第一图书网, tushu007.com

<<胡雪岩你学得会>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩你学得会>>

13位ISBN编号：9787512606449

10位ISBN编号：7512606443

出版时间：2012-1

出版时间：团结出版社

作者：赵伯异

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<胡雪岩你学得会>>

前言

胡雪岩你学得会　胡雪岩用62年的时间书写了自己的人生沉浮史，有过事业巅峰时的耀眼辉煌，也有过事业衰败后的落魄沉寂。
然而，即使胡雪岩以失败为结局，但在他身后的一百多年里，无数后人却都在持续不断地研读“胡雪岩”这本由白手起家进而创造出财富奇迹的史书。
　对胡雪岩的研究之所以长盛不衰，不仅因为他是历朝以来唯一一位“红顶商人”，却最终未能功成身退，以遭受抄家而结束其起伏跌宕的一生，更是因为胡雪岩白手起家，运用各种关系创造了一个超级商业帝国，并成为历史上首位运用科学管理方法的管理者，另外，他还是一位帮助国家收复疆土立下了汗马功劳的“商贾奇男子”。
　出身贫寒的胡雪岩一生有着极为传奇的经历。
他通过十几年的奋斗，便迅速成为了大清朝末年的巨富。
时至今日，“古有陶朱公，今有胡雪岩”的民间谚语仍在广泛流传。
能和被世人尊为“财神”的陶朱公相提并论者，时至今日似乎只有胡雪岩一人。
所以，胡雪岩当时被人们尊为“商圣”。
其实，胡雪岩并不只是单独书写了他的传奇经历，他富有创造性的开拓精神和科学的管理手段更让后人为之叹服。
　胡雪岩生逢乱世却能紧抓商机，由贫民变成了富可敌国的“商圣”；他身处商海却能担当大任，由商贾晋身为朝廷二品大员；他家财万贯却还能体恤穷人，使自己创立的胡庆余堂被称为“江南药王”，时至今日仍和北京的同仁堂并称为中国著名的南北两家国药老店。
　胡雪岩从一个钱庄伙计奋斗成为千古经商奇才，靠的是远大的志向和过人的经商头脑。
摒弃掉他身上的一些不可取之处，我们会发现他身上的很多东西至今仍值得后人去深挖细究，多加学习，并指导我们更好地去做人、做事、做生意。
从胡雪岩身上的这些闪光点，我们不难发现，成功其实离每个人都很近，只要抓得住并持之以恒地努力，每个人都能创造出属于自己的奇迹。
　由于胡雪岩去世之前曾被清政府抄家，所以留下的资料非常有限，但他的故事却被老百姓口口相传，流传下来，这足以证明他在当地老百姓心中的地位。
我们今天考究胡雪岩的经商历史，发掘他身上值得后人学习的优点，探寻其财富来源的机密，为的就是用“圣人”的“成圣法宝”指引后人创造属于自己的财富。
　胡雪岩的成功秘诀，无论是管理者、创业者还是打工者，每个人都学得会。
愿本书所讲述、分析和总结的胡雪岩成功的秘诀，能帮助到你找寻到属于自己的发达法宝，并用这个法宝去开启属于自己的成功。

<<胡雪岩你学得会>>

内容概要

“ 胡雪岩 ”不仅是一个名字，更是一种象征与精神，永远激励着后人前行。
当然，被尊为“ 商圣 ”的胡雪岩，也是由“ 凡人 ”一步步“ 修炼 ”出来的。
今天我们学习胡雪岩，探秘胡雪岩的成功发家史，就是要知道胡雪岩的钱是从哪里源源不断地积累而来的，就是要学会他那一套生钱养钱的本领。

在这本书中，胡雪岩手把手教你八堂课，助你做人做事做生意，样样得意！
一、舍得课：存心大公无私，生意反而兴旺——胡雪岩教你领悟“ 吃亏是福 ”“ 大舍大得 ”的道理；二、人脉投资课：雪中要送炭，锦上要添花——胡雪岩教你如何开拓人脉，寻找“ 贵人 ”；三、借力课：巧借靠山，做大事业——胡雪岩教你如何借力打力，轻松赚大钱；四、商道真经：走名气路线，创金字招牌——胡雪岩教你创事业做生意的最核心要诀；五、用人律：借人才所长，补自己所短——胡雪岩教你如何吸引、使用人才来成就自己的事业；六、用势谋略：眼光放得远，生意做得大——胡雪岩教你如何把握趋势，占尽先机；七、奋斗哲学：立远大志向，做自己的主人——胡雪岩教你如何培养成功的最基本素质；八、圆世智慧：“ 圆融 ”应对，皆大欢喜——胡雪岩教你如何处理好“ 人情账 ”。

作者简介

赵伯异，男，作家，文史学者。
长期从事国学研究，对佛学、儒学、老庄哲学等颇有心得，曾出版过著作《给不听话的心上一堂佛学课》、《学点曾国藩，胜过埋头苦干》等。

第一图书网, tushu007.com

<<胡雪岩你学得会>>

书籍目录

第一章 存心大公无私，生意反而兴旺——胡雪岩的舍得课
1. 舍小得，换大得
2. 舍去眼前利益，懂得互惠互利
3. 存心大公无私，生意反而兴旺
4. 行善举做好事，从来不会白做
5. 丢开得失心，才能豁然开朗
6. 富且有德，帮公家就是帮自己
7. 得饶人处且饶人，占理更要占人气
8. 会做事，更要会做人
9. 诚实能助你谱写人生的精彩篇章

第二章　雪中要送炭，锦上要添花——胡雪岩的人脉投资课
第三章　巧借靠山，做大事业——胡雪岩的借力课
第四章　走名气路线，创金字招牌——胡雪岩的商道真经
第五章　借人才所长，补自己所短——胡雪岩的用人律
第六章　眼光放得远，生意做得大——胡雪岩的用势谋略
第七章　立远大的志向，做自己的主人——胡雪岩的奋斗哲学
第八章　“圆融”应对，皆大欢喜——胡雪岩的圆世智慧

章节摘录

版权页：这些人在上任前通常都需要花费一些银两，如置办仪仗等方面。
而“放京债”的收益要比“印子钱”多，而且不怕借债的人不还。
因为他们一来有借据，二来有京官担保，如果赖账就拿着借据到都察院参那些人一本，那些赖账的人就会丢掉官职。
所以，放给这些官员的钱根本不必担心收不回，这些人多上任一天，就会多得一些好处。
不管利息有多高，他们都总会想尽办法来还。
于是，胡雪岩决定按山西票号放京债的方式来实施自己的计划。
其次是借钱给因太平天国运动而逃难的乡绅。
给那些乡绅放款，胡雪岩也不会吃亏。
因为这些人虽然在逃难，但他们在老家还有大量的田产，这些田产大多是祖宗传下来的，后辈一般是靠着这些田产收租生活，真正是过着“饭来张口，衣来伸手”的日子。
那些乡绅逃难到上海时，凭着逃难时从家里带来的银两，可以在上海花天酒地的过一段时间。
但时间一长，他们也只会坐吃山空。
银子花没了，他们就必须想别的办法过日子。
怎么办呢？
借！
于是，那些乡绅就会到钱庄借债来渡难关。
这些人借债，从表面上看是没有办法偿还的，但如果用长远的眼光来看，他们是很有能力还债的，毕竟他们的田产还在。
等太平军完全失败，江浙一带被大清彻底收回时，这些逃难的乡绅就会返回家乡。
现在他们用田产作为抵押，等回乡时根本就不用担心他们不会连本带利还上。
在清军开始收复杭州时，胡雪岩就已预感到太平军必败无疑，而且他还想到了太平军的士兵和将领一定会想尽办法隐藏自己的私产。
所以，胡雪岩才敢做出如此大胆的决定，去吸收那些人的存款来达到融资的目的，然后用这些钱来放债，从而达到以钱生钱的目的。

编辑推荐

《胡雪岩你学得会》编辑推荐：迅速提升做人做事做生意能力的最佳参考书！
向大清首富多学点真本领！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com