

<<金光大国>>

图书基本信息

书名：<<金光大国>>

13位ISBN编号：9787511711113

10位ISBN编号：7511711111

出版时间：2012-8

出版时间：中央编译出版社

作者：[中国香港]张伟杰

页数：162

字数：113000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金光大国>>

前言

20世纪的中国经历十年浩劫，人均金属量全世界最少。

然而，东方“神龙觉醒”，中国终于腾飞。

改革开放以来，中国经济持续高速增长，成为金属生产和消费大国。

亲历中国金属大国崛起 笔者有幸在中国改革开放前考进西方金属龙头公司，先后在英国、美国、法国等国际大公司主管远东分公司，开展当时的新兴专业“对华贸易”。

西方国际集团开拓东方各国市场商务，往往是先选择日本再韩国然后东南亚，我们也是如此，从零开始。

衷心感谢中国改革开放后经济贸易突飞猛进，我们分公司业务也随着后来居上，逐步超过亚太各国分公司，最后荣登而且一直蝉联我们集团全球分公司榜首。

我们对华贸易，开始主要采购中国出口的钨、锑、钒等稀有矿产，先让中国“创汇”后才能从西方运销中国紧缺的铜、铝、镍等基本金属。

买卖交易，历来难免双方讨价还价。

由于中西国际贸易，双方国家政治、经济体制、贸易法规、思想意识、文化素质、感情风格等等，都是相差甚远。

而且大宗金属商品交易，市场根据伦敦金属交易所法规运作以美元计价，价格总是随行就市不停变动，但价格全球公开导致利润微薄。

假如买卖双方坚持零和博弈，交易就会一拍两散。

幸亏我们中西双方克服分歧，缩小差别，存异求同，才能最后签约成交。

国际贸易本来就不应该是零和博弈，我赢你输；恰恰相反，唯有双方诚信、互惠互利，才能长期友好、合作双赢。

中国刚对外开放时，我们就邀请西方镍、铝、铜等金属龙头厂矿集团总裁访问北京，会晤中国相关部门领导。

双方均是金属行业顶尖领袖，但却从未踏足对方国土，更不会讲对方的语言，都由我们对华贸易分公司发起组织这种破冰之旅：事先筹组老总亲自率团出访，从最初的邀请电报、申请签证开始到介绍双方握手“幸会”再到高手谈判，克难攻坚最后签约成交；然后跟进合同具体执行，直到交货付款全部履约。

对华贸易专业职责之一，必须精确翻译双方对话。

然而，双方起初的想法差距如此之大，死板翻译往往会产生巨大分歧甚至对立；我们必须积极促进双方沟通了解。

主动澄清消除误会误解。

正面引导缩小分歧差距，创新灵活变通以求同存异，才能克难攻坚争取最后签约成交。

中西老总支持我们加倍努力，至少一半时间让我们促进双方沟通了解。

我们中西双方：从零开始，逐渐创立相互诚信、互惠互利；从小到大，每年约会认真谈判艰难成交；越做越大，多年交往中西方老总率领代表团相互登门拜访，小结旧约经验教训，续签更大数额、更长期新约；后来居上，逐步超越亚太邻国，成为金属国际贸易的龙头，长期友好合作的伙伴，甚至成为个人的知交老友。

中西老友同事好多次谆谆嘱托我，写出这段中西合作双赢共进的历史篇章：“你是最佳人选：生于上海，移居香港，亦文亦商、亦师亦友，长期服务伦敦、纽约、巴黎总公司；亲身经历金属世界中西领袖双方努力合作，获得成功历史，你都是亲眼目睹真相、亲耳聆听内幕、亲自体验心情；主管集团远东分公司行政商务，包括东南亚财务，兼顾我们多项中外合资企业。

香港又是东方之珠，中西文化荟萃，官方法定语言中英对照；你身处中国传统历史文明和西方现代法规之间，客观开放、公平和谐、融会贯通、相得益彰。

”正是中西老友的谆谆嘱托，鼓励鞭策我虽临近退休，重执秃笔，撰写本书。

首先感恩天时地利人和：时逢世界空前和平安定繁荣的历史机遇，地处改革开放伟大复兴大国崛起的中国，随着中西金属世界领袖友好合作而长期共赢。

<<金光大国>>

衷心感谢中西双方众多同事老友和客户，同甘苦、共危难，齐心协力，破冰开荒；从零开始，扭亏为盈，从小到大，后来居上；紧抓史无前例的机遇，力克中西贸易艰险，共创金属历史辉煌。如果没有他们，当然就根本没有本书，及其铭记的心路历程。

金属世界三世纪巨变 聘请我主管远东地区商务贸易的西方工贸国际公司，是当时铜、铝、镍等金属工业贸易的领袖集团，都已经有着数百年的悠久辉煌历史，具体体现了金属世界三世纪的开天辟地创新巨变。

英国工业革命真正开始了基本金属现代概念的大规模工业生产和大规模商业消费。

1877年，布伦戴士（Brandeis）等12家世界主要金属商行创立伦敦金属交易所，开创了人类最古老金属铜等商品期货的全球交易中心，促使伦敦成为世界工业和国际贸易的全球中心，促进大英帝国向全世界开发矿产开拓市场而成为空前超级大国，促成19世纪堪称“英国世纪”可谓实至名归。

法国普基（Pechiney）冶金厂炼出人类第一块新金属纯铝，到1886年与美国发明电解法使铝冶炼工业及商业生产得以发轫。

铝成为现代世界生产贸易量最大而且消费应用最广泛的有色金属商品。

法铝普基集团领先全球研究开发创新铝材，在欧美两大洲革新现代高层建筑、先进高速交通、密封高档包装三大当时的新兴行业。

20世纪美国经过两次世界大战，逐步赶超战乱不休的欧洲，取代英国成为超级大国，也成为世界铜铝等金属生产和消费大国，20世纪可谓“美国世纪”。

中国从唐朝“丝绸之路”到明朝“七下西洋”，曾创造占全球1/3国民生产总值的辉煌历史，近三世纪才封闭落后。

但改革开放以后中国经济迅速复兴，赶超欧美西方，成为金属世界最大的钢铁铝锌铅锡金银生产国和钢铁铜铝锌铅镍锡金银消费国，世界的大工厂、全球的大市场。

西方已称21世纪为“中国世纪”：中国的国民生产总值逐步越过法国、英国、德国，2010年超过日本，仅次于美国。

而中国仍强调只是发展中大国，按人口平均计算国民收入只是发达强国的1/10，尚需很多年持续发展才能逐步接近发达国家。

与此同时，大势所趋，基本金属的生产工业和消费市场，也从欧美发达国家逐渐转移到亚非拉太的发展中国家。

我有幸亲历，带领我们远东分公司为金属工贸领袖集团开展对华贸易：70年代起为伦敦金属交易所创始圈内会员布伦戴士金属集团开创对华贸易；80年代起引进世界铝首创者法铝普基领先全球先进技术，协助中国后来居上，20世纪更新成为全球最大铝生产国；90年代起零的突破独家直销世界最大铜厂智利国铜，协助中国高速增长、解决紧缺资源，千禧递嬗成为全球最大铜消费国。

我们衷心鸣谢中国称赞我们真诚协助中国金属工业和国际贸易的发展，而我们专业团队也随着中国改革开放大国崛起与时俱进。

从过去金属世界领袖集团工贸技期结合成为中国进口铜铝供应龙头，到后来英美主要银行支持我们金属国际贸易专业服务，更好发展大中华客户用户和世界主要生产厂矿长期友好合作：主动发挥中国经济持续增长已是全球大工厂的蓬勃商机，积极善用中国产业升级转型已成世界大买家的巨大优势，创新迎接中国消费日益庞大已经紧缺金属资源必须确保供应的严峻挑战，互通互补、互惠互利，共存共荣、共赢共进。

古今（中西）多少事，都付笑谈中！

今届退休，我从过去人在商界公务繁忙，到退休后有暇清理以前资料。

抚今追昔，记忆犹新，市场盛衰，历历在目；但也不禁感叹中国文学名著《三国演义》卷首名词“古今多少事，都付笑谈中！”

”所以何必拘泥过往的细枝末节，以免影响现在博览群书的雅趣。

我越发感到：如今全世界都在讲要促进全球和谐，尤其是中西合作。

然而为了实现这个愿景，我们中西双方首先必须澄清许多中西误会。

包括历史文化差异和现代价值观，才能真正相互沟通了解，切实求同存异，诚心合作共赢，达成全球和谐。

<<金光大国>>

我把构思写成导引，强调本书绝对不是个人自传，更不是中西金属贸易专著。

谨此说明是亲自经历、亲身体会、亲切实例，从而抛砖引玉，敬请高明共同解读中西为何误会，才能集思广益、群策群力，共同促进中西和谐。

比较而言，个人姓名并非必不可少，我既遵守国际公司严保个人隐私权利并严禁为个人做宣传广告，又杜绝西方纪实文学所厌恶的“依靠大人物之名沾光”，更避免中方写人所忌讳“隐恶扬善”。

特将书中人物尊称为“中国部长”、“西方总裁”，甚至简称“中方”和“西方”，更能体现代表共性。

而正是这种共性才是金属行业数万专业人士，数百万行业工友，甚至数亿消费大众所关注的焦点、关心的主题和兴趣所在。

最后，由此试析中西历史文化差异、诠释中西价值观念误会，值此美欧金融债务危机、全球经济衰退之际，探讨经济工贸全球化和商品价值虚拟化等问题，足以启示我们：中西双方，同住一个地球村，数万年来本属同一起源，数千年来各自演变进化，数百年来西方工业革命时维鹰扬，数十年来东方贸易出口龙腾虎跃。

然而近年来，无论中西各方，无限竞争扩张本国经济，过分滥用地球有限资源，继续高能消耗高碳排放，已经日益污染世界生存环境，日渐破坏全球生态气候。

我们中西各方必须同舟共济、真诚合作，才能在同一地球上，和谐发展、互惠互利、共存共赢。

张伟杰2011年秋于香港

<<金光大国>>

内容概要

《金光大国——亲历中国金属大国崛起》一书以作者在海外从事对华贸易的视角，全面深入的总结了全球近三个世纪以来的金属贸易情况暨东、西方金属需求变化。

书稿以作者亲历中国金属贸易的角度展示了中国改革开放以来的发展之路，阐述了中国改革开放以来冶金产业贸易的发展轨迹；诠释了中国改革开放以来发展理念的提升之道；回应了国际社会关注中国高速稳健发展奥秘之需求，具有一定的史料价值和现实意义。

<<金光大国>>

作者简介

张伟杰

生于上海，大学外文系毕业，居住香港。

1977年，编著《英汉商业贸易辞典》，由商务印书馆1984年出版，加印至90年代。

1977年，首先介绍镍世界最大厂矿美欧国际镍业（INCO）公司代表团初访中国，举办镍铬合金技术交流会。

1978年，加入世界主要金属商行伦敦金属交易所LME创始圈内大经纪行布伦戴士（Brandeis）集团，开创远东分公司，专业开发对华贸易。

1982~1985年，并入铝金属创始人法铝普基（Pechiney）工贸集团，主管远东分公司，引进领先全球铝工业技术协助中国后来居上，世纪更新成为铝世界最大生产国。

1993~1995年，零的突破独家直销全球最大铜厂矿智利国铜（Codelco）给中国客户用户，协助中国解决高速发展紧缺资源，千禧递嬗成为铜世界最大消费国。

2004~2010年，并入全球最大铝工业集团，总公司鼓励管理层购出，带领大中华区行政财务业务原班人马创立国际贸易公司并任行政总裁，选邀LME全球11家圈内大经纪之一英美银行为主资股东，继续发展铜铝锌镍等基本金属的中西贸易。

2011年退休，写作《金光大国——亲历中国金属大国崛起》。

<<金光大国>>

书籍目录

自序	
第一篇 人类文明标志——铜	
传热导电 传史导世.....	1
第一章 青铜时代 开创文明.....	3
第二章 伦敦期铜 现代金融.....	8
第三章 铜王访华 供求配合.....	14
第四章 开荒十年 化危为机.....	22
第五章 中国金属 震惊世界.....	27
第六章 中华精英 克难创业.....	34
第七章 中国需铜 全球第一.....	42
铜篇后记.....	48
第二篇 新世界新金属——铝	
举重若轻 举例普适.....	51
第一章 新金属铝 现代文明.....	53
第二章 法使特请 解释误会.....	58
第三章 法铝助中 发展铝业.....	66
第四章 工商管理 中西差异.....	75
第五章 西方救铝 供中借鉴.....	81
第六章 轻装高速 西渐中劲.....	87
第七章 中国产铝 世界第一.....	95
铝篇后记.....	100
第三篇 亲历金属世界贸易	
试析中西人文误会.....	103
第一章 四大发明 和平证明.....	105
第二章 中华文明 长生秘诀.....	112
第三章 法治原罪 德育本善.....	120
第四章 阳刚阴柔 中西调和.....	127
第五章 看全球化 显利隐患.....	134
第六章 资源有限 环保无疆.....	145
第七章 中西合作 世界大同.....	151
后记.....	160

<<金光大国>>

章节摘录

版权页：万事开头难，好事更多磨。

这次中西铜业领袖北京初次峰会，当然不是结束，而是拉开序幕，真正从零开始。

事先虽然酝酿数年筹备数月，期间不断反复多变曲折多磨，事后跟进更遇空前分歧极大艰险。

当年曾经亏损失败几乎中止，如今早已功成身退回顾往昔，倒也不乏世界铜业内幕秘闻轶事，更能体现中西不同观点角度难免种种误会误解，值得记叙以供比较分析解读参考：酝酿期间，智利国铜总部和法铝集团铜部均经重大改组。

后者指定其香港销售经理准备中国铜市报告，以便智利国铜核实我们对华贸易专业经验。

我连续出差回香港准备翌日飞北京；要他报告竟递上辞职信。

我们财务董事当晚主持我们法铝中外合资企业董事会，直到翌日凌晨，看到我的汽车仍在公司停车场：“你连续出差刚回来今天飞北京会合大老板，昨夜还通宵工作？”

”正是。

我再无时间写详细报告，急中生智分上下两半，先赶出上半部，简介中国铜市概况，然后预测智利国铜所知并指定优先拜访的中央3家龙头部门，近年没有而且这次也不进口铜。

智利国铜钦佩我们“预测百分之百精确”：一家就是上述部级工业公司；另一家直属外贸部开放前垄断中国进口金属，这次在中外合资大酒店接待我们；还有一家是中国投资银行曾访智利投资铜矿但却毫无进展（智利国铜总裁亲自答复：欢迎合格外商合资开发智利矿山，万幸发现铜矿，已经付出巨大人力物力财力的矿主，当然不会让人合资分享）。

智利国铜是智利最大中央企业，顺理成章指定优先登门拜访北京三大部门；好在我们法铝普基集团也是法国国有化龙头大公司，先满足其要求并证实我们的预测：他们指定优先登门拜访的中国央企均无进口购铜需求。

临行前夕，智利国铜电告智利驻中国大使我们访京，转来他的请求：“他多年来尽力联络中国铜业中央部门，但只接触到外事处；十分钦佩你们带智利国铜首次初访，竟能约全中国铜业顶尖领袖，分别登门拜访，他立即请求参加。

”我们急电中方：“智利国铜请求让智利驻中国大使参加我们登门拜访会晤，所有约会一切照旧，不必再作任何更改。

”完全出乎我们意料，竟然引起中方轩然大波：“外事无小事”，几乎取消所有约会。

我们尽最大努力才“大事化小”，在商言商，确保低调：“就让他跟随我们智利国铜代表团作为团员来登门拜访会晤，我们仍旧商谈智利国铜直销中国专业商务。

”

<<金光大国>>

后记

本书所记中西金属贸易，难免专门甚至冷门，承蒙读者不嫌简陋翻阅。

最后诚作小结：中国人文历来崇尚“民以食为天”，甚至升华成“治大国，如烹小鲜”。

当今世界日益注重健康美食，最能达成中西认同共识：饮食文化最能体现政治经济大势、社会生活水平、人民文化素质。

中西历史文化误会，并非只限于普通平民百姓，甚至有些国家领袖主管外交也会完全误会。

清朝洋务大臣李鸿章率领中国代表团访问英国，英方主人戈登将军盛情款待，选赠礼物是世界宠物比赛冠军名犬；岂料收到李鸿章来信衷心致谢：“承蒙馈赠，感激之至！

吾已年老，进食不多，唯所送礼，确是难得美味。

”笔者亲历中西金属工业贸易长期友好合作共赢，也颇有幸欣赏中西饮食文化精髓。

西餐之中，当然首推法兰西大餐。

我带中国铝业代表团访问法铝巴黎总部，法国老总欢迎晚宴，推荐头盘名菜“牛之美味”，并请我们逐一分辨。

碟上分列五条小食，形状颜色香气味道各不相同。

我一边品尝，一边试猜：“有纹软骨嚼得香脆，这是牛耳；白色软膏滋味鲜美，这是牛脑；透亮膏肉丰腴不腻，这是牛鼻；深色瘦肉味道脸熟，这是牛舌；浅色瘦肉味感爽美，这是牛面（粤菜称为爽肉）。

”法国主厨大师，穿着雪白长袍，戴着雪白高帽，亲来欢迎贵宾，听了肃然起敬：“先生您是第一位外国人如此欣赏我们法国经典名菜，一一分辨解析其中滋味，又能全部估中讲对。

啊，您是中国人，来自东方文明美食大国，果然如此识得欣赏我们西方法兰西美食。

佩服，佩服，真是太感谢了。

”品尝美味，人性一乐，欣赏美赞，人生一快。

齿颊余香犹在，噩耗已经传来：据说“疯牛症”病源就在牛头牛脑，而且潜伏期长达10年；“口蹄疫”更有口鼻舌起泡症状，已从英国、法国向全世界蔓延，先得领会西式幽默，才能欣然回味一笑。

东方美食，当然首推中国大餐。

中国铜业长期友好合作大客户专诚邀约宴请，预选天时地利人和“拼死吃河豚鱼”：天时选春意盎然之际，清晓雨季之前（即河豚鱼正当长熟肥美）；地利选江苏长江南岸，常州发展新区（野生河豚鱼最佳捕区）；人和由铜杆龙头老总召集，金属行业各路英雄聚会（老总德高望重，我刚请他远访世界铜王智利国铜回来）。

主宾坐满整大圆桌，相互敬酒已过三巡，按先后次序端上三道主菜“长江三鲜”：首先是红烧野生（鱼回）鱼，肉质肥美嫩滑，入口即化自由落体；接着是清蒸野生刀鱼，滋味鲜甜回甘，软骨如翅松脆嚼落。

主人请厨师端出刚杀好洗清的河豚鱼，当场以身试法，吃下接近心肝生鱼。

再请我作为贵宾上前，问他尊姓大名如何称呼，府上来自何处仙乡，专业厨师已有多久。

他一身当地农装，满口本地乡音，专业已数十年，自然安全可靠啦。

过了20多分钟，看来厨师站得很稳，神态自若，对答如流，丝毫没有神经中毒麻痹迹象。

但满堂宾客不知是真要更加安全防毒，还是故意起哄热闹：“20分钟太短，我们安全第一，请张总继续和厨师再讲10分钟！

”我又问厨师家中亲人安好：他上有长寿老人，中有原配夫人，下有读书孩子，全家平安健康，应该更加安全了。

终于宾主放心满意，热烈鼓掌感谢厨师高超专业烹调，让他回厨房煮鱼。

主人殷勤劝酒，客人纷纷回敬，酒逢知己干杯少，主客不禁醉意醺醺。

待到河豚鱼大锅端上席来，主人举箸邀请品尝，客人不再客气，立即席卷一空。

现在一字字用心写出来当然很慢，当年一匙匙用口吃下去似乎太快，可惜来不及细细咀嚼慢慢品尝，只觉得鱼味极其甘纯，鱼汤无比鲜美…… 张伟杰2012年春节于香港

<<金光大国>>

编辑推荐

《金光大国:亲历中国金属大国崛起》以作者在海外从事对华贸易的视角，全面深入地总结了全球近三个世纪以来的金属贸易情况。

<<金光大国>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>