第一图书网, tushu007.com

<<机遇在于把握>>

图书基本信息

书名：<<机遇在于把握>>

13位ISBN编号：9787530854532

10位ISBN编号：7530854534

出版时间：2010-1

出版时间：天津科学技术出版社

作者：韩健

页数：225

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

前言

如果你想致富，就必须研究你自己和你自己的需要。
这样会发现，千百万人会有同样的需要，从而你也会发现社会的需要，发现市场。
风险最小的经营总是同人类的基本需求相关。
除了衣食住行——人们最最基本的需求外，娱乐、教育、文化同样是必不可少的需求。
一个人，只要他能满足其中哪怕是最微不足道的一项需求，抓住那很可能是擦肩而过的机会，他就一定可以发财，在他所在的地方发财。
机会究竟是什么呢？
机会是一种有利的环境因素，让有限的资源发挥无穷的作用，借此更有效地创造利益。
具体地说，在特定的时空下，各方面因素配合恰当，就能产生有利的条件！
谁能最先利用这些有利条件，运用手上的人力、物力，从事投资，谁就能更快、更容易地获得更大的成功，赚取更多的财富。
而这些有利条件便是机会。

第一图书网, tushu007.com

<<机遇在于把握>>

内容概要

一个人要想成功，必须懂得把握机会。
如果只是等待别人把我们推上成功的彼岸，成功永远也不会到来。
愚蠢的人只会坐着等待机会，结果等来的却是一事无成；而成功者却是靠自己去创造机会，抓住机遇，最终走进成功的殿堂。
哪里有失败，哪里就有机会！
机遇对每个人都是公平的，但机遇只会垂青那些经历了失败而不放弃的人，只会垂青那些有思想、有准备、有能力的人。
一个人能否成功，就要看他能否有效地把握好身边的每一次机遇。

作者简介

韩健，金融学学士，擅长市场营销和推广，现任国际企业战略网销售总监。
业余爱好文学及创作，有着缜密的思维和犀利的文笔。
常能以独到的见解另辟蹊径。
出版著作《立即行动》、《成功有道》等。

<<机遇在于把握>>

书籍目录

第一章 机会靠自己去创造 1. 机会到处都有 激发潜能：机会垂青有准备的人 2. 把握好自己的机遇 激发潜能：给自己创造机遇 3. 心态决定机遇 激发潜能：好机遇来源于好心态 4. 机遇藏在逆境中 激发潜能：逆境能改写人生 5. 如何利用好机会 激发潜能：每个人都有成功的机会 6. 时刻准备抓住机会 激发潜能：发现机会就不放手 第二章 自信者创造机会 1. 相信自己就有机会 激发潜能：战胜你的弱点 2. 成功来源于自信 激发潜能：自信让梦想得以实现 3. 主动地去捕捉机会 激发潜能：机会在自己找到自信时出现 4. 自信始终没有终点 激发潜能：只要有自信就能成功 5. 相信自己的能力 激发潜能：成功的机会来源于自信 第三章 失败中隐藏着机会 1. 机会藏在失败中 激发潜能：抓住机会才会有未来 2. 失败中孕育着机会 激发潜能：勇于捕捉商业机遇 3. 不要放弃搏击的机会 激发潜能：要勇于把机会变成现实 4. 敢于冒险才能抓住发展机遇 激发潜能：机遇就是无限的积累 5. 抓住偶然的机会 激发潜能：珍惜每一次做好事的机会 第四章 不要放弃任何机会 1. 机会对每一个人都是公平的 激发潜能：只要想得到就能做得到 2. 敢想敢干才能成大事 激发潜能：机会不喜欢安于现状的人 3. 每个人都有成功的机会 激发潜能：创造走向成功的机会 4. 创造机会需要冒风险 激发潜能：有机结合就是机会 5. 机会就在于敢于突破创新 激发潜能：迎接机会与挑战 第五章 机不可失，时不再来 1. 时刻准备着机会的到来 激发潜能：你必须给自己创造机会 2. 机会能让你找到积极的目标 激发潜能：将目标变成现实 3. 机会在欲望中诞生 激发潜能：明确你的欲望 4. 只要坚持就是胜利 激发潜能：只要坚持不懈就会取得成功 5. 机会靠行动来实现 激发潜能：行动助您走向成功

章节摘录

和银行合作使他赢得了康柏代理权。
6个月后，荣海做了1300万美元的销售额，公司盈利800万元人民币。
从此，海星成为康柏的金牌代理商。
市场的繁荣，康柏的支持，海星人用勤奋和努力实现了企业的原始积累，成为中国IT产业的第一集团。
回望前程，荣海将自己的人生分为如下几个阶段。
17岁下乡的那段知青生活，他经历过没米下锅、没油点灯的日子；经历过饥肠辘辘躺在树下数星星的夜晚；也曾经历过深山砍柴连人带柴滚到山下的劳苦日子……可正是这山乡野村的土地，赋予了他乐观的精神和理想主义情怀。
第二阶段是大学时光。
他有幸选择了计算机这个未来最具前途和发展潜力的专业，并且在当时冲破传统观念，在计算机这个领域开始了有前途的创业。
第三阶段是做企业家的阶段。
在这个阶段就是抓住一次难得的机遇，成为美国康柏电脑的中国总代理，使企业顺利地在短时间内完成了超亿元的资本原始积累，使海星站在了企业发展的一个比较好的起点上。
没有康柏，或许就没有荣海的现在。
但只有康柏，或许就没有荣海的未来。
荣海后来坚持做自主品牌，坚持走多元化发展的道路。
这是因为在未来问题上，不做自有品牌将失去很大的主动性；只做代理品牌，全部的命运掌握在别人手上，一切都是别人说了算。
对于荣海来说，分分合合，因时而异，而自己也随之悄然壮大。
……

编辑推荐

机遇对每一个人都是公平的，要看我们如何去抓住它。
机遇到处都有，要看我们是否懂得识别　　机遇需要创造。要看我们是否有胆识去发掘。
机遇就在转念之间，我们要学会用智慧来实现。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com