

<<不怕做不到就怕想不到>>

图书基本信息

书名：<<不怕做不到就怕想不到>>

13位ISBN编号：9787511329752

10位ISBN编号：7511329756

出版时间：2012-12

出版时间：中国华侨出版社

作者：宋师道

页数：265

字数：226000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<不怕做不到就怕想不到>>

前言

早在几千年前，强大的斯巴达人就认为，人生其实是一场争夺“水”和“土”的过程。在远古荒蛮的年代，人们通过战争，依靠大无畏的拼杀精神来抢夺属于自己的生存空间。然而，随着现代文明秩序的建立，人们则是通过一些文明的规则来争夺属于自己的“水”和“土”，我们将之称为“竞争”。

无论我们拒绝与否，“竞争”确实是社会和人类的常态，每个人要想生存，都不可逃避竞争。在复杂的环境中保全和保护自己，为自己争夺更多的阳光、土地和水分，在人生的丛林中角逐、抗争、奋战、突围，这是人生的一项极为重要的课题。

为此，千百年来，人们都在不断地总结成功与失败的经验，作为个人或团体的一种生存智慧而流传于后世。

《不怕做不到，就怕想不到》正是集结了古人的一些处世智慧、为人方略、让你更好地参与社会竞争，并取得最终的成功。

运筹帷幄锁策备，决胜千里契倚计；人生善待谋方略，方能毕其功于一役！

从宏观来说，只有拥有运筹帷幄的筹略智慧，才能在政治、军事、外交中纵横捭阖；从微观来说，只有掌握看穿和识破陷阱的能力、稳妥而圆润的处世哲学，方能在社会竞争中立于不败之地。

无论是宏大事件还是琐屑的庸常生活，拥有高超的智慧方略是一个人立足于社会的根本，是应对世事百态的必备智慧。

基于此，我们特地编写了此书。

通过掌握筹谋、智察、人气、用人、造势、攻心、机变、方圆、口遵、借力等古人智慧的结晶，让你以更机智的心态面对社会竞争，以更圆润的处世方法应对他人，用更灵活的手法聚集人气，更缜密的心思面对人生的各种陷阱，更阔大的眼界和高远的目光让自己的事业和人生步步为营！

本书内容详实、语言生动，列举贴近现实生活的小故事，深入浅出地向读者阐明了应对世事、与人交往的人生大智慧，并且还汲取了中国古代经典著作中的智慧精华，内容丰富，让你在交际场上游刃有余，拓展人脉；在商场中运筹帷幄，马到成功；在职场中创造机会，加薪升迁；在朋友圈中左右逢源，进退自如；在人生的不同阶段，逐步地铺好成功之路，成就成功的人生。

<<不怕做不到就怕想不到>>

内容概要

《不怕做不到就怕想不到》内容详实、语言生动，列举贴近现实生活的小故事，深入浅出地向读者阐明了应对世事、与人交往的人生大智慧，并且还汲取了中国古代经典著作中的智慧精华，内容丰富，让你在交际场上迎刃有余，拓展人脉；在商场中运筹帷幄，马到成功；在职场中创造机会，加薪升迁；在朋友圈中左右逢源，进退自如；在人生的不同阶段，逐步地铺好成功之路，成就成功的人生！

《不怕做不到就怕想不到》由宋师道编著。

<<不怕做不到就怕想不到>>

书籍目录

第一章 筹谋：运筹帷幄，决胜千里

1. 深谋远虑，高瞻远瞩
2. 后来居上，稳操胜券
3. 刚则易折，切勿锋芒毕露
4. 巧妙隐藏，学会示弱
5. 要有自知之明，切勿聪明反被聪明误
6. 少说话多做事，不要卷进“是非”中
7. 不可被眼前利益迷住心窍
8. 吃亏是“福”，不是“负”
9. 囤积居奇，天下无敌

第二章 智察：洞幽烛微，读懂人心

1. 勤于考察才能知人
2. 于细微之处观察人
3. 识人不易，眼光要准，慧眼识人
4. “第一印象”决定不了一切
5. 从日常谈话中鉴别人才
6. 用人之前，一定要先识人
7. 知己知彼，才能百战百胜
8. 寻找到伯乐，并非那么难
9. 从眼睛和表情识破人心

第三章 人气：人脉坚实，如鱼得水

1. 一笔不可估量的财富——人情
2. 欲先“得”，必先“予”
3. “冷庙”烧热香
4. 与陌生人交往，并非那么难
5. 有好人缘，才能步步高升
6. 以德报怨，是一种大智慧
7. 懂得满足对方的心理需求
8. 珍惜每一次机缘
9. 感“敌人”的恩，戴“仇人”的德
10. 平时多联系，切勿临时抱佛脚
11. 忘记自己的生日，也不要忘记别人的名字
12. 不必“锦上添花”，但要“雪中送炭”
13. 好人缘不等于甘心做“奴仆”

第四章 用人：慧眼识人，为己所用

1. 不即不离，亲疏有度
2. 如何“使用”好专家
3. 能力大于学历
4. 化解与员工的矛盾，让他佩服你
5. 在用人方面，个人好恶算什么
6. 无为而治，是管理的最高境界
7. 让员工感受到“知遇之恩”
8. 以人格魅力征服他人
9. “忠诚”为用人的第一法则
10. 疑人不用，用人不疑

<<不怕做不到就怕想不到>>

11. 用贤则昌，用佞则亡

第五章 造势：乘势为谋，造势为智

1. “书呆子气”不可过重
2. 让自己的个性亮起来
3. 一技之长，会让你脱颖而出
4. 会造势，就能成事
5. 适当展示自己的能力
6. 结交优秀的朋友
7. 像田忌一样去赛马
8. 学会为自己造声势

第六章 攻心：吃透人心，战无不胜

1. 运用心理战术化敌为友
2. 受冷遇时，你的心不能“冷”
3. 知人知面更要知心
4. 让人口服，更要心服
5. 如何“透视”上司的心理
6. 学点“读心术”，让你受益无穷
7. 想要交朋友，先要“够”朋友
8. 上智御心，下智御力
9. 以情动人，凝聚人心
10. 以柔克刚，弱能胜强
11. 找准检验人心的试金石
12. 失人心者失天下

第七章 机变：审时度势，灵活善变

1. 机智灵活，胜券在握
2. 车到山前必有路
3. 敢于改变自己的处世方法
4. 你不只是被管理者，更是管理者
5. 从“同声传译”到“金融精英”
6. 机变大小，决定其成就的高低
7. 能适应，水无常态，随方就圆
8. 变则安，不变则危
9. 转换思维，改变规则
10. 以不变应万变

第八章 方圆：能屈能伸，能方能圆

1. 有时不妨“违心”一下
2. 做事要方，做人要圆
3. 低姿态，把优越感留给上司
4. 坚持原则，厌事尊人
5. 为人处世，“理让三分”
6. 做人做事要学会“外圆内方”
7. 知进退，明哲保身

第九章 口才：巧言妙语，如沐春风

1. 会谈才能赢
2. 如何避免尴尬的场面
3. 见什么人说什么话
4. 好人是“吵”出来的，不是忍出来的

<<不怕做不到就怕想不到>>

5. 别败在“无话可说”上
6. 正话反说，好处多多
7. 讲话要含蓄，发言有分寸
8. 学会临场发挥
9. “模糊表态”，不可一下掏心窝
10. 冷中求暖，勿揭人短
11. 总唱反调，终会两败俱伤
12. 讽谏忌责斥，言语要明智

第十章 借力：好风凭借力，送我上青云

1. 善于借用别人的魅力
2. 做个善假于物的“胜”人
3. 借人之光，成己之事
4. 巧借外力，解救危急
5. 借风扬帆，借水行船
6. 借钱生钱，借鸡生蛋
7. 借助外力，智除小人
8. “师出有名”好成事

第十一章 处世：克敌制胜，不败法则

1. 好事不怕多磨
2. 不要太在意别人的“眼光”
3. 以其人之道还治其人之身
4. 不会“兜圈子”，很容易吃“闭门羹”
5. 明争暗抢不如双赢

<<不怕做不到就怕想不到>>

章节摘录

1. 深谋远虑，高瞻远瞩 在同样的机遇面前，目光短浅的人只能看到一时的得失，从而会错失它；而深谋远虑的人能够透过现象看到本质，会看到事情发展的最终结果，从而他们即使身在帷幄之中也能运筹智谋、指点江山。

他们能够作出最正确的抉择，抓住一次次千载难逢的机会，最终事半功倍地达到自己的目的。

李嘉诚说：“做生意最重要的诀窍就是要有远见。

当你看清自己所搞的行业已经无法继续成长时，就要准备跨到其他行业上去。

转换行业时，太快也不好，太慢也不行。

虽然做生意本来是为了赚钱，如果自己搞好行业能够飞黄腾达，则更是令人心满意足。

” 今天的你要能够嗅到明天的机遇，创业如此，在工作中以及生活中也应如此，每个人都必须要深谋远虑。

凡事尽可能做到计划周密，准确地预测其未来，看出诡异多变的社会表象中不可逆转的大趋势。

现实中，有很多人在接近成功的时候，往往会由于自己没有远见的洞察力而功亏一篑。

原来可以因之而飞黄腾达的事业，其后果却令自己遗憾终生，令亲友扼腕称叹。

做事没有远见的人，邋遢不堪、手忙脚乱、仰天长叹，他们只顾眼前利益，不做长远打算；做事有远见的人，能够做到深谋远虑，防患于未然，成功于必然。

晚清富可敌国的“红顶巨商”胡雪岩就是一个懂得“舍小利取大利，放长线钓大鱼”的人。

有一次，一位神秘的顾客光临了胡雪岩的阜康钱庄。

这位顾客带了一万多两银子前来存款，最令人费解的是他居然主动提出不要存折和利息。

商人深谙“天上不会掉馅饼”的道理，因而，钱庄的主管刘庆生对这个特殊的要求很是犹豫不决。

因为钱庄刚刚开业不久，资金力量还不是太雄厚，经不起太大的波折。

刘庆生不敢擅自做主，他更加害怕这些银子是“黑钱”，不幸缠上官府，吃上官司，钱庄不仅会赔本，而且在声誉上也会受到不良的影响。

于是，刘庆生就禀报了胡雪岩。

胡雪岩听了之后，经过片刻的深思熟虑，他认为这件事非同寻常，里面一定隐藏着重大的机遇和秘密。

因而，胡雪岩大摆筵席，请这位顾客把酒言欢。

他们所谈甚广，酒过三巡，已是无话不谈。

这位神秘的顾客发现胡雪岩是一位仁义、爽快、厚道的人，就把自己的初衷开诚布公地告诉了他。

这位神秘的顾客就是当时绿营军的军官罗尚德，只因罗尚德一度嗜赌如命，一旦上瘾，一掷千金，几次差点一命呜呼，原先殷实的家业被他挥霍得一文不名，就连从岳父那里借来的一万多两银子都打水漂了。

罗尚德的岳父异常愤怒，并对罗尚德疾声厉色地说，还不清债务，就撕毁婚约。

后来，罗尚德发誓要攒钱还债，经过在军营将近十年含辛茹苦的积攒，终于凑够了那一万多两银子。

本来想去还债，可是现在罗尚德还要率领队伍去讨伐太平军，沙场点兵、兵荒马乱，能不能活着回来还是另一回事，因而不得不把这些银子暂存在这个相对安全的地方。

胡雪岩听过之后，感动地说：“罗老爷，承蒙您看得起我这个钱庄，既然如此，我就决定把您的银子封存三年，到时候连本金和利息一起给您。

” 罗尚德惊喜不已，一直推辞说可以免去利息。

但是，后来，胡雪岩斩钉截铁地说：“三年后，给你五千两银子的利息。

” 罗尚德在拜别的时候，激动地对胡雪岩说：“胡先生，你们的生意，照这样子做下去，用不了几个月，基础就可以打牢了。

” 刘庆生他们脸上一片狐疑，以为钱庄的末日到了，胡雪岩做事太没有智谋了，竟然能这么轻率地答应这笔巨额存款。

<<不怕做不到就怕想不到>>

然而，胡雪岩微笑地说：“据我断定，罗尚德回到军营必然提及此事。

你们可以想象，到时候，更多兵大爷的钱还会被吸引过来。

以后你们要对士兵一视同仁，不可厚此薄彼。

”果然不出胡雪岩所料，不久，军营的士兵们纷至沓来地把存款存到了这里。

数日，钱庄就多了三十多万银子的存款。

胡雪岩能够在机遇面前仔细地分析出事情利弊的大小，然后从长远的角度出发，做出最令人惊讶、钦佩的举动，不愧是人们心目中的光辉典范。

作为一个想在社会上闯出一番事业的人来说，拥有远见的洞察力和非凡的判断力是走向成功的必然要素。

很多机遇都摆在了你的眼前，问题是你要分清这些机遇将会给你带来蝇头小利还是长远大利。

在拼闯事业的时候，你应该想想能为自己的将来作一些什么准备，不要总是逆来顺受、随波逐流。

如果你在为人处世上能够做到深谋远虑，你就在无形中为自己今后的生活做好了准备，那么你一旦掉进迷宫里面也就不再害怕了，因为你已经有了提前准备好的“锦囊”。

2. 后来居上，稳操胜券 最先开放的花朵很容易被人采摘掉，同样，趾高气扬、得意忘形的人很容易落得个让众人当靶子打的下场。

一个真正有本事的人必然懂得“后发制人”的道理，尤其是在自己实力不够强大的时候，就更加凸显了“后来居上”的重要性。

“先下手为强，后下手遭殃”，在生活中似乎演变成了一种潜规则。

.....

<<不怕做不到就怕想不到>>

编辑推荐

无论我们拒绝与否，“竞争”确实是社会和人类的常态，每个人要想生存，都不可逃避竞争。在复杂的环境中保全和保护自己，为自己争夺更多的阳光、土地和水分，在人生的丛林中角逐、抗争、奋战、突围，这是人生的一项极为重要的课题。

为此，千百年来，人们都在不断地总结成功与失败的经验，作为个人或团体的一种生存智慧而流传于后世。

《不怕做不到，就怕想不到》正是集结了古人的一些处世智慧、为人方略、让你更好地参与社会竞争，并取得最终的成功。

<<不怕做不到就怕想不到>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>