第一图书网, tushu007.com

<<商场游刃有余的9种非常手段>>

图书基本信息

书名：<<商场游刃有余的9种非常手段>>

13位ISBN编号：9787515502564

10位ISBN编号：7515502568

出版时间：2012-1

出版时间：金城出版社

作者：葛二军

页数：257

字数：223000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

本书从9个方面入手，以全新的观点颠覆你原有不正确的经商理念，分门别类地讲述了如何让自己成为一名最成功、最出色的商人。
它不是单纯苦口婆心的说教，而是结合生动典型的事例让你有所体悟。

<<商场游刃有余的9种非常手段>>

书籍目录

第一章 做生意不能小心眼，但千万不能缺心眼
做一个精明的商人
成功的首要条件是胆大心细
商场上要有临时应变的能力
切忌与别人分享商业秘密
三思而行乃成功商人必备条件
商场上要保持高度的警惕
做生意不能缺心眼
当心掉进合同陷阱
商场上要懂得灵活变通
第二章 平时广结善缘，急时左右逢源
人脉是一笔潜在的财富
好人缘是走向成功的阶梯
不断拓展自己的关系网
怎样和陌生人交朋友
小酒桌成就大生意
酒桌上有真正的朋友吗
商场上要结交社会名人
尽力结交有能力之人
做生意要学会取舍
第三章 做局和炒作不可少，小投入赚来知名度
帮助他人就是帮助自己
小恩小惠换得好收益
做交际圈里的乐天派
慈善捐款的效应
称赞自己和谦虚在商场上的妙用
吃亏是福
政商合作，互惠互利
……
第四章“无商不尖”是良训，生意场就是名利场
第五章 赚钱要靠“嘴好”，口出莲花，生意大发
第六章 给足别人面子，学会做人情生意
第七章 抓住顾客猎奇心，平常之中求创新
第八章 穿好“金装”：好的“扮相”带来好的“卖相”
第九章 有钱大家一起赚，盈利千万莫独吞

章节摘录

现代社会日益复杂和严峻，市场竞争趋于白热化，一次小失败可能导致倾家荡产，轻率地作出决定本身就是一大风险。
做生意三思而后行，这一点非常重要。
日本最大的液化气出售商岩谷直治有句名言：事决之前要慎重，事决之后要果断！
因为一切决断不仅基于冷静的判断，而且左右为难的决断常常取决于当时的心情，就是说，有时商人的生死是由感觉来决定的。
成功的机会对于每一个人来说也不是很多，好小容易一个机会送到你身边，你却像往常一样漫不经心以敛错过时机，那才是最可惜的。
绝大多数信息都是在一定时间内才有效，倘若超过了一定的时间，就会失去效用。
作为一个商人在了解到有利的信息后，应快速处理，尤其对那些急迫的信息，更应分秒必争。
做生意三思而后行，和这提到的可不一样，不要等到有成功的机会还在那死钻牛角尖，只要觉得自己适合、能做，就必须快速抓住时机。
前几年，湖北某市时装城里便爆出夏令女装热销的奇景。
这女装不是什么新奇夏装，只是一种普通的裙子，用料、式样、做工等与市场上流行的裙装差不多，只不过设计者多了一个心眼，在裤腰的右上方加了一个精巧、牢靠的专为挂扣BP机的皮带，故雅称BP裙。
BP裙的极为畅销不就说明了设计者的独具慧眼和捷足先登吗？
做生意有很多技巧，关键看你是否去观察、去发掘，做生意三思而后行，但动作不要太慢。
……

编辑推荐

昨天和今天的市场竞争已成为历史，迎接我们的将是明天更加复杂、残酷和惨烈的市场竞争。
一本写给商场人士的智慧书。
商场波谲云诡，风云变幻，竞争激烈，但只要能摸清商场的门路，就会事半功倍，财源滚滚。学会不走寻常路，学会灵活转换思维，才能获得好的出路，得到不一样的成绩，《商场游刃有余的9种非常手段》以全新的观点颠覆你原有不正确的经商理念，引领你做当代最成功的商人。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com