第一图书网, tushu007.com

<<交易的三根木头>>

图书基本信息

书名：<<交易的三根木头>>

13位ISBN编号：9787510801297

10位ISBN编号：751080129X

出版时间：2009-8

出版时间：九州出版社

作者：劳剑勇

页数：262

字数：100000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<交易的三根木头>>

前言

先讲一个意味深长的小故事：一位女股民辗转反侧，不能入眠。
在本轮股市暴跌中她的资金缩水高达40%。
这是她入市以来受到的最大打击，她苦思冥想，究竟是什么原因使自己惨遭失败？
不知不觉中，时针转向凌晨五时。
她想冲个冷水澡，也许只有冷水才可以使她暂时忘却伤痛，于是她卸去睡衣，一丝不挂地向浴室走去。
因为心情不好，昨晚她没有吃饭，所以觉得饿了。
她想起每天早上五时前会有人送来订购的面包，于是轻启大门探头往外看了看。
她所在的11层公寓的过道里，除了昏暗的灯光外，四下无人，而面包像往常一样已送到，放在约五米远的大理石板上。
她想反正没人看见，不如光着身子迅速从过道中取回面包，省得再去穿衣服。
于是她拔腿冲了过去，说时迟，那时快，当她提着面包往回跑时，忽然一阵风吹来，只听“咔嚓”一声，大门被风关上了，赤身裸体的她被锁在了过道中。
她吓出了一身冷汗，埋怨风的同时也埋怨自已的侥幸心理。
于是她轻轻叩门，并小声喊着丈夫的名字。
当然，她不敢喧哗，她深知一旦吵醒了邻居，后果“不堪设想”。
可是如果不大点声，老公显然听不见。
犹豫之间，她“顿悟”了：这阵风来得不明不白，不正象股市中所说的“风”险吗？
眨眼间令我狼狈至此，我如果早有准备，哪怕穿条裤衩也不至如此难堪，就像我当初买入股票时如果设个止损点也不至于一败涂地啊！
正想着，她听到邻居家有人在开门。
她大惊失色，猛地冲向电梯。
很快闪身躲了进去。
在电梯关门的刹那，她看到原来是邻居张先生出来取面包。
正当她暗自庆幸自己能够急中生智之时，电梯已开始启动。
她抬头一看，暗叫“不好”，原来电梯已从11楼降到了1楼。
她叫苦不迭，因为没有防范“风”险，现在是一步错步步错，这炒股还真像坐电梯，转眼就把自己从11楼无情地抛到1楼。
随着一声沉闷的“咣当”声，梯门打开了，公寓里传来了几名男子的尖叫声。
这是一本专门为中小投资者写的书。
许多中小投资者如这位女士，在交易场上经常把一次错误演变成灾难。
中小投资者被称为“散户”，自称“小散”，喜欢玩股票，却经常被股票玩，似乎注定是投资市场中的弱势群体。
令人玩味的是，这个定位，小散们居然羞羞答答地默认了。
其实，正因为资金弱小，反而“船小好调头”，具备交易上的巨大优势。
在捕捉高度随机价格走势中的非随机性时，数万到数百万的资金量正是大显身手的规模。
运动战，游击战，麻雀战，地雷战，地道战，可以打得大资金晕头转向，顾此失彼。
然而，为什么小散们屡战屡败，屡败屡战，战绩不如人意？
是因为交易的门槛太低了。
开个小车都要考驾照，飞行员翱翔蓝天更须接受极为严格的训练和考核，但是在公认风险系数最高的交易市场，必要的资格却仅仅是随意地开个户头。
毫无心理和技术的准备就上战场，焉能不一败涂地。
就拿驾车举例，一个熟练稳健的司机，必须拥有稳定的心理状态，良好的技术素养和一辆刹车装置完备的车辆。

这三者缺一不可。
投射到交易上，投资者同样必须具备三大法宝：心理控制，技术策略，风险管理。
特别是风险管理好比驾驶中的刹车，许多投资者对此不甚了了，重视程度似有若无，一旦事件突发，结局必然车毁人亡。
　　风险管理在交易中的地位其实是至高无上的，最具动感的表现就是止损。
千万别小瞧了止损时的鼠标一点，这是一个交易者全部综合素质的体现，好比孟子说的“浩然正气”，没有长期的精神熏陶和人格提炼是万万不能的。
一个歹徒手持利刃拦住去路，你敢于上前刮他一记耳光，“止损 ”时所表现出的勇气与此类似。
　　交易的成功，仅有勇气是远远不够的，它需要完整的思维和应对措施 ——即一个良好的交易系统。
交易系统是系统交易思想的物化形式，是稳定盈利的唯一可行之路，包括刚才讲到的：心理控制，技术策略（交易信号，交易策略），风险管理。
本书的内容就是围绕这些方面徐徐展开。
当然，还有作者十年的心血结晶，首次披露的神奇交易理论——“易点高胜算交易策略”。
　　一个有趣而发人深省的现象值得说明：甲乙两个投资者，在同一时间，同一价格，买人同一股票，可能一方是正确的交易，另一方是错误的交易。
比如甲方的交易信号为短线10日均线，乙方的长线交易信号为某个财务数据。
此时，10日均线向上，甲方在均线附近的价格买入，买人后短线下跌，甲方如果及时按照交易规则止损，则甲方进行了一次正确但失利的交易，若甲方不及时止损，任由价格随意飘荡，则甲方进行了一次错误而且失利的交易。
若此时，10日均线已经向下，甲方在均线附近的价格买人，买入后短线上涨，无论甲方随后获利多少，甲方进行了一次错误但盈利的交易。
　　反观乙方，若此时基本面数据符合信号要求，乙方买人，短线下跌，不能说明乙方的操作错误，乙方的这次操作盈利与否需要观察长线走势才能确定。
若长线盈利，则为一次正确而盈利的交易，若长线失利，则是一次正确但失利的交易。
若乙方买人时，财务数据信号尚未出现，即使短线上涨，也不能认为乙方的交易正确。
　　但是需要着重强调的是：交易策略（交易信号）的设置，不是主观人为的，应该在统计意义上得以完成。
主观客观必须一致，你认准的出入场信号应该确实具备不错的胜率以及盈利空间。
否则出发点固然优秀，要看实战效果给不给面子。
　　说到交易系统，不禁要写一段题外话。
　　有报道称：“2009年初，面对百年一遇的金融海啸，投资大师巴菲特在致全体股东的信中坦承，因去年在投资上做了些蠢事，致使伯克希尔·哈撒韦控股公司去年第四季净利骤减96%，去年每股账面价值更缩水9。
6%，超越2001年网络泡沫化的6。
2%，创下历年来最糟纪录。
巴菲特向股东们致歉，坦承自己失算，例如，去年于石油和天然气价格接近高峰时，大量敲进康菲石油公司股票，导致数十亿美元的损失。
此外，斥资2。
44亿美元买进两家爱尔兰银行股票，亏损也达89%。
”看了上述新闻，第一感觉是股票难做钱难赚，股神都亏损累累，何况我们小散。
第二感觉是巴菲特人品不错，知错认错，善莫大焉。
　　但是，那天马云认真地对我说：“你仔细分析一下，如果巴菲特揣着明白装糊涂，搞个危机公关，安抚一下股东受伤的心灵，也就罢了。
若是他真心认错，那可了不得，他把自己真的当作神仙了。

你想，巴菲特纵横股市44年，几乎年年盈利，偶尔一年失利，就觉得是个‘错误’，难道他不懂得再好的交易系统，也会有失败的时候，失败了止损就是，有什么大不了的？
尽管大资金的止损方法不同于散户。
如果他认为赚钱的交易就是正确的交易，输钱的交易就是错误的交易，这与我们小散有什么区别呀。
”那个马云不是别人，正是我家小区隔壁胖胖的水产老板娘，常和我打打麻将的马云阿姨。
马阿姨的话，我觉得很有道理，一点也不比谁差。
亲爱的读者，不是作者故弄玄虚，假借名满天下的“马云”吸引眼球。
请你实实在在回忆一下刚才的内心体验：第一次“马云”出现时他的观点对你的冲击，与第二次“马云阿姨”出现后你的心理感受，是多么的不同？
！
在交易中，各种干扰信息对你的心理产生的波动，尤甚于此。
你必须独立思考，独立判断，独自承受，才能独善其身。
2009年5月24日

<<交易的三根木头>>

内容概要

这三根粗大的木头叫：心理控制，交易策略，资金管理。
在交易的沼泽地，为了生存下来，不至被吞噬，我们必须时刻把它们背在肩上，放在心里，尽管它们很沉重。
这三根木头未必能保证我们飞黄腾达，但是能留给我们在交易上生存的希望。
而生存，是发达的前提。

作者简介

劳剑勇，1969年出生于上海，医学学士，金融运筹学硕士。
1998年起研究江恩理论、周易预测学以及‘ 金刚经》。
2002年创立并完善“ 易点股票预测系统 ”，获得国家版权专利。
2004年发表论文“ 指数跟踪问题的广义双线性规划模型 ”。
2005年参加新加坡真实资金（10万美元）外汇交易比赛获第四名。
专业从事金融操盘，涉足^股、期货、美股、外汇保证金，现为上海某股份公司金融投资部首席策略师。
精通实战投资心理、资金管理、证券价格预测。
“ 易点股票预测系统 ”的实战短线拐点预测准确率在85%以上，并在博客上实时公布，接受检验。
大道无私，不敢藏拙，本书首次披露“ 易点交易策略 ”数学模型，愿与有缘的朋友一起分享增值的乐趣。

<<交易的三根木头>>

书籍目录

第一章　交易系统 1.1　交易——艰苦卓绝的心智游戏 1.2　智商不是关键先生 1.3　终极目标——稳定盈利 1.4　交易的本质特征 1.5　交易的“三根木头” 1.6　什么是交易系统 1.7　交易系统的特点 1.8　交易系统的类型第二章　心理控制 2.1　两个心理实验 2.2　不确定性的机遇 2.3　成功交易者的心理特质 2.4　交易中的几种迷思 2.5　交易对手是谁？
2.6　投资还是赌博，这是个问题 2.7　颠覆常规思维等于交易成功第三章　资金管理 3.1　要命的“鞅” 3.2　风险百分比模式 3.3　回报风险率 3.4　追踪止损（止赢） 3.5　心理价位 3.6　哪个交易员更成功？
第四章　经典技术分析 4.1　技术分析，一种“赌术” 4.2　分析与规则 4.3　捅破“牛皮” 4.4　不卑不亢对待“传统” 4.5　道氏股价波动理论 4.6　相反理论 4.7　K线图表分析法 4.8　摆动指标 4.9　量价关系理论 4.10　缺口理论 4.11　技术分析规则化 4.12　五个高有效图形规则化第五章　易点高胜算交易策略——神奇的炒股术　5.1　技术分析三大假设与易点理论　5.2　捕捉正期望值的非随机性　5.3　江恩的迷魂阵　5.4　优秀交易策略的特征　5.5　研究江恩角度线收获的高胜算策略——易点理论　5.6　易点理论——“点”中藏玄机　5.7　扇形中的取点　5.8　三种下跌走势的转折点预测　5.9　易点理沦的几何公式　5.10　易点理论程序化　5.11　易点交易策略的运用　5.12　易点交易系统的盈利能力　5.13　易点策略，一套长期稳定盈利的交易策略　5.14　关于易点理论的几个误区第六章　实战附例　6.1　易点理论的实战检验　6.2　实战附例结束语后记

章节摘录

第一章　交易系统　　1.1　交易——艰苦卓绝的心智游戏　　你本来应该可以随心所欲地生活工作在世界的任何地方，不必为日常琐事操心，更不必看任何人的脸色行事，如果你是一位成功的证券期货交易者。

许多人向往这样无拘无束，自由自在的生活方式，但很少人可以成功。

对于一个不成熟的投资者，报价屏幕上闪闪烁烁的盈利机会，确实是致命的诱惑。

当你试图伸手攫取，结果却是损失。

你不甘心失败，再次尝试，结果是更严重的损失。

当然，也有盈利的时候，“只是那种温柔，再也找不到拥抱的理由”。

几年前一个股民买一支股票，涨翻了倍，没有抛。

后来这家上市公司出事，股价跳水，亏了很多钱，无处发泄，打电话给这家上市公司：“我找主席先生。

”接线员说：“对不起，他上周去世了。

”　　第二天，这个人又一次打电话，“俺想跟主席谈一谈。

”这次接线员有点厌烦，说：“我一直在告诉您他上周去世了。

您为什么还要打电话呢？

”　　那个人说：“因为我就是喜欢听这件事。

”　　只有稳定赢利，才能提升你的生活方式。

交易者之所以难以　　稳定盈利，这是因为交易是一种艰苦卓绝的心智游戏，绝非一场　　风花雪月的事。

或是由于无知，或是由于缺乏自律，不经历特殊　　的熏陶和炼，交易的自由之路，对你仍然遥不可及。

说到“艰苦卓绝的心智游戏”，先看一段笑话：　　小六刚开了户来到股票市场。

在门口买了一张证券报，这　　时有个人说：“嘿，新股民吧！

”　　小六愣了：“你怎么知道？

”　　那人说：“报纸除了日期是真的，其余都是假的，老股民哪有买的！

”　　小六进了大厅，这时人已经很多了，他站在人家身后看电脑，有人跟他招呼：“喂，新股民吧！

”　　“你怎么知道？

”　　“老股民都早来占机器，哪有你这么晚的。

”　　小六一听也是，就坐下来看大屏幕，旁边有个人说：“新股民吧。

”　　小六又愣了：“你怎么知道？

”　　“老股民都在打扑克，哪有看股票的！

”　　小六一看，可不是，很少有人看屏幕的。

中午了，小六到外面买了一个盒饭，卖盒饭的说：“呵，呵，新股民吧。

”　　“你怎么知道？

！

”　　“老股民哪有买盒饭的，都是3点以后回家吃的。

”　　小六觉得被人说了一上午新股民，有点烦了，暗下决心，一定要好好学，争取早日成为老股民。

吃完饭，他看见有一堆人在侃股票，他就凑过去听一听。

刚一会，有人拍拍他：“喂，新股民吧？

”　　“你怎么知道？

”　　“老股民哪有听了10分钟不发言的！

”　　小六哑口无言。

下午了，小六决定买个股票，他看好一个叫申华控股的。

上个月还8块多，现在才4块多。
他刚想买，边上有人说：“ 嘿，新股民吧！
”　　“ 你怎么知道？
”　　“ 老股民哪有买除权股票的。
”　　小六咬了咬牙，停住手没买。
他想，不能让别人看出来我是新股民。
　　快收市了，小六终于决定买个股票，他买了100股600839。
　　不想被人看见了，那人说：“ 嘿，新股民吧！
”　　“ 你怎么知道的？
”　　“ 老股民哪有买长虹的！
”　　小六心里这个悔呀。
　　收盘了，营业部有股评，小六在认真地听，有人说：“ 哟！
新股民吧！
”　　“ 你怎么知道的？
！
”　　“ 老股民哪有听股评的。
”　　小六往外走，被人挡住了，“ 哟，新股民吧！
”　　“ 你怎么知道的！
”　　“ 老股民哪有收完盘不上厕所就走的。
”　　小六从营业部出来，取了自行车想回家，看车老头说：“ 嘿，新股民吧？
”　　“ 你怎么知道！
”　　“ 老股民哪有收盘就回家的，都在营业部门口侃。
老股民哪有存车的，都放楼道里！
”　　小六晕倒。
　　小六晕倒后……刚睁开眼，发现是一大娘扶着他，刚想开口说谢谢。
　大娘慈母般笑着说：“ 孩子，新股民吧？
”　　小六大惊.“ 你怎么知道？
难道刚才摔的姿势不对？
！
”　　大娘把小六晕倒时掉在地上的磁卡、代码卡和身份证递给　　他：“ 小心点，孩子，老股民哪有把这三样放一块的？
”　　刚走没几步，一乞丐伸过手来要钱。
小六从小心就善良，把兜里剩的零钱全给乞丐了，乞丐菜青的脸上居然挤出一丝怪怪的笑容，“ 好人呐，你是新股民吧？
”　　小六开始冒汗了，心里嘀咕“ 靠！
　乞丐都知道？
”　　“ 你怎么知道……嫌少？
”　　乞丐怕他又把钱要回去，赶忙说：“ 我在这门口要钱的时阎不短了，那些经常来的老股民，一般都给我八毛、　一块六啊这些数目，就你给我的是一块四，老股民不喜欢这数目的 ”　　小六彻底晕了，不敢骑车，只好推着往回走。
一老头回过头来打量他片刻，“ 年轻人，新股民吧？
”　　小六只感觉自己像是光着身子在街上走，无地自容了，碍于老大爷是长辈，不好发作。
　老大爷笑着说：“ 老股民哪有穿着绿衣裳来证券部看股的？
瞧你那挎包上居然印着一头熊！
”　　小六这才仔细打量老大爷，哦，人家居然穿着一件大红T恤，胸口上印的是芝加哥公牛队世人皆知的队标。
老人看小六面露失望，左右看了看，凑过嘴来神秘兮兮地对他说：“ 告诉你吧，我那内裤都是老伴儿

用纯棉红布亲手逢的，透气耐穿又吉利……”　　小六终于昏天黑地回到家门口，却见一面色红润的和尚正在向自己老婆翠花化缘。
“当家的，回啦？
”　　小六有气无力地点了点头，和尚见他这样，双手合十：“阿弥陀佛，这位施主可是新股民？
”　　小六再次倒地……　　据小六邻居告诉我，小六在家睡了三天。
小六睡了三天，今天再次来到股票市场。
一进去看也不看大盘，直接买了两只股。
旁边一哥们见到笑了，问道：“新股民吧？
”　　小六的脸抽了抽，没倒下。
那哥们笑道：“老股民都在卖，只有你在买，你没看昨天的经济频道？
罗杰斯的话没听懂？
！
”　　下午收市，小六看着跌得一塌糊涂的两市，目光呆滞地瘫在椅子上。
边上过一股民，又问道：“新股民吧？
”　　小六气若游丝：“为什么说我是新股民？
”　　“老股民都赔惯了，只有新股民赔了才这样。
”　　小六立刻喷出几十两鲜血。
狂笑之余，读者应该可以体会一个职业交易者为了达到“自由自在”的生活方式，所付出的巨大心智努力。
我的一位很聪明的朋友，具有金融和工程两个硕士学位，多次在交易中铩羽而归。
他请教我交易的学问，我说：“你很多才，有多种人生道路和价值取向，你在交易中不能专心致志，心无旁骛。
你不容易成功。
”　　实际上，我的这位朋友一直在交易和专业之间摇摆，这么多年了，两方面的成就都乏善可陈。
一个和尚因为耐不得佛家的寂寞就下山还俗去了。
不到一个月，因为耐不得尘世的口舌，又上山了。
不到一个月，又因不耐寂寞还俗去了。
如此三番，老僧就对他说，你干脆不必信佛，脱去袈裟；也不必认真去做俗人，就在庙宇和尘世之间的凉亭那里设一个去处，卖茶如何？
这个还俗的人就讨了个小姑娘，支起一*茶店。
老僧的指引很对，半路子的人只能做半路子的事。
我的读者，如果你把交易当作战场，把交易的成功当作重要甚至唯一的人生价值取向，并且对于交易自由，稳定盈利孜孜以求，我将毫不吝惜地把这本书献给你——把“交易的真相”以及我的十年心血结晶“易点高胜算交易策略”呈现给你。
一个哲人说：“真正的发现之旅，不在于寻找世界，而是用新视野看世界。
”　　1.2　智商不是关键先生　　股市是一个折腾人类内心世界的场所。
在市场上博弈的投资者，与其说在与市场博弈，不如说是在与自己的内心世界博弈。
市场中的大多数输家都是败给自己，交易最大的敌人来自我们的内心。
投资市场不同于社会生活的其他方面，当人们从事其他社会职业时，人性的弱点还可以用某种方法掩饰起来，但在投资市场上，每个人都必然把自己的人性弱点充分地表现出来。
公开竞价就是公开展示人性。
彼得·林奇对股市行情低谷和高潮的变化有一段生动的描写：　　在鸡尾酒会上，如果有人慢慢走过来询问你的职业，你回答“我是从事基金管理工作的”，那人客气地点一下头，然后扭头走到牙医那里。
这种情况发生时，股市就会见底。
如果来人还可能与你谈上几句关于股票的话题，此时股市可能涨了15%。
在鸡酒会上，多数人都不和牙医攀谈，而是来到你身边，向你打听股票，这样的情况发生，表示

股市将会进入一个疯狂的阶段。

……

编辑推荐

导师推荐：　　《交易的三根木头》从交易系统的思想入手，介绍中小投资者如何达到稳定盈利的交易能力，揭示交易的本质和真相。
交易系统由“心理控制、交易策略、资金管理”三部分组成，前四章内容对这三部分作了详尽透彻的分析和阐述，文笔幽默生动，引人入胜。
本书的精华内容为第五章“易点高胜算交易策略”。
此交易策略为作者独创且首次披露，本书介绍了“易点交易策略”的理论基础、内在特征、数学模型、使用方法和盈利能力，并附数十个典型实战预测效果图。
　《交易的三根木头》不愧为一本交易理论与实战并重的佳作。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com