

<<好人缘好办事>>

图书基本信息

书名：<<好人缘好办事>>

13位ISBN编号：9787530847336

10位ISBN编号：7530847333

出版时间：2008-9

出版时间：袁剑锋 天津科学技术出版社 (2008-09出版)

作者：袁剑锋

页数：227

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<好人缘好办事>>

前言

“一个好汉三个帮，一个篱笆三个桩”。

在当今这个时代，单打独斗寸步难行，孤胆英雄已鲜有踪迹，人与人之间的沟通日益频繁，人与人之间的合作愈显重要。

无论你从事何种职业，身处何地，都免不了要跟各种各样、形形色色的人打交道，与他们沟通，与他们共事。

好人缘可以给你创造机遇，好人缘可以延伸你的能力，好人缘更是你用之不尽的资源财富。

一位国内的财富精英甚至宣言，其最大的也是最重要的成功资本就是人缘。

所谓好人缘，就是你与周围的人普遍都保持着良好的人际关系。

如果说，人际关系是成功的普遍法则，那么在中国这一点尤为重要。

中国的历史传统造就了中国人讲人情、重关系的习性，办事要讲人缘，成功要靠人缘，没有人缘就会处处碰壁，没有人缘在社会上站不稳吃不开。

斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

如何才能好办事，办好事，首先要知道的就是怎样建立好的人缘。

一位成功的商人说：“人际关系就像播种一样，播种越早，收获越早；撒下的种子越多，你收获得也越多。

”同样，一种人际关系能否给你带来利益，也需要你精心播种与培育。

<<好人缘好办事>>

内容概要

一个人的`人际关系状况，即是否有好“人缘”。
直接影响到事业成功与否，更关系到办事能不能顺利地达到目的。
好人缘在人的一生中具有举足轻重的分量。
往往能够决定一生的命运。
社交是现代人必备的一种生存技能。
是一个人成功的基本条件。
它是一面镜子。
能够折射出一个人的眼光、才能和智慧。
细细地品读你手中的这《好人缘好办事》吧！
它从不同的角度为你阐述、分析社交的方式与技巧。
总结社交的经验与教训。
揭示社交的奥妙与真谛。
它像一块引玉之砖，叩开你智慧的心扉。

<<好人缘好办事>>

书籍目录

第一篇 重视人缘——人缘决定你的办事结果好人缘是你人生中最重要资本朋友的数量，与机遇成正比财运不够人缘凑朋友资源，决定你的竞争力人缘是你个人能力的延伸朋友决定你的“富贵指数”没有他人协助，有才华也不能成功成功办事不在于你知道什么，而在于你认识谁积累人气，能实现由穷到富的蜕变潜在的关系网，是未来事业成功的催化剂

第二篇 网络人缘——突破人际交往中的瓶颈朋友间的金钱往来不能含糊不清妥善处理同事关系，过分表现会让你失去人缘笼络朋友心，就要避开面子的“雷区”莫让失控的情绪成为你人气的“杀手”不要以为朋友间就不需要客套话与陌生人套交情，要善于活跃气氛想赢得谈判，就先与对手搞好关系抬高自己，但别贬低别人做错事时主动道歉，可以挽回局面让友谊在交谈之后更深厚不必对社交有恐惧心理突破瓶颈，就要清楚你缺少哪些人际资源

第三篇 培养人缘——营造你的个人魅力赢在第一印象人靠衣服马靠鞍，衣着穿戴要合乎身份搭配小饰物，为形象增加亮点让你的声音充满魅力不要忽视握手，让待人接物恰到好处增加自己的“可利用”价值好口才，让你更引人注目适当夸大自己的能力女人用才艺让自己更受欢迎男人用风度让自己人气直升

第四篇 巧得人缘——以出色的口才赢得好人缘好人缘从恰当的称呼开始巧妙恭维好办事让幽默成为人际沟通的助推器语气委婉，别人更愿意帮你“拍马屁”也是一座沟通的桥会说会劝，才能成功办事精湛口才，帮你获得别人的好感口才里面学问大，不要把话说得太满好口才是成功办事的“试金石”主动倾听，给别人留下说话的空间口下有情脚下有路

第五篇 修炼人缘——有人情味才有好人缘用你的亲和力去感染别人送出你的微笑，留下他人的好感谦虚的人总能得到更多朋友一诺千金，向别人展示你的诚信真诚待人，别人才会真诚待你低姿态，让你人气上升心胸豁达，学会设身处地替他人着想心态平稳，方能从容应事乐于同别人分享做人要有人情味

第六篇 善结人缘——找个贵人帮自己成事阅人有术，和能带给你机会的人建立关系与可师者为友，让人脉开始“知识化”和什么样的人在一起，就会成为什么样的人利用成功朋友的推荐，来改变自身处境投靠师长成大事学会利用他人的能力勇攀高枝，就能实现人脉突破别错过赏识你才华的人聪明人会借成功人士之名办事巧向名人借人气近大者大，近小者小贵人相助，生意天成

第七篇 依靠人缘——善于发掘能为你办事的人善于依靠人缘才能办好事多一个朋友，多办一件事遇难事时，有人提携很重要让校友为你添砖加瓦同窗之谊，关键时刻起神效外国朋友能帮你拓展国际空间培养优秀的下属，发挥他们的作用拉拢与领导关系密切的人才能上位依靠上司好升迁搞定客户，业绩倍增摆平对手，使之为我所用善借亲缘巧办事

第八篇 广结人缘——养成“储蓄”人情的习惯积累人缘，建立零存整取的“人情账户”制造储蓄人缘的机会有效地储蓄人情，交对朋友才能办对事帮他人打圆场，为自己网罗人缘让饭局成为人际联系的桥梁经常问候，长期维系朋友间的感情把同事经营成朋友，工作人情两相宜利用网络，广结四海宾朋不能挥霍你的人情积蓄帮助别人也是帮助自己

第九篇 人缘禁忌——求人办事的禁忌千万不能强人所难事没办成，也要感谢对方不要以为你不提，别人就会忘记你的人情求人办事忌“脚踏多只船”求人相助切忌直来直去有求于人，要注意说话的技巧巧于示弱，是求人帮忙好的方法学会感情投资是求人办事的基础“礼”多人不怪，礼要送到人心坎里

<<好人缘好办事>>

章节摘录

第一篇 重视人缘——人缘决定你的办事结果好人缘是你人生中最重要资本 募捐的人常说：“有钱的出钱，没钱的出力。

”古代街头卖艺的也常说：“有钱的捧个钱场，没钱的捧个人场。

”这些话无疑都说明了一个道理：人缘，就是你人生中最重要资本。

在你开始准备开办自己的企业时，你可能没有钱、没有设备、没有技术。

不要紧，只要你拥有掌握这些资源的朋友就行。

简彤想买台电脑，但因苦于不懂行，于是求助朋友孙杰说：“我想买一台电脑，可是我不太懂要买什么等级的，市面上种类又多，真不知从何下手。

”孙杰听后说：“我有一个朋友对电脑软硬件都很熟悉。

要不要我帮你介绍认识？

也许可以给你一些建议。

”“那真是太好了！

这样我就不用担心买到不合适的电脑了。

”简彤如释重负。

相信大家一定都有类似的经验。

遇到困难或者有弄不懂的地方，往往会求助于周围的朋友，有些则通过朋友的介绍而求助新朋友，如此一来，我们的问题不仅解决了，还认识了越来越多的朋友，我们的人脉网也就越来越紧密了。

那么，当我们开始建立自己的人脉网时，我们该如何获得好人缘呢？

1.让自己去适应环境，因为环境永远不会来适应你。

无论发生什么事情，都要站在对方的角度，体验一下对方的感觉。

还要学会低调一点，大方一点。

2.嘴要甜，平常不要吝惜你的喝彩声，会夸奖人。

好的夸奖，会让人愉悦，有礼貌。

不管对方是谁，见面的时候应该打个招呼，把自己真诚的微笑展示给他们。

不要小看这几点。

很多人总会说：“我和小李关系不错的，我们天天见面都打招呼。

”也可以说：“不知道怎么搞的，小李见了我连招呼都不打了！

”这两句话是不是有不同的效果？

亲和的人事关系肯定有利于事业的发展。

3.善解人意。

同事病了，你打电话问候一声；同事有困难，你伸出无私的援助之手。

这样他们最起码能感觉到你的真诚、你的关爱。

如果你是领导，在总结工作时要尽量把错误揽在自己身上，把功劳记在下属身上。

当上司和下属同时在场时要记得及时表扬你的下属。

批评人的时候一定要在只有你们两个人的情况下才能进行。

当然，只有经营人缘的方法而没有扩大人际接触面的途径，还是远远不够的，只在少数人中拥有好人缘，还是难以成事的。

你不妨选择一些机构，活跃其中，那是建立人脉关系的最佳地方，可以帮助你结识更多的朋友，让他们为你带来意义更全面的好人缘。

例如。

加入一个集邮社，一个健身俱乐部，或者一个政治团体，随便哪一个团体都可以。

认识里面的人，建立你的人脉关系。

事实上，人缘越好，人脉越宽，做起事来就越方便。

每个业务人士，都希望得到那些有一定背景的大人物的帮助，以期在事业的发展上能够少遇些障碍。

由此可见，有技巧地搭建丰富的人脉关系，并博得他们的青睐，是我们到达成功彼岸的有效方法。

<<好人缘好办事>>

专家点评人缘越好，路子就越宽，事情就越好办。

一个优秀的人，往往能影响他身边的人，同样，身边有很多优秀的人，也会影响自己。

好人缘是你人生中最重要资本，也是成大事者最重要的因素。

朋友的数量，与机遇成正比我们常在一个人取得成功时说：“那还不是他的机遇好！”

事实也的确如此，但是你为什么不问：“为什么他的机遇好？”

难道是上帝偏心于他不成功？

不，机遇对任何一个人都是公平的，不同的是朋友数量，可以说机遇就是交友广泛与否的潜台词，朋友的数量，会直接影响到机遇的多少。

学历，金钱，背景，机会……也许这一切你现在还没有，但是你可以打造一把叩开成功之门的金钥匙——众多朋友。

这是一个靠人脉求发展的年代，谁都不可能成为鲁滨孙那样的孤胆英雄，而应该结识更多的朋友，然后站在巨人肩膀上！

贾东革起先是北京一所小学的美术教师，有一天，偶然在杂志上看到一则有人利用收集到的火柴商标，引发学生的学习兴趣和创作灵感的报道，他由此决定收集火花。

为此他展开了广泛的交际活动：他首先邮寄了200多封言词中肯、情真意切的信给各地火柴厂家，不久就收到六七十多个火柴厂的回信，并有了几百枚各式各样精美的火花。

他并没有就此满足，而是主动走出去以“花”会友。

1980年结识了在新华社工作的一位“花友”，一次就送给他20多套火花，还给他提供了一条关键信息，建议他向江苏常州一花友索购花友们自编的《火花爱好者通讯录》，他由此又结识了国内100多位未曾谋面的花友。

他与各地花友交换藏品，互通有无；他利用寒暑假，遍访各地的花友，还通过各种途径与海外的集花爱好者建立联系。

贾东革不仅在与“花友”的交往中享受到了无穷的乐趣，还为他的成名创造了机会。

他先后在报刊上发表了几十篇有关火花知识文章，成为北京晚报“谐趣园”的撰稿人。

他的火花藏品得到了国际火花收藏界的认可，跻身于国际火花收藏组织的行列。

1991年他的几百枚火花精品参加了在广州举办的“中华百绝博览会”……他以14年的收藏历史和20万枚的火花藏品被誉为“火花大王”而名甲京城。

可以说，贾东革的成功得益于他营造的“人脉”，他以“花”为媒，结识了很多朋友，然后通过朋友再认识朋友，一直把人脉关系建立到全球。

由此获得了成功的机遇。

你有没有这样的感慨呢？

“如果我有足够多的关系，一定可以更加顺利地完成这件工作！”

“如果和那位关键人物能够搭上关系，做起事来就方便多了！”

是的，无论你从事什么工作，或者将来是否准备创业，你都需要有意识地去开发人脉，这样对你未来的发展将起到很重要的作用。

李向南大学毕业后，应聘到一家报社广告部工作。

工作期间，他时常接触到三星、美的这样的大客户。

他在给他们搞创意或争取版面时很卖力，从不偷懒，而且还经常征求他们的意见，这些客户对他的态度很满意，因而彼此间关系十分融洽。

后来，李向南离开公司独自发展时，自然想到了这些过去的伙伴，美的空调恰好在该市还没有专卖店，他就跟销售部的负责人谈起此事，当然人家很给他面子。

在众多竞争对手条件都差不多的情况下把独家销售权给了他。

所以，你在公司工作最大的收获不不是你赚了多少钱，积累了多少经验，更重要的是你结识了多少朋友，积累了多少人脉资源。

人脉资源不仅是你在公司工作时有用，即使你以后离开了公司，还会发生作用，成为你事业发展的重大资产。

专家点评朋友的数量与机遇成正比，丰富的人脉能为你带来更多成功的机遇。

<<好人缘好办事>>

也许你只不过是一名普通的公司职员，每天过着朝九晚五的生活。但请不要忽略人缘对自己的功用，只要多结交朋友，总会有一个人为你带来你梦想的机遇。财运不够人缘凑“人缘”是看不见摸不着的东西，也不能像珠宝店里的珍珠一样有明码标价。但纵然是再贵的珍宝，也不能和“良好的人际关系”的含金量相提并论。所以，如果你苦于自己没有发财致富的运气，就不妨广结善缘，让好人缘来帮你凑足财运，这不失为上上之策。

从表面上看，人缘不是直接的财富，但它是潜在的无形资产，是潜在的财富。经过观察我们可以发现，缺少财运的人与财运亨通的人最大的区别就是，前者的朋友非常少，而后者却朋友遍天下。

古语“穷在街头无人问，富在深山有远亲”固然有一定的道理，但是从另一方面来讲，也正是因为后者有了丰富的人际资源，所以才拥有了巨大的财富。

没有丰富的人际资源，就很难聚积财富。

比如，你拥有很扎实的专业知识，而且是个彬彬有礼的君子，还具有雄辩的口才，却不一定能够成功地促成一次商谈。

但如果有一位关键人物协助你，为你开开金口，相信商谈成功便成为轻而易举的事情。

所以，如果你想扭转财运，那么就要倾力打造自己的人际关系。

李扬帆的生意如今已经做到国外，固定资产过千万。

而十几年前，他还只是一个来自河南乡下的穷小子。

那么他凭什么赢得了如此多的财富？

用他自己的话就是：“我能有今天，靠的都是朋友的帮助。”

的确，是人脉造就了他这个千万富翁。

李扬帆非常善于积累人脉，为了随时认识更多的朋友，他随身都带着自己的名片。

他说：“哪天要是出去没有带名片，我会浑身不自在。就像自己没有带钱出去一样。”

“不要抱怨自己财运不好，事实上不是因为你财运不好，而是你的人缘不够好。

聪明的生意人都非常善于储备人脉资源。

孙耀唐先生在三十岁的时候，就成为一家电子公司的老总，可以说，孙耀唐先生是一位成功的生意人。

孙耀唐先生平生最信奉“得关系者得天下”这一准则。

在他的眼里，有关系的高手就像是左右逢源的人，他们四通八达，没有到不了的地方，也没有谈不成的生意；而一旦没有了宝贵的关系，则会如履薄冰，寸步难行，那种投门无路、四面楚歌的焦虑和窝火简直就像被武林高手点了死穴，既动弹不得，又奈何不了。

所以，见多识广的张总天天忙着的就是广积“关系”。

有朋友帮助是事业成功的很重要保障，只有人际关系丰富的人，才能取得丰富的财富资源。

我们经常听到的一句话是，这个世界上到处是有才华的穷人，为什么那些学历很高的人不能取得成功呢？

因为他们总是信奉靠自己的力量就能取得成功，而不肯或者不屑于同别人合作。

事实证明，这样的做法是不正确的。

前面我们已经讲过，一个人的成功85%来自于人脉，只有15%靠的是专业知识。

一个能成大事的人，关键不在于他自身的能力有多强，而在于他借助别人智慧的能力有多强。

一些人之所以能财运亨通，都是因为他们非常注重对人际资源的投资，而一些人之所以一辈子都跳不出穷人的怪圈，是因为他们从来不懂得积累人缘。

所以，如果你想变成一个富人，那么就要有意识地去扩大自己的交友圈，并不断地去丰富和发展它。

专家点评一个人的力量毕竟是有限的，如果能获得周围朋友们的帮助，那么他的成功就会变得非常容易。

在这个大鱼吃小鱼、快鱼吃慢鱼的竞争激烈社会，要想赢得财富，就应该从现在开始积累人脉，因为只有丰厚的人脉才会带来丰富的财富。

<<好人缘好办事>>

朋友资源，决定你的竞争力如果说，个人竞争力是一分耕耘，一分收获，那么没有朋友，个人竞争力肯定不足。

若加上朋友，个人竞争力将是一分耕耘，数分收获。

可以说，对于个人来讲，专业知识是利刃，朋友资源是秘密武器，朋友资源决定了你的竞争力。

之所以说朋友资源决定你的竞争力，是因为他们能在你需要帮助的时候给予你帮助。

比如，一个朋友资源丰富的人，需要看病的时候有医生朋友，需要跟政府打交道的时候有官场上的朋友。

这表现在生意场上，就更明显了，没有资金，有人借给你，缺少人才，有人给你推荐，这样的人做起生意来自然就如鱼得水左右逢源了，他们的竞争力相对那些朋友资源匮乏的人来说，自然强多了。

为了了解人际能力在一个人成功的过程中扮演着何种角色，哈佛大学曾经针对贝尔实验室顶尖研究员做过调查。

他们发现，被大家认同的专业人才，专业能力往往不是重点，关键在于“顶尖人才会采取不同的朋友策略，这些人会多花时间与那些在关键时刻可能对自己有帮助的人培养良好关系，在面临问题或危机时便容易化险为夷”。

这就是好人缘对竞争力的影响。

也就是说，如果你在平时建立起了丰富的人际关系资源网，一旦出现了问题，只要有朋友的帮忙，所有问题便立刻都能迎刃而解。

朋友资源是无形的资产，虽然它不是直接的财富，可是没有它就很难聚积财富。

即使一个天才，也不可能样样精通，碰到自己从未涉足的领域和难以解决的问题时，如果有好的人际关系，就可以在朋友资源里找到这方面的“专家”，及时解决问题，使成功变得更容易。

要想在事业上有所成就，除了有足够的金钱，还要有能力。

如果有一个人在你前进的道路上帮你一把，那么你会产生飞跃。

一般人经常有这样的感慨：成就一番事业为什么就这么难呢？

这是实话，因为成功的路上有很多障碍，要想提高自己的竞争力更是难上加难。

但是，如果我们能够找到几个能帮助我们实现梦想的朋友，那么成功就可以变得不那么困难了。

李景全是香港有名的实业家，他就是一个得贵人相助而成为富人的典型例子。

从一个一文不名的穷人，到香港小有名气的实业家，李景全的成功之路给了我们许多启示。

李景全的建超实业公司，每年的营业额在7000万港元以上。

当年独立门户时，李景全只有18岁，他在创业历程中曾得到贵人曾文忠的帮助。

不到18岁的李景全辍学后开始了给人打工的生涯。

第一份工作是在一家电子公司当电子零件推销员。

名为推销，实际上就是一个送货员。

他在这干了一年，接触到了很多电脑行家，其中就包括曾文忠。

在工作期间，他逐渐对电脑业产生了兴趣，想自己创业当老板。

于是年仅18岁的李景全拿出2万元积蓄和别人开了一家小型工厂，专替电脑商装嵌电脑界面板。

但由于经验不足，加上合伙人的轻视，最后李景全和合伙人分道扬镳，退还了合伙人2万元入股钱，工厂便归李景全一人所有了。

此时的公司已经欠债20多万元，但李景全并没有被打垮，而是以积极的态度面对。

他找来一帮同学帮忙，短短时间，他公司的每月生意额达到50万元，半年后便把所有的债务还清了。

此后公司的业绩却一直平平，直到遇到贵人曾文忠。

曾文忠此时已是香港有名的电脑商。

1985年，他的海洋电脑公司有意扩展业务，希望设厂进行生产。

他就想到了以前认识的李景全。

曾文忠认为李景全年轻有朝气，与他合作可以放心。

而李景全正想企业能有个大的突破。

于是双方签下合作协议，成为合作伙伴。

之后，有了曾文忠的支持，公司的业务蒸蒸日上。

<<好人缘好办事>>

几年后他到深圳设厂，将台湾地区的业务也抢过来不少。

到了1990年，工厂营业额已近7000万港元，成为香港生产小型电脑板的著名厂家之一。

李景全的成功，朋友曾文忠起了很大的作用。

试想，如果李景全没有朋友帮助，那么，即使能成功，也不可能那么快。

气球飞不起来，是因为它没有被打气；一辈子都不走运的人，是因为他没有足够的人缘！

生命中如果没有一个朋友出现，你的人生道路就会艰辛。

对于一个渴望成功的人来说，朋友就是其生命中的一个支点，凭着它，你可以轻松撬起不轻松的人生，让自己的生命绽放美丽的花。

放眼天下成功人士，在他们奋斗的过程中，都曾得到过朋友的支持，因为得到了朋友的支持，才度过了人生中最艰难的时期，缩短了创业的时间，走向了辉煌。

同时，我们也看到许多事业初成的人因没有朋友相助，辛辛苦苦建立起来的事业大厦毁于一旦。

可见，朋友相助对于我们的人生是多么重要。

<<好人缘好办事>>

编辑推荐

《好人缘好办事》中良好的人脉关系让你拥有更多的成功机会。

成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

好人缘是一种最高境界的处世能力！

人缘好的人处处受欢迎，办事皆顺利，身处何地都是一个焦点。

人际交往的艺术是人步入社会所必须面对的，人缘的好坏也说明了一个人的成熟度。

善于与人打交道的人，他在社会上的路上走起来也比较容易。

好人缘绝非可有可无，它是人生的基石，是事业的助推剂。

人缘好的人处处受欢迎，办事皆顺利，让你在一个更大的舞台上演绎你的人生。

不断把自己的人脉关系向高处延伸，你会拥有一个别样的世界。

良好的人脉关系让你拥有更多的成功机会成功的第一要素懂得如何搞好人际关系好人缘是一种最高境界

的处世能力重视人缘——人缘决定你的办事结果网络人缘——突破人际交往中的瓶颈培养人缘——

营造你的个人魅力巧得人缘——以出色的口才赢得好人缘修炼人缘——有人情味地有好人缘善结人缘

——找个贵人帮自己成事依靠人缘——善于发掘能为你办事的人广结人缘——养成“储蓄”人情的习

惯人缘禁忌——求人办事的禁忌

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>