

图书基本信息

书名：<<20几岁跟对人，30几岁做对事全集>>

13位ISBN编号：9787512702134

10位ISBN编号：7512702132

出版时间：2011-7

出版时间：戴恩 中国妇女出版社 (2011-07出版)

作者：戴恩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

有人说过，20几岁的方向决定30几岁的成就。

当代很多成功的人物无不是在20几岁的时候就开辟了自己的一片天地。

事实上，对于绝大多数的人来说，20几岁早已不是玩乐的时候，更不是做梦的时候。

在20几岁，如果你没有卧薪尝胆的奋斗，没有坚定不移的方向，那么今生你都很可能无法掌控自己的命运。

从某种程度上可以说，20几岁决定我们的一生。

而在20几岁里，和什么样的人在一起，怎样做事，就决定着在今后数十年的成长轨迹，进而也就决定了我们的人生成败。

有人说过，和什么样的人在一起，就会有怎样的人生。

比如说，积极的人像太阳，他们的光芒会照亮周围的人。

常和积极的人在一起，我们就会不自觉地充满朝气。

所以，有人就此得出结论：人生有三大幸运——上学时遇到好老师，工作时遇到好领导，成家时遇到一个好伴侣。

生活中最不幸的就是：你身边的人缺乏积极进取意识，没有远见卓识，这些影响你也成为一个终生平庸的人。

要想成功，个人的资质和机遇固然重要，是否跟对人也同样重要。

如果你能够找到自己生命中的“贵人”，并得其大力相助，麻雀也会变凤凰。

“画眉麻雀不同噪，金鸡乌鸦不同窝”。

所以，在二十几岁里，如果你想成为一只雄鹰，那么你就要和雄鹰并肩飞翔；如果你想成为一匹野狼，那么你就要和野狼群一起战斗。

做人离不开做事，很多时候，我们是否能够跟对人，找到自己命中的贵人，除了机遇和个人的才华之外，还必须学会处事，用自己的人格魅力去赢得贵人的青睐和他人的帮助。

为什么同样是满腹锦绣，有人可以步步高升，而有人却只能永远成为别人的踏脚石或大戏中的配角？

为什么同样的起点，有人最终能够走向辉煌的顶点，而有人却始终都只是一个为了生存而奔波的打工族？

究其根本，很大程度上是由我们处事方式的不同导致的。

会处事的人能得贵人提携，能得同事襄助，能得下属拥戴；不会处事的人处处得罪人，最终会葬送自己的大好前程。

所以，我们得出结论：成功是做出来的，也是跟对人跟出来的。

跟对人会使你少走很多弯路，而做对事则让你拥有更好的成长基础。

成功就是这么奇妙。

所以，从现在开始，找到那个扶你上马的人，把握人生中的黄金时代，创造属于你的未来吧！

最后，感谢参与编写和提供帮助的朋友们：江乐兴、刘琼、胡琴、吕广海、吴芳、张盛林、任利红、陈艳、岳森卉、王龙彪、于祥杰、李彩燕、马永波、刘宏侠、姚章玲、刘佳辉、郑文良、许红、陈蕊、朱五红、付洁、刘芬芬。

内容概要

《20几岁跟对人,30几岁做对事(全集)》内容简介：为什么同样是满腹锦绣，有的人可以步步高升，有的人却只能永远成为别人的踏脚石或人生舞台上的配角？

为什么同样的起点，有的人最终能够走向辉煌的顶点，有的人却始终都只是一个为了生存而辛苦奔波的打工族？

李嘉诚说过：“良好的品德是成大事的根基，成大事的机遇是靠遇到贵人。

”对于那些识才的伯乐，那些能够引领你攀上巅峰的人，哪怕只有一位，只要他能在关键时刻对你伸出援手，给你指对方向，就足以让你化茧成蝶，从此一鸣惊人，鲲鹏万里任翱翔。

因此，在20几岁的时候，如果你想成为一只雄鹰，你就要和雄鹰并肩飞翔；如果你想成为一匹野狼，你就要和野狼群一起战斗。

卡耐基也说过：“一个人事业上的成功，只有15%取决于他的专业技能，另外的85%则要靠他的办事能力和人际关系。

”一个人不管有多聪明、多能干，条件背景有多好，如果不懂得如何做人、做事，那么他最终的结局肯定是失败。

很多人之所以一辈子都碌碌无为，是因为他活了一辈子都没有弄明白该怎样去做人做事。

成功是跟出来的，也是做出来的。

跟对人，能使你少走弯路；做对事，能使你把未来掌握在自己手中。

书籍目录

上篇 20几岁跟对人的秘诀第一章 成功就是跟对人, 迷路皆因问错人 / 21. 有才华又怎样, 颗粒无收也正常 / 32. 跟对人, 你会少走很多弯路 / 53. 自己走百步, 不如贵人扶你走一步 / 74. 有“识货”老板, 才会有用武之地 / 105. 主动推销自己, 让伯乐看到你 / 12第二章 选平台更要选老板, 要成功先要会看人 / 151. 选对领导, 就是选择一个好教练 / 162. 遇到这些老板, 一定要把眼睛放亮 / 193. 了解领导, 掌握领导意图 / 214. 行为反映思想, 从主持会议的风格识别老板 / 245. 性格决定命运, 从管理风格看领导 / 266. 沟通很重要, 从沟通方式看老板 / 28第三章 好老板要跟紧, 坏老板快逃离 / 311. 糊涂老板, 也可以做出好成绩 / 322. 赏罚不明, 难成大器 / 353. 对客户无诚信的老板, 对员工亦无诚信 / 374. 老板任人唯亲, 员工只能是配角 / 405. 目光短浅的老板, 眼中只有一亩三分地 / 426. 老板事必躬亲, 员工始终长不大 / 447. 不跟随过河拆桥型老板, 才能不被拆 / 478. 避开优柔寡断型老板, 竖子不足与谋 / 509. 与其跟随朝令夕改型老板, 不如自谋出路 / 52第四章 帮老板成功, 也是助自己成功 / 561. 只有领导成功了, 你才能成功 / 572. 和公司融为一体, 成就公司就是成就自己 / 593. 不做领导的奴才, 学会忠诚于工作 / 614. 只把自己当成员工, 你就只是员工 / 635. 对领导的命令, 要积极执行也要聪明执行 / 666. 勇于承担责任, 与老板站在一起 / 707. 永远不抱怨, 认真对待每一份工作 / 71第五章 适应领导, 而不是挑战领导 / 751. 要适应领导, 不要让领导适应你 / 762. 拾遗补缺, 学会为老板“背黑锅” / 783. 热脸不贴冷屁股, 找好时机再沟通 / 804. 纠正领导, 先要看清场合 / 825. 协助领导, 但不要代替领导做决定 / 836. 领导体现公司意志, 永远尊重领导的权威 / 867. 尊重领导, 不要当众顶撞领导 / 90第六章 跟好领导, 更要避免误区 / 931. 了解老板, 不要触犯老板的心理底线 / 942. 轻信“我相信你”, 你就是头号傻子 / 973. 分清身份, 不与领导称兄道弟 / 984. 人要聪明, 但不要显得比领导更聪明 / 1015. 为老板奋斗, 加薪也是必需的 / 1036. 尊重“小鬼”, 不要怠慢领导身边的红人 / 1067. 可以开玩笑, 但不要和领导开黑色玩笑 / 1098. 跳槽不是目的, 要跳就要跳好 / 111下篇 30几岁做对事的秘诀第七章 掌握攻心术, 才能办好事 / 1161. 成为他人的自己人, 让别人感觉你“可信赖” / 1172. 即使面对不喜欢的人, 你也要给予尊重 / 1193. 好形象好办事, 时刻做好面子工程 / 1224. 交往就是交换关系, 小心“热情”过了头 / 1265. 看清对方的真实意图, 比“马上行动”更重要 / 1286. 与人相处, 先要尊重他人 / 1317. 要想被接受, 就要主动靠近他人 / 1348. 学会凑热闹, 快速融入他人的圈子 / 1369. 给他人多鼓掌, 善待自己的竞争对手 / 139第八章 我求人不如人求我, 求助也要掌握主动权 / 1421. 嘴上要有硬功夫, 心里要有软手段 / 1432. 与其我求人, 不如人求我 / 1443. 建立感情上的一致, 暗示对方主动帮你 / 1454. 通过他人的力量, 成就自己的事业 / 1485. 无事要登三宝殿, 人情也要常呵护 / 1516. “泪弹”也能冲锋陷阵, 求人要会利用同情心 / 1527. 要求人先应酬, 搞好应酬才能办好事 / 154第九章 没有金刚钻, 别揽瓷器活 / 1571. 要想“发芽”, 你首先就要是一颗种子 / 1582. 找到自己的闪光点, 你就是金子 / 1603. 成功就是选定一口井, 并坚持挖下去 / 1614. 如果没有富爸爸, 就努力存下第一桶金 / 1645. 马上出发, 从第一份工作开始修炼自己 / 1676. 有用才能被重用, 提升自己的可利用价值 / 1707. 专业化决定起点, 职业化决定你能走多远 / 1728. 站得高才能看得远, 在自己脚下垫块“砖头” / 1759. 空谈无用, 用业绩来说话 / 177第十章 学会巧做事, 凡事都像成功者那样去做 / 1811. 学会谦虚, 更要学会适当抬高自己的身价 / 1822. 分清轻重缓急, 比能做事更重要 / 1833. 把细节做到完美, 出色就会成为习惯 / 1854. 平时表现温顺, 关键时刻抢时机 / 1895. 与别人比, 不如跟自己比 / 1926. 保护好自己, 才能不处处受制 / 1947. 会自我保护, 更要会适当暴露 / 1978. 人以群分, 要与成功者为伍 / 1999. 拥有优秀的习惯, 告诉自己永远走在前面 / 200第十一章 做人不逞能, 做事有人帮 / 2031. 木秀于林, 风必摧之 / 2042. 世皆俗人, 让自己俗一点 / 2063. 吃亏是福, 有失必有得 / 2094. 难得糊涂, 大智若愚 / 2115. 收敛锋芒, 不要太张扬 / 2146. 摆正位置, 该温柔时就温柔 / 2177. 适度示弱, 该低头时就低头 / 2198. 为人处世, 留有余地 / 2239. 人要聪明, 但不要太精明 / 22510. 将心比心, 才能消除他人的敌意 / 22711. 及时求助, 不必苛求完美 / 22912. 有功莫自大, 有才莫自傲 / 231第十二章 话说得好听, 办事才顺畅 / 2341. 要画龙点睛, 不要喧宾夺主 / 2352. 慎下“饵食”, 抓住对方感兴趣的话题 / 2363. 悦耳的声音也是武器, 修炼好自己的嗓音 / 2394. 看人说话, 莫哪壶不开提哪壶 / 2415. 要会和稀泥, 更要会打圆场 / 2436. 言多必失, 不如讷于言 / 2467. 杜绝二重奏, 不要随意打断别人的话 / 2478. 要想获得真诚对待, 就要真诚待人 / 2499. 幽默是通行证, 巧用幽默锦上添花 / 25010. 爱听好话是共性, 学会恭维他人 / 25211. 顾及颜面, 要学会巧妙地拒绝别人

章节摘录

版权页：有才华又怎样，颗粒无收也正常学富五车也要有伯乐相助，才华横溢也要努力找到自己的引路人，除非你能自己成为自己的伯乐，否则辛苦劳作的你终将会颗粒无收。

在很多人眼里，一个有才华的人无论走到哪里都会像宝石一样放射出熠熠光彩，很多人固执地认为“是金子总会发光的”，认为自己才华横溢，能力超群，不需依靠任何人的力量就能够在某个领域轻松取得成功。

但无数的事实证明，在这个社会里，个人的力量其实很有限，如果没有他人的引导和相助，即使你能耐过人，精通很多个领域，也无法在每一个方面都做得滴水不漏，更无法成为一个领域里的佼佼者。因此，并不是有了才华就可以所向披靡。

很多时候，你必须善于借助他人的力量，尤其是成功者的力量，你的智慧才能发挥出应有的价值，才能得到社会的认可，也才能为你带来财富。

小时候，很多人都听过“狐假虎威”的故事，在故事里，狐狸吓跑了其他野兽，是因为它力量过人吗？

是因为它够威风够神气吗？

显然都不是，其他野兽之所以被吓跑，并不是因为害怕狐狸，而是因为害怕狐狸身后的老虎。

现实中也是如此。

即使你不是老虎也没关系，只要你善于借助老虎的力量来为自己开道，你就拥有了老虎的力量；如果你是老虎，那么你不应该只是糊里糊涂地跟在狐狸的身后，而要想尽办法使自己的力量和智慧得到最大程度的发挥，否则你不过是只空有一身力气的病虎，终难成大器。

事实往往如此，那些成功者并不是完全因为他们天赋异禀，而是因为他们认识了一个正确的引路人和识货人，这些人懂得他们的价值，懂得欣赏他们的光芒，最终为他们提供了一个施展才华的舞台。

所以，不要怨恨自己怀才不遇、遇人不淑，也不要抱怨命运的不公，更不要从此自暴自弃，独自糊里糊涂地穿梭在世事中。

你要知道，学富五车也要有识货人，如果你才华横溢，就要努力找到自己的“伯乐”，或者自己成为自己的伯乐，否则你终将会颗粒无收。

美籍华人钟彬娴毕业后，进入卢戴尔百货公司成为一名销售员。

她的努力和热情使她幸运地被公司的副总裁万斯看重。

在万斯的帮助和提拔下，钟彬娴的工作能力在很短的时间里得到了极大的提升，27岁时，她顺利进入公司的最高管理层，成为公司里年轻的销售规划经理和内衣部副总裁。

万斯离开卢戴尔百货公司以后应邀成为位于旧金山的玛格林公司第一位女CEO。

她邀请自己的“得意门生”钟彬娴和自己一起走。

钟彬娴衡量利弊之后果断地跟随万斯到了玛格林公司。

从此之后，钟彬娴搭上了升迁的顺风车，5年后，钟彬娴被公司提拔为高级副总裁。

到1991年，钟彬娴在美国零售业已经小有名气，这时，她凭借自身的实力被“美国奈曼玛克斯服装公司”招募，担任该公司的总裁，开始在商界独自打拼。

后来，钟彬娴进入雅芳公司，在这里，她遇到了雅芳公司的CEO普雷斯。

普雷斯给了钟彬娴极大的帮助，在他的欣赏和举荐下，钟彬娴最后顺利成为雅芳公司有史以来的第一位女性CEO。

不可否认，钟彬娴有着过人的才华，这使她能够迅速地在一个大公司里站稳脚跟，但毫无疑问的是，身为一个毫无背景、毫无经验的普通职员，如果没有“伯乐”的大力提携和无私相助，很难想象她能够在短短的时间里作出如此辉煌的成绩。

所以，我们可以这样说：如果没有伯乐的发现，人才就很可能成为放错位置的庸才。

也许有人会反驳说“酒香不怕巷子深”，但在这个世界上，真正能够像诸葛亮那样未出茅庐便天下闻名的人少之又少，大多数人不过是稍有才华的普通人而已，更何况像刘备那样求贤若渴的识货者又有几人？

所以，即使你“酒香扑鼻”，也不要深藏在僻巷中。

<<20几岁跟对人，30几岁做对事 >>

总而言之，是要硕果累累还是要颗粒无收是由你自己说了算的，准确地说是由你是否能找到自己的伯乐说了算。

不管你拥有怎样的才华，只要不想被埋没，就要勇于表现自己，不抛弃、不放弃，积极寻找自己的伯乐，相信在伯乐的指引下，你终将会硕果累累。

编辑推荐

《20几岁跟对人,30几岁做对事(全集)》：有些事，年轻的时候不懂得，当懂得的时候，已不再年轻；有些事，有机会的时候没去做，而当想做的时候，已没有机会。

其实，一个人的一生，没有所谓“最正确”、“最便捷”的道路。

也绝不可能期盼天上掉馅饼。

每一条道路都有通往成功的可能，关键是你自己是否有信心、有勇气、有智慧地走下去。

20几岁到30几岁的阶段，对于任何一个人来说都是一个最重要的时期，因为在这个时候，我们大多精力充沛、思维敏捷、适应能力强，即使犯了错，也有“年轻”做借口；即使失败，也有“年轻”做后盾。

而一旦过了这个阶段，随着年龄的增长，很多年轻的资本都在渐渐消失，犯错的机会越来越少，我们越来越输不起。

所以，这个时期的年轻人，应该珍惜自己的年轻时光，为将来的生活打下一个坚实的基础，不要错过了人生最好的奋斗阶段。

20几岁，跟对了老板，会让你的事业前程似锦；跟对了恋人，会让你的婚姻幸福一生；跟对了朋友，会让你的生活丰富多彩；跟对了贵人，会让你的人生功成名就。

30几岁，规划好人生前进的方向；掌握好做人处世的本领；熟练运用你的人生智慧；在这决定人生成败的关键十年里，你就能够脱胎换骨，那幸福、成功的人生也必将属于你！

读懂人情，人情练达即文章，做对事情，世事洞明皆学问。

为你解密跟对人做对事的秘诀。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>