

<<做人生路上的“不倒翁”>>

图书基本信息

书名：<<做人生路上的“不倒翁”>>

13位ISBN编号：9787514500677

10位ISBN编号：7514500677

出版时间：2011-7

出版时间：中国致公出版社

作者：文齐

页数：290

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人生路上的“不倒翁”>>

前言

有位著名书画家给“不倒翁”的画像题词说：不倒翁，翁不倒，脚力足，精神好，笑口常开永不老。这句话作为对“不倒翁”的描述，可能是再贴切不过的了。

作为孩童玩具的不倒翁，在不省人事的小孩子手里，被摆弄的左摇右摆、前张后仰，甚至在地上打转转，就是坚持不倒，而且随着身体的晃动，置于体内的喇叭还可以发出“哈哈”的笑声，或者弹奏音乐，或者播放歌曲。

这种玩具简单、可爱、耐玩，很受大人和孩子们的喜欢。

然而，在日常生活中也不乏这样的“不倒翁”，他们进退自如、左右逢源、游刃有余，成为社会上大受欢迎的交际高手。

我们生活的世界不是原始社会，也不是世外桃源，这就注定了你不能割断与社会、与他人的联系。因此，怎样做个受人欢迎、受人尊敬，且事业畅通、家庭和睦、朋友众多、会为人处事的人，成为每个人必须要思考的问题。

要处理好与同事、朋友、家人等一切社会关系，让自己的一举一动、一言一行、一颦一笑惹人喜爱，给人带来愉快，并使自己的能力得到认同就需要一定的“心机”，时常听到有人感叹做人难，做事难。

荀子也曾说：“天下事有难易乎？

为之，则难者亦易矣；不为，则易者亦难矣。

”是的，做人做事是难，但为什么有的人如鱼得水，而你却呼吸困难？

有的人游刃有余，而你却举步维艰？

有的人一次又一次的戴上了成功的花环，而你却一次又一次跌进了失败的深渊？

为什么？

主要原因就在于，成功者都懂得左右逢源，做人生路上的“不倒翁”。

做人左右逢源，做事圆圆满满，是每个人都在努力追求的境界。

但是，做人做事是一门涉及现实生活各个层面的学问，单从任何一个方面入手研究，都不可能窥其全貌。

那么，怎样营造良好的人际关系？

怎样才能得到身边人的喜爱和尊重呢？

怎样才能成为人生路上的“不倒翁”呢？

或许本书会对你有些帮助。

戴尔·卡耐基说：“人人皆是你学习的对象。

因为不论相识与否，每个人都或多或少有值得你效法之处。

最重要的是，你得研究他们的生活，积极借鉴他们的经验，并灵活地应用在自己的生命中；否则，就容易走弯路，甚至碰壁、摔跤。

”因此，我们从古今中外的历史、故事、典故中，选取做人做事的成功范例，仔细观察这些成功者奉行的准则，然后加以归类整理，编辑成这本实用的做人做事指南。

本书结合典型事例，融入现代社交处世技巧，揭示出一个全新的做人做事理念，帮助你在最短的时间内掌握进退自如、马到成功的做人做事本领，从而能带给你意想不到的收获，让你无往不胜，所向披靡；无论是趋进，还是退止，都能泰然自若，不为世人的眼光和评论所左右。

相信朋友们一定会从中受益，把书中的技巧和方法运用到生活中，更好地把握人生的主动，在人生之路上走得更加扎实，更加稳健，造就自己辉煌的人生。

<<做人生路上的“不倒翁”>>

内容概要

人际关系是成功的温床，是成功的前提，是事业发展的支持系统，是成功的第一因素，更是成功的一项资本。

人缘好四处逢源，人缘差寸步难行，拥有良好的人际关系，才能在这个社会中游刃有余，进出自如。

文齐编著的《做人生路上的不倒翁——赢得好人缘的社交处世诀窍》结合典型事例，融入现代社交处世技巧，揭示出一个全新的做人做事理念，帮助你在最短的时间内掌握进退自如、马到成功的做人做事本领，从而能带给你意想不到的收获，让你无往不胜，所向披靡；无论是趋进，还是退止，都能泰然自若，不为世人的眼光和评论所左右。

相信朋友们一定会从中受益，把《做人生路上的不倒翁——赢得好人缘的社交处世诀窍》中的技巧和方法运用到生活中，更好地把握人生的主动，在人生之路上走得更加扎实，更加稳健，造就自己辉煌的人生。

<<做人生路上的“不倒翁”>>

书籍目录

第一章 能说会道，做个口才“不倒翁”

- 1.口才是走向成功的捷径
- 2.沉默未必永远是金
- 3.倾听是你的魅力
- 4.话要点在刀刃上
- 5.幽默使语言锦上添花
- 6.克服当众说话的恐惧
- 7.针对性的进行自我训练
- 8.掌握说话的主动权
- 9.以理服人，以情感人
- 10.模糊语言可以发挥神奇的效应
- 11.移花接木巧幽默
- 12.把握好说话的时机

第二章 进退自如，做友谊场中的“不倒翁”

- 1.朋友是你成功路上的阶梯
- 2.让你的友情财富账户不断增长
- 3.多结交朋友，人脉就是财脉
- 4.交友是一个渐进的过程
- 5.与朋友分享人脉资源
- 6.择善而从，虚心好学
- 7.己所不欲，勿施与人
- 8.“诚信”是朋友交往的基石
- 9.知人者智，自知者明
- 10.不守信，无以立
- 11.信言不美，美言不信
- 12.交友一定要谨慎

第三章 左右逢源，做人脉中的“不倒翁”

- 1.人脉是成功路上的支撑力
- 2.用恰当赞美拉近距离
- 3.人脉可以提升自己的竞争力
- 4.谨言慎行是一种功夫
- 5.练就本领不怯场
- 6.处世若水，水到渠成
- 7.人际交往要真诚也要有谎言
- 8.左右逢源，巧织人脉
- 9.进退应有度
- 10.曲得了，才伸得直
- 11.忍一时风平浪静
- 12.过而能改，善莫大焉

第四章 百折不挠，做成功路上的“不倒翁”

- 1.在逆境中寻找生机
- 2.执著是开启成功大门的钥匙
- 3.守住自己的目标更容易成功
- 4.坚忍的毅力是成功者的基石
- 5.持之以恒，锲而不舍

<<做人生路上的“不倒翁”>>

- 6.敢于坚持就能胜利
- 7.立大志者可立世
- 8.永不放弃，失败只是暂时的
- 9.千里之行，始于足下
- 10.朝着自己理想的方向不懈努力
- 11.执著坚定，风雨兼程

第五章 游刃有余，做个职场“不倒翁”

- 1.学会坚强，不做职场玻璃人
- 2.委婉表达对同事的意见
- 3.恩威并用，宽严得宜
- 4.不做办公室里畅所欲言的百灵鸟
- 5.找对靠山，站好队
- 6.不要炫耀自己的得意
- 7.一定要给领导留足面子
- 8.传播别人的隐私不是好事
- 9.该说“不”时就说“不”
- 10.多报喜，少报忧
- 11.抓住领导的心理进行交谈
- 12.不要因忽视小人物而栽大跟头

第六章 灵活变通，做商场上的“不倒翁”

- 1.要为天下先，就要有创新
- 2.成为精英要懂得借人势
- 3.要想做俊杰，就要识时务
- 4.早入行来，早得益
- 5.商海中懂得把危机变机遇
- 6.借别人的鸡，生自己的蛋
- 7.有变化就会有机会
- 8.创新让你柳暗花明
- 9.不同的目光，不同的成就
- 10.敢想，更要敢做
- 11.另辟蹊径，让成功变得更简单
- 12.敢于冒险但不要盲目冒险

第七章 经营爱情，做个情场“不倒翁”

- 1.爱不仅需要苦寻，更需要守候
- 2.爱情要顺其自然
- 3.要得到爱情，先学会爱对方
- 4.美好的爱情需要执著追求
- 5.婚姻不是爱情的坟墓
- 6.抓紧手中的幸福，决不轻易放弃
- 7.夫妻间难得是糊涂
- 8.离别苦，相思甜
- 9.保留神秘感，增加吸引力
- 10.有一种叫做相濡以沫的生活

参考书目

<<做人生路上的“不倒翁”>>

章节摘录

版权页：现在，社会越来越开放，人际交往越来越频繁，要获得别人的情感认同，不断取得信任，就应该“己所不欲，勿施于人”，“己欲立而立人”，从小事做起，友善待人。

要知道，不管时代怎么变，诚信作为为人处世的基本准则不会变，也不能变。

著名心理学家马斯洛在研究大量著名人物之后指出，一个人要走向成功或走向健康的个性有八条途径，其中两条与诚信相关。

如有怀疑时，要诚实地说出来而不要隐瞒，在许多问题上反躬自问都意味着承担责任。

诚信是一个人成功的潜在力量，它将使你与众多的人建立密切和谐的关系，为生活大厦建立坚实的基础。

所谓信，诚也“指的就是心口合一。

一个人必须先做一个诚实守信的人，然后才能获得他人的真诚和信任。

中国有“一诺千金”说法，指的就是做人要重诺言、守信用。

一个讲诚信的人，他的自我是纯真的、稳定的、健康的，体现出一种理想的道德力量，为他人所依赖。

率真是真诚的另外一种重要的品质，它指的是一个人能如实地展现自己，不自欺欺人，这是建立在真实基础上的自尊自重。

莎士比亚在《哈姆雷特》中说：“对自己要诚实，才不会对任何人欺诈。

”一个人诚实守信与否，涉及他是否有自尊自重的素质。

西塞罗说：“没有诚信，哪来尊严。

”诚信的人必然能够得到他人诚信的回报。

在与他人的交往中，我们要以诚待人、相信他人，这应当是交友处世的第一原则。

要知道：“隐瞒真实，就是骗自己”。

至于他人会对我们怎样，那是另外一回事。

在实际的交往中，我们自然能够积累经验，用不着过于担心被蒙骗。

<<做人生路上的“不倒翁”>>

编辑推荐

《做人生路上的“不倒翁”》：“不倒翁”是处世的技巧，也是做人的谋略。

赢得好人缘的社交处世诀窍。

该进时勇往直前，该退时毫不犹豫，能进能退，进退自如。

只有这样，才能趋利避害，使你的人生走向辉煌。

左右逢源的应酬宝典，交际处世的智慧全书。

应付老练，酬对自如。

世事洞明皆学问，人情练达即文章。

在社会中生存。

就必须要从大局着想。

恭敬谨慎，最终才会受到大家的欢迎，成为人生路上的“不倒翁”。

左右逢源的应酬宝典，交际处世的智慧全书。

<<做人生路上的“不倒翁”>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>