

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

13位ISBN编号：9787514500080

10位ISBN编号：7514500081

出版时间：2011-1

出版时间：中国致公出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：323

译者：刘祜

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

内容概要

《卡耐基写给女人的心灵咖啡全集》汇集了卡耐基思想的精华，总结了许多行之有效地保持身心健康的秘方。

它将帮助你打开潜藏在身边已久的秘密，为你创造好运，遇到更好的自己，从而改变心态，改变思维，不如一个永不抱怨的世界。

幸福是女人一生追求的目标。

本书是你获得事业成功、婚姻美满、家庭幸福的心灵书。

它将带你走出迷茫、走向成功和幸福，让你成为人人羡慕的幸福女人。

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

作者简介

作者：（美国）戴尔·卡耐基（Carnegie.D.）译者：刘祜戴尔·卡耐基(Carnegie.D.)，世界著名成功励志大师，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条。

战争和贫困导致人们失去了对美好生活的向往。

而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

卡耐基成人教育课堂上讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生，过上了快乐的生活。

卡耐基在实践基础上撰写而成的著作，是人类历史上最畅销的成功励志经典。

他的主要代表作有《人性的弱点》《人性的优点》《美好的人生》《快乐的人生》《演讲与口才》等

。这些书出版后，立即风靡全世界，被誉为“人类出版史上的奇迹”。

本书是卡耐基针对女性成功的经典励志作品之一，只要不断研读本书，相信你也可以发掘自己的无穷潜力，创造辉煌的人生。

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

书籍目录

第一篇 让他人喜欢你的心理策略 第1章 请求别人帮个小忙 第2章 满足他人强烈渴望的“显要感” 第3章 用发自内心的微笑对待别人 第4章 牢记他人的名字 第5章 让别人感受到自己的重要
第二篇 与他人结交朋友的心理策略 第1章 不要批评和指责他人 第2章 激发他人的强烈需求 第3章 真诚地关心别人 第4章 不要跌入孤独寂寞的陷阱 第5章 用真诚赢得他人的友谊
第三篇 让他人心悦诚服的策略 第1章 从他人最感兴趣的事情着手 第2章 谈论别人最感兴趣的话题 第3章 关心他人最关心的事情
第四篇 获得他人支持与合作的心理策略 第1章 尽量让对方多说“是” 第2章 使对方觉得是他自己的主意 第3章 从对方的立场看问题 第4章 激发对方的高尚动机 第5章 戏剧化地表达你的意见 第6章 向他人提出有意义的挑战
第五篇 让他人乐意接受你的意见的心理策略 第1章 间接提醒对方的错误 第2章 先谈你自己的错误 第3章 多用鼓励更容易改正错误 第4章 适当地恭维抬举他人
第六篇 化解他人敌意的心理策略 第1章 向他人显示你的谦卑 第2章 勇于承认自己的错误 第3章 一切从友善开始 第4章 多用建议,少用命令 第5章 让他人保住面子
第七篇 处理他人反对意见的心理策略 第1章 尽量避免争论 第2章 反对意见是金子 第3章 尊重他人的意见 第4章 同情对方的想法和愿望
第八篇 让他人畅所欲言的心理策略 第1章 专心致志地倾听别人的谈话 第2章 让他人多说话
第九篇 有效地赞美他人的心理策略 第1章 从赞美和欣赏开始 第2章 给予真挚诚恳的赞美 第3章 称赞最微小的进步 第4章 善于给人戴高帽子
第十篇 克服忧虑的心理策略 第1章 活在“完全独立的今天” 第2章 消除忧虑的魔法公式 第3章 向亚里士多德学习 第4章 消除思想上的忧虑
第十一篇 获得平安快乐的心理策略
第十二篇 保持充沛活力的心理策略
第十三篇 让自己变得更加成熟的心理策略
第十四篇 彰显女性魅力的心理策略
第十五篇 让丈夫喜欢你的心理策略
第十六篇 让你的家庭更幸福的心理策略

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

章节摘录

版权页：插图：请求别人帮个小忙让我们先来看一封信，这封信利用了...一个小小的心理策略——请求别人帮个小忙！

就是这样一封信，竟然创造出了“奇迹”！

我敢打赌，你现在大概正在对自己这样说：“创造‘奇迹’的信？”

！

可笑！

这是在自吹自擂！

”如果你那样想，我不会费随你。

如果我在15年前拿起这样一本书。

我可能也会这样想的。

“创造奇迹的信”，这一说法准确吗？

不，说老实话，这...“说法并不准确。

实际上，这种说法还是很审慎的、低估了事实的呢。

本章收录的某些信件和例子，所获得的效果比奇迹还要更加神奇。

这是谁说的？

这个人就是肯·戴克，美嘲最著名的推销专家之一，他曾经担任约翰一梅维尔公司的推销部经理，现在担任比德公司的广告经联，同时还担任全美广告联合会主席。

戴克先生说，他以前寄给那些经销商进行市场行情调查的信件，很少得到5%~8%以上的回信。

他认为15%的回信就已经是非常好的结果了。

他说，如果他的回信升至20%，那将是奇迹。

但本章所附的一封戴克先生的信，竟得到了42。

5%的回信。

换一句话说，这封信比奇迹还要好上一倍！

对此，你可不能...一笑置之。

而且这封信并不是什么小孩子的游戏、侥幸或偶然结果、还有几十封别的信件，也都达到了同样的效果。

他是怎样做的呢？

这是戴克先生自己的解释：“在我参加了卡耐基先生的《高效演讲技巧与人际关系》的课程以后，我的信件的效力立刻惊人地增加。

我认识到了我以前所用的方法是完全错误的。

我开始采籍本书所教的各种原则——结果我调查市场行情信息的信件，增加了5~8倍的效力。

”

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

媒体关注与评论

由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯。通过他的传播和教导，使无数人明白了积极心态的意义，并由此改变了他们的命运。

卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想出人头地的年轻人。

——约翰·肯尼迪（美国第35任总统） 卡耐基作品的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何克服忧虑，创造幸福美好的人生。

当你解决这些问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

——拿破仑·希尔（成功学专家、畅销书作者） 成功其实如此简单，只要遵循卡耐基先生这些简单适用的人际标准，你就能获得成功。

——马克·维克多·汉森（《心灵鸡汤》作者） 戴尔·卡耐基先生通过他的演讲和作品，教给人们一些处世的基本原则和生存之道，这是我们每个人都应该学习的人生必修课。

——博恩·崔西（美国著名成功学家、畅销书作者） 戴尔·卡耐基的这些原则如魔术般令人震惊，他改变了3亿人的生活。

——基思·鲁珀特·默多克（美国传媒大王）在人类出版史上，没有哪本书能像卡耐基的著作那样持久深入人心；也唯有卡耐基的书，才能在他辞世半个世纪后，还能占据我们的排行榜。

——美国《纽约时报》

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

编辑推荐

《卡耐基写给女人的心灵咖啡全集》是由中国致公出版社出版的。

<<卡耐基写给女人的心灵咖啡全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>