第一图书网, tushu007.com

# <<做人不能太老实大全集>>

## 图书基本信息

书名：<<做人不能太老实大全集>>

13位ISBN编号：9787514601251

10位ISBN编号：7514601252

出版时间：2011-8

出版时间：中国画报

作者：秦浦

页数：420

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

## 前言

老实，一直以来都被认为是一种优点，老实可靠更被视作是一种良好的品质，然而是否老实人就因此处处受欢迎，处处吃得开了呢？
生活中，老实人无处不在，他们生活在我们周围，是千千万万普通人中的一员。
然而老实人的生存现状，却多半不尽如人意。
老实人勤勤恳恳，忙忙碌碌，却少有出人头地，飞黄腾达；老实人做人卑微小心，处处忍让，却常常还是被人踩在脚下；老实人忠厚诚实，却常遭人陷害，被人利用；老实人努力做事，到头来却多半为他人作了嫁衣裳；老实人也想事业有成，却常常不过是一场泡影；老实人也愿意开创大业，却多半明日复明日，岁月空蹉跎；老实人也想改变命运，奈何还是赚钱难，加薪难，升职难，求人难，成功难……而与此形成鲜明对比的是，这个世界上，总有那么一些人，他们或者飞黄腾达、事业有成，或者运筹帷幄、财富满钵，有的人在交际场上左右逢源、谈笑风生，有的人雄心壮志、名利双收，有的人方圆通融、八面玲珑，有的人身处污泥，却能洁身自保，有的人机巧通达、步步高升，有的人自信满满、从不看人脸色，有的人从不会卷入是非、也不受利用……我们不禁要问，是什么造成了这样的差异呢？
答案就是做人。
做人的不同，很大程度上造成了人生的不同。
每个人从呱呱落地开始，在同一片阳光下长大，在同一块土地上生活，但人与人之间的生存状况却有着天壤之别。
为什么老实人的处境总是那么尴尬呢？
原因就在于老实人为人、处世太过老实本分。
老实固然没错，但是在今天，时代更需要的是能变通、有创造、敢表现、善竞争、有心机、懂世情、有手段、有闯劲、有魄力、知圆融的人。
太老实的做事方式让老实人总是与成功隔岸相望，太老实的做人教条让老实人无法出人头地，太老实的处世原则让老实人处处吃不开。
那么在这个竞争激烈、变化繁复莫测的现代社会里，老实人如何改变自己的生存现状，成就自己的幸福人生呢？
本书为我们提供了一条出路，那就是做人不能太老实。
当然，说做人不能太老实，并不是教人诡诈，也不是说要完全背弃老实人的做人做事信念，而是教人以一种圆融变通、积极有为的姿态做人处世。
正是基于这样的思想，我们编写了《做人不能太老实大全集》。
本书首先展示了老实人的一些生存现状、老实人的苦恼，并从老实人的观点、态度、行为等方面进行了全面的解析；同时结合案例，从做事、说话、做人、处世等方面进行深入的评析，为读者提供了许多可供参考的意见。
在语言上，本书以生动简洁和哲理启发的方式，将可阅读性与思想性相结合，力求达到深入浅出的效果。
需要着重指出的是，本书对人们最为关注的职场、创业经营、投资理财、交际应酬、事业成功、恋爱婚姻，以及发掘自我潜能等方面所出现和存在的诸多问题与困惑，做了详细的剖析，目的不在于仅仅提出问题，更在于对这些困扰人们的问题提供改进的方法与建议，打破被桎梏的思维。
最后一章可视为全书总结，我们要改变自己，要使自己吃得开，要获得成功，就要学会做一个聪明的老实人——仍然可以保持自己善良忠实的天性，但不妨让自己做一只披着狼皮的羊。学会保护自己，珍惜自己所拥有的，懂得争取成功的机会，老实人朋友必定能活出自己的精彩，收获属于自己的幸福人生。

# <<做人不能太老实大全集>>

## 内容概要

生活中，老实人无处不在，他们生活在我们周围，是千千万万普通人中的一员。
然而老实人的生存现状，却多半不尽如人意。
老实人勤勤恳恳，忙忙碌碌，却少有人出人头地，飞黄腾达；老实人做人卑微小心，处处忍让，却常常还是被人踩在脚下；老实人忠厚诚实，却常遭人陷害，被人利用；老实人努力做事，到头来却多半为他人作了嫁衣裳；老实人也想事业有成，却常常不过是一场泡影；老实人也愿意开创大业，却多半明日复明日，岁月空蹉跎；老实人也想改变命运，奈何还是赚钱难，加薪难，升职难，求人难，成功难……在这个竞争激烈、变化繁复莫测的现代社会里，老实人如何改变自己的生存现状，成就自己的幸福人生呢？
《做人不能太老实（大全集）》为老实人提供了一条出路，那就是：做人不能太老实。
《做人不能太老实（大全集）》首先展示了老实人的一些生存现状、老实人的苦恼，并从他们的观点、态度、行为等方面进行全面的解析；同时结合案例，从说话、做事、处世、做人等方面进行深入的评析，为读者提供了许多可供参考的意见。
书中对人们最为关注的职场、创业经营、投资理财、交际应酬、事业成功、恋爱婚姻，以及发掘自我潜能等方面所出现和存在的诸多问题与困惑，做了详细的剖析，目的不仅仅在于提出问题，更在于对这些困扰人们的问题提供改进的方法与建议，打破被桎梏的思维，学会保护自己，珍惜自己的所拥有，争取成功的机会，从而活出自己的精彩，收获属于自己的幸福人生。

# <<做人不能太老实大全集>>

## 书籍目录

老实人的现状老实人受人欺老实人多平庸老实人被利用老实人升职难老实人易遭陷害老实人吃不开老实人缺心计老实人没主见老实人突破难老实人没自信老实人耳根子软老实人没有心计老实人方法不对头老实人忧患意识弱老实人的观点江湖险恶不躲避保守做法最保险讨好周全面面俱做一天和尚撞一天钟言无不尽非坦率好事再多都不多朋友之交不可亲无间天使面孔皆可爱得不到的才最好但求无过不求功我不入地狱谁入做人一定要“实诚”打肿脸颊充胖子天下太平无祸患老实人的态度老实人常抱怨老实人太固执老实人被“奴役”老实人容易自卑老实人钻牛角尖老实人空虚无聊老实人爱找借口老实人不敢担当老实人不会“秀”老实人妇人之仁老实人讳疾忌医老实人麻痹大意老实人不会弯曲老实人不知放弃老实人的行为不思进取，注定淘汰不知避讳，触人逆鳞粉饰虚荣，缺乏自信不会求人，处处碰钉一味等待，坐失良机死要面子，自己受罪过于吝啬，诸事难成不撞南墙，死不回头仇怨难忘，作茧自缚沉迷过去，自我欺骗瞻前顾后，不知取舍话失分寸，常得罪人贪小便宜，会吃大亏重情重义，心不设防得过且过，虚掷光阴只有手艺，没有手段只看表面，不看本质老实人的出路脱却天真懂点世态做你自己的推销人怀才不遇都是借口做野心勃勃的狮子要找准自己的位置苹果青时备好篮子胜人有力自胜者强换个思路别有洞天机遇隐藏在你身边让你自己不可替代活到老更要学到老能屈能伸路才好走狡兔三窟多留出路适时进退见好就收大树底下好乘凉老实人生存的二十二条黄金法则变——穷则思变变则通荐——酒香也怕巷子深先——先行一步吃饱饭转——路到尽头须转弯思——思路决定出路活——不恪守老经验和——难得糊涂真境界冷——不妨冷眼观“盛世”新——引爆思维创造力搏——梅花香自苦寒来走——树挪死人挪活借——善借他人智慧韧——咬定青山不放松预——准备充分有机会圆——方圆通融能久立防——防人之心不可无避——趋福避祸是上策舍——鱼和熊掌不得兼艺——身怀绝技路好走精——精业铸就精英礼——礼貌礼物都重要乐——快乐乃心灵阳光如何改变太老实的做事态度停止抱怨，立即改变积极主动，绝对执行苛求环境，不如改变灵活做事，韬晦保身借题应变，将错就错若无可退，勇敢向前变化太快，计划更快态度认真，但不“较真”兴趣挣钱，并不矛盾全力以赴，步步到位要求大同，能存小异是非浑水，越瞠越浑嫉妒雷区，常人莫入自我观照，扬长避短如何摈弃太老实的做事信念老实过头就是迂腐金钱本身没有罪恶面子事小，饿死事大借口是失败的温床莫让依赖缚住生命不做盲目的跟从者穷也要往富人堆站人生的天平未必平接受不可改变的事实莫躺在忧虑的摇椅上打造你的“金牌简历”做自己工作的主人越优秀的人越会犯错不做沉默的大多数不可盲目迷信经验如何纠正太老实的做事习惯要想赢天下，不做“独行侠”守拙能自保，模糊来表态能正视错误，才能真进步三十六计中，善“躲”为上策当流言来袭，澄清保名誉左右为难时，不如避开走借船来出海，巧妙走“后门”能不拘小节，方才成大事明轻重缓急，拒焦头烂额先说“Yes”，后说“No”暂时性后退，为明天助跑狼性之专注，成事之关键留得青山在，不怕没柴烧显现重要性，适当会“缺席”意见改建议，更易被接受触犯忌讳时，要及时补救借他人之力，给自己搭台静待时机来，浑水好摸鱼硬拼非王道，巧干胜能干没有金刚钻，不揽瓷器活如何调整太老实的办事方法察言观色，投其所好假装不知，替人遮丑求人办事，巧妙激将到什么庙，烧什么香狐假虎威，事半功倍借人之力，移去路障及时道歉，大事化小欲谋其事，先谋其人“礼”者到位，受者悦心以柔克刚，刚柔并济面对强者，莫与争锋关系之网，充分发掘委婉拒绝，给你支招“边缘人物”，是张好牌小事糊涂，大事精明给人面子，为己铺路如何克服太老实的做事风格小心谨慎莫树敌争辩往往没有赢家留后路全身而退惹不起要躲得起场面话只说不信小处妥协大处胜傻要傻在点子上生气还不如争气攀龙附凤路好走江湖关照潜规则敌友何曾泾渭明冠冕堂皇好办事“掐死你的温柔”警惕“兔死狗烹”如何改变太老实的自我形象你的形象价值百万穿衣打扮切莫随便必须做好表面文章第一印象非常重要克服你的羞怯心理莫忽视礼节的作用做好自我介绍微微一笑最能动人举手投足间的魅力做自由个性的自己不卑不亢彰显自信塑造好的办事形象成为识时务之俊杰如何走出太老实的说话误区看人下菜碟说话也要看准时机言语简洁切中主题说话分

寸拿捏到位马屁要看人拍忠言要加点糖再说恭维说得不动声色巧用对方利益说服面对奚落拒之门外不慎失言立即转弯自我调侃缓解尴尬忌揭人疮疤翻旧账宽慰别人讲究艺术开玩笑要因时因地探视病人少说为好幽默是人际交往的钥匙培养口才重在平时如何去太老实的做人陈规上善若水，中庸为人活出自己，东施也美面子事小，饿死事大脸皮“厚”点，做人顺点正直做人，但不愚憨“同流合污”，全身而退拒绝倚赖，自强独立方圆通达，保全自我妥协策略，并非软弱顺应形势，相时而动朋友资源，多多“利用”送对人情，礼轻情重赞美别人，发自内心如何重塑太老实的处世心态把握心态：人生走向，心态决定重塑心态：适应环境，改变心境放下心态：负重难行，适时放下平常心态：是非成败，平常以待乐观心态：热爱生命，笑看挫折积极心态：困难面前，积极应对强者心态：逆境生存，勇者取胜适者心态：先做适者，再做强者老板心态：以老板心，自我要求执行心态：高效执行，善于执行结果心态：效率生存，结果第一大局心态：审时度势，把握大局共赢心态：合作共赢，才是王道警惕心态：口蜜腹剑，不可不防谦退心态：放低姿态，高就人生淡然心态：塞翁失马，焉知非福包容心态：人情一线，日后好见接受心态：糟糕透顶，何不面对变通心态：进什么庙，烧什么香坦然心态：恶意中伤，坦然面对如何调整太老实的交际方式建立档案库，朋友分等级与君淡如水，半糖刚刚好向朋友借贷，不可不审慎留余地承诺，拒绝不头疼试玉烧三日，日久见人心善取长补短，广交各界友只说三分话，不抛一片心谨防变色龙，是非不沾边热心有尺度，过亦犹不及搬弄是非者，要避而远之门庭冷落处，也不忘烧香善旁敲侧击，听言外之意别人的情史，要少听为妙看透不说透，才是好朋友人脉靠积累，工夫在平时善保持自我，莫迷信权威忍一时之气，成万世之基如何摒弃太老实的应酬方式常来常往，常聚常新酒桌规矩要清楚酒宴上句句是金轻松辨别酒后词宴席说话有禁忌委婉拒酒不生硬关键时刻打圆场不要忘记他人名懂得倾听受欢迎适时适地戴高帽送礼的奥妙与禁忌请客吃饭有学问日常应酬小常识如何改变太老实的职场原则能干不如会巧干马失前蹄在细节善给领导兜面子埋头不如巧沟通领导逆鳞不能碰寻找共性善合作快马加鞭重效率上司面前好话多加倍小心更奏效职场排挤莫惊慌汇报工作有高招明白职场糊涂经群狼四伏树危机利益关系是本质分内之事干漂亮要想升职先升值领导隐私莫探听工作要会“钻空子”拒绝上司莫硬来嚼舌陷阱不轻陷“七年之痒”会克服派系斗争要远离以己之变应万变修炼慧眼有大用如何突破太老实的经营理念把握机遇，才能大展宏图兵贵神速，商场制胜法宝吃亏是福，先吃亏后收益换个思路，厚利也能多销无信不立，商场诚信第一借鸡生蛋，零成本多收获舍得血本，放长线钓大鱼圆融之道，生意场走捷径正面竞争，弱穴上下工夫质量取胜，药好才能称王要跑得快，还要能停下来兵不厌诈，商场就是战场生意经上，动一点“歪脑筋”拿来主义，也是成功智慧双赢蛋糕，可以越做越大感情投资，人情是张好牌拉拢人才，积累经营资本如何跨越太老实的财富思维信息灵通，事业兴旺用钱生利，绝不守财站高看远，决胜千里跳脱常理，不守陈规此路不通，另寻他路换个思路，垃圾成金人舍我取，变废为宝不冒风险，风险最大居安思危，预想最坏隐身磨砺，等待勃发顺势而为，借树开花善用资源，空手套狼赌徒心理，远离为宜长短结合，投资合理如何突破太老实的成功法则培养胆识，抓住机遇业绩第一，拒绝瞎忙没有把握，绝不出兵以攻为守，拓展气场十年磨剑，出鞘制敌！
多点自知，多点自信坚定信念，绝不动摇点燃激情，释放热忱今日时间，开发到底早起的鸟，才有虫吃另辟蹊径，看新风景突破常规，大胆创新开拓进取，逆风飞扬勇者无疆，登峰造极脚踏实地，拒绝浮躁换个角度，天地更广如何抛却太老实的恋爱方式爱，需要大胆说出来爱情不妨“乘人之危”给自己制造点神秘感爱情谎言，暖心暖胃初次约会说话很重要失约尴尬需实话实说甜言蜜语，润滑爱情男人不坏，女人不爱男人喜欢难缠的女孩爱到深处，“趁火打劫”爱要给对方留足空间事业土壤，滋养爱情用暗示来拒绝求爱者如何走出失恋的误区爱情是理想，婚姻是事业莫让婚姻走进坟墓老实人如何发掘自己的潜能不鸣则已，一鸣惊人靠山会倒，靠水会流精神自立，战胜一切命运咽喉，由你把握撞到南墙，立即拐弯对待时间，绝对吝惜失败之中，激发潜力挺身而出，脱颖而出征服借口，拒做奴隶哪里跌倒，哪里起来克服心障，破茧而出天生我材必有用，劣势化优势做一个聪明的老实人做一只“披着狼皮的羊”善用金钱享受我生活做自己的人生设计师要想结果得先会开花永远给自己留一手牌武装起你自卫的“刺”常在江湖飘，哪能不带“刀”鞋子合不合脚自己知道愁也一天，喜也一天学会放松，别让自己太累过好每个属于你的日子珍惜自己现在所拥有的做好自己的事，淡看非议一切都是最好的安排懂得放弃才能更好选择宠辱不惊笑对风云变幻人生有点缺憾才能进步活出老实人自己的精彩

## 章节摘录

老实人受人欺 “忍让受人欺”是老实人最大的特点。
忍让往往让别人得寸进尺，最终逼得自己忍无可忍。
人往往都是哪里有便宜就到哪里去，谁好欺负就欺负谁，“吃柿子专拣软的捏”，这是人的劣根性之一。
家庭生活如此，职场亦如此。
尤其是在办公室里，时常会出现“欺软怕硬”的现象。
老实人由于自己性格上的原因，常常成为别人眼中的软柿子，处处受人欺。
因此，如果你过于老实，你的前程将会出现很大的危机。
在上司眼里，一个连自己都保护不好的人，肯定是无法胜任重要职位的。
泰德是某出版社的职员，由于自己是从外地应聘来的，在工作中他处处小心、事事谨慎。
对每位同事都毕恭毕敬，与同事发生小摩擦，他从不据理力争，总是默默地走开。
大家都认为他太老实，不把他当回事，以至于在许多事情上总是他吃亏。
想起两年来同事们对他的态度，泰德心里觉得委屈。
残酷的现实使他不得不对自己的为人处世进行反思。
有一天，办公室的一位同事擅离职守丢失了东西。
这位同事嫁祸给泰德，说是他代自己值的班。
主任在会上通报这件事时，泰德马上站了起来，说道：“主任，今天的事你可以调查，查一查值班表。
今天根本就不是我的班，怎么能说我不负责任？
主任，有人是别有用心，想让我替他顶罪。
并且，我要告诉诸位同事，大家在一起共事也是有缘，我实在是不想和同事们争来争去。
以后，谁要再像以前那样待我，对不起，我这里就不客气了。
”经过这件事，泰德发现同事们对他的态度有了明显的转变。
人与人之间的机会是平等的，在竞争中也是如此。
所以，要想在办公室里和别人一样平等，就不能太过老实，否则，自己就会成为别人欺辱的对象。
随着社会的发展，办公室竞争日趋激烈，如果常常以一个“弱者”的姿态出现在办公室，不但不会引起别人的同情，相反，还会使得每个人都往其头上踩上一脚。
刚开始的泰德处处忍让，无疑就是一个典型的老实人，然而，性格懦弱忍气吞声的老实人，最终只会被逼得面对现实。
要么继续隐忍，让出自己的最后领地，要么反击，争取自己应有的权利。
这是老实人最终面临的选择。
虽然故事中的泰德选择了后者，然而，绝大多数的老实人朋友并不是这样，他们大多继续忍让退避，结果处处受人欺负，比自己地位高的不把自己放眼里，和自己一样的人则瞧不起自己，甚至地位不如自己的人也暗地里嘲笑自己。
一句话，人太老实受人欺。
有些老实人认为“吃亏就是占便宜”，吃点小亏没什么，用阿Q精神来安慰自己。
这种想法只会让老实人的现状处境越来越糟。
在竞争日益激烈的当今职场中，老实人的一味忍让退避与性格懦弱，使得自己常常面临着处处受人欺负的处境，而且讨不到好。
老实人多平庸 大多数老实人只能庸庸碌碌地过一生，并不是因为他们懒惰、愚笨或习惯做错事，而是老实人往往不晓得成功和失败的分水岭何在。
他们总是期望，事情发生以后就可以怎么样了，而不是先去做再期待结果。
于是生命在拖延中最终沦于平庸。
塞万提斯曾经说过：每天荒疏一点点，最后的结果就是一事无成。
今天无所事事地混过去了——明天也会这样，后天就更不会有什么长进。

这似乎说的正是大多数老实人的现状，生命一点点荒废，最终一事无成，平平庸庸。
而导致这一结果的很重要的一点正是多数老实人不懂得争分夺秒，不懂得在平常的生活里给自己摆脱平庸的机会。
“快！
快！
快！
为了生命加快步伐！
”英国亨利八世统治时代的留言条上警示人们，旁边往往还附有一幅图画，上面是没有准时把信送到的信差在绞刑架上挣扎。
当时，信件都是由政府派出的信差发送的，如果在路上延误就会被处以绞刑。
“明天”是魔鬼的座右铭。
而对天性老实的人而言，“明天”是他们最好的搪塞之词。
老实人可能不会注意到自己通常在什么时候比较懒散倦怠。
有的人是在晚饭后，有的人是午饭后，还有的在晚上7点钟以后就什么都不想干了。
每个人一天的生活往往都有一个关键时刻，如果这一天不想白过，就一定不要浪费这个时刻。
对大多数人而言，早晨几小时往往是这一天会不会过得充实的关键时刻。
皮鲁克斯长期为肥胖症患者做咨询，他从经验中总结出一条规律：许多肥胖的人会以肥胖为理由，拒绝做某些事。
他们会说，当我瘦下来时，我就可以搭游艇，或我就可以得到另一份工作，或我将可以搬家，或我就会寻得一份亲密关系，我的这些新买的漂亮衣服就能穿上了，等等。
他们像是住在一个神秘的叫做“未来幻象岛”的地方。
在“未来幻象岛 ”上，每件事似乎都可能发生，但实际上没有任何事情会真的实现，因为他们永远都到不了这个地方。
对于肥胖的人想要减肥来说，每天散散步说起来并不是一件多么大不了的事，可要付诸实践，则好像变成了一件浩大的工程，变得十分艰难。
而尽管老实人一般都明白，除非开始行动，否则自己到不了任何地方，达不到任何目标。
然而，他们还是大多习惯了一味地拖延，所以注定一世平庸。
甘于平庸是一种疾病，这一疾病将成为摧毁胜利和成就的致命武器。
对那些深受平庸之苦的老实人来说，摆脱平庸是那么的不可想象，现实给人们的经验是，大多数的老实人仍然选择了平庸。
这无疑是老实人的苦恼，也是遗憾。
老实人被利用 经验告诉老实人，做人要老实本分。
老实没错，人人都喜欢和老实的人相处、交往，因为和老实的人相处比较安全，老实的人宁愿自己吃亏也不愿意别人吃亏，也从不算计别人。
但是，任何事情都有一个度，一旦过了火，事情就走向了反面。
许多时候，别有用心之人正是利用这一点，让老实人上当受骗。
下面这个故事就说明了这个道理。
一只狐狸不慎掉进井里，怎么也爬不上来。
口渴的山羊路过井边，看见了狐狸，就问它井水好不好喝。
狐狸眼珠一转说：“井水非常甜美，你不如下来和我一起分享。
”山羊信以为真，跳了下去，结果被呛了一鼻子水。
它虽然感到不妙，但又不得不和狐狸一起想办去摆脱目前的困境。
狐狸不动声色地建议说：“你把前脚扒在井壁上，再把头挺直，我先跳上你的后背，踩着羊角爬到井外，再把你拉上来。
这样我们就都得救了。
” 山羊同意了。
但是，当狐狸踩着它的后背跳出井外后，马上一溜烟跑了。

临走前它对山羊说：“在没看清出口之前，别盲目地跳下去！
” 故事中的狐狸之所以能够成功求生，靠的是一贯狡猾的伎俩，山羊之所以上当受骗，就是因为太老实。
在如今的时代，“老实”一词很难说是褒义或者贬义了。
有的时候，说这个人太老实，那无异于说此人迂腐。
生活中也常常是事都由老实人做，最后好处全都是人家得。
其实，太老实是一种木讷、一种保守、一种顽固，太老实的人不懂得人情世故，不知道规划自己的人生，太老实的人只知道按部就班地生活，没有创新、没有突破，从来不去想要主动干什么，只知道按照别人的吩咐去做事情，甚至不知道自己能干什么，不能干什么。
这样的人，一生能有多大的成就？
太老实的人一生都处于被动中，也注定其一生都会平庸，不是没有机遇青睐他，而是机遇来到他的面前时他也看不见，更不用说主动去创造机遇了。
当今这个社会，事事都讲竞争，很多利益需要你争我夺、分毫不让才能获得，然而老实人却因为太老实本分，事事都不敢去和别人争，事事都让着别人，也不懂得以故事中的山羊引以为戒。
这样的话，结果不仅会失去很多东西。
而且很容易成为别人玩弄利用的角色。
老实人升职难 激励自己的下属是领导的必备技能，而“忽悠”则是激励的一种方法。
没有哪个领导不会忽悠。
当然，领导无法把控，在职场，唯一能做的事情就是要努力看清领导的真实意图。
人常常要经过一段不短的时间，才会发现原来自己的老板只是嘴巴热闹而已，他总是说得比谁都好听。
这种上司会答应你方方面面的要求，包括加薪，以及提供各种便利条件，可就是从来不兑现。
不要轻信领导对你的许诺，，特别是劳资、升职这样关乎切身利益的事情。
下面故事中的陈波就是吃了这样的哑巴亏。
陈波工作十分尽责，为公司的业绩增长作出了很大贡献。
他觉得目前的薪水与自己的贡献不成比例，于是找到上司说：“老板，在公司干的这段时间是我进入社会以来最开心的一段日子，只可惜……” 上司猛然醒悟了过来：“你要走？
” 陈波很不情愿地点了点头，然后一脸痛苦地说：“出来这么多年，给家里也没做什么贡献，老婆孩子爹妈几张嘴，都要靠我一个人养，有时候也觉得挺难的。
” 上司若有所思地望着陈波拍了拍他的肩，说：“我明白，我明白。
”脸上现出一种捉摸不定的表情。
最近公司要争取一个大订单。
上司又一次把陈波叫到了办公室，一进门他就拍着陈波的肩膀说：“你是公司的骨干，这次是大业务，你可要发挥你的水平出来。
”陈波见上司没提加薪的事，一脸淡漠，上司这时就压低声音说：‘“你放心，你的事我一直放在心里，我准备让你做公司的副总。
不过，公司还有其他一些股东，我得让他们对你的水平有所了解。
这次这个单你要用心去做，做出了成绩，他们那边就没什么话说了。
” 忙了一个多星期，最后终于把这一单搞定了。
陈波长出一口气，望着上司的办公室笑了笑，期盼着加薪和升职的到来。
但是，两天后，陈波发现开始无事可做；第四天，发现电脑里的客户资料丢失，显然是人为所致；第五天，发现他的专用电脑被人更改了密码，公司内部系统无法进入。
这些情况接二连三出现，让陈波摸不’着头脑的时候，上司把陈波叫到了他的办公室。
“很不好意思，”他坐在老板椅里面满脸春风地对陈波说：“因为很多方面的原因，公司这次没有通过我提出的让你出任副总的提议。
” 陈波的心突然沉了下来，正要问为什么，上司却一摆手：“不过，你辞职的事公司已经

通过了。
”说到这他就从桌子里拿出了一个信封：“这是你的工资，我帮你领过来了，也免得让你亲自去了。
”　　……

## 编辑推荐

是什么造成了这样的差异呢？
原因就在于老实人为人处世太过老实本分。
老实固然没错，但是在今天，时代更需要的是能变通，有创造，敢表现，善竞争，有心机，懂世情，有手段，有闯劲，有魄力，知圆融的人。
太老实的做事方式让老实人总是与成功隔岸相望，太老实的做人教条让老实人无法出人头地，太老实的处世原则让老实人处处吃不开。
《做人不能太老实大全集》正是基于这一基本现实，多方位地对老实人的做人方式进行论述和阐释，并结合实际生活中的具体案例和经典智慧故事，运用通俗易懂的语言告诉老实人如何聪明地做人，如何做最好的自己，如何开创美好人生。

## 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com