

<<零售店铺如何做账>>

图书基本信息

书名：<<零售店铺如何做账>>

13位ISBN编号：9787513900737

10位ISBN编号：7513900736

出版时间：2011-2

出版时间：民主与建设

作者：江怀明

页数：277

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<零售店铺如何做账>>

内容概要

《零售店铺如何做账》以《小企业会计制度》为基础进行编写，全面阐述了零售店铺记账、做账、管店的知识要点，以帮助零售店铺会计人员掌握做账的基本技巧，掌握账务处理的操作技能，使零售店铺账务处理变得简单易行，即学即用。

理论与实践的完美结合！

零售店铺资深会计倾囊相授！

教你参透零售店铺会计做账的绝招！

<<零售店铺如何做账>>

书籍目录

第1章 快速发展的零售行业一、初识零售行业 / 3二、了解会计行业 / 8三、零售店铺与会计 / 10第2章 牢记会计基础知识一、了解会计要素 / 15二、会计科目和账户 / 19三、会计等式和借贷记账法 / 25四、零售店铺会计核算的前提 / 28五、零售店铺的会计凭证与会计账簿 / 30六、零售店铺该如何建账 / 35第3章 零售店铺进货的账务处理一、零售店铺进货的业务特点 / 49二、零售店铺采购商品的特点 / 52三、零售店铺进货的流程 / 55四、零售店铺采购商品的账务处理 / 56五、采购商品退回、溢余、损耗的账务处理 / 60六、核算采购费用 / 63第4章 零售店铺销售业务的账务处理一、销售价格的确和销售收入的确 / 67二、零售商品的销售方式 / 69三、零售商品销售的成本核算 / 71四、商品促销的账务处理 / 72五、销售退回的账务处理 / 79第5章 零售店铺存货的账务处理一、了解零售店铺存货及其账务处理 / 85二、零售店铺如何盘点存货 / 99三、生鲜商品的核算 / 104第6章 零售店铺收入的核算一、零售店铺收入的特点 / 109二、如何核算零售店铺收入 / 111三、如何核算零售店铺营业外收入 / 116四、如何核算零售店铺营业外支出 / 119第7章 零售店铺费用的核算一、零售店铺费用的特点 / 125二、核算应付工资和应付福利费 / 127三、如何核算零售店铺财务费用 / 134四、如何核算零售店铺营业费用 / 137五、如何核算零售店铺管理费用 / 141第8章 零售店铺利润的核算一、简述零售店铺的利润 / 145二、零售店铺的所得税 / 146三、零售店铺的利润分配 / 147四、如何核算零售店铺净利润 / 150第9章 零售店铺如何管好现金流第10章 零售店铺的账务调整第11章 编制零售店铺会计报表第12章 零售店铺纳税实务的处理

<<零售店铺如何做账>>

章节摘录

版权页：插图：零售商品销售过程是商品资金转化为货币资金的过程，只有实现商品销售，商品价值才能真正得以实现。

零售商品销售的对象是广大消费者，满足广大消费者的日常需求，零售店铺的销售方式主要有以下两种方式：（1）直接收款。

直接收款销售是即是由营业员直接收款的销售方式，即“一手收钱、一手交货”。

这种销售方式，消费者可在同一地点选购商品、付款和取货，手续简便，交易时间短，服务效率高。一般的超市，小型杂货店，生鲜店等采用这种销售方式。

由于营业员既发货又收款，极易发生差错。

一般适宜用于品种简单，价格划一，成包成件的，如大量的日用商品销售。

（2）集中收款销售方式。

集中收款销售方式是在消费者选好商品后，由营业员填制销货凭证，收银员集中收款，营业员再按收款凭证发货的销售方式。

采用这种销售方式，营业员负责发货，收银员负责收款，钱货分开，责任明确，不易发生差错；但由于开票、交款、取货分处两地，顾客往返比较麻烦，且影响商品销售速度。

一般的大型服装商场，书店等采用这种销售方式。

以上两种方式，企业可根据具体条件，从有利于企业内部管理、方便顾客、提高工作效率出发选用。

如超级市场销售的商品，出门时由收款员用收银机集中收款，手续简便，工作效率高。

不论采用什么销售方式，都必须加强销货款的管理制度。

企业每日销货收入数，必须当天送交财会部门或直接送存银行，销售额大、收入款多的企业，可分次送存银行。

<<零售店铺如何做账>>

编辑推荐

《零售店铺如何做账》：剖析零售店铺做账的各个环节，理清零售店铺做账的基本流程，做好零售店铺账务的细节管理，真正掌握零售店铺的做账技能。

零售店铺做账妙方，一学就会，立竿见影行业会计的精髓 实用技巧的荟萃理论与实践的完美结合!零售店铺资深会计倾囊相授! 教你参透零售店铺会计做账的绝招!优秀零售店做账实务手册，帮你参透零售店做账技巧。

<<零售店铺如何做账>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>