第一图书网, tushu007.com

<<竹子原则>>

图书基本信息

书名：<<竹子原则>>

13位ISBN编号：9787510819629

10位ISBN编号：7510819628

出版时间：2013-1

出版时间：九州出版社

作者：肯·罗迪

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

我一直沉迷于研究才华与杰出表现，并对引发它们的习惯与行为深感好奇。
但我不是简单地对那些卓越成就者感到好奇，我更想弄清楚隐藏在这些结果下面的根源。
我欣赏那些在台上洋洋洒洒致辞的成功者，但坐在座位上的我不停地思索，想知道他们是什么时候、如何学习的。
今天，我想弄清楚顶级运动员是如何训练的；我想知道长寿老人是怎样养生的；当我登机时，我故意放慢脚步，去观察头等舱乘客们在读些什么。
　这种强烈的好奇心是一种天然催化剂，促使我去采访、研究、探索那些成功的伟大企业——从航空运输业到汽车制造业；以及那些成功的个人，从运动员到作家。
我找到了他们共同的特点，并发现了暂时胜利与持久成功之间的区别。
我那“刨根问底”的习惯不仅仅是个人癖好，我发现它还是一种可以促使自己进步的有效方法。
而榜样能激发他人的信心，并为他们指明前进的方向。
　《竹子原则》向大家介绍伟大企业、卓越成就者和竹子(世界上最强韧的植物之一)所共有的品质。
《竹子原则》的使命既简单明了，又意义深远。
　·改变你对自己在工作、家庭中所扮演角色的看法　·学习如何调整自己去适应周围环境　·取得有责任和对社会有贡献的成功　“贡献”现今是一个有着广泛内涵的词，因为我们所追求的不仅仅是个人成功，更要考虑我们的周围环境、社会职责以及我们周围的人——你要虚度一生，还是要建功立业，造福他人？明确贯穿本书的主题是一种集体合作的奉献精神。
我们不再依赖超级富翁，像盖茨和古根海姆一样的富豪们，推动人们去奉献，或者像洛克菲勒那样，投身于慈善事业去帮助他人。
当你意识到自己拥有改变他人和子孙后代生活的能力时，这种成功是最甜美的。
　通过现代科技和网上社交，我们已经证明了慷慨的喜乐。
慈善表现在很多方面。
企业通过采用新技术、负责任的生产以及直接捐赠现金来做出贡献。
我们甚至产生了新的事业类别，例如“绿领”工人和“慈善企业家”。
你也同样拥有本书所谈到的、为他人提供教练和指导的机会。
这不仅仅是捐钱，负责任的成就和贡献包括提供时间、才华和专业技术方面的帮助——正如老子所说的，“授人以鱼，不如授人以渔。
”　你想要答案　如果你像我一样，已经问过自己下列问题之一：　·我是否发挥了自己最大的潜能？·我是否将自己的才华用在正确的事情上？　·我是否为工作和家庭做出了最大贡献？　如果你对自己的答案不满意，迫切需要指引，就问这样一个问题：“那些对上述问题可以响亮回答‘是的’的人，那些真正的成功人士，他们的秘密究竟是什么呢？”　《竹子原则》揭示了那些为我们做出榜样的伟大企业和卓越成就者的发展过程及个人经历。
如果想在有利的环境中持续不断地认识、发展和利用你的才华，《竹子原则》的发展模式就是一个有用的工具和蓝图。
你将建立你的“根基系统”，一个确保你可以获得持久成功的坚实基础。
　人们问我为什么对杰出表现如此痴迷，我的回答同20世纪30年代著名银行劫匪威利萨顿很相似。
当他被警方逮捕时，他们问他为什么抢劫银行，他回答说：“因为那里有钱。
”我研究伟大企业与卓越成就者的工作习惯与策略，因为那里有着答案。
　不要研究平庸，除非你的目标是做一个平庸的人。
别以为可以通过研究不良表现，而达成优秀。
这不是关于避免什么的问题，而是关于拥抱什么的问题。
模仿各个领域顶级高手的行为和策略，并把这些元素整合到你自己的才华与价值体系中去。
　在我20多年的演讲和顾问生涯中，我曾与很多企业合作，这些企业涉及飞机发动机制造、保险、微处理器生产、动画制作、个人电脑销售以及药品生产等。
无一例外，他们当中最成功的企业，都采取相似的生意行为，并形成相似的企业文化——可以称其为

第一图书网, tushu007.com

成功模式的克隆，那就是培育才华和优势，表现出最佳水平，得到长足发展。
　什么是伟大企业与卓越成就者所共有的特征呢？ 他们都拥有竹子的品质——　·坚韧　·弹性　·贡献　正是凭着自己的根基，他们才得以成就伟业，并为社会的健康发展、和谐进步做出有益的贡献。
　成长与成功并不是如你所见的表象，它是一种内在变化以及行为的转变——培养适当的人生态度、行为举止和做事原则。
“因果关系”这一基本法则，是确保获得终身成就的基础，保障潜能的发挥不被投机、欺诈或是浅尝辄止所阻碍。
　现在，让我们一起来探索竹子的故事与意义吧。
　竹子的故事与意义　一个慵懒的星期天，我正在新买的竹子质砧板上剁洋葱。
上面的生产标签还没来得及揭掉。
标签上说，竹质砧板比枫木砧板更加安全，因为它更坚韧，不易在锋利的刀刃下产生疤痕，因此能减少细菌匿藏的机会。
另外，竹子上有不同颜色的斑点以及纹理，形成了独一无二的明暗结构组合。
　我的砧板立刻成为了一个沟通话题，而不仅仅是一个普通的厨房用具。
我开始向人们传播关于竹子的这些品质。
　在我研究竹子的过程中，我惊奇地发现很多形容竹子的词汇，都能在有关体现领导力、生产力以及卓越表现的书籍中见到，如适应性、坚韧、弹性、成长、灵活、潜能、培养和基础等。
我发现了一个精确而简明的类比，它展现出了获得持久成功所需的特征。
　竹子为何长得如此之高　在成长之初，竹子是以常规速度生长的。
几年后，它只长高了几英尺，这种生长方式一直保持到第四年，然后，它会在接下来6个星期内突然长高80至90英尺，几乎每天长高2英尺。
　如果你了解竹子的潜能，你就很容易明白，为什么你刚刚种下的竹子，它的生长方式与附近其他竹子不同。
在最初几年里，发生了什么事情呢?它在建立一个庞大的根基系统，一个能够支持它快速成长的根基系统。
在你能享受持久成功之前，你也需要建立一个同样的基础。
你也许花费了很多时间练习，却没有立竿见影的成效；或者读了很多优秀的生意类书籍，却看不到你的业绩和表现有什么变化；或许你一直在建立营销网络或认识新顾客，却还看不到一点收益。
　这其实很正常，并且和自然法则紧密相关，尤其是播种与收获的自然法则。
就像竹子，在成长早期，致力于打造基础，而不在于形成外表。
在你发挥重要、可持续的成长能力之前，一些必要的技巧和步骤必须协同工作，以便形成坚实基础，以支持你的进步。
之后，看起来就像一夜间发生了改变，长期努力的丰硕成果收入囊中。
如果你建立了这些根基系统——这确实是一串漫长的行动——你也就拥有了竹子的坚韧、弹性和贡献的美好品质。
　竹子教导我们：　·成长并不总是时刻那么显而易见的　·成功是一个过程，而不是一个事件　·成功是一个坚实基础的产物　这些真理被一个浅显的竹子原则所展现：根基先于结果。
成功没有捷径。
　突发的成功或一夜成名，确实很容易让人着迷。
但事实上，那些突发的成功，甚至是持久的成功，绝非幸运所致。
它们并非仅仅是运气，更是刻意努力的结果，成功绝不会在一夜发生。
世间根本没有一夜成功，只有一夜间对自身才华的突然发现。
　我们都很喜爱霍雷肖·阿尔杰(Horatio Alger)的“乞儿变富豪”的故事，以及歌德在《浮士德》所描述的种种神奇转变，因为它们令人振奋，它们使我们置身于美梦很快会成真的幻想中——有时它们确实是可以的!但当你研究伟大企业和卓越成就者的经历与传记时，你会发现另一个截然不同的故事。
它告诉我们，通往成功的道路常常是曲折而布满荆棘的，要求人们具有坚忍不拔、百折不挠的意志。

第一图书网, tushu007.com

勤劳刻苦的精神总是先于伟大事业存在。

第一图书网, tushu007.com

<<竹子原则>>

内容概要

《竹子原则:果实下面的根基》向大家介绍大型公司、资深成功人士以及竹子（世界上最强韧的植物）所共有的品质。
《竹子原则:果实下面的根基》的任务既简单明了，而又意义深远。
改变你对自己在工作、家庭中所扮演角色的看法；学习如何调整自己去适应周围的环境；在广泛的领域中负起责任、做出贡献并获取成功。

《竹子原则:果实下面的根基》揭示那些为我们做出榜样的大型公司和资深成功者的发展过程及其切身经历。
如果想在有利的环境中持续不断地认识、发展和利用你的才干，《竹子原则》所展示的发展模式是一个有用的工具和坐标。
你将建立你的“根系”，一个确保你可以获得持久成功的坚实基础。

什么是大型公司与资深成功者所共有的特征呢？

他们都拥有竹的品质——坚韧、变通、贡献。

以自己的根系作为基础，他们才得以成就伟业，并为社会的健康、便利与进步做出有益的贡献。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

第一图书网, tushu007.com

<<竹子原则>>

书籍目录

前言第一章 竹子原则：果实下面的根基第二章 竹子的三种品质：坚韧、弹性、贡献第三章 关于潜能的三个神话第四章 才华之根第五章 沟通之根第六章 价值之根第七章 意义之根第八章 策略之根第九章 催化剂之根第十章 重生之根第十一章 杰出者的世界第十二章 贡献：你献给未来的礼物临别赠言

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

“贡献”现今是一个有着广泛内涵的词，因为我们所追求的不仅仅是个人成功，更要考虑我们的周围环境、社会职责以及我们周围的人——你要虚度一生，还是要建功立业，造福他人？
明确贯穿本书的主题是一种集体合作的奉献精神。
我们不再依赖超级富翁，像盖茨和古根海姆一样的富豪们，推动人们去奉献，或者像洛克菲勒那样，投身于慈善事业去帮助他人。
当你意识到自己拥有改变他人和子孙后代生活的能力时，这种成功是最甜美的。
通过现代科技和网上社交，我们已经证明了慷慨的喜乐。
慈善表现在很多方面。
企业通过采用新技术、负责任的生产以及直接捐赠现金来做出贡献。
我们甚至产生了新的事业类别，例如“绿领”工人和“慈善企业家”。
你也同样拥有本书所谈到的、为他人提供教练和指导的机会。
这不仅仅是捐钱，负责任的成就和贡献包括提供时间、才华和专业技术方面的帮助——正如老子所说的，“授人以鱼，不如授人以渔。
”

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

第一图书网, tushu007.com

名人推荐

这是一本充满启迪、发人深省的书，它为各位详细描绘了一条成功之路，指引着你不断取得自我提升和事业发展。
——史蒂芬·柯维，《高效能人士的七个习惯》作者《竹子原则》会改变你对自己的看法。
它激励你认识自身的缺点，并集中力量去取得非凡成就。
它揭示人类发展的过程，鼓舞各位读者去发掘自身的优势所在。
我向各位强烈推荐本书。
——海勒姆·斯密斯，富兰克林·柯维公司的共同创始人，伽利略计划首席执行官

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com