

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

图书基本信息

书名：<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

13位ISBN编号：9787531930785

10位ISBN编号：7531930781

出版时间：2012-5

出版时间：黑龙江少年儿童出版社

作者：黄伟芳

页数：162

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

### 内容概要

这本《不可不知的推销困局的奇趣故事》(作者黄伟芳)是“中国青少年智慧阅读书系”其中一册。

《不可不知的推销困局的奇趣故事》收录了《大器晚成的推销大师》、《得自妻子的推销计策》、《先买鸡蛋，再卖电器》、《把自己推销给银行》、《让“戴安娜王妃”推销珠宝》等故事。

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

书籍目录

奇货可居的吕不韦  
毛遂自荐  
给产品找对买家  
杜宝林智推“白金龙”香烟  
抢购豌豆罐头  
靠推销大米起家的王永庆  
发动义务推销员  
“股神”的报童生涯  
专业做尿布的多川  
原一平智斗三菱总裁  
按下客户的“心动钮”  
“销售鬼才”田中道信的奇招  
藏维·卡帕的“巨型铅笔”  
大器晚成的推销大师  
齐藤竹之助的激将法  
布莱思·崔西的沉默哲学  
最糟糕的失败者华丽转身  
借花献客户  
搞定“看门人”  
得自妻子的推销计策  
柴田和子的“奔驰话术”  
把“最好的”实给顾客  
如何吃下“大肥肉”  
四百美元与六千八百美元  
赞美的魔力  
辛勤耕耘之后  
撬动不买保险的人  
先买鸡蛋，再卖电器  
带着锤子推销玻璃  
把自己推销给银行  
五十二次拒绝  
蹭赢一顿牛排  
变推销为求助  
因福得福  
说动不买股票的富翁  
俏实“烟熏阿根廷香蕉”  
有心插柳柳成荫  
推销了四年的面包  
巧妙推销草图  
梦想成真的水晶大教堂  
让“戴安娜王妃”推销珠宝  
赚得第一桶金  
把冰卖给爱斯基摩人  
把斧子卖给美国总统  
请把名片还给被

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

“一问三不知”的谈判代表  
能“把饿狗拉回来买东西”的人  
编后记

## <<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

### 章节摘录

四百美元与六千八百美元格是美国的一位推销员，他的思维十分活跃，富有创新精神，而且总是能够在十万火急的时候找到解决方法，因此被同行们称为“点子大王”。

有一段时间，齐格推销的产品是一种新型烹调设备。

这种新型烹调设备的价格是400美元，对于当时的人们来说，这个价格简直是天价，因此，购买的人寥寥无几。

正当苦于产品无人问津的时候，齐格得知邻近的一个镇子要举行一次大型集会，这可是一个千载难逢的好机会！

于是，齐格带着自己的新型烹调设备来到了集会现场。

集会上人山人海，有各种各样的新奇玩意。

看到此情此景，齐格顿时信心满满，他想，自己的烹调设备肯定会吸引人们的视线。

他找了一个最热闹的地方，把自己的烹调设备摆了出来，一边兴高采烈地大声吆喝着吸引人们的注意，一边开始用新型烹调设备娴熟地演示着制作食品的过程。

过了不一会儿，那些在集会上闲逛的人们就纷纷围了过来，把他的摊位围了个水泄不通。

大家从来没见过这种烹调设备，于是都十分好奇地打量着这个东西，并且你一言我一语地议论起来。尤其是那些家庭主妇们，更是惊叹不已。

的确，对于这些生活在小镇上的人们来说，这种烹调设备的确是个新事物。

当时，人们使用的大多是老式的烹调设备，不但非常笨重，而且要消耗大量的燃料，有的时候还会把家里弄得乌烟瘴气的。

而齐格展示的这种新型烹调设备不但小巧、精致、实用，还有一个最大的优点，那就是节省能源。

齐格一边给大家演示着这种现代化的新型烹调设备，一边向他们介绍它是如何节省燃料的。

他的精彩演示让大家大开眼界，更令人们欣喜的是，他还把刚刚烹调好的散发着香味的食品一一分发给围观的人们，请他们免费品尝这些美味的食物。

人们一边津津有味地吃着这些可口的食品，一边对这种新型烹调设备赞不绝口。

就在这时，一个声音在人群中响了起来：“这食品味道真是好极了！”

不过，伙计，作为一个好心人，我劝你还是早点收摊回家吧，你这烹调设备再先进，在这里也卖不出去一套的。

你想，谁会花400块钱来买一套锅呢？

那简直是疯了！

一套锅竟然能卖这么贵，真是天大的笑话！

”他的话音还没落，周围的人们就大笑了起来。

齐格抬起头来，看到说话的人原来是当地的一位“名人”。

这个人出了名的“守财奴”，他比巴尔扎克小说里的“吝啬鬼”葛朗台还要抠门，人们都称他为“铁公鸡”，他只知道把钱牢牢地攥在自己手里，却从来不舍得花钱。

即使买一块洗脸用的肥皂，他也要比来比去，挑最便宜的买。

花掉一分钱，对于他来说，就像是割掉自己身上的一块肉一样心疼。

在他看来，花400块钱的“巨款”买一套烹调设备，那真是一件难以想象的事情。

齐格深知“知己知彼，百战不殆”的道理，他清楚，只要能够抓住对方的弱点，就能想办法搞定他。

他从口袋里掏出了一美元纸币，一边不动声色地看着他，一边当着他的面把钱撕碎了，然后若无其事地把碎屑扔到了一边。

那个守财奴看到他这么做，立刻惊呼了起来：“好好的钱竟然就这么撕掉了！”

这人是个疯子！

”齐格问道：“难道你很心疼吗？”

”守财奴装作毫不在意地回答道：“我怎么会心疼呢？”

你撕的是你的钱，又不是我的钱。

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

如果你愿意的话，就尽管撕吧，就算把你口袋里的钱都撕掉我也不会心疼的。

” 看到守财奴故作镇定的样子，齐格笑了起来，说道：“你错了！

我撕的不是我的钱，而是你的钱！

”齐格的这番话不但让守财奴大吃一惊，就连围在一边的人们也都惊异不已。

.....

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

媒体关注与评论

靠智慧能赢得财产，但没有人能用财产换来智慧。

——贝·泰勒

世界会向那些有目标和远见的人让路。

——冯两努

当命运递给我一个酸的柠檬时，让我们设法把它制造成甜的汁。

——雨果

<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

编辑推荐

专为非凡的你准备的营养餐，让一颗颗智心丰盈起来，燃亮万千慧眼，扫视人生高点。



<<不可不知的推销困局的奇趣故事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>