<<钱途>>

图书基本信息

书名:<<钱途>>>

13位ISBN编号:9787514118667

10位ISBN编号: 7514118667

出版时间:2012-7

出版时间:经济科学出版社

作者:秦姜

页数:255

字数:220000

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<钱途>>

前言

性格决定"钱途"——培养有钱人的性格指南 生活中经常会有人提出这样的疑问:在这个世界上 ,为什么同样是人,有的人高贵、成功、富有?

而有的人却平庸、失败、穷困?

有人为此深深自责,认为是自己不够努力勤奋而造成的。

然而,世界上勤奋的人很多,但真正的有钱人却仍然只有那么几个,大多数人并没有通过勤奋的工作 摆脱贫穷的命运。

有人说,这取决于能力和天赋。

科学研究表明,人的天赋确实存在差异,但是这种差异并不大,完全可以通过后天的勤奋来弥补,因 而也没有理由归罪于毫无根据的天赋。

还有人说,这取决于知识、环境和机遇。

然而,在学习机会同等的条件下,为什么别人拥有知识而你却缺乏?

事实上,有很多的有钱人并不都是知识渊博的硕士、博士,有的富豪甚至是半文盲出身。

同样,在相同的环境中,为什么有人成功,有人失败?

为什么生活往往把机遇赐予别人,但却舍不得眷顾你呢?

在成为有钱人的道路上,我们不应该将暂时的失败归咎于那些我们并不能左右的外在条件,因为造成这一切的根源,还是在于自己,也就是所谓的"内因决定外因",那些似是而非的外因只不过是内因的影响因素而已。

我曾经仔细研究过很多成功人士的发家历程,阅读他们的传记,并亲自采访能够联系到的人。 在这个过程中,我发现,成功实际上是一种心态,是一种习惯,甚至是一种思维方式。

这种心态、习惯和思维方式是从他们自身的性格中所散发出来的内在品质,具体体现在他们不同于大多数普通人的思维方式、行为方式、经营方式以及理财方式。

同时,也正是由于他们的这种与众不同的性格,才决定了他们异于常人的宽广"钱途"。

如果你有想成为有钱人的强烈愿望,那么为什么不能成为有钱人呢?

事实上,只要你有了这样的强烈愿望,什么时候起步都不嫌晚。

另外,我们还需要经常与有钱人打打交道,在实际生活中领悟别人成功的经验。

同时,还需要根据自己的资源、专业背景、个性特点、优劣势等,找准自己在社会上的位置,即自己 适合做什么?

由此选择行业、职业以及致富的方式。

尽管勤奋的人不一定能够成为有钱人,但是有钱人一定是勤奋的人。

因此,在成为有钱人的道路上,我们还需要敢想、敢干、勤奋、吃苦耐劳,锐意进取,而不仅仅是安于现状,小富即安。

舍得付出,敢于拼搏,才能够勇往直前,遇到困难不妥协,认准目标,不言放弃。

在这个过程中还要注意节俭,不铺张浪费。

要知道"天道酬勤"的道理,只有那些敢于拼搏、锐意进取、思路清晰、舍得付出的人才会有丰厚的回报。

最后需要说明的是,性格本身并无好坏之分,只要我们将性格当中与有钱人相似的优秀一面表现出 来,并积极加以运用,摒弃性格当中固有的弱点,就会做好你想做的事,成为你想成为的有钱人! 编者

<<钱途>>

内容概要

在这个世界上,为什么同样是人,但有的人成功,有的人却失败,有钱人到底是怎样炼成的?本书分别从有钱人的思维方式、有钱人的行为方式、有钱人的经营方式和有钱人的理财方式四个方面入手,通过研究有钱人的特质,从而让人积极运用自身优秀的一面,复制有钱人的成功。



作者简介

秦姜,长期致力于心理分析的推广与教学,善于挖掘隐藏在人心灵深处的真实自我的本质,探析 有钱人的心理密码,揭示性格决定"钱途"的原理,从而帮助人们更好地参悟财富的秘密。

<<钱途>>

书籍目录

第一章有钱人的思维方式 第一节金钱意味着生命能量 第二节具备强烈的赚钱欲望 第三节要赚钱就不能害羞 第四节专注于机遇 第五节投资知识等于挖掘金钱 第六节创造机遇还是等待机遇 第七节对赚钱失败淡然处之 第八节将自己看成老板 第九节勇于接纳与众不同的新思想 第十节健康是看不见的财富 第二章有钱人的行为方式 第一节拥有长远的赚钱计划 第二节不为错误找借口 第三节收到邮件马上回复 第四节即使有钱也谨慎消费 第五节不害怕作决定 第六节永远充满自信 第七节经常性的自我暗示 第八节该放弃时绝不犹豫 第九节对赚钱从来不会是3分钟热度 第十节在细节当中淘出金子 第三章有钱人的经营方式 第一节优秀的团队更有力量 第二节换位思考与服务他人 第三节好人缘才有好"钱缘" 第四节和讨厌的人打好交道 第五节为滚滚财源有效整合资源 第六节为别人的利益着想 第七节每天工作12个小时以上 第八节幽默是经营活动的润滑剂 第九节诚信是经商之本 第十节朋友是你最好的合作伙伴 第四章有钱人的理财方式 第一节有钱人是普通人的华丽转身 第二节不仅会挣钱,更要会理财 第三节有钱人必备的理财习惯 第四节充分认识自己的理财风格 第五节不要为眼前的小利而满足 第六节哪些金融理念你必须拥有 第七节理财中的负债并不可怕 第八节储蓄也是理财 第九节有钱人科学的理财规划 第十节组合投资资产增值



<<钱途>>

章节摘录

版权页: 赚钱源自强烈的欲望推翻秦朝严酷统治,建立了中国历史上第一个农民政权的领导者之一的陈胜,他当年放下农具在田埂上休息时,对老农说:"苟富贵,勿相忘。

- "却被别人讥笑,他叹着气说:"燕雀安知鸿鹄之志哉。
- "古时候的读书人也往往会这样激励自己:"朝为田舍郎,暮登天子堂,将相本无种,男儿当自强。
- "意思是说,一个人是否有改变自己命运的强烈欲望,决定了他最终能不能改变自己的命运。

同样,一个人赚钱欲望的大小,决定了他今后赚钱的多少。

其实,很多人对欲望充满了畏惧,一提到欲望往往就会联想到那些我们熟知的贬义词,比如"狼子野心""图谋不轨",等等。

那么有欲望一定是坏事吗?

其实恰恰相反。

看看我们周围,发财的大多是那些对财富极其执着的人,而奉公守法、遵循规则和道义的人们只是最好的雇员。

只不过我们所提倡的这种欲望,它的前提一定是合理的,而且是合法的。

在中国最早富裕起来的那批人中,很多人都是走投无路、生活无靠的农村人群、城市无业游民、刑满 释放人员等,因为他们赚钱的欲望是最强烈的,他们强烈地想获得社会的认可,并以此改善生活境遇

同样,有中国"犹太人"之称的温州人,由于自然条件的恶劣,生存面临着很大的考验。

为了能够吃饱饭,必须要赚钱养家糊口,所以赚钱的欲望也是非常强烈。

有一个故事是这样讲的:一个外星人来到中国,北京人说要将外星人带回去研究研究;上海人说要带外星人办大型展览;广东人会试试外星人能不能吃;温州人则会问一下:外星球上有什么生意可以做?

对于大多数人来说,温州商人在欧洲的经商之道仍然是个谜。

去欧洲做生意的有很多其他国家的人,就是中国人自己也非常多。

但是这么多人中为什么偏偏是温州人能够如此成功?

很多人在研究了大量温州商人的成功经验后分析认为,强烈的赚钱欲望可能是温州人成功的第一要素

没有一个温州人会试图掩饰他们血液里始终兴奋着的发财欲望。

他们的逻辑是:"不赚钱,毋宁死。

- "在欧洲做生意多年的李建新说:"我们温州人是青蛙,在水里会叫,在岸上会跳。
- "20世纪80年代初,到法国的温州人有工人、农民、手工业者、个体商人等身份各异的人。

那个时候,大家出国买机票面临的都是借钱买票的境况,因而注定了他们几乎都要从皮包厂和餐馆等 低层的苦工做起。

这是当时华人在法国仅有的两个行业的生意,因为它们规模不大,但经营情况却比较好。

和大多数到法国的温州人一样,李建新当初也是从皮包厂做起的。

刚开始的时候,他连机器都不会使用,于是从粘胶水开始学起。

他学习非常勤奋,渐渐地做皮包的速度快了起来,后来因为他做皮包的速度之快,所以开始在巴黎同乡当中出了名。

<<钱途>>

媒体关注与评论

如果我是一个只想赢的人,我老早以前就进入了另外一个领域。

- 如果我有一个终点线的概念,你不认为我很早就穿越了终点线吗?
- ——比尔·盖茨 ——一生能够积累多少财富,不取决于你能够赚多少钱,而取决于你如何投资理财,钱找人胜过人找钱,要懂得钱为你工作,而不是你为钱工作。
- ——沃伦·巴菲特 与其把有钱人视为一块自私自利、麻木不仁、需要国家敲打敲打的顽石,不如确定一种社会基调,鼓励抱有善意的有钱人和普通人相互理解,达成妥协。
 - ——投资专家利昂·库珀曼致奥巴马总统的公开信



编辑推荐

《"钱途":有钱人是这样炼成的》彻底摆脱了之前那种指标不治本的财富励志书,从思维、行为、经营和理财这四个角度全面分析有钱人之所以有钱的原因,从而引导读者从根本上改变自己,走上"修炼"有钱人的道路。

《"钱途":有钱人是这样炼成的》内容形式多样,故事、案例、分析、测试和建议,只为让你更清楚自己的短板和长处,更好选择你自己的"钱途"。

<<钱途>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com