

<<零成本创业>>

图书基本信息

书名：<<零成本创业>>

13位ISBN编号：9787512400085

10位ISBN编号：751240008X

出版时间：2010-2

出版时间：北京航空航天大学

作者：黄永宏

页数：182

字数：139000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<零成本创业>>

前言

英国前首相布莱尔曾说：“领导的艺术在于说‘不’，而不是说‘好’，因为说‘好’太容易了。”一个具有领导力的老板会运用他手中的各项资源，同时选择在说‘不’与‘好’之间，回答出确切的答案，而这样的智能则需要学习。

黄老师说“想要当个创业成功的老板，要先换副老板的头脑”，因为除了学习领导艺术之外，更需要正确的观念与技能，当然专业技能的重要性不容忽视。

现今社会的不景气，让老百姓们唉声叹气地怨天、怨地，对工作感到不满，一味地想要创业当老板，而忘记思考自己的资产是什么？

热情在哪里？

该以怎样的态度来面对人生的种种考验？

《零成本创业》这本书提醒我们，投资自己才是加值未来最好的处方，找到自己的热情与喜爱的事情，专注地去执行，学习规划人生的方向，勇于尝试，在失败中累积经验，把握住成功的契机，学习失败、学习信任、学习坚持、学习做个正确的决定等，这本书都提供了思考的方向和答案，可谓字字珠玑。

只要你认真地阅读，就一定能汲取书中的精华。

在台湾“职训局桃园职训中心”任职以来，看到许多求职民众对于自己的未来感到茫然，因为没有专业的技能，欠缺正确的态度，若没能跟着公司一起学习成长，很容易就被社会淘汰了。

企业的老板们所以更感叹人才的难求，然迈入知识经济时代，借由教育训练提升人力素质已成为维持产业竞争力的必要条件，因此如何投资自己成为更具有高竞争力与高质量的人才则变成了最重要的一门功课。

近年来“职训局”补助在职员工进修训练三年五万元的训练费用，除可增加劳动者本身素质，更能配合企业确切需求的训练课程或培养第二专长的训练课程，实能提升人力素质与劳动者本身的竞争力，更能成就我们的零成本生意。

末了，祝福读者们都是零成本创业的好头家，更引颈企盼黄老师的下本著作，能让我们有更加深切的体认与收获。

<<零成本创业>>

内容概要

只有知道老板在想什么，才能成为老板！

创业不是一件容易的事情，尤其在金融危机中，要掌握资源和模式，才有可能开创自己的事业。

但是创业有时也非难事。

台湾资深创业顾问黄永宏讲师深入浅出，从创业的基础讲起，颠覆传统想法，提倡“零成本创业”，让你“换一副老板的头脑”，成为成功的创业者！

<<零成本创业>>

作者简介

黄永宏，毕业于台湾淡江大学国际事务与战略研究所。

曾任职于教育业、广告业与资讯业等三大领域，在外资公司与上市公司担任过高级经理人职务，并开办过不同领域的成功事业，现担任台湾诸多机构讲师。

对于创业有着不同于常人的领悟与热情，投入创业与网络营销的辅导、讲学工作更是不遗余力。

著有《进入梦想的研究所》《草莓革命》《富爸爸没有说的秘密》等，译作《热情致富》。

<<零成本创业>>

书籍目录

序曲 你是否能上路 第一课 你是否是当老板的料 第一堂 做生意不是买东西 第二堂 成功相对论 第三堂 换副老板头脑 第二课 你为什么要当老板 第一堂 不要想着赚大钱,才能赚大钱 第二堂 自由自在不可能 第三堂 唯有热情才能持久 第三课 老板都在想什么——零成本生意的成功关键 第一堂 老板的金钱观 第二堂 老板的业务观 第三堂 老板的时间观首部曲 新手上路 第一课 没有本钱没关系 第一堂 创意不一定能卖钱 第二堂 交易不是来自本钱 第三堂 你的兴趣就是卖点 第四堂 卖得出去才是关键 第五堂 景气完全没关系 第二课 你靠什么当老板 第一堂 从时间开始卖起 第二堂 从态度开始延伸 第三堂 从信任开始扩大 第三课 你是哪一种老板的料 第一堂 你的创业性格 第二堂 你的生意规模 第三堂 你的创业伙伴二部曲 追随者 第一课 追随者是谁 第一堂 紫牛式病毒营销 第二堂 顾客还能做更多 第三堂 顾客第二 第二课 你需要员工吗 第一堂 这时需要帮手 第二堂 除了成本,还有责任 第三堂 人力与人才 第三课 合伙可不可行 第一堂 零成本合伙生意 第二堂 关键的合伙条件 第三堂 化敌为友三部曲 让创业变志业 第一课 不是只有赚钱 第一堂 奸商与企业家 第二堂 你没有任何借口 第三堂 社会企业家 第二课 顾客、员工的界线 第一堂 朋友不能算便宜 第二堂 诸葛亮的决断 第三堂 社会的责任 第三课 消费是个伟大志业 第一堂 消费不只是消费 第二堂 这些人需要你 第三堂 需要长期的坚持四部曲 稳健经营,迈向成功企业 第一课 没钱也可以开大公司 第一堂 股份与经营 第二堂 关键在于能力 第三堂 成功必不在我 第二课 累积资本 第一堂 马拉松的本钱 第二堂 钱不是重点却是关键 第三堂 考虑赔钱的时机 第三课 公平永远最重要 第一堂 先爱自己 第二堂 员工不是奴隶 第三堂 自己也是股东

<<零成本创业>>

章节摘录

插图：多年前，在一次从新竹出差回来的路上，我恰好和一位长辈同车。在车上我们聊到当时的工作状况，长辈鼓励我继续赢得老板的赏识，事业更上层楼。我却给了令他意想不到的答案。

“我倒想，他如果赏识我，能够进一步投资，让我能够开创我的事业。

”我小心翼翼地开启我的话题，因为我知道这位长辈一向反对创业。

他认为创业意味着不稳定的未来。

“是吗？

创业吗？

还是上班比较稳定吧！

”果不出我所料，长辈还是直接说出他的看法。

。

“其实上班比经营事业更不稳定。

”他瞪大了眼看着我：“怎么说？

”“上班是看一个老板的脸色，创业是看很多客户的脸色。

如果我的专长是卖东西，那么我为何只看一个老板的脸色，请他赏我饭吃？

这样即使我表现再好，如果他翻脸，我还是会丢了工作。

创业的话，一个客户翻脸，我还有其他客户可以支持，而且还可以开发新客户，不是吗？

”长辈若有所思，过了一会儿，才点点头：“你说得有道理。

”很多人都以为上班比较稳定，其实他们不知道，上班和创业其实是一样的，而且上班的风险大得多

。

<<零成本创业>>

编辑推荐

《零成本创业》：给那些想拥有自己事业的创业者，给那些有企图心的上班族，给那些事业遇到瓶颈的管理层。

创业致富的关键是一老板都在想什么!换一副老板的头脑!摆脱员工的思考模式，从老板的角度考虑，下一步把思考转为行动，自然而然变成老板!创业是赚钱不是砸钱。

零成本生意的本钱有4大领域，包含：劳力、信息、技术、知识；你要用3种模式来销售：时间、态度、信任。

很多人有勇气去做某件事，却不见得有勇气去改变自己的生活。

开始创业前，问问自己这些问题：你为什么要当老板？

你是当老板的料吗？

老板在想什么？

你要做哪一种老板？

你靠什么当老板？

你知道谁会是你的顾客？

谁会是你的追随者？

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>