

<<博弈>>

图书基本信息

书名：<<博弈>>

13位ISBN编号：9787511311733

10位ISBN编号：7511311733

出版时间：2011-9

出版时间：中国华侨出版社

作者：破琥

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<博弈>>

前言

博弈论作为现代经济学的前沿领域，已广为人知，这种占据主流的基本分析工具引领了潮流，这种潮流现在也融合进了日常生活。

在纷繁复杂的社会，人与人之间总是存在博弈，不但如此，每个人心中的两个“我”也会常常产生博弈。

什么是博弈？

人的一生要面临哪些博弈？

博弈有什么方法、规律？

怎么样能使你在博弈中成为最后的赢家……这些是我们在面临“博弈”这个话题不能不考虑的问题。

我们都生存在一个大的社会环境里，每日都要和人打交道，为人处世之道是一种大智若愚的智慧，博弈的智慧也正来源于此。

博弈也是一门根源于各类技能的生存艺术，当我们回顾自己的成长，回头看看每个阶段里自己做出的选择和决策，你是否看到了自己在策略上的成功或失误呢？

如果你得不出答案，说明你一直在浑浑噩噩地过日子，还离成功非常遥远。

博弈时刻存在于我们身边，我们在日常生活中常见的一些问题，实际上都可以运用博弈论的基本思想来寻找最佳策略，学会随时随地用智慧来进行生活决策。

在本书中，读者除了可以学到最合适的为人处世方法，将理论结合实际，从而对博弈形成更深刻的认识和领悟。

如果能够触类旁通、提升综合实力，每个人都有机会达到博弈的至高境界。

不过，在博弈过程中，最重要的是通过制定巧妙的策略，来提高自己为人处事的潜能，这才是最终目的，各类解法只是参考，博弈不是“万金油”。

本书运用博弈论的目的，也是为了使读者享受博弈分析的过程，提供建议和指导，便于让大家赢得更合意的结局。

博弈的思想说复杂很复杂，说简单也很简单，它的本质根植于现实生活，之所以成为理论，是因为学者使用高度抽象化的数学工具来实施了表述。

但本书中更愿意用日常事例来说明那些数据，并希望教导读者将其运用到生活中去。

在这里，没有高深的数学知识，不需要你拥有过人的IQ，只要你善于思考，懂得博弈的真谛，通过学习也完全能够成为一个成功人士。

将博弈的精神融入现实生活中去吧！

智慧的潜能和威力有时超越了科学，而科学也并不一定意味着无穷尽的数字，掌握一种动静皆宜的思维方式同样能成就科学。

不同的是，科学是通过运算和各类数据来得出正确结论，而博弈的智慧是通过出人意表的方式来造就良好的结果。

因此，我们大可以在生活中也运用博弈，使博弈的智慧承载起科学的重担，寻找更轻松的方式来实现曲径通幽的效果。

当然，博弈是需要基础的，博弈是需要资本的，人们在博弈之初应掌握不同类别的技能，其中最基础的是基本生存技能，比如生活常识、法律法规、各个学科知识等，能提升个人综合素质和潜力的技能则是优良的策略思维。

策略思维建立于基本技能之上，需要运用基本技能来实现既定目标，这是一门艺术，亦是博弈的起始点。

通常来说，策略思维需要依靠经验和实践来发展，一些原理和通行法则都是由此而衍生。

在你的一生中，你无法回避策略思维的升级换代，如若你想要成为人生的胜利者，现在就要开始行动了！

<<博弈>>

内容概要

博弈论的意义不仅在于能解析经济，还在于能够指导人们在为人处事时的实际行动。
琥琥编著的《博弈(走出困境的策略)》的写作目的就是尽可能让读者掌握心灵博弈的技巧。

人们一般在成年后开始重视博弈，获悉博弈论，无论是各种交往、合作、冲突，还是从更简单的角度将各种游戏容纳入博弈的范畴，适当的运用策略，总能使我们走出困境，这就是《博弈(走出困境的策略)》想要传递给读者的写作思想。

作者简介

破琥，女，80后资深人文社科读物、时尚生活图书策划人，对于历史、文教、职场、婚恋类书籍有着深入的研究和见解，自由撰稿人，现致力于将博弈论结合生活实际和心理学，深入探讨有关心灵博弈的命题，将博弈论与提升自我结合起来，应用于现实生活。

<<博弈>>

书籍目录

第一章 发掘一种动静皆宜的智慧

- 1.别退缩，请走进博弈时代
- 2.你的脑力革命，败在何处
- 3.博弈的目的是完善自己
- 4.主动还是被动，这是个问题
- 5.是谁动了你的博弈资本
- 6.阶段不同，博弈的对手也不同

第二章 站稳眼前博弈的舞台

- 1.看不到舞台吗?请注意你的身后
- 2.不要过度在意舞台的尺码
- 3.你的态度决定了舞台的高度
- 4.跳上去，还是一步一步走上去
- 5.舞台黯淡，你就是那道追光
- 6.勇者敢于创造舞台

第三章 智慧与态度的双重原则

- 1.开发你的左脑，调动你的右脑
- 2.小问题里的大智慧
- 3.懈怠和轻敌等于自掘坟墓
- 4.逆向思维的价值
- 5.大智若愚OR自作聪明
- 6.利己未必要损人

第四章 性格决定命运

- 1.优良品格铸就成功
- 2.认清自己心里的“魔鬼”与“天使”
- 3.悲观是深渊的人口
- 4.自负会掩盖智慧的光芒
- 5.根据性格来制定博弈方案
- 6.细节决定成败

第五章 征战职场，智慧决定未来

- 1.成长能力是重要的博弈资本
- 2.别不屑人际关系的较量
- 3.讲求方法，事半功倍
- 4.别梦想做只懒羊羊
- 5.做个动静皆宜的合作者
- 6.你进我退，能伸能屈

第六章 心灵博弈，态度决定一切

- 1.以柔克刚，是上乘武功
- 2.严于律己，以德服人
- 3.别吝啬你的付出
- 4.爱是最好的征服工具
- 5.小心傻作精时精亦傻
- 6.善解人意，改善技巧

第七章 眼观六路，看清每个局中人

- 1.别忽视博弈中的“第三方”
- 2.一个还是N个

<<博弈>>

3.寻找幕后的操盘手

4.协同作战是必然

5.遭遇制定规则的博弈者

6.是忽悠对手，还是忽悠了自己

第八章 锻炼心智，成熟面对“得失”

1.不是每场博弈都得决出胜负

2.博弈的意义在于过程

3.换个角度，看另一处风景

4.这世上没有绝对的公式

5.心灵的成长最重要一

6.公平不等于平均

第九章 坚定自我，远离诱惑

1.请躲避天上掉下的铁饼

2.懦弱者才相信宿命论

3.使理智与情感相得益彰

4.重视经验与理论的较量

5.遵守原则，也要灵活变通

6.保护自己的独立自主权

第十章 敢与自己博弈是至高境界

1.正视自己，挑战自己

2.把缺点与弱点统统“吃掉”

3.当左手与右手掰腕子

4.给自己的人格“塑形”

5.超越自我，享受过程

6.给自己的性格做个整形手术

<<博弈>>

章节摘录

版权页：5.是谁动了你的博弈资本博弈的要素之一，是博弈资本。

前文中我们讲到，人们之所以会参与博弈是受到利益的吸引。

利益驱使人们参与博弈，而预期所获得利益的大小有时直接影响到博弈的吸引力，还会影响到参与者的关注程度。

由于关注程度的不同，兴趣大小的不同，参与者会决定调动多少资源来进行博弈。

站在经济学角度，从广义上来说，凡是自己主观需要的就是资源，博弈资源包括的范围很广。

能在博弈中取胜的人，应当是善于充分调动资源的人。

一般情况下，拥有更多博弈资源的人，其成功率更高。

赢一次或许是偶然，但长期在博弈过程中获得胜利的人就是具备生活的必然因素。

从个人的心理素质来看，有勇气、有准备的人更善于克服苦难，他们在进行策略选择时也必然进行过理性或感性的选择。

抉择的过程，也是不可避免的冒险过程。

因为人们无法预知意外和不可抗因素，即使是经验丰富的参与者，在某些时候也还会估计错误，预料不到接下来会发生什么。

生活无时无刻不在变化，这就要求我们，或多或少要有一点冒险精神，你往前走可能会输也可能会赢，但如果停步不前，就一定会输。

这种积极正面的心理素质，实际上正是一种基本的博弈资本。

人内在的心理素质可以通过修养、锻炼来获得增长和完善。

除此之外，周围的环境要素，也是人们需要掌握的重要博弈资本。

通常来说，每个人的博弈资本都不是一成不变的，它会发生改变，实现累积。

一般情况下，人们的博弈资本是会随着年龄和阅历的增长而不断累加的。

在不同的博弈事件中，大家动用的资本会不一样。

若想成为胜利者，我们都必须牢牢掌握住自己现有的博弈资本，而不是消耗它们。

有的人失败了会把责任归咎于自己所拥有的条件不够好，不够多，但实际上，那个动了你的博弈资本的人，就是你自己。

是你自己没有合理地储蓄博弈资本，这意味着你忽略了周围的常识性知识、技能的学习、信息的储备等。

那么，有哪些知识和信息能促进我们策略选择能力的提高呢？

我们周围所有的环境因素，综合在一起，组成了我们的生存环境。

人们在每个阶段作出的选择和判断，应当能够适合我们赖以生存和成长的生态系统，这样才有希望赢，否则必输无疑。

这就意味着我们需要掌握的一切知识和信息至少应该适合基本的生存环境。

如若做不到这一点，这个人连最基础的好好生存都做不到，更别谈怎样去追求个人价值和幸福了。

掌握了更多的博弈资本，并合理利用相对应的条件，在生活中不仅能使我们赢得胜利，甚至还能够救人于危难。

这个故事发生在波澜壮阔的大海上。

某天，一艘豪华游轮在大西洋上航行着，载满了来自各国的乘客，他们之中有高官政要，有富豪商人，有社会名流，都很惬意地在船上享受着大海的美丽。

但在驶入近海时，这艘船和泰坦尼克号似的，不幸触礁了。

在这个危机的时刻，船长立刻命令船员疏散旅客，让他们抱着救生圈跳到海里去。

船员急冲冲去通告旅客，说船触礁了很危险，让他们赶快逃命，但是有些旅客根本不知道发生了多么严重的事，认为他们有些大惊小怪。

无可奈何，船员只能跑回来报告船长，说很多旅客不配合他们的行动，没有意识到情况有多么险恶。

一个个地说服也许可以，但是时间不允许。

船长听了之后，亲自去到旅客中间，几分钟后那些旅客全都抱着救生圈跳进了海里。

<<博弈>>

船长到底是怎样说服他们的呢？

其实船长采用的方法很简单。

他先找到英国人，对他们说，这是一项很好玩儿而健身的体育运动，为什么不试试看呢？

于是很多人毫不犹豫地跳下去了。

他又找到法国人，说这是很浪漫的一件事；为什么不想体验一下呢？

于是法国人也跳下去了。

他找到德国人时，说了一句话，让你们抱着救生圈跳海这是命令，他们也跳了。

船长对前苏联人说，这是一项革命行动，是英雄的行为。

而对美国人说的则是，他们已经被保险了，跳下去绝对不会有坏处。

结果，旅客纷纷抱着救生圈跳下海，那些少数的顽固派在看到大家都这么做时感到了事情的严重性，便也跟着跳了。

这个故事也许并不是真实的，但很能说明问题。

船长会成功说服旅客，是因为他了解不同国家的人的性格，知道英国人爱好运动，法国人喜爱浪漫，德国人严格遵守命令，前苏联人忠于革命，美国人视保险为基本生活条件，因此才能够利用差异对待的办法，做出最优反应，对症下药。

由此我们也不难发现，信息是多么重要。

还有一个耳熟能详的故事，也说明了掌握更多博弈资本的重要性。

从前有一个古董商，他出门闲逛时在街边发现一个男人在用一只茶碗盛猫食喂猫。

但实际上这只茶碗是很名贵的古董，他一眼就看出来了。

为了得到这只茶碗，古董商假装很喜爱这只猫，想要从主人手里买下它。

这个男人却不卖，为了得到茶碗，古董商出了大价钱。

成交之后，古董商抱起小猫，用一副随意的口吻说道：“看来，小猫用惯了这个小碗，不如你把它一块送给我吧。

”这时，猫主人才呵呵笑道：“真对不起，我不卖茶碗，你要知道，我就是用这个茶碗，才卖出那么多只猫啊。

”这下古董商懵了。

他在打主意之前，完全没想到，猫主人不但知道这只茶碗的价值，而且还利用了他想占便宜的心态大赚了一笔。

倘若猫主人没有这样的知识，不懂得茶碗的价值，他或许已经被古董商骗了。

这也是一则“信息不对称”的事例。

古董商和猫主人都不知道茶碗的知识，那么茶碗的知识对于他们来说是共用信息，但古董商却无法知道，猫主人是否知道茶碗的价值，因此造成了信息不对称的劣势。

这种“私有信息”的存在是导致“信息的不对称性”的根本原因，也就是说，某些人掌握的信息要多于其他的人。

这种情况的发生，使参与者的决策结果有了很大的不确定性。

但没有人能知道别人都知道些什么，“信息不对称”的事情难免会发生。

但为了避免陷入这样的困境，我们至少应该在行动之前，尽可能探查清楚相关知识，尽量丰富自己大脑“信息库”的内容，从而让自己的博弈资本更厚重一点、扎实一点。

诚然，没有谁知道未来将会面对什么问题，但是我们可以随时准备着，因为只有掌握的信息越多，做出符合“最优反应策略”的可能就越大。

<<博弈>>

编辑推荐

《博弈:走出困境的策略》：博弈时刻存在于我们身边，我们在日常生活中常见的一些问题，实际上都可以运用博弈论的基本思想来寻找最佳策略，学会随时随地用智慧来进行生活决策。

在破琥编著的这本《博弈(走出困境的策略)》中，读者除了可以学到最合适的为人处世方法，将理论结合实际，从而对博弈形成更深刻的认识和领悟。

如果能够触类旁通、提升综合实力，每个人都有机会达到博弈的至高境界。

大多数人在为人处世中遇到的困惑，都可以从《博弈:走出困境的策略》中寻找到的应对方案，领悟博弈的精髓，提升自己的心理素质和综合能力，在人生的棋局中寻找真实的自我，成为生活中的策略高手，解析人生博弈密码。

博弈论不是万能的，但不懂博弈是万万不能的，《博弈:走出困境的策略》提供为人处世的策略性思维之道，“赢”的智慧，尽在其中无论是各种交往、合作、冲突，还是从更简单的角度将各种游戏容纳入博弈的范畴，适当的运用策略，总能使我们走出困境，这就是《博弈:走出困境的策略》想要传递给读者的写作思想。

让读者掌握心灵博弈的技巧。

博弈论的意义不仅在于能解析经济，还在于能够指导人们在为人处事时的实际行动。

重视博弈，获悉博弈论。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>