

<<职场人脉投资课程>>

图书基本信息

书名：<<职场人脉投资课程>>

13位ISBN编号：9787511311856

10位ISBN编号：7511311857

出版时间：2011-4

出版时间：中国华侨出版社

作者：孙颢

页数：275

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<职场人脉投资课程>>

内容概要

人脉决定人的发展平台，左右人一生的成败。
无论你从事什么职业，只要学会处理人际关系，掌握并拥有丰厚的职场人脉资源，你就能在成功路上越走越顺畅。
只要你掌握了人脉投资的本领，就能在同行中遥遥领先、迅速跻身富有者的行列！

<<职场人脉投资课程>>

书籍目录

第一课 投资不如投入

储蓄人脉是最划算的投资

人脉宽，信息广

人脉让你不再单打独斗

人脉可帮人，亦可害人

人脉沟通可成就事业

成功在于拥有好人脉

有人脉就有金矿

人脉是强大的竞争力

播下种子就有收获

多个朋友多条路

第二课 魅力赢得人脉

佛靠金装，人靠衣装

言谈要合礼仪

微笑价值无穷

服饰也在“说话”

好谈吐换来好人缘

用你的脸表情达意

眉目巧传“情”

在交谈时运用恰当的手势

保持良好的体态

举手投足尽显风采

用礼貌表现出良好的个人修养

第三课 赢雇第一印象

第一印象极其重要

怎样和陌生人交朋友

寒暄是一种重要的礼节

说好你的开场白

恰当地称呼初次见面的人

准备好话题

打开与陌生人交谈的突破口

得体的自我介绍是与陌生人沟通的开始

用恰当的语言和陌生人“套近乎”

说好你的结束语

第四课 私累人脉资本

第五课 经营你的人脉网络

第六课 拓展人脉方略

第七课 轻松维护人脉

第八课 谨慎人脉沼泽

<<职场人脉投资课程>>

章节摘录

版权页：储蓄人脉是最划算的投资“储蓄人脉”说起来有些“现实”，有“利用、收费”的感觉，但若从另一个角度来看，和别人建立良好的人脉、培养人缘本来就有这样的好处，不能光用“现实”的眼光来看；而你的好人缘必定会成为你这一生中最珍贵的财富、事业的最大助力。

有一位出版商，他平时就很注意人脉的建立，不论是大人物还是小人物，他都会竭尽所能地与之建立良好的关系。

有一次，他听说某位作家家里出事急需用钱，虽然两人并不是很熟，但这个出版商还是主动找到这位作家，很痛快地借给他两万元钱，这位作家非常感动，从那以后，不但经常把自己的稿子投给他，还给他介绍了许多作家。

这个出版商不仅注意和一些大人物搞好关系，对一些小人物或是对他并没有用处的人他也努力结交。有的人搞不懂他这样做是为什么，他却笑着说：“我呀，是在用银行存钱的方式建立我的人脉——先存后提，有时存10000，有时存100，日积月累下来，我就拥有了一笔庞大的财富，遇到困难时，我再把它们取出来，那时不但有本金，还有利息呢！”

你说这是多么好的投资！

“后来，他遇到了一次严重的危机，但幸运的是有许多人都向他伸出了援手，帮他，渡过了难关。

这样看来，他投资于人脉的做法实在太聪明了。

这位出版商投资于人脉虽然不像其他人投资股票、基金之类那样马上可以拿到收益，但从长远来看，出版商的投资更高明、回报率更高。

高先生经营着一家小电器行，电器行的收入不是特别多，但高先生却工作得很开心。

高先生的妻子常说高先生不是做生意的料，因为人家做生意都锱铢必较，他却什么事都不在乎，没有生意人的那股狠劲儿。

比如说有一次，有一个客人跟高先生订了一批高档的灯具，还交了1000元订金，谁知道货来了以后他又不要了，这事如果换成别的商人一定会把这1000元全扣了，可高先生却要全部还给人家，还说就当是正常上货，以后慢慢卖吧！

那个客人对高先生的做法也感到很意外，不好意思地说：“这件事确实是我不对，还是按规矩扣订金吧！”

“高先生却回答说：“如果不是有难处，你也不会做出尔反尔的事。

大家都是生意人，买卖不成人情在嘛！”

我不能收这个订金，瞧得起我咱们就交个朋友吧！”

“那个客人千恩万谢地走了，妻子却拉长了脸，抱怨丈夫太傻。

在平时，高先生对顾客也都是一团和气，年纪大的就主动送货，甚至上门安装，给熟识的客人抹零头……高先生做生意虽然没赚多少钱，但在当地人缘却是出奇得好。

每当有人夸高先生有人缘时，他太太总要说：“人缘能当饭吃吗？”

“不过高太太现在可不敢说这话了，因为事实证明：人缘有时真能当饭吃。

一天，订高级灯具的那位客人找上门来，说要给高先生介绍笔大买卖。

原来这位客人竟是某知名彩电的销售总监，现在他要把该省的销售代理权交给高先生，他还说：“之所以要把代理权交给你，不仅是因为你曾给过我恩惠，更重要的是我看中了你的人际网络，人缘对于生意人是非常重要的。

“不久后，高先生拿到了销售代理权，成立了自己的公司，靠着往日积累下来的人脉，他的生意越做越顺，销售额几度蝉联各省榜首。

从高先生的经历中，我们再一次看到了存储人脉的重要意义。

就像银行存款一样，平时少量少量地存，有急需时就可以派上大用场。

而别人对你善意的回报，有时是附带“利息”的，就好像银行存款生利息那样。

所以老祖宗也说“和气生财”，对人和和和气，有个好人缘，“财神”就会不请自来。

<<职场人脉投资课程>>

编辑推荐

《职场人脉投资课程》：人脉就好比是一座金矿，拥有了人脉，就等于拥有了取之不尽的财富。

你的人脉资源越丰富，事业的发展也更顺畅。

一个人的成功，85%归功于他的人脉关系。

有良好人脉关系的人，总是能呼风唤雨、左右逢源。

而当你的人脉无处不在时，你就已经迈出了走向成功的关键一步，就能获得最大限度发挥才能的机遇

！

你的人脉资源越丰富，你所拥有的能量就越大！

人脉资源是成功的不二法门，是一笔无形的资产。

有人脉的人总会左右逢源、四通八达；而没有人脉的人，总是如履薄冰，寸步难行。

人脉是一个人通往财富、荣誉、成功之路的门票。

<<职场人脉投资课程>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>