的看法(这也是我将要告诉你的怎样看人的方法)望了一眼那个孩子。 我看见了什么呢?

我看出了一些不平常的事情,一些比单纯的机械天才更重要的东西。

我细加分析之后,简要地对他说:"你的孩子对人类有异常的爱心。

我对他的职业分析结果 是,他喜欢为人们服务。

他具备深厚的同情心——几 乎和他的科学天才一样的大,而且他还有两只灵巧的 手。

这当然是很明显的,但是先生,你不能使你的孩 子失学,那将是一件大错特错的事情。

我建议你给他一个求学的机会,然后送他进医学院去专攻外科手术。

而不要让他去刻那一天只能赚八块钱的木头,你 应该给你的孩子一个帮助别人的真正的机会。 如此,既增加了他的快乐,又增加了他对社会的用处与赚钱 的能力。

"为什么我会这样建议他呢?

或者说,我为什么会知道这些呢?

其实,我是应用了本书将要介绍的个性分析的简单方法。

最后,那位工匠接受了我的劝告。

后来,他的儿子以名列全班第二的优异成绩,从医学院毕业了。

事实上,衡量一个人的能力与增加一个人的收入在意思上是一样的。

因此,个性分析术也可以说是科学的职业指导法。

这也是我将要对你讲的,同时也是 你将来一定能做得到的——先对你自己,然后再对别 人。 这听起来好像很难,不是吗?

实际上,它极其简单。

我们将要挖掘出你的优点和长处,你的积极特 性,并告诉你怎样把它们转化为生利的资本。 然后,我要揭穿你的弱点,并给你有益的建议。

我将教给你纠正的方法,并对你最适宜做的职业加以指导。

最后,我还要告诉你怎样只凭双眼观察就能分析出别人的性格。

P2-5

<<超神奇的身体语言>>

编辑推荐

《超神奇的身体语言》"神奇之书"能让你拥有意想不到的神奇能力,能让你直达他人内心世界 ,洞察这纷繁的世界。

同时,还能让你最大限度地发挥自身的潜能,爆发出令你自己都感到吃惊的力量。这种力量不仅能让你在社会交往中游刃有余,还能帮你避免被身边狡诈的小人暗算。

<<超神奇的身体语言>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com