

<<抓住每分钱>>

图书基本信息

<<抓住每分钱>>

前言

## <<抓住每分钱>>

### 内容概要

着手写这些回忆材料之前，我并没有想到要把它出版成书，甚至没有把它当作一部非正式的自传，所以没有认真地琢磨如何安排前后顺序及保证故事的完整性问题。

沉浸在多年来朝夕相处、亲密无间的合作伙伴和同事间的深厚友谊中，我感到无比的快乐和满足。但我意识到，虽然这些经历是我一生中的快事，但如果长篇大论肯定会让读者厌烦，因此，在回忆录中，我只提到了在构筑商业利益中，表现积极活跃的一小部分合作伙伴。

## <<抓住每分钱>>

### 作者简介

约翰·D洛克菲勒，美国石油大王，洛克菲勒财团的创始人，美国历史上最富有的人。自16岁从商到55岁退休，洛克菲勒创造了美国商业神话，从无到有创建起自己的财富大厦，谱写了平民阶层奋斗崛起之歌，是“美国精神”的耀眼典范。晚年，洛克菲勒开始投身慈善事业，捐款总计5.5亿美元，在世界医疗、教育、环保等多个领域做出了卓越的贡献，树立了慈善运作管理的典范，开启了慈善新时代。

## <<抓住每分钱>>

### 书籍目录

#### 第一章 旧朋老友

阿奇博尔德先生

争论与资本

成功的喜悦

友谊的价值

景观路设计的乐趣

#### 第二章 获取财富是困难的技艺

家庭教育

开始工作

第一笔贷款

恪守经营原则

10%的利率

反应迅速的借款人

募集教会资金

#### 第三章 标准石油公司

无惧流言飞语

现代企业

新机遇

美国商人

#### 第四章 石油行业的经历

抓住每分钱——洛克菲勒大传目录涉足石油业

海外市场

标准石油公司的创建

安全保障方案

为什么标准石油公司支付可观的分红

正常的发展

资金的管理

性格决定一切

收购巴克斯

回扣的问题

管道运输与铁路运输

#### 第五章 其他的商业经历和商业原则

其他行业的投资

挽救病入膏肓的企业

采矿

造船

聘请竞争对手

未出过海的船务经理

出售矿业

遵从商业法则

大萧条的经历

#### 第六章 赠与的艺术

赠予的精神内涵

富人的局限

最大程度的慈善事业

<<抓住每分钱>>

无私奉献是成功之路

服务社会的慷慨

科学研究

助人的重要原则

一些基本原则

第七章 慈善托拉斯：赠与合作原则的价值

慈善的方式

罗马天主教的慈善事业

已收的资助申请

彼此相关的慈善机构

高等教育的资助申请

威廉·R·哈珀博士

有条件赠与的原因

慈善托拉斯

附录洛克菲勒信札

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

11

12

13

14

15

16

17

18

19

20

21

22

<<抓住每分钱>>

章节摘录

<<抓住每分钱>>

名人推荐



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>