第一图书网, tushu007.com

<<创业很折腾>>

图书基本信息

书名：<<创业很折腾>>

13位ISBN编号：9787511309143

10位ISBN编号：7511309143

出版时间：2011-2

出版时间：中国华侨出版社

作者：罗西

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

赠你一颗野心　　一村庄的菜地边，我看到一根不知名的青藤穿过3米多长的黑洞洞的电线包装壳后，才从上端封口处的小缺缝探出头来，几片青翠喜乐的叶子，沐浴着阳光，比花灿烂！
我不知它是怎样走出那段没有光线的憋屈的“黑色之旅”，我想，成功的向往，如同光明，对每一个贫瘠的生命而言，都是一种召唤与牵引。
生命本身是盲目的，很容易迷失的，但是上帝在创造每一样生命时也赋予生命一个本能：追光，学会把握每一缕明媚阳光的洗礼、接受每一种正面力量的鼓舞。
自从做了《创业天下》杂志执行主编后，接触到不少年轻的企业家以及无数渴望成功的草根青年，发现他们都能给你一种热气腾腾的振奋感觉，都有一颗向上的企图心，野心是一种巨大的能量。
有一位企业家朋友Y，读小学时，他因为天天要帮助妈妈卖早点，所以经常迟到，没少挨老师的批评。
有一天，他又迟到了，被老师罚站在教室门口，可他站不到一分钟，自己不打一声招呼大摇大摆就进去了，老师觉得权威被一个毛孩子挑战了，所以非常恼怒，拍桌子说：“你、玩完了！
看你那孬样，没有明天的！
”可是这位同学不卑不亢地应了一句：“有一天，你会后悔说这么一句话的。
”　　他发达后，在一次同学聚会上，谈起这次“罚站风波”，他仍然很激动，他说，那时家里很穷，父亲长期生病卧床，只靠母亲早上卖一碗一碗的稀粥挣点血汗钱来维持生计，但是他生来不服输的性格，是母亲的最大动力，妈妈劳累泄气的时候，儿子的一言一行，都会让母亲看到希望。
有一天早上下雨，没有人来吃稀饭，妈妈很消沉，Y站在妈妈身后，凑在她耳畔给她“催眠”：妈妈，我16岁时就可以挣大钱，20岁给你买大房子，23岁就做大老板开大工厂……是的，Y的口头禅是一个“大”字，妈妈被逗笑了，然后就催儿子：“好，快上学去！
”她知道孩子将来是做大事的，所以她不再唉声叹气。
儿子鼓舞了她。
因为心气高远，所以有心与用心，Y在一个朝阳磅礴而出的清晨，突然发现了一个在他看来是“伟大真理”的东西：稀饭越是热烫，挣的钱就越多！
为什么？
妈妈不得其解。
小小的Y说，稀饭越烫，顾客吃的小菜就越多，而真正能赚钱的就是小菜。
妈妈也恍然大悟，还是儿子的眼光毒呵！
就这样，小小的早摊，很快发展为小吃店、快餐店、酒家……高中没有毕业，Y就带着“第一桶金”踌躇满志地杀进了地产界。
他说，罗西，世界上只要是凶猛动物，没有一样不是难看的！
原来他一身锋芒扎人的刺，都是为了保护或者烘托一颗汹涌澎湃的野心！
出身贫寒的法国媒体大亨巴拉安临终前，把近五亿法郎的股份捐献给某医疗研究所，另外特别用100万法郎来做一个“游戏”，他提出一个问题，谁能正确回答“穷人最缺的是什么”，谁就可以得到那100万。
当然，标准答案，是他预先确定的，并且锁在他的保险箱里，结果在4586l封来信中，只有一位叫笛勒的小女孩猜中谜底一那就是“野心”。
由穷变富的财富英雄，以亲身体会告诫后人，摆脱贫困先要有野心。
虽然说，知足是穷人的银行，但是，那应该只是一种自我安慰，就好像只有富人才有资格奢侈地说：金钱不是万能的。
对穷人而言，金钱与野心都是最缺的，也是最需要的。

第一图书网, tushu007.com

内容概要

创业家不是人，是强人；而所谓“连环创业家”，则是超人，是坚定的理想主义者。
他们并不是贪得无厌，而是理想背包一直没有放下。
他们天生具有独特的发现机会的能力，敢于对抗传统，不畏失败。
每一次创业，无论是伟大的成功还是壮烈的失败，似乎都让他们变得更有勇气。
他们的能量引擎，总在轰隆隆地工作着，永不停息。

他们的秘诀是什么？

●戴跃锋：创业最重要的不是钱，是思维与执行。
人家投资你，只是加快公司发展的速度，而你不能靠投资救命。

●微笑：街上跑满宝马奔驰，没有一辆是你的，这并不可悲。
但是，如果你连想都不敢想拥有它们，那才是可悲的。

●阿冰：年龄越大理想越小，理想与年龄成反比。
广州话有说：“理想、理想，轮不到你想！
”

●花非花：想到了史铁生《命若琴弦》中老瞎子的话：“记住，人的命就像这琴弦，拉紧了才能弹好，弹好了就够了。
”……

翻开这本由罗西编著的《创业很折腾》，它能很好地诠释创业家之所以会成功的原因所在。
《创业很折腾》主要讲述了26位草根创业者的成功细节。

作者简介

罗西，两性情感、流行文化专栏作家，心灵牧师，博客名流，电台午夜节目嘉宾主持，在《希望》《新青年》《好主妇》《辽宁青年》《交际与口才》《爱情婚姻家庭》《新民晚报》等全国50多家报刊开设过专栏，包括“罗西说法”“罗西姜丰二重唱”等，是闯前中国开设专栏最多的作家。
《家庭》与《读者》的签约作者。
出版个人专集《赶紧幸福》《爱情半边脸》《男人足没有进化好的女人》《不是美人也可以用美人计》《情感心理拉链》《爱江山也爱美人》《心灵鸡汤——青春密码》《苹果的诱惑》等20多部。

第一图书网, tushu007.com

<<创业很折腾>>

书籍目录

第一辑 理想是强者的行囊
理想国里的牧羊人：不赚小钱不赚眼前的钱
理想里的那些飞蛾
连环创业家情不自禁
黄青松：理想两个字好辛苦
谈理想很傻吗
创业是理想，打工是务实
网络影视导演林珍钊：梦想是最大的创意
给理想减负，就是把理想当双肩包
“ VC犀利哥 ”陈绪磊：理想的路上来点波澜
第二辑 大学生创富有其“ 先进性"
3万元变成1500万元：戴跃锋的壮大从“ 大卖 ”开始
解读：大学生创业成功率的不同版本
周刚制造：携个人专利创业很炫有范儿
赵子龙的创业哲学
黄蕉风，一株“ 野生植物 ”的非典型妥协
先闯世界后上大学
第三辑 低碳渐入高潮
低碳创业是不是“ 太先进 ”
干净的力量
“ 电脑魔幻创业 ”传奇：低碳是模式也是态度
吴敬琏、奥巴马英雄所见略同
低碳新路：城市包围农村
低碳是概念，更是新财富的实践
碳金融，中国迟到了
茶生“ 意 ”，“ 禅 ”商机
第四辑 天使投资
巨星迈克尔?杰克逊曾是“ 天使 ”
中国本土投资人还不习惯做“ 天使 ”
“ 融资帝 ”袁小兵：憧憬翻身的那笔钱
江湖“ 天使大哥 ”刘晓人是如何折翼的
方毅经验：魅力是最强悍的资金吸力
中产阶级集结进入天使投资行列
鼓励“ 炒房团 ”加入“ 天使 ”行列
各界草根创业者眼里的“ 天使 ”投资人
VC只给你1分钟的“ 电梯演讲 ”
第五辑 白手起家到底有多“ 白 ”
“ 水饺皇后 ”：我很怒但不会掉眼泪
目前中国是白手起家的热土吗
潘勤创业：有野心很花心
草根的机遇资源，是不是越来越枯竭
最根本的“ 赚 ”
“ 创业英雄汇 ”首期冠军徐忠界：农家子弟的创业模式
第六辑 打倒“ 穷二代"
关注“ 穷二代 ”比关注“ 富二代 ”更有意义

“ 穷二代 ”形象代言人梁勇初：我27岁，我怕老去
贫弱有时是最危险的
杨怀保：“ 穷二代 ”华丽转身为犬典上名流
向真同学：心有猛虎，细嗅蔷薇
贫寒子弟李永举，垃圾里找黄金
一个人的幸运跑道
第七辑 商人的力量
把猫当虎养，出海勇屠龙
非典型愤青王宝明：一脸坏相，满怀使命
亚马逊创办人：梦想与仁慈
县域创业，对“ 过度城市化 ”的拯救
“ 解放 ”北京与上海
第八辑 成功不可复制
小城镇批发“ 中国第四代机会富翁 ”？

王良溢：把古典家具摆在最年轻的深圳
被汽车撞的往往不是盲人
胡铃心：人生没有彩排只有直播
越过牡丹看见玫瑰
破产千万富翁高逸峰：人生豪迈
败者为王
打喷嚏都会骨折的袖珍好男儿
何竟源卖身创业：警惕成功“ 控 ”
你的幸福赢利了吗
韩寒会不会变成郭敬明？

章节摘录

版权页：一个月的时间过去了，出差的同事们陆续回到了公司，全部到齐后的当晚，赵存阶请他们到当地最火的羊肉馆大吃了一顿。
既然决定转型，下一步要做的就是怎么妥善安排现有客户及公司的善后工作了。
客户很快安排妥当。
有消息灵通的同行开始和赵存阶洽谈，希望把公司转让给他们，虽然知道这样会得到一笔可观的资金，但是，他没有这样做，原因是，多年创出的牌子，不想最终毁在别人手里。
他毅然决定注销公司，发布公告，从此以后公司不再存在。
或许大家认为赵存阶比较极端，“其实我的做事风格就是这样，我有能力建立一座。
金字塔，同样也有狠心让这座金字塔倒塌，不想因为我的原因而让这座金字塔自行倒下伤害别人。
”在处理完客户的事情以后，下面就是处理设备和安置人员了。
设备很轻松地转让给了一些同行公司，但是，在人员安排问题上让赵存阶很是头疼。
下午的“散伙会”气氛忧伤，彼此难分难舍。
赵存阶一言不发，默默地给每人发了一笔疏散金，同时宣布：如果哪位兄弟姐妹想自己创业，需要他支持，需要资金的话，可以提出来，他大力支持。
“但同事们没有一人提出要求，甚至不愿意收下那笔疏散金。
我答应他们，等我养殖业做大了，做强了，如果哪位愿意重新跟我干的话，都可以回来。
”千里走单骑，南下北上为“恩泽羊业”布局公司解散后，赵存阶决定到全国各地的大型养殖场去作一番细致的考察。
经过两天的准备，把行李和必需物品装上那辆本田雅阁，独自一人开始北上南下的长征。

编辑推荐

学习成功者的经验与教训，可以使人少走很多弯路，更快地走向成功。
罗西的这本《创业很折腾：26位草根创业者的成功细节》介绍了26位与我们一样曾经是名不见经传的草根创业者的创业故事，主要着笔于能回答他为何会成功的创业细节。
适合广大想成功创业者借鉴学习。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com