

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

图书基本信息

书名：<<FBI教你十分钟识别谎言>>

13位ISBN编号：9787514603590

10位ISBN编号：751460359X

出版时间：2012-3

出版时间：中国画报出版社

作者：冠诚

页数：255

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

内容概要

FBI（美国联邦调查局）是世界上最著名的情报机构之一，广泛参与美国国内外重大特工调查案件，曾逮捕了一批臭名昭著的绑架、抢劫和杀人犯，在打击三K党的行动中也扮演了重要角色。FBI探员在长期工作中积累的犯罪调查审讯经验、非言语沟通及心理学的应用技巧，堪称一绝，是普通人在任何场合都能用得着的沟通指南。本套书系通过系统整理FBI解密卷宗，全面展示了FBI的讯问技巧、专业的读人读心技术，让你准确找寻藏在细节里的线索，不论在哪里都能建立主导地位，在关键时刻解除对方心防，赢得主动……

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

作者简介

冠诚，资深图书策划人、撰稿人，先后策划出版的《根本利益》、《霍金传》、《左右你一生的心态》、《困惑你一生的谬误》、《厚黑学》、《有一种境界叫舍得（精华版）》、《有一种心态叫放下（精华版）》等图书销量达到了20万册以上；《有一种智慧叫以退为进（精华版）》、《做人要有心机做事要有手腕（精华版）》等图书销售达到10万册以上。近期出版的《正在消失的未来》、《黄金弹壳》、《贼江湖》、《暗斗明争——狐狸出更》、《铁?幕》、《流芳》、《那些渐行渐远的爱情》、《做一单成一单》等图书也展现出良好的销售势头。

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

书籍目录

第一章 FBI绝密档案之破谎第一教程——人们为什么要说谎

说谎源于人类欺骗的天性

善意的谎言是交际的需要

出于防御而说谎

为了赢得赞赏而说谎

为了特种目的而说谎

第二章 FBI绝密档案之破谎第二教程——联邦探员亲自教你说谎和识谎

知己知彼对症下药

抓住人性刺中要害

巧用数字故布疑阵

无中生有弄假成真

虚假承诺诱人上当

虚实结合真假难辨

偷换概念浑水摸鱼

慎思逻辑无懈可击

意识催眠变假为真

FBI识破谎言的九个常用秘招

第三章 FBI绝密档案之破谎第三教程——破译一言一语中潜藏的谎言密码

为什么能闻声识人

闲谈之中找破绽

从说话方式看对方个性

语言风格透露个性特色

语速变化反映心理状态

音调之中透出的内心世界

音色揭示的性格特征

音质透出性格的深邃内涵

不同笑声隐藏的不同信息

口头禅间接反映人的性格

过于强调的话可信度低

不经意的话是潜意识的真情流露

听懂交谈中的弦外之音

你懂的，男女常用的弦外之音

认清真谦虚还是假客套

说话时小动作隐藏的心理

理解幽默背后的潜台词

第四章 FBI绝密档案之破谎第四教程——破译肢体动作所潜藏的谎言密码

人的肢体动作不会撒谎

肢体语言会暴露你的内心

不可忽略的面部微表情

头部动作暗含的深意

眼神里透露的秘密

微笑背后藏着的秘密

手臂姿势所隐藏的信息

暴露谎言的八种手势

五指之间的秘密

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

坐姿透露的肢体语言
站姿暗含的心理信息
走路姿势透露的信息
睡觉姿势里的秘密
不经意的动作最真实

第五章 FBI绝密档案之破谎第五教程——破译外貌特征所潜藏的谎言密码

从头发看人的性格特征
从面相看人的真实内心
眉毛传递的内心秘密
从眼睛看人的性格特征
从鼻子看人的性格特征
嘴唇形状透露性格特征
嘴唇的无声语言你懂吗
从耳朵形状看人的性格
从下巴形状看人的性格
你的下巴也会说话
从胡须看穿男人的心
通过手型看人的性格
从肩膀看人的性格特征
从体型身材看人的性格

第六章 FBI绝密档案之破谎第六教程——破译生活习性所潜藏的谎言密码

兴趣爱好折射心理特征
从食物口味爱好看性格
从字迹看人的性格特征
从品咖啡中看人的性格
从阅读习惯看人的性格
通过手机看人内心世界
音乐与人的性格相通
从看电影识破人的内心
卧室装饰展现人的性格
从抽烟习惯看他的内心
从对酒的喜好看性格
从对宝石的喜好看人
从汽车爱好解密性格密码
从喜欢的宠物窥人心
从旅游方式破译性格

第七章 FBI绝密档案之破谎第七教程——从服饰装扮看破他人内心的真实世界

穿衣风格暴露人的内心
从衣服颜色猜对方心理
鞋子里透露大智慧
背包见证的性格与内心
从口红的颜色了解女人
通过手表看男人的内心
通过戒指看女人的内心
通过领带识破男人性格
通过内衣看破女人心理
帽子里潜藏的性格密码

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

第八章 FBI绝密档案之破谎第八教程——诊断社交当中他是否说了谎

社交礼仪之握手看人心

名片虽小却藏大秘密

酒后行为看穿他的内心

酒桌上从对女人的态度来看男人

从吃相看透一个人的性格

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

章节摘录

结合语境来理解 FBI指出，对所有动作和表情的理解都应该在其发生的大环境下来完成。例如，如果在一个寒冷的冬天，你看见某个人坐在一个公交车的终点站里，双臂紧紧环抱于胸前，双腿也紧紧地夹在一起。

那么，这个时候，你就应该知道，他之所以摆出这种姿势，很有可能是因为他很冷，而并不是因为他想保护自己。

但是，如果是你和某人隔桌而坐，而你又试图向他阐明自己的一些观点，或是向他推销某种产品和服务，面对你的说辞，对方摆出了一个和上面那个男人一样的姿势；那么这个时候，你就应该明白，对方其实是想借此告诉你，他对你的话持否定的态度，或者说他对你的推销很抗拒。

观察肢体语言群组，注意肢体语言与有声话语的一致性就好比两把金钥匙，能够帮助我们正确地解读出无声语言背后的真正含义。

在后面的章节中所谈到的所有肢体动作和表情都应该结合当时的情景来理解，同时，请不要忘记，你也应当综合前后动作和表情，连贯地思考问题。

……

<<FBI教你十分钟识别谎言>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>