第一图书网, tushu007.com

<<中国人的博弈学>>

图书基本信息

书名：<<中国人的博弈学>>

13位ISBN编号：9787530861189

10位ISBN编号：7530861182

出版时间：2010-12

出版时间：天津科学技术出版社

作者：辉浩

页数：323

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

中国人的博弈涉及生活及社会的各个方面，只有懂得博弈，才能更好地利用博弈，进而达到自己的目标。
因为通过博弈，我们可以更清楚地分析生活中的一些问题，并且做出相应的成功决策!其实，博弈就像田间农民手中的锄头，只有拿对了方向，才不会伤到禾苗。
在这个竞争激烈的社会中，只有你读懂了《中国人的博弈学》，才能综合运用各种博弈方法，从而做出正确的竞争策略，进而达到自己的人生目标!

<<中国人的博弈学>>

书籍目录

第一章 博弈无处不在，尽显中华智慧 1．走进博弈，你每天都在战斗 2．思维与策略之间的博弈战 3．负和博弈造成两败俱伤的悲惨结局 4．斗鸡博弈：狭路相逢的策略 5．智猪博弈：多劳不多得的悖论情境 6．警察与小偷博弈：猜猜猜与换换换 7．猎鹿博弈：合作走向共赢 8．酒吧博弈：混沌系统中的策略 9．枪手博弈：适者生存，而非强者生存 10．分蛋糕博弈：占先发优势与后发优势 11．协和谬误：欲罢不能的困局 12．信息传递：好酒也怕巷子深第二章 透析中国消费，引领时尚理财 1．“反季销售”成为商家“新宠” 2．商品打折深得消费者喜爱 3．景区联票，受益者谁 4．为何一元店如此受欢迎 5．买车还是打车 6．学点讨价还价的本领 7．为何很多80后选择租房而不是买房 8．女人总嫌化妆品贵为何还要去买 9．为何中国人总喜欢把钱存起来，而不是用来投资 10．为何物以稀为贵第三章 破解社交棋局，打造完美人际关系 1．“吃亏”反而让你更有“面子” 2．放下成见，化敌为友 3．“圆滑的人”总是受人欢迎 4．示弱有时也是一种软弱的聪明 5．急于求成不如欲擒故纵 6．在明处吃亏在暗中得福 7．看破别人的心思也不要点破 8．以其人之道，还治其人之身 9．重视小人物的作用 10．即使很痛苦，也要笑得很甜美 11．成功者往往表现得比别人更低调 12．会说话的人总是人见人爱第四章 看穿职场阴谋，方能左右逢源 1．“场面话”不能信 2．劳资双方永远存在“战争” 3．办公室不允许谈恋爱 4．在职场中也有明枪与暗箭 5．安于现状就是“职场安乐死” 6．不要锋芒太露，独占全功 7．永远不要掉入越位犯规的陷阱 8．把握时机，勇于向领导“秀”出自己 9．管住自己的嘴，不要在公司随便议论 10．尊重“老前辈”，吸引领导的眼球 11．团结，获得利益最大化的最佳途径第五章 突破心理防线，走出人生禁区 1．防不胜防的心理陷阱——小心自己落入别人的“圈套” 2．左右对方情绪和行为的攻心术 3．为什么人有时候容易妥协 4．人为什么总不能放下过去 5．每个人心中都有一块秘密花园 6．避免被人伤害的心理防身术 7．为什么买房者永远没有开发商聪明 8．人们明知道买彩票中奖的概率小，却还要疯狂地去买 9．男女不同消费心理决定男装女装的摆放位置 10．为什么人们总是抱怨社会不公平 11．为什么对好朋友也要把握分寸第六章 解答婚恋疑惑，走向幸福生活 1．时间就是爱情的杀手 2．不要活在“暗恋”里 3．等待只会看着爱跑掉 4．感情总是经不起距离的考验 5．别选第一个碰到的人 6．女人为何总认为自己遇不到白马王子 7．很多人为何都将爱情与金钱挂上钩 8．分手后，是朋友还是敌人 9．有的人迟迟不愿跨入婚姻殿堂的原因何在 10．大多数女人都想和有钱、有房、有车的男人结婚 11．婚姻为何可以把一个淑女变成“泼妇” 12．男人和女人在婚后出轨的秘密第七章 踏上成功之路，成就辉煌人生 1．找准众人心，不走寻常路 2．坐山观虎斗，警惕浑水摸鱼术 3．冷门外，说不定有更好的机会 4．追悔只是错上加错，关键是重新选择 5．先下手为强，抢占主动地位 6．学会变换思维，才能赢得商机 7．最好的准备与最坏的打算 8．外在行为中蕴藏的心里秘密 9．深藏不露，以退为进 10．从言行悟得人内心的玄机第八章 感悟博弈智慧，做个聪明之人 1．与人决战时，聪明人总会选择背水一战 2．不妨坐收渔利 3．精明的人得到的为何会比糊涂的人少 4．“轻闲”的老板往往比“繁忙”的老板更成功 5．女性为何愿意忍受高跟鞋的痛苦 6．即使窃贼暴露，为何还能屡屡得手 7．零和博弈，为何得益之和为零 8．丢出去的永远是最胖的那个 9．给别人退路，就是给自己后路 10．低调是在积蓄腾跃的力量 11．人生是棋盘，面子是把双刃剑

章节摘录

博弈理论虽然出自西方，但在我国传统文化中，也有许多精妙的博弈策略。
许多成语及成语典故，就是对博弈策略令人叫绝的运用和归纳。
如围魏救赵、背水一战、暗度陈仓、釜底抽薪、狡兔三窟、先发制人、借鸡生蛋等。
“田忌赛马”可谓是家喻户晓的故事，它就是一个典型的博弈案例。
赛马双方各派出三匹马，分为上中下三等。
甲方总体较弱而乙方较强。
甲方怎么才能取胜呢？
他先用下等马与乙方的上等马比，输个零比一。
再用上等马与乙方中等马比，扳成一比一。
最后，用中等马与乙方下等马比，二比一，甲方胜。
因策略的不同，使本来较弱的一方，最终战胜了较强一方！
这不由让人想起乒乓球赛和其他一些团体比赛。
较弱的一方要想打败较强的一方，最终夺冠，需要参赛者巧妙运用博弈策略。
人生处处皆博弈，人们的工作和生活，其实也是一种永不停息的博弈决策过程。
诸如报考什么学校、选择什么专业、从事什么样的工作、如何打理生意、该和谁合作、做不做兼职、要不要辞掉工作、要不要竞争总裁的职位，要不要买房，到底是租房划算还是买房划算，甚至是要不要结婚、什么时候结婚、该和谁结婚、要不要孩子、怎样将孩子抚养成人、要不要给妻子买花等，这些都是生活中的博弈问题。
每天匆匆忙忙上班，你甚至忘记了女朋友的生日是哪一天。
但记得大概就是这两天，不是今天就是明天。
但要不要买花给她呢？
买不买．你在矛盾着，选择摆在你的面前。
如果当日真是女友生日的话，你买了一束花送给她，女友一定会认为你关心她，会特别高兴；而你没有送花，她定会埋怨你心里没她，连她的生日也记不住，会伤心难过。
如果当日不是女友的生日，你送了一束花给她，女友也一定会感到意外和惊喜：你不送花，结果则和平常生活一样，既没喜悦，也没失落的痛苦和伤心。
这是生活中极为平常的一种选择的博弈。
在这个博弈中，你可以有两种策略，那就是确定今天是女友的生日，或确定今天不是她的生日，但不论采取何种策略，你的最好行动都是买花。
每个人的一生都要面临很多次选择。
只有掌握博弈的思想和方法，灵活地运用到生活中，你的思维才会更开阔，选择也才会更理性。
同时，博弈也告诉我们不管做什么事情都不能蛮干，爱情博弈也是同样的道理，不能“蛮爱”，要讲究一定的规则，这样才能和对方搞好关系。

媒体关注与评论

我国古代“团忌赛马”、“黔驴技穷”等故事是博弈论应用的典范。

——中科院院士、备岛大学教授张嗣瀛　　人的活动决定着财富，博弈的行为决定输赢　　——经济学名著《博弈圣经》　　这是一个非物质文化的世界，只能感知，不能触摸，它把人类引入了博弈对决时代。

——《博弈圣经》译者曹国正

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com