

<<螳螂>>

图书基本信息

书名：<<螳螂>>

13位ISBN编号：9787513307475

10位ISBN编号：7513307474

出版时间：2012-9

出版时间：新星出版社

作者：王强

页数：291

字数：309000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<螳螂>>

内容概要

初涉职场的云蔚刚进入冠驰法务处，便遇到一起关于电动汽车的质量纠纷，这起官司竟被一个深有来历的对手“买下”。

冠驰要求云蔚步步为营，她却暗想顺藤摸瓜调查幕后操纵者。

几番查探，她竟发现自己早被人当了枪使，逐渐坠入一个环环相扣的大陷阱。

进可查出冠驰的真相，但公司会给她好果子吃？

退可安全自保，但内心会给她一生的安宁？

小说从一宗波谲云诡的纠纷案切入，带出复杂高深的商战全景，职场浮沉中各色人物悉数登场，写尽商场职场众生相。

<<螳螂>>

作者简介

王强

作家。

在清华大学获得工科硕士学位后，曾在短短七年间从国内企业的底层员工飙升到外企在华机构的最高层，堪称职场精英，后曾创业并涉足风险投资、战略咨询等领域，有着令人称奇的丰富经历。

自2005年开始，将自己十数载的商海经历和职场体悟以小说形式发表，旋即引起轰动，开创了商界精英创作专业题材小说的先河。

主要作品有《圈子圈套》三部曲、《创始人》等。

现旅居于加拿大温哥华。

章节摘录

永远都留一手，这叫职业水准。

加入一个公司，首先就要放弃自己的原则，从而接受公司的原则，不单单是公司，任何组织都得这样。

如果你不懂business，没有悟性，参不透做人和做事的真谛，只是知道些法理、记得些法条，那你就永远当不上经理，也成不了主任，更不会有大的出息。

但凡懂些历史的人都清楚，所谓斗转星移、沧海桑田的历史，归结起来就是这句话——只要坐上去，不会做也会做了。

冠驰被人家曝光说 DQ 车有电磁辐射而且已经造成了伤害，这就相当于女人光着身子时冲进来一个男的，没处躲没处藏，旁边任何遮挡的东西都没有，你该怎么办？

挡上面还是挡下面？

现今各行业巨头懒于创新，而是采取跟进他人创新步伐的策略。

后来者看似前途渺茫，但毕竟有比较宽松的生存空间，尤其是在未被关注时，行业老大都只盯着对它最具威胁的那几家，所以从排名一百升到排名第二可能反而比从第二升到第一还要容易，老二是最不好当的。

博弈论中的一条经典策略就是，在序贯博弈中，更具实力的一方选择后发反而可以使自己保住优势。

就像一盘棋，很难讲这一步棋就是为那一步棋服务的，因为每步棋的目标都是为了整盘棋最终的胜局。

不是所有的使命都要在你手里完成，给后面的人留一些吧，不仅给子孙留下绿水青山，也留给他们一些使命。

在车里听音响的话，选唱机呢没有风险，因为是自己精挑细选的，但翻来覆去也就是那些歌；调频呢没法控制，由着人家安排，最多只能换台，虽然可能搞得你很烦很累，但也没准让你遇到惊喜。好的选择就是，精力充沛的时候听调频，不停换来换去；累的时候就听CD，什么也不做也不想。

假若头上有多重压迫，你却不愿与多数人一样默默忍受，那么摆在面前有三条路：一条是挺身而出抗争到底，可能鱼死了网还好好好的，这叫不得好死；另一条是泯灭良心与之同流合污，万一自己坏得不那么彻底，内心就会痛苦扭曲，这叫生不如死；还有第三条路——逃避，逃得越远越好，远走高飞，这叫死里逃生。

……

<<螳螂>>

编辑推荐

淡出江湖，修炼三年，“教父”王强重新出山 超越《圈子圈套》，《螳螂》开启商战职场小说新纪元厮杀越惨烈，骗局越阴损，诡计越歹毒，情节越异想天开，越能招徕职场屌丝更多的兴奋和尖叫--这是第一代职场商战小说的“砍杀圣经”。

永远留一手，给敌人也留有余地，也算给自己买了块墓地，否则必然死无葬身之地--这才是第二代商战职场小说的真髓。

职场商战链条上的每一个人，都只是一个环节，一个随时成为别人“猎物”的环节，这是《螳螂》的残酷之处。

而《螳螂》的杰出之处，就在于给“环节”们留了一条逃往生天的通道，甚至是唯一的通道。

读《螳螂》只需要一天，识“职场三味”却可终身受用《螳螂》中有为菜鸟催熟、为老油条保鲜、为屌丝提神的三味常药，说白了就是跟对人、站好队，站对了一步登天，选错了万丈深渊。

《螳螂》中有可令大企业发展的一味清醒剂--商战绝地间，如何肃清危机源头，看清背后层层真相？

如何给自己留下逃往生天的通道？

《螳螂》不见血流成河，不见大打出手，却写尽商业智慧、职场情商。

《螳螂》不动声色，以杀止杀，必能摧毁那批如日中天的企业！

海报：

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>