第一图书网, tushu007.com

<<从毕业到立业手把手教你生意经>>

图书基本信息

书名：<<从毕业到立业手把手教你生意经>>

13位ISBN编号：9787512405790

10位ISBN编号：7512405790

出版时间：2011-9

出版时间：北京航空航天大学出版社

作者：杨广恩

页数：175

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

二十几岁的年轻人是朝气蓬勃的一代，他们都渴望成功，渴望财富，渴望拥有一片属于自己的天空。
在他们刚刚步入大学校门的时候，很多都自信满满，心中充满了对未来的无限憧憬；而当他们迈出大学校门的时候，迎面而来的也许不是柔和的春风，而是巨大的生活和工作压力。
这时，他们才发现生活其实并不像想象中那么美好和简单，在残酷的现实面前，他们的梦想显得那么软弱无力。
　虽然成功的道路上布满荆棘，但它却无法阻止年轻人前进的脚步。
面对理想，他们依然心潮澎湃，因为还年轻，所以坚信可以通过自己的努力获得成功和财富。
一位著名的企业家曾经说过，一个人如果在三十岁之前没有成功，就很难成功了。
这倒不是说三十岁以后就一定不能成功，而是说比较费劲，要比二十几岁的年轻人付出更多的努力才行。
如果你的二十几岁是在为事业、为梦想打拼中度过的，那么你的生活也会丰富多彩，以后的人生道路就会走得更加顺畅。
如果你的二十几岁是在玩游戏、看韩剧中度过的，那么你的人，生很可能就会暗淡无光。
　年轻的确是一种资本，而二十几岁正值人生的黄金阶段，处在这个年龄段的人头脑灵活、思维敏捷、记忆力强，心中也已经勾勒出一幅关于未来的宏伟蓝图，这正是开始做事的大好年华。
我们的人生是大放异彩还是碌碌无为完全在于我们自己的选择。
因此，年轻人要充分地利用好这一阶段，建立正确的人生观、价值观、金钱观，积极乐观地面对人生道路上的成功与失败，做到胜不骄败不馁，勇敢地去尝试自己想做的事，为今后的成功打下坚实的基础。
　如今，很多年轻人为了早日实现财富之梦选择创业，也有的年轻人边工作边做小生意。
无论有着什么样的目的，学习一些理财知识、投资技巧和生意之道，对年轻人都是百益而无一害的。
在这个竞争日益激烈的社会中，拥有成功和财富确实不是一蹴而就的事情，因此掌握行之有效的赚钱方法是必不可少的。
获得成功和财富说难也难，说简单也简单。
灵活的头脑加上正确的方法，再加上持之以恒的努力，财富对年轻人来说并不是遥不可及的梦。
　本书在激发年轻朋友斗志的同时，也在如何做生意赚大钱方面提出了一些建议。
全书共分十二章，包括：毕业了，要有敢于立业的进取心；要把对财富的执着当成一种信念；要立业先立人，做生意信誉至上；做生意要低调，合作共赢；做生意需要大智慧；二十几岁做生意，观念比金钱更重要；要练就洞察信息把握时机的本领等内容。
希望本书对刚刚走出校门的年轻朋友们有所帮助，预祝大家能够实现自己的财富梦想。
　在本书编写过程中，得到了习敏、郝军师、杨国生、王红涛、周冰、王旭、李元聚、沙京田、温超、郝海平、张艳娇、白少芹、张彩娟、董亚伟等人的大力支持与帮助，在此特致谢意。

内容概要

《从毕业到立业手把手教你生意经》是从毕业到立业系列之一，由杨广思编著。

《从毕业到立业手把手教你生意经》讲述了：二十几岁的年轻人，充满朝气、渴望成功，而又缺乏经验和实力，他们正处于从毕业到立业的关键时期。
很多人都对未来充满了向往，但当他们迈出大学校门的时候，迎面扑来的，却是巨大的生活和工作压力。

很多人为了早日实现财富梦想，选择了打工，或者创业。
无论有着什么样的目的，学习一些理财之道和投资技巧都是有百益而无一害的。
在这个竞争日益激烈的社会，获得成功和财富不是一蹴而就的事情，掌握行之有效的赚钱方法必不可少。
本书在激发年轻朋友斗志的同时，也在如何做生意赚大钱方面给出了一些建议。
它告诉年轻人成功不再是空中楼阁，只要掌握了有效的方法，你就有成功的一天。

作者简介

杨广恩，中南民族大学历史学硕士，青年学者。
在省级刊物发表学术论文百余篇，对祖国的语言、文化、历史、民俗有广泛涉猎。
作者十余年来致力于语言学及国学研究，对汉语语义学、民族心理学破有心得，著有《日月同辉——民族文化的积淀与发展》、《鬼谷子全集》、《熟语趣话》、《马云教典》等书。

书籍目录

第一章　毕业了，要有敢于立业的进取心要有立大业的宏伟志向
　要有出人头地的雄心
　要为自己制定周密可行的财富计划
　要确立挖得人生第一桶金的目标
　要有不甘平凡超越财富的壮志
　要有不达目的誓不罢休的进取心
　要有胆大包天、放手一搏的气度和胆量
第二章　要把对财富的执著当成一种信念要有坚定的不可动摇的财富信念
　相信自己能行，你早晚会赚到大钱
　失败不可怕，坚持做下去直到成功
　让财富在你的手中更有价值
第三章　要立业先立人，做生意信誉至上崇德尚义，成就大事业
　童叟无欺，诚信为本
　宽容待人，懂得感恩
　信用是赚钱最好的保证
　要赚钱，更要与人为善
　不可见利忘义
第四章　做生意要低调，合作共赢低调做人，高效做事
　要有抢占先机的魄力
　虚心请教好办事
　让别人赚钱自己才能赚得更多
　只做不讲，多做少讲
第五章　做生意需要大智慧想到就做到，不做连难度都不知道
　挣小钱靠勤奋，挣大钱靠知识
　聪明赚不到大钱，智慧能赚大钱
　没前途的行业哪怕赚钱也要放弃
　二十几岁做生意，也需要三思而后行
　做生意要有主心骨，不能人云亦云
第六章　观念比金钱更重要想要赚钱，首先要对钱感兴趣
　没有不赚钱的行业，只有不会赚钱的人
　把经商作为一项事业
　不要单打独斗做生意
　发挥你的创造性，独辟蹊径赚大钱
　一定要用心选择适合自己的生意
　二十几岁不会输，换个方向就是第一
第七章　要练就洞察信息把握时机的本领研究信息，睁大眼睛看行情
　破译信息能帮你抢占先机
　数字精确，利润才精确
　机会不是等来的
　把握别人发现不了的机会，你就能赢
　练出好嗅觉，紧跟政策变化
第八章　二十几岁不小了，要随时随地做投资只要有钱就要拿去做生意
　投资就会有回报，不愁赚不到钱
　学习知识也是一种投资
　发展人脉关系，也是一种投资

第九章　方法对路，生意才能对路生意靠做也靠炒，宣传到位财路宽
从低价中突围，小纽扣也能作出大名堂
生意求精不贪多，尽量实现专业化
找准消费群体，在女人身上挖金子
点中要穴，薄利行业也能有暴利
先予后取谋远利
第十章　做生意要拓展人脉，多交朋友对客户做足人情才长久
平时多联系，遇事有人帮
让朋友欠你的人情
不要招摇，让误会和猜疑远离你
朋友相处不要怕吃亏
第十一章　做生意要有掌控情绪和局面的能力做生意要有自控能力和平常心
好朋友并不一定是做生意的好伙伴
好朋友优势互补才能彼此协调
要有好心态，时刻顾及别人的面子
做生意对朋友要善于说不
别成朋友“杀熟”的对象
第十二章　二十几岁积累财富，三十以后不后悔从现在开始，从点点滴滴做起
要有耐力，相信一份耕耘一份收获
二十几岁开始为你的财富人生积累经验

章节摘录

版权页：信用就像房子的屋梁一样，屋梁要是断了，整个房子就面临着坍塌的危险。
经济越发达，社会中就越需要信用，信用在一个人生活和工作中的作用是不言而喻的。
金钱是可以失而复得的，信用一旦丢失，想再找回来，就算付出加倍的努力，也不一定能够成功，所以不要抛弃你的信用。
1596年，一艘荷兰的货船行至北极圈的一个地方，被冰凌封住，.包括船长在内共18个人，被困在这里整整8个月。
冰封结束后，船上只有10位幸存者，他们把货物顺利地带回了荷兰。
而令人震惊的是，货船上装有食物和药物的货箱完好无损，从来没被人打开过。
也就是说，这些水手在生死关头都没有用船上的货物来挽救生命。
他们完全可以打开货箱，先填饱肚子再说，但是，水手们却没有这样做。
他们为了守住自己的商业信用，不惜牺牲自己的生命。
这件事在荷兰商界广为流传，并被每位荷兰商人铭记在心。
因为良好的商业信用，荷兰由一个小国逐渐发展成为海上运输业的强国。
看完这个故事，你可能觉得这些人过于矫情，也会质疑像这样的人是否真的存在。
在面对生死抉择的时候，还是先保命要紧，大多数人都会这么想。
我刚看到这个故事时也有过这种想法，但是心里又不由得对这些荷兰水手产生了敬佩之情。
大伸马曾说过：“ 当信用消失的时候，肉体就没有生命。
”有的人的确把信用看的比自己的生命还重要，他们觉得失去了信用就失去了活着的意义，他们把“ 守信 ”当做人生的信仰，信仰的力量大得足以让你为它付出宝贵的生命，看看那些拥有宗教信仰的人就知道了。
讲信用的人在生活和工作中都会得到别人的信任和认可，给别人留下美好的印象，这样的人往往会得到更多的尊重，也会得到更多的发展机会。
在同等的条件下，每个人都愿意把事情交给遵守信用的人去做。
那些在事业上获得成功的人，很多都是由于拥有良好的信用，生意场上的成功者。

编辑推荐

《从毕业到立业,手把手教你生意经》：每个人都想拥有财富，不管是二十岁的你，还是三十岁的你。
但很多时候我们却是在用错误的方法做错误的事。
我们不知道在生意场上应该怎么说话、交朋友、谈业务。
也不知道，很多事情并不只是有聪明的头脑就能做成的。
生意场有它独特的规则，你不懂，就很难成功。
你，是否还在为没钱发愁？
你，是否还拿着父母的钱挥霍时光？
你，是否只能羡慕别人的成绩而自己却无可奈何？
没钱不可怕。
不成功不可怕，不懂得做生意也不可怕，可怕的是不知道生意场上的规矩和赚钱的方法！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com