第一图书网, tushu007.com

<<这个医生不干了>>

图书基本信息

书名：<<这个医生不干了>>

13位ISBN编号：9787515804880

10位ISBN编号：7515804882

出版时间：2013-5

出版时间：中华工商联合出版社

作者：马宝琳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

前言我是胡大一教授的统招硕士，98级的（我是90级河北医科大学的本科），硕士毕业进入公司，到现在十年有余，本来对医院的事情已经逐渐疏远，但是前几日看到哈医大硕士被砍的报道，觉得义愤填膺，想想自己在医院时三次和家属打架的经历（都是我胜利了），想想医疗环境持续的恶化，想想自己当初想进公司，但是除了一腔热血外对公司毫不了解，无从选择的窘境，感到有好多话要对现在的临床硕士博士以及住院医要说。
中国医药圈儿里，比我经历复杂的人不多，经历少的人，对事物的看法就不够全面，我国改革开放前有一个现象：就是哪个村有编筐的，一个村都编筐；有打铁的，一个村都打铁；改革开放后照样，哪个县做饲料的，全县都做饲料；有做弯头的，都做弯头；有做假烟的，都做假烟；有以乞讨为生的，全村都乞讨…之所以这样，是因为第一有人带路，第二有资源，第三就是不知道这个社会上还能干别的！
有雄心壮志，但是不知道自己还能干什么，这可能也是很多医学生的困惑！
所以，我主要是想以我多年经验和感悟，给后来者一些启迪，帖子里写的全是我自己的真实经历和独立思考，以及一些您不知道的社会事实，所谓您不知道的社会事实是这个意思—您现在不知道，等知道了就晚了，江湖险恶，其中有很多不好的事、不好的人，我必须写出来，因为这才是真实的社会，但是为生者讳，好事我就写真名，坏事我就写假名，世间之事本就真真假假，而人生智慧也就在真假之间，这请大家理解。
我的公司医信横通也一直在招聘临床医学硕士，也招实习生，但我这不是广告贴。
我的一些观点，或许能够马上对您有所帮助，或许您现在不理解，5年10年以后才逐渐明白，当然，如果您过几年后能证明我是错的，那我更加高兴。
帖子的题目叫做《横通英雄传》，并不是因为我的公司叫医信横通，而是因为横通是做学问的一种境界，也并不是因为我自认为是英雄，而是因为我一直想当英雄，我认为一个男人，都应该有一个英雄梦。
十年江湖路，惊心动魄，刀光剑影，丰富多彩，回味无穷，实在不知道从哪里开始写最好，为了大家看着方便，我还是按照时间顺序，从研究生阶段开始……我尽量坚持每天写一篇，读者朋友如果中间有什么问题，我也尽量当天解答。
(这是2001年在友谊医院答辩与胡老师的合影，我跟着胡老师转战过四家医院)【临时小插曲】下午两个临床硕士来面试，中医临床本硕连读的，其中一个考了博士，分还没下来，同时他又往我们公司投了三次简历，我问她到底是想进公司还是想当医生，她说如果考上博士就念，她今年26岁，没有男朋友，中医临床考的西医博士，我看她人品不错，也比较聪慧，就给了她几个忠告：1、对于女孩来讲，一个好老公至关重要，贡献了一辈子的幸福的70%，找老公看什么？
以我的观点来说，高矮胖瘦帅不帅不重要，家境富有还是贫穷不重要，重要的是有人正派，责任感，有上进心，是个爷们儿，现在穷不等于以后穷，现在不帅，以后事业发展了，越来约有魅力，你看看现在的电影明星，是姜文葛优冯小刚有魅力，还是黎明蔡国庆有魅力？
你陪着一个男人拼出来，和你找一个富二代是完全不同的概念（这个女孩没想找富二代），假如豪门的女星没有几个幸福的，而杨澜嫁给吴征时，吴征也还不怎么厉害，其实他们还是有共同打拼的经历。
2、仔细看自己的兴趣，人们干一件自己不感兴趣的工作，不可能出成绩，如果有兴趣，累点难点都直了，有钱难买高兴，如果兴趣和谋生手段结合好，那才叫人生幸事，所以根据是否考上博士来决定进不进公司是错误的逻辑，正确的应该是：明确我到底要不要进公司，如果进公司，考上博士我也不念了，因为三年博士下来还是要找工作，大医院还是不好进，还是每月那么点钱，当主任还早着呢，如果到时候因为不好混再想进公司，就耽误了三年，如果现在进公司，3年后很可能年薪10几20万了，如果博士期间没有找到老公，那就更麻烦了。
3、在中国当医生当出点滋味来很难，大家都知道医疗环境很差，据我判断这一代人不太可能赶上变好的时候，去年我去朝阳医院，发现现在对医生的考核很严格，周转率等等，另外，成功的名医都是非常厉害，非常聪明，非常有运气，另外，好多人有背景（这个我不方便细谈），非常厉害不单纯是

医学厉害，还包含政治厉害，市场拓展能力，演讲，为人处事等等，同样的，在公司里混好的人也都非常厉害，确实有真功夫，大家刚刚要进入社会，可能脑子里装了一些道听途说的阴暗面的事情，比如靠关系，靠贿赂之类发达的故事，但是我告诉你，烂泥扶不上墙，即便有关系，他们也还是很厉害。
——我知道其实大家是不明白这个社会到底怎样运行，也没有更多的真实的信息，加上没有正确的判断方式，所以才迷茫，我写这个书也是为了解惑，供大家参考。

内容概要

《这个医生不干了》内容简介：医学毕业生马宝琳从河北医科大学毕业后，在北京的医院实习，但是前途很渺茫，工资也很低，深知只有考上研究生才有出路，于是考著名心脑血管专家胡大一教授的研究生，经历了与单位的各种斗争，终于如愿以偿，但是毕业后，在北京某著名医院实习的他，发觉生活还没有改变，不但收入低，还亲自看到医患冲突带来的压力，他的同事被患者家属打。
并且医生还要以牺牲健康为代价，在诊治病人过程中，自己的身体难免会受到辐射和病毒的影响。
在各种压力下，马宝琳决定逃离医生职业，用自己的医学知识和信念最终开拓了医学商业的蓝海，创业成功！

作者简介

马宝琳，医信横通总经理。
中医世家，西医硕士（心血管，胡大一教授），处方药学术定位开创者。
多年医药市场一线实战经验，做过销售，为杨森、辉瑞、拜耳等外资药企做过策划，在民营企业做过市场、做过招商、管过营销，为大国企（如华药集团、深圳一致）和中小民企做过营销管理咨询。
中国最资深的专业化学术推广专家。
品牌营销专家。
管理咨询专家。
清华大学、北京大学医药MBA客座教授。
多家杂志报纸专栏作者。

书籍目录

第一章 考研路：斗智斗勇眼花缭乱的运作 002100天冲刺 007医院已经炸了庙 011从一块六到一万六 026第二章 研究生：品味人生首医前半年的幸福生活 038C医院给了我下马威 042选研究方向就是做定位 054名利场就等于是非场 057一指禅压血管，悟 060果断放弃做介入 062三次打架 065我让偏瘫病人能走路了 076病人家属给我的启示 085胡老师会同意我进公司吗 089第三章 广告公司：崭露头角2500进入第一家公司 094进入广告公司 098失业，却挣了20000 114进入广告公司 122小试牛刀，初战告捷 131学习学习学习 133三里屯、站街女和我 137马宝琳做的东西免检 140风云突变，老板换了 143第四章 横通英雄传—答网友问 147

章节摘录

1995年我从河北医科大学毕业，当时高考时省里有关系，我在大班168人中成绩第七，可以留二院，然而毕业时关系不硬了（所以做人要有战略眼光，要有前瞻性，只看眼前要吃亏的），死活留不下，我一生气，便下定决心自己去闯，来到了北京的一家郊区最大的医院，当地的女孩（院内院外）马上蜂拥而至，对我们这批外地大学生围攻，一边抛媚眼，一边还白吃包子嫌面黑，说我们农村人来到北京如何如何，可气的是刚说完我们来到北京，转头就聊天说明天咱进城吧，那副嘴脸很让人不舒服，我自己很好学，病人也很多，所以进步很快，所以很快就发现我不懂的知识没有人教我，很难受，那时候我每个月都进城，站在西单的过街天桥上，默默地对自己讲，我一定要杀进北京城，杀进北京大医院，成为名医！
我不想费了十几年功夫，刚刚从农民堆里爬出来，结果又掉进农民堆里，而且这个农民堆还不如我们原来的农民堆，原来我们知道自己是农民，我们本分努力不矫情，没有太多农民习气，现在这个农民，和假洋鬼子一样，农民习气更重。
考就考天下第一的！
这是我的想法，有天下第一的老师，才有可能出来天下第一的学生，这个想法现在看来不完全对，但是确实可能行最大的，几年前看电视，有一个年轻时代跟着澳门赌王何鸿燊混的，跟了六年，自己说学到了很多东西，最大的本事就是如何让别人相信自己，年轻人可能不太理解，我一身正气、一个好人，为什么别人不相信我呢？
过几年你就知道了，后来这个人和东北某个县政府合作，承包了一座山种桉树，桉树是生长最快的一种树，不适合做家具，适合造纸，所以他种了树，长得很快，价格好就卖，价格不好就长着，长一年就增值30%（价格不变的情况下，因为树长大了），越长越值钱，不会赔钱，是个永远不会赔钱的买卖。
我现在倡导人们与大为伍（大人物、大项目、大格局），也是这个意思。
有一天周六上午我见到了高人，我在CCU值班，看黄宛的心电图学，扉页上还写着“惟大英雄能本色、是真名士自风流”，突然院长陪着一个人走进来，院长对我说“小马，这是胡教授！
”我站起来，脑子里迅速的把姓胡的心内科教授过了一遍，心想“难道是胡大一，如果不是，还能有谁？
”，这个事我一定要搞清楚，所以我立马问了一句“胡教授，是胡大一教授吗？
”，胡老师说是，院长瞪了我一眼，然后胡老师翻开我的书，看到我写在扉页上的两句话，没说什么，和我握了一下手，那是第一次和当时心中最有地位的人握手，很兴奋，感到胡老师的手很软。
我决定，就考胡大一的了！
我们是外地进京，医院把我们买来的，有进京户口，六年之内不让考，在我之前，医院从来没有人考过研究生，更别提考上。
我能等六年吗？
六年后我还想考吗？
不行，我不能等！
我那时候一个月总收入有1600左右，我攒了两个月的钱，买了一套很精致的人头马（我一向舍得花钱，2010年北京药交会，医信横通办了一场会，请了40名空姐，发了10000本书，花钱比好多企业都多，我认为值得的事，那就花），送到院长家里，当时院长不在，第二天中午在路上碰到院长，院长亲切友好的问我，小马，你昨天到我家去了？
我说是，有什么事啊？
院长，我想考研，我装作很惶恐，但是很坚定的说。
小马很好，小马很聪明，呵呵，院长拍着我的肩膀，向慈祥的父亲一样，说，再等几年吧。
我的心凉了！
我仔细判断了一下形势，认为这不是靠送礼来解决的事情，原因有几个：1、向我这样的外地大学生很多，大家都想进北京的大医院，如果口子一开，就刹不住了；2、领导不缺钱，一箱人头马也不算什么；3、院长的任务是把医院经营好，经营好的重要一条是有越来越多的优秀毕业生加入，只要医

院好，院长地位稳固，就是院长的最大成功。
所以，磕头、耍流氓，送礼、卖身应该都没用。
看来，必须要想招儿了，我对自己说。
【之后是我一些列眼花缭乱的运作，研究生入学后，发现不少同学的医院也不让考，但有的直接赔钱了事，有的父母有关系帮助摆平，像我这样的是最高难度的，最起码当年是，何况我在北京没有关系，叫天天不应，叫地地不灵，事后我经常想，本事都是逼出来的，你不挑战一下自己，根本就不知道自己有多厉害，我也经常想，自己以后应该能成为一个资本运作高手！
现在经常有资本来找我谈，我觉得和我当年考研路差不多，呵呵】备注：我工作比较忙，抽空写，尽量天天更新。
我那时候天天失眠，每天夜里2点多才睡，就是想招儿。
做事要先有指导思想，我的指导思想是：合理合法的、不找人不送礼的、偷偷的办！
为什么要合理合法呢？
因为考研还是在体制内，档案户口等等都有记录，要合乎程序。
为什么要不找人不送礼呢？
因为根据前面的分析，那些都没用。
为什么能够偷偷的办呢？
这里面有一个关键的有利因素，就是那家医院从院长到普通医生，谁都不知道考研的流程和具体事宜，因为从来没有人考过，我打定主意，和他们玩儿玩儿智慧。
有了指导思想以后，还要抓住主要矛盾，这也是做事的正确方式。
策划考研这件事的主要矛盾是什么呢？
一、偷偷的报考和考上以后如何调档案的矛盾，因为报考单位和档案单位不统一不行。
而如果医院知道我偷偷考上了研究生，非要恼羞成怒，不把我当典型杀掉不足以立威。
二、调档案和迁户口之间时间差露馅的矛盾，因为调档案时间早，而户口是入学前10天左右才开始办，而户口迁出来在自己手里拿着的时间不能超过20天（好像是20天），我当时的户口是医院集体户，想调出需要院办盖章，如果我档案成功转出，但等到入学前转户口时医院发现，扣着户口不放，我还是前功尽弃。
由于我以前对人事制度，档案关系，户籍制度，医院内部对我们的管理制度全不知道，对于考研，除了报考材料、考试时间、入学时间以外，人事关系这些背后的操作也不懂，原来在北京没有熟人，来北京认识的都是医院的，不敢和他们说，那时候我也没有电脑，当然即便有也没用，那时候网络不发达，政府网站没这么多。
好在有个大学好友的母亲是某个医学院人事科科长，所以我那时候没少打长途咨询。
除了指导思想、主要矛盾以外，还有一些关键点，经过仔细思考，我觉得有以下环节：1、报考单位，随便找个单位相对容易，说实话盖个萝卜章就行，关键是考上以后还要从这个单位走关系，所以不能大意，要保证这个报考单位能玩儿的转；2、学习环境，我工作一向认真，医院里病人很多，我很忙，这些都没什么，关键整个医院没有人学习，我已学习别人就起疑，单身宿舍三个人，没有地方看书，晚上我去科里看书，但一帮单身大学生，还有护士，看见人就想聊天，有的是因为寂寞，有的是想抛媚眼，基本上要聊到九点多，等散了我才能学习，学到11点半，这个问题必须要解决；3、一定要考好，分要高，不然全是白费。
4、复试时一定要知道确切结果，因为复试是到导师说了算，知道录取了可以早点办档案，进行下一步筹划，如果等到录取通知书下来，黄瓜菜都凉了。
5、转档案要有合法合理合情的理由，不能说是考了研究生，因为以后还有户口。
6、要保证在入学前10天开始办户口，保证10天之内办完，同样不能说考研。
7、钱的问题，要攒点儿钱，都这么大了，不能花家里一分钱。
关于学习环境，我想在医院里是不可能，干脆背水一战！
所有这些环节想通了，户籍档案等规定研究透了，需要帮忙的人打好招呼，攒着钱，抽空努力看书，我等着时机。
我决定给自己留出3个月的冲刺时间，考试时间是98年1月24号，在97年十一放假的时候，我正在急诊

转科，我蓄谋已久，终于开始行动了……我昨天还在新浪微博上发了几句话：①事到万难须放胆，境逢千险当从容;②所谓过不去的坎，就是你人还没死，但是心已放弃;③做事不是发射卫星，永远没有准备充分的那一天，只要不犯罪，先干起来再说;④想明白是智慧，装糊涂是境界，把握好何时明白何时糊涂是道行！
什么叫事到万难须放胆？
就是既然已经很惨了，就不要怕了，你本身就在最低谷，随便怎么往上爬都是进步，等死都不怕，干嘛不去闯，大不了办不成进公司！
前几天有个小兄弟给我打电话，他自己创业一年半，现在坚持不住了，晚上11点和我聊，聊完以后我又短信给他发了“ 事到万难须放胆，境逢千险当从容 ”这句话。
什么叫先干起来再说？
自然科学比如发射火箭，一点点都不能错，错了就爆炸了，相应的，自然科学不容易出错，只要细心就行，但是在社会上办事，靠的是人与人之间的协调组织，没有100%的事情，所以李嘉诚说，有7分把握就要去干，干起来再说，边干边解决问题。
关于先干起来这句话，后来我的大师兄，友谊医院的心脏中心贾主任（后来贾主任英年早逝，国内心血管界痛失梁柱，广大同仁无不扼腕叹息，也给我们这般兄弟留下无限追思…）也和我说过，当时我想开医院，用中医手段，治空白市场，立竿见影，但是手续批不下来，师兄送我一句话“ 先干起来再说 ”，当时我道行不够，隐隐知道师兄说得对，但是没干，其实没干不是不敢干，是因为我想把底子打好，否则闹大了会有后遗症，但后来我一再践行这句话，包括2009年我一个人创立医信横通，从信用卡透支一万五开始，一个人一个电脑一个手机，没有办公室，没有固定电话…这是后话，以后再详细写。
还有一个看法是我内心一直坚持的，就是“ 好女人必须要有一丝优雅，真男人必须要有一腔豪情 ”。
十一放假，我把所有书籍和应用物品收拾好一个大箱子，和科主任请了个假，回沧州老家看父母，其实不请假也可以，因为是放假，我们是白夜下休，回家时间也够，但是，这个假必须请，这是计划中的开局第一枪。
回到老家的第二天，我给科主任打电话，告诉他我骑摩托车摔着了，人倒没事，但是右胳膊摔折了，桡骨骨折，我万分懂事的把科里因为我不能上班带来的困难帮主任说了一遍，又万分抱歉的说了我如果不是右手一定带病回去上班，而右手坏了不但不能写病历，自己上厕所系腰带都麻烦，等等，这是97年，从医院到北京市区开车要40分钟，公共要1.5小时，从北京到我们家县城要5小时，从县城到我们村还要40分钟，当然，现在我们老家有了高速，自己也有车，方便多了，所以，我预计到院领导不会到老家去看我，我还没有那么重要，果然，主任大面上问了一下情况，安慰了几句，说你好好养着吧，就挂了电话…我大喜，把书拿出来，在老家看书。
我家里只有父母和一个小侄子，很清静，我也有独立的房间，但是毕竟不是学习环境，我看了2天，觉的进入不了状态，就做了一个新的决定。
其实这个决定是我早就准备好的后招，我早就担心在老家学不下去，一个是我的个人状态，一个是父母以及村里人给我的无形压力，还有就是远离了城市以后的孤独，这些都是我早已考虑过的影响因素。
所以我提前请首医的同学（本科同学在首医念研究生的）打听了一下，首医出租宿舍，一张床一天8块钱！
所以第二天一早，我收拾行装，直奔北京，直接到首医，大模大样的进大门，租房间，这个过程到没有什么心理障碍，反正我是要来的，无非早来几天，先熟悉一下环境而已！
这时我兜里有提前攒下的9000块钱，本想自己租一间宿舍，关键我怕同宿舍的人有那些比较没劲的，后来想想还是省着点儿，还是租了一张床，还好，同宿舍只有我们两个人，另一个当年33岁，是青岛医学院附属医院的主治，即是前辈，又是好人，他已经硕士毕业，准备出国相关事宜，我和他聊过几次，没有深聊，只是记住了他的外表，很爷们很正直，另外就是他的观点:第一他对我辞职考研有些不是非常赞同，当时不理解，现在我早就理解了，第二他经常说想去农村承包个卫生院，第三他说国内没劲……给我个人的感觉是，第一他应该比较有能力，第二他混的不是很如意，第三这个不如意包括没有多少钱（主治应该有红包啊？

何况他是脑外的！
）！
后来我仔细思考一些现象，总结出一个本质性的东西，我们都是活生生的人，父母供养我们，最基本的要求是我们能自食其力，混的过得去，然后是混好了，光耀门庭，所以挣钱、当官都是我们上大学时内心的必须诉求，当然我们有理想，有事业心，我们想当名医，我们想拿诺贝尔医学奖…我们不太看重钱，够花就行了，而且这个够花也不铺张，过得去就行，所以，理想必须是解决了现实以后的理想！
实际上，学医时很多人或者很多家长内心是有期盼的，有什么期盼呢？
就是现在社会上普遍认为的红包！
道理很简单，医生的收入如果没有红包支援会非常惨！
现在社会上也有很多人反证说“你如果每月真就这么点钱，为什么还干得这么有劲？
”我总结的本质规律是什么呢？
真正挣钱的事绝大多数人都不知道，绝大多数人都知道的事，早就不挣钱了！
就像卖药，现在全社会都知道卖药挣钱，所以，现在很难干！
就像医生，全社会都知道你拿红包，实际上，你拿不到！
当时这位室友兄长给我传递了一个信息，就是硕士毕业也可能没有钱，我也隐隐的有些担忧，但是我想第一箭在弦上，第二事在人为！
接下来，我每天都去首医图书馆三楼研究生自习室看书，上午3小时，下午3小时，晚上4个小时，每天下午去首医门口买一串冰糖葫芦，从对着二环的正门散步到对着佑安医院的侧门，每天晚上11点上床，看曾国藩的书，学习曾文正公“每天读史十页”，有时候烦了就去图书馆二楼的本科生自习室，看看那些可爱的本科生（自己那时候已经很有沧桑感了），烦恼很快就烟消云散…日子就这样过去，背第一遍用了40天，第二遍用了30天，第三遍用了20天，最后一遍10天，我还准备除了英语以外，内科、生理等在考前的当夜连夜再背一遍（这是跟一个考上天坛脑外的哥们学的，非常有用，实际上我也这么做了，24-26三天考试就睡了第一夜，其他都是连夜背书，从吃完饭，散个步以后，7点上床，躺到床上开始背，一直到第二天7点，起床洗簌，少吃点饭，不吃不行，吃多了脑子全用来消化食物也不行，其中内科学有两道大题，刚背完，拿过试卷一扫正好有，立马笔走龙蛇一蹴而就，呵呵，还有好多题，都是清清楚楚的在脑子里，我总体感觉两夜不睡觉能贡献40分，而且有意思的是，考完了立马全忘了，忘得一干二净！
）……但是，就在考试前10天的一个下午，我从图书馆往宿舍走，走到操场那里，有一群人，其中突然有一个人闪到我面前，叫我“宝琳，干吗呢？
”我定睛一看，脑袋翁了一声，当时手心就出汗了…和我说话的人是我那所医院的普外科主任！
我当时措手不及，胡乱应付了一句“我来办点事，您干吗呢？
”，“我来开个会”他说。
然后我就急忙招呼了一下走了。
在之后的大概10分钟内，我不断的自责：1、为什么这么不小心，难道就想不到他们有可能来开会？
2、刚才自己脸上觉得火辣辣的很不自然，表情上应该也不自然，人家会不会看出来，这位主任可是40多岁的人了，我为什么应变能力这么差，应该早就想到这种意外，想好一套说辞（营销上对业务员都有话术培训，各个企业都是如此，把客户有可能问的问题都写好答案，一问起来对答如流，就是解决这个问题的）？
自责完毕我开始分析：1、我们医院800多职工，我是内科他是外科，我请假的事情他应该不会知道；2、我一向做人比较讲究，和这个主任在内心感觉上还是有好感的（对方对你有没有好感，这事咱自己是能感受出来的），他最起码不会故意坏我的事。
3、这个主任不是那种八卦的人，是个内敛的成熟稳重的人，不应该在聊天时说出来。
分析完了，我想，事已至此，先考好再说，其他的先去***！
尽人事而听天命，办不到的先放下！
得知、我幸，失之、我命，如是而已。
然后考试，考试第一场英语，正好感冒，怕脑子不转所以不敢吃药，考完了直接去食堂吃饭，浑身冷

，穿着军大衣，直发抖，也没有食欲，到了卖拉面的窗口，对着师傅大喊：一碗拉面，面条要三分之一，多方辣椒！
可乐的是，后面一起从考场出来的一女孩也大喊：跟他一样！
女孩后面一男的也是考研的，也来了一句：和前边的一样！
考之前，发恨考完了要大喝一顿，结果考完了心情很平静，收拾东西回家，过年！
此时，我还不知道，医院已经为了我的事炸了庙了！
【插播-关于待遇问题、人生选择问题】由于有读者问医信横通待遇，版主也邀请我透露一下，所以我简单说几句，都是肺腑之言和我认为的智慧之举，也许有些朋友看了有启发，也许有的看了不信，也许有人看了不舒服，仅供参考：1、进不进公司，改不改行，虽然和目前当医生收入不高、压力大、风险大直接相关，但这并非本质，本质是你要过什么样的生活，你追求什么，你选择什么生活方式？
我说的明白一点，我离开医院最大的原因是因为我内心有冲动，什么冲动？
我想干一番事业，想风云雄霸天下，虽然那时候能力还不行，但是我想的睡不着觉！
首先，在医院里我办不到，我必须按照三级查房制度去做，我想当了名医自己掏钱配秘书，但是不行！
其次，不是我能干就能很快发展起来，不客气的说我很能干，但是后来我发现我越能干就会越发受到压制和**（这和胡老师无关，后来在公司里我照样因为能干受到多次打击，所以医信横通从创业开始就立下规矩，坚决不允许出现这种情况，这是后话），你还没办法，因为是在体制内。
第三，我经常想创新，我在朝阳医院曾用针灸治疗过一个哮喘的，5天，收了一万块钱，家属还千恩万谢（写到医院阶段详述），但是我想继续做大，办不到...所以，我想进公司，就是想脱离体制，自己去闯！
在体制内我没法闯，只能当孙子！
当孙子、钻空子、做老子，多年媳妇熬成婆，但是我也发现能够熬成婆的媳妇不但聪明、漂亮、努力、还要有背景、肯被潜、还最好有运气，比如学了个什么最新技术，等等，总之不完全是能干就行。
在体制外，我爱怎么闯、就怎么闯（当然当时的看法有些幼稚，体制外也有制约，不过好一些），不去闯，我死不瞑目；去闯，成功了我纵横江湖，失败了我无怨无悔！
天下风云出我辈，一入江湖岁月催，皇图霸业谈笑中，不胜人生一场醉。
2、选什么样的公司，为什么？
你选的关键指标是什么？
首先你选公司选的是未来！
你为什么考硕士，是认为考了硕士就成功了，就什么都有了；为什么有人想考博士，是觉得硕士不够，博士毕业就什么都有了；为什么有人非要出国，是因为他认为出国以后就什么都有了！
以上想法当然都不对！
考硕士、博士、出国都是手段，不是目标，但全国99%的人把这个手段当成了目标，所以才走一步后悔，再走一步还后悔…大家看看《职来职往》和《非你莫属》，海龟几乎都没人要，医信横通也不要，医信横通第一不要海龟，第二不要MBA，我们自己培养给MBA讲课的老师。
认为进公司等于发财是同样的错误判断，如果进公司等于发财，那人们全进公司了！
如果一个公司进门是1000，但是三年后能到2万；另一家公司进门是5000，三年后是7000，你选哪一个？
我想你可能会选第一个，关键是怎样才能判断谁是第一个这种公司呢？
如果三年后是2000呢？
这就是我说的关键指标问题。
这些年，有好多人看了我的文章后留言，要我的邮箱，有好多人问待遇，有好多人问我公司在哪里，还有好多人问我公司到底做什么…这些都让我很无奈，我相信他们电脑水平都不差，为什么自己不去网上查呢？
所以，来面试的人，如果连公司网站都不看，那他根本对这个公司这个工作不感兴趣，他只是来找一份满足他理想待遇的一个发工资的地方，这样的人不可能混好。
抛开政治不谈，我们谈谈国共的发展，如果你处在当年，必须要自己做决定，选择加入一个，国军吃

得好穿的好武器好，游击队缺吃少穿手持鸟枪火炮，你加入哪个？
加入游击队你就成功了（牺牲不算，国军也牺牲），加入国军你就失败了，所以选择的关键是选未来，选发展。
外企和国内企业基本是和国共一个道理。
除了待遇，你还要看能学多大本事，开不开心，受不受尊重，是不是站着挣钱，等等很多指标。
给大家看个故事：2002年，一位30出头的女性去咨询谷歌CEO施密特，她该如何在大公司得到晋升。
施密特回答：“不，远离那些杂草！
寻找最快成长的公司，因为快速成长创造机会！
”当年，她加入了快速成长的谷歌，后来成为副总裁。
2008年加入了更快速成长的Facebook成为COO。
她就是Sheryl Sandberg.这些事说起来就多了，大家把我的帖子全看完，就基本明白了，现在写太多就偏离主题了。
怎么个炸庙了呢？
我大年三十给主任打了个电话，一是拜年，二是探探风声，三是告诉他我的手差不多了，过完年回去上班。
主任接电话淡淡的，说了声好，就挂了，我隐隐觉得不对。
然后过年，去他的，先喝点酒再说。
我从离开家以来，这20多年每年都回老家过年，前些年都是初六离开家，村里人也都知道，转眼到了初六，我犹豫了一下，没走。
分数好像是3月11号下来，记不太清了，只记得复试是4月20号，离下分还有一个多月，我在想，我该怎么处理这段时间呢？
虽然原来筹划的很好，但现在还是有些发怵，另外，显然医院已经发现我了。
第二天初七，村里人纷纷用怀疑的语气问我，怎么还没走啊，我说没有，人们马上用更加怀疑的语气问，不是该上班了吗？
我只好说，我考研究生了，等分呢…你猜对方是什么反应？
？
？
是一连串开心嘲讽不屑直抒胸臆翻身做主人般的哈哈大笑！
！
！
在这里介绍一点背景，第一，我们家算是村里的书香门第，中医出身，在村里比较本分，也经常帮助人，算是个好人家，我伯伯是50年代的大学生，三十年后恢复高考，我大哥是方圆那块第一个大学生，然后我二哥又考上了，我呢，从小考第一，从小学到高考，我没考过第二，而且还挺爱玩，到我上大学的时候，大学生已经不新鲜了，但是我们哥仨都考出来，有人欣赏有人嫉妒。
第二，14年前的98年，交通不便，信息不通，不像现在村里有笔记本电脑的能上网的这么多，那时候人们对北京有无限憧憬和尊敬，而，我，在北京！
第三才是关键，那一年，就是那一年，敬爱的朱镕基总理正在搞改革，很多国企工人下岗，电视上天天都是关于下岗的新闻。
人们以为我下岗了！
村子不大，我当时的感觉是不到一小时就传遍了，因为马上有本家的奶奶去家里，开始是闲聊天，然后话题转到我身上，旁敲侧击，然后是安慰一番，说什么回家也不错之类的话，这个刚走，又来一个，走到大街上，人们看我的眼神变了。
经常是一群人在那里说话，看到我走过来，当我距离他们7-8米时全都不说话，看着我，当我刚刚走过去，注意，是刚刚走过去，也就是2米，后面马上有窃窃私语，关键是这些私语你全能听得到！
还有不时爆发的大笑！
我还受得了，因为我有目标，有信仰，我知道自己在干什么…我父母也受得了，他们知道我有目标，有信仰，知道我在干什么，但是，毕竟我的目标还没有实现，毕竟，毕竟父母对村里人更在意一些，

他们是一个圈子，总之，虽然父母都支持我，都不说什么，但是，我感到氛围越来越喘不过起来。
事后我回想起来，这段屈辱的经历对成长很有用。
好女人是宠出来的，好男人是激出来的，这个激有可能是被老婆给激的，也有可能是被其他人给激的。
越王勾践，卧薪尝胆，换来百二秦关终属楚，不就是先被激，然后在立志，苦其心志吗？
……我决定，回医院。
自己的路自己走，自己的屁股自己擦，打落牙齿和血吞，不到医院去面对永远解决不了问题，别人，村里人，爱怎么想怎么想，听拉拉古叫还不用种庄稼了！
勇敢的去面对，不但是一种勇气，更是一种智慧，为什么说是智慧呢？
因为好多事，你只有面对了，进去了，才能真正了解，真正了解了才能想出切实可行的办法，然后才能解决，一件绕不过去的事，不论多难，解决了就不是个事，不解决，就永远是个事。
有时候，我们对未知有本能的恐惧，但是豁出去办了，也没有什么大不了的，如果不办，会天天难受，天天受煎熬。
好多逃犯后来都自首，也有好多逃犯没有勇气不自首，但是被抓住时不反抗，还有解脱感，为什么，就是大局一定，心不用悬着了。
这就是一两天内的事，我初九就回到了医院。
拉着我的大箱子。
装作若无其事。
在医院的院子里正好碰到主任，我热情的、自然的说，主任，我回来了，我可以上班了！
主任轻蔑的看了我一眼，撂下一句话：哼！
你就等着吧！
当然，我的宿舍还在！
同事们呢？
河北医学院校友们对我投以关切的眼神，我从眼神里能够读出问题的严重性，其他同事，都是那种难以言表的眼神，怎么难以言表？
有关切、有看笑话、有佩服、有无奈、有以上几种的综合，总之，那目光你要是真看到就肯定能懂。
当晚我打听清楚了。
原来我走的这三个月，一直相安无事，没有人提起我来，一切正常，我在首医碰到的那位主任并没有多说什么（我当时分析的靠谱）。
但是，春节时候要安排人们倒班，人不够！
由于我当时在急诊，急诊有内外科，内科在一楼，外科在二楼，病人来了要先到一楼，然后分诊，也就是说接待病人的第一站内外科是合着的，所以过年安排值班的时候，院领导和内外科急诊科主任是一起商量这事。
人不够，想起我来了（应该的，我确实工作挺利索），于是，那位外科主任说，前几天在首医刚看到我！
事情发生了变化，我彻夜难眠，思考对策。
第二天，没有人理我，我这个着急啊（上班总要主任安排啊，我不能自己穿上大褂值班去啊！）！
第三天，上午，还没有人理我，我想不能被动等待，等待就不知道他们出什么牌，我也就不知道我出什么牌，他们大不了发我工资不让我干活，反正是***的钱，但是我拖不起啊，于是我去找主任，我说，主任，我是还在急诊啊，还是去别的科（按照原来规划，这时候急诊我应该转完了）？
主任说，我管不了。
我说，那我找谁？
主任说，你找院长去吧！
我心一横，去找院长！
【感谢读者指出我诗中的问题】屈原投汨罗江我也是知道的，我记得当时看到一篇报道，洞庭湖有龙舟比赛，而汨罗江流入洞庭湖，所以见洞庭而想汨罗，所以就想起屈原，为抒胸臆尔！

我很欣赏求真求实的精神，所以非常感谢读者。
另外，我的《满江红》平仄也不对，但是又有何妨，医信横通所有的东西都和别人不一样，我的书的尺寸也是全国独一份，我命名为“横通体”，以后还有“横通客”、“横通派”，等等，公司还创了很多模型，呵呵，这些模型现在还是仅供医药企业高层沟通切磋和医信横通内部培训之用，过些年就是医药营销界的金科玉律，必学典范。
非常感谢，以后有问题请大家继续提出来，以使我能够进步，学无止境，大家也是我的老师。
谢谢大家！
大家好，不是我吊胃口，我现在连客户都不见，确实比较忙，好在这两天休息多写了点儿，请大家海涵，今天上班又开始忙了，尽量多些！
上正文...我们医院有一正三副四位院长，正院长就是我送人头马没有效果的那位，一切事情都是他说了算，副院长中有一位是外科的，两位是内科的，外科那位好像什么都管，应该算常务副院长，内科的一位管业务，一位管教学，管教学的这位院长感觉上基本不掺乎这事，管业务的那位平时感觉上对我还不错，算是欣赏，况且他是本院第一批本科生，我想他理解我，所以我先找他。
他对我很友善，好像什么也没发生一样，让我坐，给我倒水（当然，我也明白，院长给我倒水说明我就要不是医院的人了，否则，你见过院长给你倒水吗，倒水就是客人了！
），然后对我说，你的事我理解，年青人吗，难免犯错误，能改就好。
我该怎么办？
我问。
认个错，你去找找X院长（外科那位院长）。
从办公室出来，我了解到，正院长住院了，住在北京市区的一家医院，瘤！
我心中的感情很复杂，一个是惋惜，这位正院长人很有能力，临床和经营都很厉害，对我还是比较欣赏，年龄并不太老，我真希望他好起来！
同时，我又因为他不在而心中狂喜，他不在就好办多了，说实话，我对这位院长又尊敬又害怕，尊敬不说了，害怕是因为我觉得他的慈善的眼神能把你的心理活动全透视出来！
我多么盼着等我顺利脱身后他能够康复啊！
副院长是赶大车的出身，人比较粗，嗓门大，爱骂人。
我去找这个院长！
院长一见我面就开骂！
马宝琳，我们猜测，你不是考研没考上，就是做生意赔了，现在想回来上班，没门！
***的还骨折了？
！
你马上去骨科拍个片子，我看看有骨折线吗？
天地良心，我那时候主要转内科，还是第一次听说骨折愈合后有骨折线！
我脑子飞速旋转，我想肯定他说的是对的，骨折后怎么可能没有痕迹呢？
于是我说，我这个骨折比较轻，我还自己用了中药，就是拍也不见得能看出来…我一边说一边想对策，所谓骨折线肯定就是高密度发白的一条线而已，如果他非要我拍，我用铁丝缠在胳膊上行不行，应该不行，隔着肌肉呢，铁丝也太规整，找个真正骨折的病人，我放射科关系不铁！
万一院长派人跟着怎么办？
好在院长没有坚持拍X光，而是继续骂我！
马宝琳，***的小家巧玩不过我老家巧（这是他的原话，我到现在还清晰的记得他说这话的样子）！
我从骨折线的问题上回过神来，想他刚才说过的话，他说我“不是考研没考上，就是做生意赔了”。
哈哈，这个农民，果然不出我所料，他对考研不了解，不知道分什么时候下来，不知道什么时候复试！
哈哈！
于是，我恭恭敬敬的说：X院长，我，不是小家巧。
我说这句话的时候，重音放在“我”上，而不是放在“不”上，这样他听起来的意思就是他是老家巧，而我不是，谁让他骂我脏话呢！

他是院长，又是长辈，我总不能也骂他***啊。
院长办公室主任，一个女的，也在，听完我这句话，转身就出去了。
后面又进行了一小会谈话，说是谈话，其实就是他骂我，我呢，他骂我三句我就回一句，我那时就发现自己有一项才能，就是特别生气的时候很冷静，越真生气就越冷静，在我医生生涯中三次和患者家属过招（这家医院一次，朝阳医院一次，同仁急诊一次，以后再写），每次我都非常冷静。
这次谈话后，我知道了院方的意思，因为我捣蛋，考研没考上或者做生意赔了，非要当典型杀一儆百不可！
我该如何应对呢？
我反复思考后确定了几点：第一、我认为我能考上，心里有点谱，就算万一考不上也要当成考上来办；第二、当成考上办就要往走了办；第三，他们想收拾我，我向往走了办，就要死气白咧的要求不走，要求上班，反着来！
主意已定。
天天要求上班！
天天找院长！
有位朋友问我怎么搞定院长的，以上就是我的想法和做法，除了送了一次礼无效后，我就决定不送了，也谈不上搞定，就是我判断局势，判断他想怎么办，判断他想怎么办要站在他的角度去想，站在他的角度来看，局势很简单，那就是如果不把我给制服了、打惨了，以后医院就没法管了，像我这样的外地大学生一共40多个，几乎都想走，所以杀一儆百是他们必须做的。
这些年江湖游历，见闻渐多，思考渐透，早就明确的知道干什么事都有两种截然不同的办法。
想搞定一个人，拉出来做做，送点东西，金钱美女古玩字画等等，反正是他喜欢的，这样能搞定；什么也不送，大模大样的去办公室，有理有据的，从大局观上完整的谈一谈，也能搞定。
我国企业搞政府关系，基本上是用第一种；美国人肯定也有很多这么干的，但是我们了解到的还有另一种方式，就是用整体解决方案去游说政府，美国有专门的游说政府的公司，就是摆事实、讲道理。

编辑推荐

《这个医生不干了》编辑推荐：首部揭露医生职业苦逼现状的书，医患关系冲突不断升级，医生该怎么办？
医生的最强励志书，如何逃离白色巨塔，从最穷的医学毕业生到转型成功。
全国唯一的最大医生网站，丁香园网站最追捧热贴，全国百万医生最关注、最期待的作品！
医学毕业生毕业后，最难就业，该何去何从？

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com