第一图书网, tushu007.com

<<如何练就赚钱的本事>>

图书基本信息

书名：<<如何练就赚钱的本事>>

13位ISBN编号：9787530850770

10位ISBN编号：7530850776

出版时间：2009-4

出版时间：天津科学技术出版社

作者：王向南

页数：384

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

经商创业，已成为当代人的一种时尚、一种追求。
成为实现人生价值的一种途径。
许多人都将独立创业作为创造财富的首选。
在创业的队伍里，有无数热血青年功成名就，体验着创业的幸福与快乐；在浩瀚的商海里，有无数有志之士成为经商高手，跃入富豪的行列。
然而，也有许多人被淹没，悲惨地或悄然地沉入海底，给人们留下了许多宝贵的经验与深刻教训。
可见，商场如战场，既捉摸不定，又残酷激烈。
勇敢的商战搏击者，不但要充实自己、完善自己，还要在竞争激烈的商场中战胜对手、战胜自己。
如果你没有坚实的基础，就会在商海的风雨中飘摇不定，甚至功亏一篑，即使面临再好的机遇，也将一事无成。
你所看到的成功商人，表面上可能很普通，但骨子里都是神通广大、很有本事的。
试想，没有丰富的经验，没有过人的胆识，没有几分天赋，他们又怎么能够在残酷的市场竞争中过关斩将，击败无数对手，最终胜出呢？

第一图书网, tushu007.com

<<如何练就赚钱的本事>>

内容概要

不管你是初出茅庐的商场新手，还是久经沙场的商界老将，要想在风云变幻的商海求得生存与发展，在激烈的商战中立于不败之地，都需要不断地学习新知识、借鉴新经验、磨炼新本领，这是商人一生要做的功课。
否则，故步自封、不虚心学习，你将会在复杂多变的商海中独自摸索很长时间。
《如何练就赚钱的本事》一书，是许多成功商人智慧的结晶和经验的总结，它全面向你传授创业与经商的经验与知识，热情地向你奉献创业与经商的谆谆告诫。
它就像茫茫黑夜里的一盏明灯指引着你，使你在焦急的寻觅中、无奈的等待中、不知所措的迷惑中得到真诚的帮助，使你在商海淘到珍贵的“金子”。
《如何练就赚钱的本事》将会使你拥有独到的经营眼光，过人的生意头脑。
细心品读和聆听书中的忠告，并将其转化为行动，可使你在商场步步登高，成为一名智慧的商人，一位成功的老板。

<<如何练就赚钱的本事>>

书籍目录

第一章 老板心态是这样炼成的经商前先磨炼心志心胸有多大，生意就能做多大开创事业要有魄力做生意顶要紧的是眼光忍耐是赚钱之道吃得苦中苦，方为人上人好的直觉是赚钱的有力工具观念一新，万两黄金赚钱不要太爱面子生意场上敢打敢拼才会赢仁义也是财富信誉会让你在生意场上游刃有余做生意需速决速断赚钱一定要实事求是头脑精明好从商做商人要学会保持低调好商人永远不会满足现状修炼做老板的基本功生意人要结交的五类人商务往来，学会送礼的技巧第二章 独立创业是赚钱的开始创业成功并不难创业是一场持久战创业设想要有自己的主见放弃不切实际的创业目标根据自身条件，确定投资领域尽量减少投资利润高、风险大的项目瞄准赚钱的目标从“ 身边 ”开拓市场熟门熟路好成功投资冷门更易出人头地女人和嘴巴是两大财源将目光对准青年消费者开创第三百六十一行合理筹集创业资金为创业储备知识学习成功者的创业经验良好的合作会使你如虎添翼回避创业的风险必须信守的四大创业信念赚取第一桶金的秘诀远离创业失败者的性格创业失败的七大原因第三章 机遇成就财源：有钱人的点金术商机带来滚滚财源处处留心皆生意商机不是等来的看清商机的六副面孔创造商机出奇制胜抢先一步，捕捉商机在司空见惯中找商机准确预测，“ 天时 ”带来商机审时度势，善抓政策大商机因地制宜，发掘商机从不满意中发现创业机会细节之中有商机信息就是财富从没有商机的地方创造商机抓住万分之一的机会如何成功把握商机第四章 练就白手起家的本领白手起家最光荣无本也能生利利用别人的钱起家从最简单的生意做起“ 主动+勤奋 ”是白手起家的法宝智慧是白手创业最大的本钱用好点子空手套白狼巧用时间差做生意妙用地区差价发财借机招财，无本生利变废为宝，废品之中有黄金预约销售，智慧生财白手起家的6个秘诀缺少资本赚钱的绝招第五章 小本也能赚大钱从小本生意做起一厘钱也能致大富大买卖源于小生意小产品也能做成大生意小本经营，靠成本优势取胜贴近百姓生活的小本买卖更有利可图小本经营也有大智慧小投大赚，薄利多销小改进也能够赚大钱“ 四两拨千斤 ”的小本经营术见缝插针：小龙可以斗猛虎勿以利小而不为小本赚大钱的“ 四大法宝 ”小本生意做大的四个步骤第六章 要赚钱先学会这几招一、借鸡生蛋，借力生财好风凭借力，送我上青云用别人的智慧为自己赚钱借鸡生蛋，借“ 势 ”赚钱借助名人的影响扬名借用媒体扩大影响会借更要会用，以优势互补取胜二、知识带来财富知识变资本，敲开财富门一个创意造就一位富翁策划成金，知识先行文化搭台，经济唱戏专业知识是赚钱的资本妙笔生金，利用知识赚钱-三、个性与创新是经商不败的秘诀个性是赚钱的法宝赚钱就得出新招出奇制胜，发财之道逆向思维可创造财富奇异广告，带来奇效环境独特，买卖兴隆厚利适销，紧盯富人的“ 口袋 ”把握流行，顾客就会追着你个性定价赢商机笑脸迎顾客，和气生财四、敢冒风险赚大钱带着财富梦想去冒险不入虎穴，焉得虎子敢冒大风险，才能赚更多的钱预见能力和冒险胆略是赚大钱的资本敢吃螃蟹且要快对不必要的风险采取退让第七章 智慧管理才有效益经商无小事，管理是关键智慧管理，决策是艺术得人才者得天下学会识人很关键大胆起用比你优秀的人用人之长，弃人之短给员工留出发展空间打造一个特别能战斗的团队切忌任人唯亲经商会理财，财源滚滚来成功理财在于盘活资金将钱花在刀刃上居安思危，防败守业谨慎应对经营危机转行并不可怕，不要一条道跑到黑时时防范企业倒闭的风险

章节摘录

第一章 老板心态是这样炼成的1 经商前先磨炼心志一个人要想经商赚钱，心理上的锤炼是必不可少的环节。
因此，孟子将苦其心志 ” 看得比 “ 劳其筋骨 ” 还重要。
经商者在创业之前，就要通过多种历练，做到身体上不怕劳累、心理上不怕折磨、事业中不怕起伏、创业中不畏艰险。
这样才会有信心和勇气在商海搏击。
有这样一一个故事。
第二次世界大战期间，有位名叫塞尔玛的年轻女子，陪伴丈夫驻防在美国中部加州靠近大沙漠的陆军军事基地中。
营区生活条件简陋，天气十分炎热，在那里一天中有很长时间温度都在40°C以上，风总是整天地吹，四处尘土飞扬。
有一次，塞尔玛的丈夫奉命到沙漠深处参加为期一个月的军事演习，她一个人留在基地的铁皮营房中，周围居住的都是不懂英语的土著印第安人，于是她给父母写信要求回家。
她的父母很快便回信给她，信中只有两句话：“ 两个犯人从牢房的铁窗向外望，一个人看到的是荒凉和泥巴，另一个人看到的却是夜空中的星星。
”塞尔玛将这两行字看了又看，她明白了父母的心意：倘若一个人总是低着头，结果只能看见地上的泥土。
我为何不抬头看一下天呢？
抬头看，就能看见天上的星星，我们的生活中不仅只有泥土，还有星星。
她感到很羞愧：“ 好的，我就去寻找星星。
”塞尔玛暗暗下定了决心。
从此后，她走出了屋子，开始主动与土著人交友，并请他们教授怎样纺织东西、制作彩陶。
土著人礼貌热情地接待了她，并将一些珍贵的工艺品送给她，她也因此爱上了印第安文化。
不光如此，她还开始研究沙漠，沙漠之中的日出日落，那些五彩绚丽的沙漠植物在她眼中显得十分迷人。
沙漠依旧、土著人依旧，只是她的心态变化了。
两年过后，塞尔玛成为了沙漠专家，并依据这段生活经历写出了《陕乐的城堡》一书，该书出版后十分热销。
你若在患难之日胆怯，你的力量就要变得微不足道。
对于经商者来说，心态十分重要。
那些成功的创业者在碰到困难、挫折与失败时，是从不灰心丧气、消极悲观的。
刘先生出生于四川一个偏僻的小镇上。
他16岁时，为了减轻家庭的负担，不得已辍学自谋生路。
做什么营生好呢？
刘先生家的邻居经营药材，每月能获得几百元的利润。
这笔利润当时在他们家乡是一个令人羡慕的数字。
于是，刘先生抱着试试看的心理，购买了一些板蓝根，拿到集市上去卖，当天全部卖掉，赚了20元钱。
次日，他将这20元钱全部购买了药材，没过两天便顺利卖出，又赚了三十多元钱。
这样坚持了两个月，他一直在赚钱。
尝到了经商甜头的刘先生，更加兴奋了，他说服父亲将家底拿出，购买一批药材准备大赚一笔。
然而，没想到的是，这批药材竟然是假的，只是一堆干柴罢了，全家人都傻了眼。
常言讲得好：“ 旱路不通走水路。
”刘先生心想，没有本钱了，但年轻人有的是力气。
于是，他与几个同龄人合伙开办了一个砖瓦厂，三个月后砖瓦厂准备点火烧窑，然而后来一次山洪暴

发，竟使得好端端的砖瓦窑转眼间变为一堆碎片。
经受两次失败打击后的刘先生，并没有被击溃，而是重新振作精神，寻觅新的赚钱门路。
他家乡的芦苇很多，能够编席也能够造纸。
于是，刘先生便同一位温州老板合伙，准备开办一家造纸厂。
遵照合作协议，温州老板出资金、技术与设备，刘先生出原料、厂房、劳力，然而当数百平方米的厂房建好后，温州老板却撒手不干了。
就这样，刘先生在不到20岁时，就受到多次的打击，欠下了一大笔债务。
然而，这些失败并没将刘先生击垮。
顽强的心理承受能力不但让他挺了过来，还使他增强了继续创业的信心。
后来，他背井离乡，做起了茶叶买卖，经过坚持不懈地顽强奋斗，最终登上了富豪的排行榜。
身体的劳累、创业的艰难、失败的痛苦其实都是对创业者最好的锻炼。
一个在绝境面前不绝望的人.注定是一个永远不会被打垮的人。
在商场上，成功的老板总是用积极的心态支配人生，用积极的心态面对世界，面对一切可能出现的艰险。
他们始终以积极的思考、乐观的精神、潇洒的态度采支配、控制自己，不断地克服困难，从而登上财富巅峰。
2心胸有多大，生意就能做多大古人时常这样激励自己：朝为田舍郎，暮登天子堂。
将相本无种，男儿当自强。
这句话意为：一个人是否有改变自己命运的志向，决定了他最终能否改变自己的命运。
同样，一个人赚钱志向的大小，决定了他今后财富的多寡。
关于志向决定人生的两个放牛娃的故事。
有位记者随着国家扶贫人员来到西北贫困地区，问一个放牛娃：“ 你放牛干什么？
”“ 赚钱。
”“ 赚钱做什么？
”“ 娶媳妇。
”“ 娶媳妇做什么？
”“ 生娃。
”“ 生娃做什么？
”孩子回答：“ 放牛！
”有个贫穷的养牛人，带领两个孩子去放牛，弟弟看着天上飞来飞去的大雁说：“ 我们如果像大雁一样会飞就好了。
”父亲说：“ 只要想飞，就能够飞上天的。
”于是，弟弟学大雁飞翔，没有飞起来，哥哥也试了一下，同样没有飞起来。
父亲也试着飞了几次，结果同样没有成功。
父亲说：“ 我老了，你们还很小，将来通过一番努力，你们一一定会飞起来的。
”后来，通过辛勤的努力，兄弟两人飞上了蓝天，他们就是美国的莱特兄弟。
两个故事中主人公的命运有着强烈反差的原因就是他们的志向各不相同。
能够这样说，一个人的志向有多大，将来就会有多大的成就。
日本的“ 珍珠之父 ”御木本幸吉创业能够获得成功，其原因就是他有着挑战贫穷的远大梦想。
御木本幸吉出生于日本志摩郡一个贫困的家庭。
家中共有12口人，他是家中的长子。
他的祖父擅长经商，在他那_带幸吉家是村里颇为富庶的人家。
他们除经营一家面馆外，还做蔬菜、大米与木炭生意，也从事过海上运输。
村里人十分羡慕幸吉的祖父，年幼的幸吉从他聪明的祖父身上学了许多东西。
幸吉的父亲也比较聪明，却由于重病缠身，不能经商，所以幸吉的祖父辛苦创立起的家业到他这一代的时候，也就慢慢地衰落了。
幸吉的祖父离世后，偌大一个家庭只能靠幸吉母亲来支撑。

然而，仅依靠经营一家小面馆，收入毕竟有限，幸吉家的生活十分拮据。
面对即将衰败的家业，幸吉当时虽然年少，但作为长子，他已经感受到了重振家业的重重压力。
看到母亲夜以继日地辛勤劳作，幸吉经常想：怎样才能够赚到大钱呢？
幸吉在少年时代，便在琢磨着如何赚大钱。
小面馆是难以赚得大钱的。
十多岁时，幸吉已经在考虑经商效益了，这不是一般的孩子所能考虑到的。
在他们当地有清晨吃芋头粥的习性，小幸吉看准这点后，不辞辛苦，每天清早就出去销售芋头。
每家每户转了一圈之后，他没时间休息，还要到面馆帮母亲干活。
为了维持生计，为了赚到钱，小幸吉每日都与母亲奔波忙碌，支撑他的只有赚钱的志向了。
因为家境贫困，幸吉只在私塾接受了两年的基本启蒙教育。
但他十分聪明，记忆力也很好。
他利用闲暇时间，不忘学习，不断积累，学到了许多知识，这对他以后经商成功有很大的帮助。
幸吉18岁那年，成功地与一帮英国小兵做了一笔生意，赚了许多钱。
这次成功初步显示了他经商的才华。
从那时候开始，有个想法扎根在他的脑海中：与外国人做买卖才能赚到大钱，以后不管怎样都不能将这种机会放过。
这一件事为幸吉的人生指明了方向。
此后，心有大志的幸吉决意干一番大事，为开阔视野，他多次到日本的各大城市。
一次偶然的良机，他与珍珠结下了不解的缘分，从经营天然珍珠到世界上首次人工培育出的半圆形珍珠，御木本幸吉的成功也举世闻名。
赚钱有学问要想赚大钱，首先要有赚大钱的雄心壮志。
没有资金、没有场地、没有社会关系、没有经验，这都不可怕，最可怕的是没有发大财、赚大钱的志向。
如果你拥有致富的梦想，那么，就让你的金钱欲望强烈起来，开始创业奋斗吧！
3 开创事业要有魄力有生意人的气质、魄力的人，首先要将自己视为一个做大事之人，并按照成大事的标准严格要求自己。

<<如何练就赚钱的本事>>

编辑推荐

《如何练就赚钱的本事:赚钱智慧一点通》讲述了穷人和富人只差一点点，财富厚爱有准备的头脑，所有经商的人都知道：再坏的时机，也有人赚钱；再好的时机，也有人破产；再坏的生意，也有人成功；再好的生意，也有人失败。
这背后的秘密是什么……赚钱智慧一点通，想赚大钱一定要学习如何赚钱。
一条真知灼见的经商忠告，会改变一个商人的一生。
不要因为忠告是看不见的物质，就轻视了它的价值。
忠告对谁来说都不多余。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com