

<<商务谈判>>

图书基本信息

书名：<<商务谈判>>

13位ISBN编号：9787512312371

10位ISBN编号：7512312377

出版时间：2011-2

出版时间：中国电力出版社

作者：蔡玉秋 编

页数：226

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<商务谈判>>

### 内容概要

本书为普通高等教育"十二五"规划教材。

全书共分为十一章，主要内容包括商务谈判概述，商务谈判准备，商务谈判的思维、心理与伦理，商务谈判过程，商务谈判中的价格谈判，商务谈判沟通，商务谈判策略，商务谈判的礼仪与礼节，商务谈判僵局的处理，商务谈判的风险与规避和国际商务谈判。

本书注重对基础理论的把握，注重对学生分析问题和解决问题能力的培养。

本书可作为普通高等院校经济管理类专业的教学和参考用书，也兼顾了广大实际工作者学习的需要，可供政府、经济、外贸、工商企业管理人员和购销人员阅读。

## <<商务谈判>>

### 书籍目录

前言

第一章 商务谈判概述

第二章 商务谈判准备

第三章 商务谈判的思维、心理与伦理

第四章 商务谈判过程

第五章 商务谈判中的价格谈判

第六章 商务谈判沟通

第七章 商务谈判策略

第八章 商务谈判的礼仪与礼节

第九章 商务谈判僵局的处理

第十章 商务谈判的风险与规避

第十一章 国际商务谈判

参考文献

<<商务谈判>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>