

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 图书基本信息

书名：<<心理操纵术大全集（全四册）>>

13位ISBN编号：9787511310965

10位ISBN编号：7511310966

出版时间：2011-1

出版时间：中国华侨出版社

作者：春之霖，于海娣 编著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 内容概要

心理操纵术是一门人际关系心理学的实用技术，它把心理学的知识和规律变成我们可以影响和控制他人的武器。

世界上所有的人都有可能陷入操纵与被操纵的关系中，成功的操纵者正是借助各种情绪、言行等心理策略和技巧来控制对方，从而达到预设的目的。

本书共分四篇，分别是“心理操纵术”、“心理博弈术”、“心理洞察术”和“催眠术——一种神奇的心理操纵术”。

学会运用“心理操纵术”和“心理博弈术”，能够让你有效利用他人心理，迅速掌控他人、把握全局并战胜对手，使自己成为人际关系的赢家，在事业上取得进一步的成就。

学会运用“心理洞察术”，能够让你用眼睛洞察一切，从细微之处读懂他人的微妙心思，并对其作出精准的判断，搞懂对方每一个表情、每一个动作所传达出来的信息，得知他们内心真正的想法，从而决定自己该扮演什么样的角色、说什么样的话、做什么样的事。

催眠术能够直接作用于人的心灵，能够操纵人的认知能力，对于改变人的信念和行为方式有特殊的功效。

了解催眠术的相关知识并应用于日常生活中，可以更好地操纵他人或反操纵。

相较于其他版本，本书内容更全面、剖析更深刻、引证更科学、方法更实用，是迄今为止最全面、最实用、最权威的心理操纵术大全集。

书中理论联系实际，以事例为佐证，贴近现实生活，教你快速掌握人心的奥秘，让你拥有一双看不见的力量之手，在工作和生活中占据主动，出奇制胜，赢得幸福与成功。

本书包含《心理操纵术大全集》1、《心理操纵术大全集》2、《心理操纵术大全集》3、《心理操纵术大全集》4。

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 书籍目录

#### 《心理操纵术大全集》1

##### 第一篇 心理操纵术

##### 第一章 让对方开始喜欢你的心理操纵术

想别人喜欢你，先去喜欢别人

##### 第一印象塑造好，便可在对方心中建立深刻印象

精彩地说出你的名字，给人留下深刻印象

把握好开始五分钟攀谈，以后交流自然顺畅

让对方喜欢你，一切应从友善开始

微笑，赢得他人好感的法宝

适时附和，更容易讨对方欢心

用好“您”字，会让你更受欢迎

让对方做主角，他一定喜欢与你交流

到什么山头唱什么歌，不同人要区别对待

##### 第二章 磁铁般吸引别人的心理操纵术

美丽比一封介绍信更具有推荐力

热情友善的称赞是获得友谊的最好方式

“远亲不如近邻”，离他近更容易被关注

用小错误点缀自己，你会更具吸引力

吸引他最直接的方法：关键时刻拉他一把

让对方占点便宜，他会在心里记住你

用“流行语”增加你的语言魅力

反复暗示，让他对你加深印象

制造戏剧性，与众不同地吸引对方注意

渲染氛围，增强对他的吸引力

##### 第三章 打开对方心扉的心理操纵术

巧说第一句话，陌生人也能一见如故

.....

#### 《心理操纵术大全集》2

#### 《心理操纵术大全集》3

#### 《心理操纵术大全集》4

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 章节摘录

求人办事者，总是想尽快解决问题，可实际上，事情往往难以如愿。

显然，被动等待是不行的，还须一次又一次地向对方催问。

因此，要求你说话办事要有良好的心理素质，要做到遇硬不怕，逢险不惊，要学会控制自己的感情，喜怒不形于色才行。

有一位朋友，去找别人办事，拿出烟来递给对方，对方拒绝了，他便一下子失去了托他办事的信心。

这样是不行的，这样的心态什么事也办不成。

俗话说，张口三分利，不给也够本，见硬就退是求人办事的大忌。

有道是人在屋檐下，不得不低头，想当乞丐又不想张口，有谁会愿意主动地把好处让给你？

要是真有那样的事倒要好好地研究一下他的动机了。

所以我们说，要想求人应该有张厚脸皮。

如上例所说，对方不要你的烟，可能是因为怕你找他去办事，所以才拒绝的。

但话说回来，你应该这样想才对，对方不要你的烟，并不等于你不找他去办事，尽管他用这种方法给你求他的念头降了温，但俗话说，让到是礼，你同他一直是处在同一个高度上讲话。

如果你决定求人，对方一时不能合作，你不妨一而再，再而三，反复申请，反复渲染，反复强调，那么就一定会精诚所至，金石为开的。

宋朝赵普曾做过太祖、太宗两朝皇帝的宰相，他是个性格坚韧的人。

在辅佐朝政时自己认定的事情，就是与皇帝意见相悖，也敢于反复地坚持。

有一次赵普向宋太祖推荐一位官吏，太祖没有允诺。

赵普没有灰心，第二天上朝又向太祖提起这件事情，请太祖裁定，太祖还是没有答应。

赵普仍不死心，第三天又提出来。

赵普三天接连三次反复地提，同僚也都吃惊了，太祖这次动了气，将奏折当场撕碎扔在了地上。

但令人吃惊的是，赵普又默默无言地将那些撕碎的纸片一一拾起，回家后再仔细粘好。

第四天上朝，话也不说，将粘好的奏折举过头顶立在太祖面前不动。

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 编辑推荐

《心理操纵术大全集(套装全4册)》：心理操纵术是一门人际关系心理学的实用技术，它把心理学的知识和规律变成我们可以影响和控制他人的武器。

世界上所有的人都有可能陷入操纵与被操纵的关系中，成功的操纵者正是借助各种情绪、言行等心理策略和技巧来控制对方.从而达到预设的目的。

心理操纵术能够让你像“魔鬼”一样思考，像“天使”一样受人欢迎。

每一个人都离不开与他人的交往。

但是，为什么有些人在人际交往中会如鱼得水、左右逢源，而有些人却举步难艰、进退维谷呢？

恰当地使用心理操纵术，可以让你在人际交往中无往不利.拥有并自由调控海量人脉资源，让贵人自觉自愿甚至主动地为你排忧解难、创造良机、对于操纵者来说，仅仅是扫除绊脚石并不是真正的目的，将绊脚石转化为垫脚石才是真正的智慧。

最高超的心理操纵术能让你赢得最成功的人生。

有一只看不见的手在操纵着你我的生活，这只手就是人的心理。

世界上的大部分竞争都可以牵涉、应用到心理操纵术。

洞察人生的心理弱点，利用人性的心理弱点，在人际交往中会说话、会办事，用小策略解决大问题，正是心理操纵术的意义所在。

成功要懂人性，掌握了心理操纵术，就能够掌握对方的心理变化，削弱对方的自信，操纵对方的情感，让你轻易达到你所希望达到的目的。

无数的事实证明，那些声名显赫的成功人士之所以能够成功，其中一个重要的原因就是：他们比我们更清楚，自己想要获得成功，就要在别人身上多下功夫。

研究发现，商界精英、政治领袖等各界的风云人物大都具有超强的心理操纵能力。

他们具有敏锐的洞察力，会比普通人更仔细地观察他人，能够轻易地洞悉人的心理和本性，并懂得运用相关的心理学策略来影响、控制和操纵身边的人，从而更好地应对和处理工作与生活中的各种问题。

对于这些能够洞悉他人、影响他人、控制他人的心理操纵术，人们通常以为它们神秘至极，可实质上，它们都是一些非常普通的方法和技巧。

心理操纵术能够让你在思想上看透商界精英、政界领袖等风云人物操纵大众心理的真相；在行为上不做感情的傀儡、冲动的奴隶和受人摆布的木偶：在生活中像“魔鬼”一样思考，而像“天使”一样受人欢迎；在事业上不着痕迹地成为最大的赢家。

## <<心理操纵术大全集（全四册）>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>