

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

图书基本信息

书名：<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

13位ISBN编号：9787511325150

10位ISBN编号：7511325157

出版时间：2012-8

出版时间：中国华侨出版社

作者：田宇

页数：441

字数：699000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

内容概要

伟大的哲人苏格拉底说过，人生是一次无法重复的选择。

人生有许多十字路口，但关键处就在那么几步。

人生就像一个大舞台，幕布起落间，生旦净丑一一登场亮相，唱什么，怎么唱，全由自己决定：正如人生的开始；同一出折子戏，同一段黄梅调，有人赢得满堂彩，有人遥对冷厅堂：正如人生的结果。

为什么同样的起点，却有不同的终点？

显而易见，答案存在于过程之中。

孔子说：“三十而立，四十不惑。

”35岁以前是人一生中的黄金时期，也是走向成功的关键阶段。

这一时期，人的精力最旺盛，创造力、学习力、抗压力最强，最具有成功的欲望，此时是发展事业的最佳时期。

但是，一着不慎，则满盘皆输。

正如筑建百尺高楼，基础决定了高度。

基础打不好，高耸入云只能是纸上谈兵。

所以有人说，35岁以前，必须确立奋斗目标，找到成功的方法，尽早获得成功。

田宇编著的《35岁前与别人拉开距离大全集》将告诉35岁之前的你如何积累人生资本，与别人拉开距离。

本书充分结合了人们在35岁以前的特质，总结了在求职创业、心灵修养、工作生活、社会交往等方面必须要做的事以及必须懂得的人生哲理、必须养成的习惯、必须注意的细节、必须规避的错误，详细告诉你如何抢占人生先机，在挑战中发现理想的职业；如何描绘自己的梦想、目标和欲望；如何在工作中追求卓越，赢得晋升机会；如何构建自己的人脉网。

《35岁前与别人拉开距离大全集》内容广泛，实用性强，将帮助你搭建好属于自己的成功舞台，更快、更好地获得成功。

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

书籍目录

第一章 20几岁定好位，30几岁有地位

你给自己的定位决定你的人生
别让错误的定位在内心潜藏
认识诸世间，更要认识你自己
在触碰世界之前，先端详自己
最适合的才是最好的
人生的最大财富就是做你自己
没有方向是最大的恐惧
人生需要明确的目标
唤醒沉睡的潜能
别只挖掘天赋，还要造就天赋
找到自己与成功最近的那个匹配点
经营自己的优势
最佳的定位指导：兴趣
把自己定位成“社会人”
过分特立独行是种危险

第二章 赢在平台

公司是个人发展的舞台
良好的平台是职业跃升的筹码
公司发展和个人选择
与公司共同成长
平台一小步，人生一大步
水深鱼大：一份有前途的行业
水宽鱼多：一份适合自己的职业
清浊：公司优劣之分
深浅：公司大小之别
谨慎选择第一份工作
重视职业生涯规划
做好职业规划
杜拉拉的SWOT法则
员工与老板的关系应和谐统一
尊重公司文化很重要
发现能够为你提供平台的人
理性跳槽，跃升到更高的平台
修建属于自己的码头

第三章 20几岁开始为30几岁的事业储存人脉

尽早储存自己的人脉
对人脉做必要投资
多参与社会活动
开放社交半径，认识更多的人
形成自己的交际圈，站稳脚跟
巧用五个圈子
用四句话构建社会关系
间接人物也有直接关系
贡献价值，成为被依赖的人

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

扮演别人需要的角色

多交几个猎头朋友

结交自己行业以外的人脉

抓住关键性关系

互换人脉，越分享越多

让网络成为打通人脉的最好方式

第四章 20几岁跟对人，30几岁做对事

职场导师很重要

挑好教练：面试你的老板

“寄生”于人，成长加速

职场成功，自己摸索不如寻找领路人

借助领导这棵大树

高瞻远瞩的老板值得跟

信守承诺的老板值得跟

正直大度的老板值得跟

事必躬亲的老板不能跟

过河拆桥的老板不能跟

心胸狭窄的老板不能跟

以老板为榜样，是老板更是老师

良师益友，受益一生

找到你的元老级教练

成功可以传染和叠加

选对朋友，离成功更近点

有些人需要小心应对

借助贵人力量，让成功来得更快

找一个对手激发潜能

第五章 20几岁开始懂点人情世故，30岁后才不会后悔

放下清高，多点人世心态

做看得清的事，储看不清的情

低姿态更能赢得人心

必要时念好糊涂经

把方装在肚子里，把圆体现在表面上

懂得交际，如鱼得水

敬酒的艺术

送礼送心意

只有投人，才能得到

明白面子的学问

背后赞美效果更佳

处事通达才能办成事

适当回馈别人的帮助

失意人面前不说自己的得意事

争一步不如退一步

第六章 35岁前不要循规蹈矩

成功者往往都是“离经叛道”的人

成功就是走少有人走的路

胜利有时候需要反其道而行

别怕做白米饭上的黑芝麻

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

“能成为海盗，何须加入海军”

成功属于爱折腾的人
高学历不是成功的代名词
首先，打破一切常规
打破沉闷的生活模式
两思而后行才是明智之举
退是另一种进取策略
经验少也是优势
常理并非真理
有时候不妨相信你的直觉
增加自己的“时尚细胞”

第七章 出众源自1%的改变

影响大局的往往是一些小事
追求零缺陷
刚刚好的下一步就是极致
对小事负起责任
自信是改变命运的蝴蝶效应-
从依赖到独立的转变
从平凡到非凡，只需加一点野心
成败取决于最后1%的努力
再努力一点，就是卓越
比别人多做1%
成功与失败的距离其实并不遥远
做得比别人的期待更多一点
永远做最最20%的人
抓住偶然的灵感
不要为自己韵缺点遮羞
做到出色才最具竞争力

第八章 把自己做成品牌

创造出色的个人品牌
巧妙推广你的“个人品牌”
打造你的品牌知名度
百门通不如一门精
拥有自己的特色，做不可替代的人
打造闪光点，摆脱谁也不是的状态
投资自我，多角度提升能力
成为某方面不可多得的人才
在自我介绍中传播个人价值
推销自己，让伯乐看到
主动曝光自己的能力
自抬身价把自己武装成“绩优股”
让人脉成为宣称自己品牌的“喉舌”
和奥巴马学网络营销
精深练习：让你高人一等

第九章 看起来像个成功者

外表是打动人心最直接的方式
良好的形象比你的文凭更重要

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

在外表上接近成功者是成为成功者的关键一步

闪电式评估, 把握见面的最初几秒钟

健康的体魄是良好形象的首要条件

用衣着包装自己, 用自信打动他人

得体的面试服装, 为自己加分

出色的职场形象能给人以信任感

职业女性: 穿出专业

西装是男人的自我宣言

用精彩配饰为刻板的商务形象加分

得体妆容的“八字箴言”

真诚的微笑使你的形象闪光

声音是交流中最有力的乐器

用身体语言营造步步高升的权威感

第十章 把职业当事业

工作的意义: 远离地狱, 靠近天堂

把工作当成最伟大的事

像恋爱一样去工作

对工作保持热忱

在工作中获取满足感

用高尚的精神做卑微的工作

每一次工作就是一次祈祷

你把工作当负担, 工作就把你当累赘

努力的价值: 我们会因此成为什么

不只是尽力而为, 而是全力以赴

变“打工心态”为“老板心态”

不仅仅为薪水而工作

上班族的必备利器: 计算机、外语、财务

在蘑菇期积蓄力量

顺利通过事业瓶颈期

想升职, 先升值

仅仅“称职”是不够的

为公司赢利, 就是给自己加薪

第十一章 把创造财富当成一种信仰

努力成为“脱贫”一族

尊重金钱, 它才会朝你靠拢

每个人都有成为富人的机会

没有穷困的世界, 只有贫瘠的心灵

像富人一样去思考

信念越坚定, 财富越会滚滚而来

野心和财富永远成正比

让自己先像个富人

与其省钱, 不如拓展自己赚钱的能力

前瞻性眼光让你获得别人无法获得的财富

先用小钱赚经验, 再用经验赚大钱

人舍我取, 垃圾变珍宝

让金钱流动起来

成功投资者的必备素质

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

想拥有财富，先学会选择

存钱是基础保养，要趁早开始

第十二章 持久力成就梦想

用骆驼精神坚守梦想

专一地做一件事情

沿着同一方向，你才能走到最远的地方

循序渐进能直达

坚持不懈的乌龟快过灵巧敏捷的兔子

成功就是越走越近

量力而行走得更稳

坚持到底，永不放弃

持久的力量能够把平凡变成非凡

珍视今天，成就更好的明天

第十三章 在转折点取胜

选择比努力更重要

停止推，开始拉吧

半途而废的智慧

把握人生阶段转变的关键时期

人生岔道口要慎重选择

跌倒后仅仅爬起来是不够的

让选择与你的人生操守相吻合

工作还是继续深造

如果人错行，就选择退出

从人才到帅才的转变

撞到南墙就拐弯

第十四章 维持吸引力1%的差距

与其聪明，不如有吸引力

优秀的人都有天然磁场，你距离它只有一步之遥

锤炼自己的性格，脱胎换骨

一呼百应的秘密：拥有感召力

强大的气场成就王者霸气

拥有一些贵族气场

激情：来自灵魂的力量

让幽默为个人魅力加分

自尊，将你的吸引力无限放大

别人更喜欢不完美的你

用亲和力吸引他人

宽容是聚拢人心的黏合剂

共振定律：信息同频才能实现心理共鸣

优秀管理者的至高吸引力：以德服人

第十五章 拆掉思维里的墙

想象力是第一生产力

打破规则才能有所超越

逆向思维，坏事也能变好事

没有解决办法，那就改变问题

善于变通，适时突破

用好奇心探索世界

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

大胆实践心中的创意

突破标准答案

摆脱绝对的是与非，展现不同的人生成果

别让你的思想变成你的囚徒

敢于特殊化，才会脱颖而出

脱离旧轨道，打开新局面

不曾注意到的盲点

从回忆的牵绊中解脱出来

拒绝“机长综合征”

用简单思维应对难题

不能改变环境，就学着适应它

第十六章 有想法的人有未来

带着超前意识生活，眼光着眼未来

冷静思考，成功不走弯路

眼光有多远，成功的路上我们就能走多远

用梦想为生活着色

成功是“想”出来的

前途比“钱”途更重要

20岁时把自己当成30岁

把每一天当成最后一天

培养国际化视野，是35岁前的必修课

想掌控未来，就要对未来有所预见

清晰的远见是成功的人场券

在资讯泛滥时代筛选有益资讯

用智慧的头脑引领卓越

成功者都会未雨绸缪

埋头苦干，更要抬头看路

第十七章 不行动就什么都实现不了

可以没有天赋，但不能没有勤奋

有所决定就要立刻行动

智者永远比别人早一步

不同的今天兑换不一样的明天

用行动为成功蓄势

不付出一定没有收获

有知识，更要在行历中锤炼见识和胆识

惯性逃避解决不了任何问题

与其在等待中枯萎，不如在沉默中绽放

列出你的愿望清单

分段实现目标

第十八章 用偏执成就伟业

做完美的“偏执狂”

细节成就完美

在嘈杂的环境中坚守信念

在冷嘲热讽中前行

为目标倾注狂烈的热情

有热情，再带点偏执

再试一次，就是成功

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

年轻时要对自己狠一点
自己采摘的苹果才最香甜
凭一股傻劲克服困难
不怕万人阻挡，因为自己绝不会投降
全心投入生命战场

第十九章 人生要经得起碰撞

人生大多是迂回曲折前行的
大成功是大痛苦磨砺出来的
泅渡苦海，成为强者
越早失败就越早成功
没有轻而易举的成功
走进逆境的人应该庆幸
比别人更快脱离困境的因素：强大的逆商
命运的玩笑不可怕，屈从命运才是最大的不幸运
没有绝望的处境，只有对处境绝望的人
面对挫折，请保持积极
被解雇也许是你碰到过的最好的事
在碰撞中释放内心的能量
拿一手坏牌并不注定就是败局
压力之下，“跑”得更快
没有绝对公平
感谢折磨你的人

第二十章 年轻时别给自己太多限制

把不可能当做你的目标
冲破跳蚤人生
摆脱心理高度的限制
生命需要大仰角探看
开放你的人生
没试过就不要轻易说不行
最大的挑战是挑战自己
不做稳定的奴隶
尝试陡峭的生活
到处试一下，才能找到自己真正想要的
克服自闭，突破性格局限
给欲望一个合理的限度
为将来做准备固然重要，但也别忘记乐享当下
拿出勇气，别被面子限制
接受缺点，成就完满
犯错不是一件坏事

第二十一章 想成功就不能只做有把握的事

不离开海岸，就无法发现新大陆
冒险是成功的催化剂
最好的机会一定在危险之中
危机可以是一种转机
恐惧成功，就注定会失败
盲目冒险和不思进取一样危险
勇敢面对人生的问号

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

勇气：阳光一般的力量

幸运之神眷顾勇者

摒弃对失败的恐惧

越艰难的路，越值得投入精力去探索

敢于做第一个吃螃蟹的人

向高难度工作发起挑战

第二十二章 30岁时用饥饿感制胜

时刻准备着获取新的信息

保持空杯心态

不满现状的人才有进步的空间

30岁，在心智成熟的基础上需要新的挑战

开阔眼界，消除30几岁时的迷茫感

定期自我更新

不断学习是一个人长远发展的不二法门

求知若饥，虚心若愚

进取心是不竭的动力

真正的进步是比别人进步得快

时刻保持危机感

争取每一次进修的机会

生活单调时，用好书拓展视野

制定更高的目标

做攀登型人才

给梦想增加几分迫切感

承认自己的无知

时刻保持危机感

第二十三章 第一次就把事情做对

不但把事情做完，还要把事情做成功

三分苦干，七分巧干

第一次就把事情做对

做事不能一味求快

遇到死角，及时变通

相互依赖中的协作增效

“拿来主义”是个好主意

懂得化繁为简，才能举重若轻

不为失败找借口

将不擅长的工作模式化，并提前做完

做目的主义者

用对方法，劣势也能变优势

以排序取胜

工作时间，私事靠边

带着思考去工作

与其抱怨，不如改变

第二十四章 把精力放在最重要的事情上

学会拒绝才能专注于要事

做事要顾全大局

忙要忙在点子上

重要的工作优先处理

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

大事要事优先，小事琐事居后
明确自己的主要角色
学会选择和限制—
有些事情值得去做，但不用追求完美
集中精力才能实现高效
培养重点思维
目标要集中
分清轻重缓急
效率出自计划
有效利用零碎时间
学会把工作委托给他人

第二十五章 踢好临门一脚

幸运是精心准备的结果
和机会女神签下盟约
在机遇面前展现最好的自己
机遇是可以定制的
机会的到来通常悄无声息
关键时刻要有决策力
做前瞻性思考，并当机立断
厚积才能薄发
藏起底牌，关键时刻一鸣惊人
苹果熟了才能采摘
忍耐是一门伟大的艺术
关键时刻要敢于在众人面前口若悬河
竞争让一切变得欣欣向荣

第二十六章 经营持久的成功

成功后要保持警觉
成功与失败都是人生的旅程
成功者要保持谦虚的态度
一时的成功不是一世的成功
成功是一个新的起点
成功方程式：能力 × 努力 × 态度
用局部成功促成整体成功
持久的成功是点滴的连接
钝感力让成功更稳健
耐不住平凡枯燥，无法迎来激动人心
冠军是跑在掌声之前的人
想继续进步，就得有自省意识
以策略取胜的成功难长久
底蕴的厚度决定成功的高度
失去是另一种获得
比失败更可怕的是浮躁
稳重的性格是持久成功的基石

第二十七章 用信念创造富足的人生

暗示的惊人力量
把愿望渗透到潜意识里
只要坚信，就能做到

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

想法可以改变命运
把明确的目标植入脑海
预先看到成功的状态,就一定能成功
强化对成功的“饥渴精神”
感受并利用宇宙能量
敢于大声表达信念
用信念成就自我
我们是自己生命的“巫师”
做传播正面思想的使者
让希望进驻内心

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

章节摘录

版权页：多交几个猎头朋友交友，应本着诚挚之心，但如果诚挚的对象恰巧是能为自己提供帮助之人，则是再好不过的事情了。

结交一些能在事业上帮助自己的人，如猎头，虽非本着利益而交，却也能在需要之时获得意外的收获。

猎头公司每天都会收到这样的业务订单——“我们公司希望能够找到符合下列条件的人才”。

也许你会问，我也符合这些条件，为什么猎头从来没有找到我呢？

这是因为，猎头公司会事先考察别人推荐的、网站报纸杂志上推荐的人才，以及自己已经认识的人才。

因此，如果你能够和猎头直接建立人脉关系，趁早让他了解你的工作能力和经验，那么当机会来临时，你就会立刻出现在他的备选名单中。

白穗在快速消费品行业做销售工作，一次经过朋友的介绍，认识了一位猎头朋友。

此后。

白穗主动地与这位猎头保持着联系，时不时地约对方出来吃饭，交流工作或生活上的心得感受。

每逢过节的时候，也不忘给对方捎去祝福或一份小礼物。

时间久了，这位猎头对白穗的印象越来越好。

一天，这位猎头给白穗打了一个电话，说有一家外企正在招聘销售总监，也是快速消费品行业，待遇不错。

他觉得白穗的工作经验与能力能够胜任此职位，问白穗想不想试试。

当时白穗正好也有跳槽的打算，于是毫不犹豫地接受了。

在去外企面试之前，猎头还特地向白穗提供了许多中肯的建议，告诉白穗如何通过面试细节上的处理博得面试官的好感。

由于有了充分的、有针对性的准备，白穗顺利地得到了这份工作。

白穗能够跳槽成功，这位猎头的的作用不可以忽视。

他不仅给白穗提供了招聘信息，同时也提了不少建议，让她避开不必要的错误，最终实现了职场的飞跃。

普通人与猎头做朋友，最大的好处就是节省了大量的盲目求索的时间和精力，用别人的智慧来帮自己找一个相对好的位置。

就像找房子一样，说出你自己接受的价码、位置、户型，专业的中介马上就能给你锁定几套房子供你选择。

虽然有时你工作稳定，暂时不需要找工作，但是经常与猎头朋友聊天，一方面你可以得到自己想要的信息，同时，你也可以把你掌握的信息和猎头分享，让猎头了解你，那么，也许下一次机会就是你的。

同时，由于你的合作和友好，在猎头圈子也会有良好的口碑，这对自身品牌的塑造、获得更好的职场机遇也有好处。

不过，和猎头做朋友不是你说想做就能做成的。

对普通人来说，很多人可能还“不够格”，不能成为猎头的注意对象。

这时候就需要你苦练内功，同时也广结善缘。

比如，你可以经常登录一些求职网站，发布你的简历，并经常投递简历，让猎头拥有你的第一手资料，一旦他们需要这方面人才的时候，自然先想到你。

另外，要多参加一些社交活动，增加媒体的关注，也是增加和猎头接触的好机会。

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

编辑推荐

《35岁前与别人拉开距离大全集(超值白金版)》写给那些35岁之前的年轻人，也许你正在奋斗的旅途中迷茫，也许你已经明确了自己的方向，也许你在熟悉的领域内小有作为，也许你已经站到成功的顶点。

不管你的现状如何，你都能从这本《35岁前与别人拉开距离大全集(超值白金版)》中找到自己的提升空间。

35岁之前耕耘，35岁之后收获；35岁之前先迈出一小步，35岁之后收获人生一大步。

年轻人，一定要抓住35岁以前的时期，在烂漫蓬勃的青春年华里，创造出属于自己的成功。

<<35岁前与别人拉开距离大全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>