第一图书网, tushu007.com

<<商务谈判>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判>>

13位ISBN编号：9787512312371

10位ISBN编号：7512312377

出版时间：2011-2

出版时间：中国电力出版社

作者：蔡玉秋 编

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书为普通高等教育"十二五"规划教材。

全书共分为十一章，主要内容包括商务谈判概述，商务谈判准备，商务谈判的思维、心理与伦理，商务谈判过程，商务谈判中的价格谈判，商务谈判沟通，商务谈判策略，商务谈判的礼仪与礼节，商务谈判僵局的处理，商务谈判的风险与规避和国际商务谈判。
本书注重对基础理论的把握，注重对学生分析问题和解决问题能力的培养。

本书可作为普通高等院校经济管理类专业的教学和参考用书，也兼顾了广大实际工作者学习的需要，可供政府、经济、外贸、工商企业管理人员和购销人员阅读。

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

前言
第一章 商务谈判概述
第二章 商务谈判准备
第三章 商务谈判的思维、心理与伦理
第四章 商务谈判过程
第五章 商务谈判中的价格谈判
第六章 商务谈判沟通
第七章 商务谈判策略
第八章 商务谈判的礼仪与礼节
第九章 商务谈判僵局的处理
第十章 商务谈判的风险与规避
第十一章 国际商务谈判
参考文献

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com