第一图书网, tushu007.com

<<FBI超级攻心术>>

图书基本信息

书名：<<FBI超级攻心术>>

13位ISBN编号：9787514204971

10位ISBN编号：7514204970

出版时间：2012-6

出版时间：引印刷工业出版社

作者：甘谷

页数：187

字数：90000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<FBI超级攻心术>>

内容概要

甘谷编著的《FBI超级攻心术》内容介绍：攻心术并不是为了让人们变得尔虞我诈，而是让你通过掌握观察、交际的技巧，能够更加自如从容地面对生活与工作中的问题。
不管是通过换位思考来了解对方的心理，还是恩威并施地击溃对方的心理防线，都不是违背人生道义。
当你以正义之心柬行事时，攻心这样的手段也就不再卑劣。
本书之中所辑录的攻心策略从心理、语言、人际交往、对抗技巧等多个层面详细解读了“攻”的法门，同时也让每一个希望掌控自已生活的人了解如何做到进退有度、明哲保身，让每一个人都成为“攻心”与“守城”的高手。
一起来翻阅《FBI超级攻心术》吧！

作者简介

甘谷，以家为名，以谷为种，以品生活之甘苦，以求缪斯之桂冠。
在文字的世界里停不下跋涉的脚步，总是期冀着找到最让人感动的词语，二十余年如一梦，却也梦得酣畅，并打算继续梦下去。
俯瞰浩瀚书海之浪，遍尝人生五味；攀登崔嵬书山之巅，吟诵灵动诗篇；虽为一介凡夫，与古人茶酒对谈之际，却也期冀窥得世间天理循环。
是以为志。

<<FBI超级攻心术>>

书籍目录

Part01 从微反应洞悉人心
表情是无心的告密者
鼻子与眉毛的大学问
双手蕴藏着真实的情绪
脚部的弦外之音
不客忽视的头部信号
下巴也有个性
Part02 狮子扑兔，先声夺人
先发制人才能获得主导权
主动出击的“连珠炮”进攻
批亢捣虚，直击对方的心理软肋
端稳架子，资本在握
置对方于绝地，逼迫他打开心理闸门
Part03 晓之以理，动之以情
建立融洽的对话关系
激励对方敞开心门
握手有意义
寻找双方的共同点，求同存异儿
适当表现出你的尊重和同情
Part04 以退为进，迂回建功
在套话中摸清对方的底牌
乱花渐欲迷人眼，分散对方的注意力
从对方的兴趣点打开防线
隐藏自己的真实意图
Part05 语言是开路先锋
糖衣炮弹很有效
先摆利益，再谈价钱
用感情投资换取实利
预言种种结局，让对方权衡利弊

章节摘录

人类的精神变化外化于脸部就会形成我们的表情，每一个人都会通过调动自己的五官和面部肌肉来表达自己的喜怒哀乐。
从婴儿时期开始，人们就学会了哭泣、皱眉以及微笑，所有这些非语言行为都是内心变化的最直接表达。
想要抓住一个人的微反应，从而洞悉他的内心感受，表情可以成为我们有力的助手，因为人们的语言也许会违背自身的本意，但表情却会成为无心的告密者。
　美国华尔街家著名的投资机构曾经爆出过一起金融案件，该机构在账面无任何疑点的情况之下发现客户的500万美元不翼而飞。
这一案件引起了FBI的高度关注，他们排查了机构与银行间的各种业务往来，对交易清单逐一核对，也没找到任何异常。
所有数据看上去都非常合理，负责过这笔资金的投资经理也都显得很无辜。
正在FBI探员一筹莫展的时候，金融学家提醒道：“也许这看似正常无比的清单数据是被人篡改过的结果。
”根据这一疑点，FBI锁定了一个叫做罗伯特的数据工程师。
作为一名工程师，罗伯特可以接触到公司所有的投资数据，并且他还在半个月之前刚对数据系统进行过次升级维护。
但在后来的讯问过程中，罗伯特表现得镇定自若，他坚称自己无任何犯罪行为，所有数据维护都是符合公司规定的。
这一犯罪过程中盗取资金的每一个环节确实无懈可击，但完美的数据清单却无法掩盖罗伯特内心的慌乱，FBI发现他在回答问题时的表情总是显得非常虚伪，似乎在努力营造一种真诚的感觉。
讯问结束之后，他又忍不住露出烦躁的表情。
通过耐心的引导和细致的侦查，最后这名数据工程师终于招供，承认自己在维护数据的时候转移了500万美元。
这一案件仅仅是表情帮助FBI破获的众多案件之一。
　不同的表情代表着人们不同的情绪变化，通过对表情的观察，我们可以很直观地了解一个人，从而探究他真实的内心。
相列于人们复杂的内心，表情的变化实在简单得多，但那些有限的表情之中却又隐藏着无限的情绪波动。
要想更加深人地攻进一个人的内心，就需要对表情不断观察、细化并分析，让它成为你阅读他人内心的引导者。
P7-9

编辑推荐

甘谷编著的《FBI超级攻心术》内容介绍：如果你以为自己的生活不需要攻心术。
那就彻底OUT了。
生活在这个时代，上至国家战略，下至职场斗争，处处都有攻心术的影子。
美国人总是喜欢“一手大棒，一手胡萝卜”，这是国家层面的攻心；而中国人对“一个巴掌一个蜜枣”的人际交往方式早就耳熟能详。
这不同的策略之闻有异曲同工之妙，因为它们在本质上都是相同的，最终的目的都是为了“攻心”！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com