第一图书网, tushu007.com

<<偷学真本事>>

图书基本信息

书名：<<偷学真本事>>

13位ISBN编号：9787515502571

10位ISBN编号：7515502576

出版时间：2012-1

出版时间：金城出版社

作者：马晓敏

页数：258

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<偷学真本事>>

前言

托尔斯泰说过：“ 幸福的家庭都是一样的，不幸的家庭却各有各的不幸。
”套用这句话，我们也可以说：“ 成功者的气质是大抵相同的，而失败者却不会因为同一种原因走向失败。
” 中国人骨子里都有着光宗耀祖的思想，因此出人头地变成了很多人一生的追求。
想“ 出头 ”，站在首位，这无可厚非，然而若是一味的“ 强出头 ”，鲁莽行事，最终不但无法“ 出头 ”，反倒会一蹶不振，再也抬不起头。
出人头地需要一笔庞大的资本，你的资本在哪里？
在现实的社会、残酷的竞争面前，若是没有强大的实力，就很难站得住脚。
只有身怀真本事的人才会脱颖而出，成为芸芸众生中的佼佼者。
因此，积累经验、积累知识和能力，塑造强大卓越的自我，是出人头地的首要任务。
如果一个人已经习惯朝九晚五的上班族生活，按部就班的吃饭、睡觉、上班，日复一日，且很满足于这种状态的话，那么他一定无法成就大事业。
一个想要积极创造价值的人，绝不会以温饱为目标，而是想方设法让自己的生活变得多姿多彩，天天充满意义和活力。
秉持着这样的念头，不管过程如何艰辛，最终都一定会得到自己所期待的。
10年、20年、30年后，你能想象这么长久的日子以后你还在辛劳的为生活打拼吗？
你能忍受逐渐被埋没在时代的洪流中吗？
甘于平庸是对自己人生的一种不负责任，活就要活得有声有色。
只有那些不满足于现状，怀揣野心和梦想，百折不挠的人才能成为人生最后的赢家。
工欲善其事，必先利其器。
想要在现实中获得生存和发展，就必须把自己打造成一名出类拔萃的实力派人物。
想要成名、成功的人不在少数，怎样才能在人群中占有一席之地呢？
古人说：“ 读万卷书，行万里路 ”。
这句话告诉我们，学习知识只是第一步，要学本事，要积累经验，就必须踏踏实实的实践，从他人身上学习自己没有的东西。
创业，经营，冒险，决策，效率，团队等等，这些都是成大事者必须具备的能力。
社会会根据一个人的事业给他定位，而事业的卓越与否则完全取决于其能力。
任何成功都不是盲目的，要想立足于优胜劣汰的现实社会，就一定要拥有自己独特的能力，只有这样才能够纵横四方，百战百胜。

第一图书网, tushu007.com

<<偷学真本事>>

内容概要

本书内容简介：要想永远不被老板和对手淘汰或打败，就只有止自己学到真本事，成为不可或缺的实力派选手。
人生就要不甘平庸，且活得风生水起。
阅读本书，教你如何学得一身真本事，在残酷的竞争中立于不败之地。

第一图书网, tushu007.com

<<偷学真本事>>

书籍目录

第一章 偷学创业之道——头脑灵活意志坚定
要创业先要会做人
要有吃苦的准备
从自己最熟悉的领域做起
开始胃口不要太大
不断寻找赚钱的新路子
对认准的事情永不气馁
善于在问题中发现机会
经常分析市场动向
注意掌握世情这门大学问
能吃别人不能吃的苦
不要让对方小看你的价值
模仿别人成功的地方
培养良好的投资心态
第二章 偷学创新意识——立于不败之地的法宝
创新是无尽的源泉
只有创新才能柳暗花明
好的创意就在身边
有用的创新才重要
小创意为你引来无限财富
创新能使你再攀巅峰
抓住对方的创新心理
让你的思维不断常新
打破传统思维的束缚
不学盲从的毛毛虫
转换思维有出路
第三章 偷学冒险精神——风险往往与机遇并存
不入虎穴焉得虎子
勇于冒险，快意人生的关键
美景只在险处看
只有傻瓜才会守株待兔
冒险方能突破办事障碍
好事就要多磨
要冒险不可蛮干
最大的危险是不冒险
“不可能”绝非不可能
……
第四章 偷学决策能力——成败就在一念间
第五章 偷学效率意识——研发好“黄金时间表”
第六章 偷学谈判妙招——打好心理战
第七章 偷学团队管理——铸成钢铁一样的团队
第八章 偷学经营绝招——好刀要使在刀刃上
第九章 偷学吸引客户——永远不要得罪客户

第一图书网, tushu007.com

章节摘录

版权页：创新其实是一种竞争心态，将这种心态摆在你的行为模式里，时时有着创新的意识，那么你就会随时都有一种寻找创新机会的心理反应，都有创新的敏锐观察力，且会随时发现可以创新的基点。
这样就不会让能体现创新的机会从你的眼皮底下溜走。
“不要总跟在别人后面”，这是成大事人的一种共识。
因为只有当你自己有了与别人不同的东西，你才有可能开创自己的天地，在激烈的竞争中就能先声夺人，高人一筹。
在北京市举办的家具博览会上，各家具公司借这个机会将自己最新款式的家具摆在展会上，以求得消费者的认可。
几乎各个厂家拉去的都是成品家具，可独有一家公司却别出新招，拉到展览会上的都是半成品。
这家公司的营销主任别有谋略，要在现场由工人将产品的内在质量和结构展现出来，使消费者放心购买，挑选好，现场组合制作，吸引了众多消费者的认可。
因为很多家具从表面上是没法看到内部结构的，顾客对质量都心存疑虑，而这样现场组合制作，让人能从内部到外观都有个直观的了解，以便使消费者的放心度和认购心理得到巩固。
就这样的一个创意，使得该家具公司在此次博览会上的销售业绩名列前茅，企业知名度也大大提高，可谓一举多得、名利双收。
一个小小的创新，就可以在激烈的竞争中得以胜出，若总是因循守旧地围着一个传统的模式转，是很难做到这一点的。
因此，人要创新，不能总跟在别人后面，从突破对方的心理入手就会有创新，在同一个竞争体制下，你就有可能超前胜出，做到领先，取得竞争优势。

第一图书网, tushu007.com

媒体关注与评论

我们全都要从前辈和同辈学习到一些东西。
就连最大的天才，如果想单凭他所特有的内在自我去对付一切，他也决不会有多大成就。
——歌德死记硬背得不到真知识，投机取巧学不到真本领；纸上谈兵学不到真本事，闭门造车结不出好硕果。
——佚名

第一图书网, tushu007.com

<<偷学真本事>>

编辑推荐

《偷学真本事》当老板，还是当员工？
出人头地，还是碌碌无为？
你对自己的未来有着怎样的设计与梦想？
你有多大能力开创属于自己的一份事业。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com