<<潜伏在办公室>>

图书基本信息

书名：<<潜伏在办公室>>

13位ISBN编号：9787535440914

10位ISBN编号：7535440916

出版时间：2009.8.1

出版时间：长江文艺出版社

作者：陆琪

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<潜伏在办公室>>

内容概要

《潜伏》并不仅仅是部谍战片，也是一部不可多得的职场教程。余则成的经历，有绝对的现实意义，他用亲身体验，教导我们如何在险恶的职场生存。作者将职场里的二十三条生存法则一一解读，加入案例和实际分析，完整地诠释职场上的潜规则。这里讲的，是别人从未说过的，是中国文化里不足为外人道的东西，但同样也是如今中国人的职场环境。

知我者谓我心忧，不知我者谓我何求。

<<潜伏在办公室>>

作者简介

陆琪
男，城市里宅居的思想；用文字行善的呆子；不切实际的现实主义者。

畅销书作家、专栏作家、编剧、独立摄影师；曾在多家影视集团、广告集团任职；互联网早期创业者，多个行业领先网站的缔造者；2003年起出版小说四百万字，网络总点击过亿；动漫《虹猫蓝兔》编剧之一；CCTV6电影编剧；多家报纸杂志开有专栏。

<<潜伏在办公室>>

书籍目录

第一章 你是小人物么？

职场潜规则第一条：办公室里只有两种人，主角和龙套。

志向决定命运。

第二章 你是别人的奴隶么？

职场潜规则第二条：别被理想忽悠。

理想是需要的，但不是别人的理想，而是你自己的。

第三章 你和同事平等么？

职场潜规则第三条：你一定要有远大志向，如果实在没有，那就赚钱吧。

第四章 小心驶得万年船 职场潜规则之四：你可以不聪明，但不可以不小心。

第五章 交流是一种武器 职场潜规则第五条：偶尔跟老板交心是必要的，但要有的放矢。

第六章 置之死地而后生 职场潜规则第六条：上司突然垮台，不要惊慌，独自完成任务，然后借此再找到新的靠山。

第七章 你是上级的私产 职场潜规则第七条：一定要有靠山，但比靠山还可靠的，是让自己有价值。

第八章 缓冲的消失 职场潜规则第八条：高你半级的人，往往是最危险的，同级的是天然敌人。

第九章 正反耳报神 职场潜规则第九条：你说的每句话，老板都会知道。

所以要好好想想该说什么，不该说什么。

第十章 做得多不如做得对 职场潜规则第十条：做事做的好，干活干到老。

第十一章 奴性的消失 职场潜规则第十一条：上司不是可效忠的，而是可利用的。

第十二章 不做排头兵 职场潜规则第十二条：把自己当成最聪明的人，往往是最笨的。

第十三章 傻瓜最容易生存 职场潜规则第十三条：少一点诡计，多一点装傻。

第十四章 不遭人嫉是庸才，常遭人嫉是蠢材 职场潜规则第十四条：一定要有缺点。

第十五章 不公平的关系 职场潜规则第十五条：你是上司的人，上司却不一定是你的人，这层意思一定要明白。

第十六章 职场的本质是利益交换 职场潜规则第十六条：别等着别人的恩赐，要进行利益的交换。

第十七章 九真一假的神奇 职场潜规则第十七条：十句里要有九句真话，这样说一句假话才有人信。

第十八章 信任的反面 职场潜规则第十八条：上司说他对你很放心，事实可能正好相反。

第十九章 与上司相反的立场 职场潜规则第十九条：站在上司立场上想问题，站在自己立场上办事情。

第二十章 后退才是进攻 职场潜规则第二十条：要叫一个人灭亡，就先让他疯狂。

第二十一章 正面的谎言 职场潜规则第二十一条：把每个谎话都当成性命攸关，这样说谎就不会内疚。

第二十二章 永远存在的伤害 职场潜规则第二十二条：每个人都站在恶的那一面，因为各人有各人的善。

第二十三章 知行合一 职场潜规则第二十三条：最后的忠告，就是知行合一。

《潜伏在办公室》人物点评

<<潜伏在办公室>>

章节摘录

每个办公室里，都有充满野心想往上爬的人，也有只想偷懒没有大志的小职员。刚进办公室时，所有人都呆在同一条起跑线上，可过了几年，有野心的人不是升职就是跳槽到更好工作，而小职员永远都是小人物，就算时间再长，他们也只有处在最底层的份。这不是命运决定前途，而是你的志向决定命运。

在办公室里，只有两种角色：主角和龙套。一个有野心、有目的、有志向的人就是主角。而碌碌无为，只想偷懒省力，不想和别人竞争的就是龙套。没错，在任何地方，甘于做小人物的，总是比充满野心的要多。但你更要记住，管理层的职位永远只有这么多，大人物永远都是少数。你是要做占大多数的平庸龙套呢？还是要做极少数的领袖？

现在的职场绝不是养懒人的地方，你要比别人生存得好，就唯有当主角，让别人去做龙套。千万别相信有人说：“我们没必要那么累，有事情让别人去做好了。”说这话的人不是想拉个垫背，就是要踩着别人往上爬。只要你不被埋没在职场，不想成为别人的垫脚石，立下志向。

冯晖和王小峰、林丛一起进入A公司销售部，三人学历相同，但出身却截然不同。冯晖是凤凰男，来自于河南农村，是接受了好心人的助学才得以考上大学，他成绩顶尖，面试时以整个招聘第一名的身份考入。王小峰是这个城市里土生土长的80后，虽然家境一般，但从小衣食无忧，毕业后没费多大力气就进了A公司。林丛是身世最好的一个，他父亲是某政府部门的小官员，只和A公司董事打了个招呼，没参加考试就直接进了销售部。冯晖因为出身不好暗自较劲，他给自己定了目标，要在一年内混出样子来，至少坐上副主管的位子。林丛也有野心，瞄准的也是销售部副主管。他后有父亲撑腰，又得了公司董事的暗示，所以有的放矢，准备大展拳脚立下功劳为以后的升迁做准备。

唯一没大志的就是王小峰，他有着城市80后普遍的好逸恶劳的习性，最好就是钱多事少离家近，每天能偷懒就偷懒，在公司上网聊天，提前下班去接女朋友。公司派业务单子时，冯晖和林丛总是挤破头似的抢，好多次在例会上都翻脸相向。王小峰一直是看热闹的那个，他和别的同事一样，从不会去抢活干，主管派给他什么，他就做什么。几个月过去了，销售部主管甚至是销售经理都知道，部门里最拼的是冯晖和林丛，而最闲的是王小峰。

终于有一天，主管丢下来一张“死单”。

这是公司销售部里惯用的名称，意思是这张单子铁定谈不成，而且最后会顶雷挨骂，弄不好还会被投诉的麻烦客户。

“谁拿到就倒霉了，那个客户被得罪的不轻，铁定会投诉的。”王小峰啧啧道。

“我们担心什么啊，公司里不是有两个积极分子么。”同事A嗤之以鼻，“反正他们会抢着做的，到时候看他们怎么死。”

“为了张单子打的头破血流，也不知道冯晖和林丛是怎么想的。”同事B说，“还不如我们，日子活的多轻松，多滋润。”

王小峰点头称是，走入会场。

果不其然，例会时，主管拿出了那张“死单”，问谁愿意接。几乎所有人都把目光投向冯晖和林丛。主管也侧头征求两人意见。

<<潜伏在办公室>>

林丛直截了当：“我手上有三张单子在跟，我抽不出时间做新的。

”冯晖倒是含蓄：“我可以接，不过要等我跟完CG公司黄总那单，你们也知道，那张单子谈了半年，现在快收尾了，数目可不小……”“哦！”

”主管想起来了，这两个人前段时间拼命接单，确实有不少活干，而且都是要紧事情。

于是便左右逡巡，最后目光落在了王小峰的身上：“就你做吧。

”“我？”

”王小峰张口结舌，他慌张地看看四周，却只看到同事A、同事B幸灾乐祸的笑容。

冯晖和林丛压根就没转头看他。

结局并不出入预料，王小峰没有谈成那张单子，而且还被客户投诉，受到经理点名批评。

在随后的几个月内，王小峰拿到手上的，不是“清水单”就是类似的“死单”，苦不堪言。

为什么会这样？

王小峰一直觉得冯晖和林丛天天抢着干活太笨，但他们真的是笨么？

例会时大家等着两人继续抢单子，可两个人一副忙碌样子，是真的在忙么？

冯晖和林丛绝对是这个部门内最聪明的人，他们因为有野心，胸怀志向，所以才拼命干活，要尽快做出成绩。

<<潜伏在办公室>>

媒体关注与评论

《潜伏在办公室》必然会受到“道德家”的责骂，因为它太真实，作者用刀锋似的冷峻“凌迟”残酷的现实社会。

——采花蘑菇 难怪白领们要将本书作为职场新攻略津津乐道了，让我们看看“余则成”同志是如何成为白领新榜样的。

——天武乐（公司白领）太准确了，可惜我现在读已晚了，早30年看到，也不会混的象现在这样惨。

——某事业单位职员 陆琪是“新时代的鲁迅”，敢于说话，敢说真话。

——采莲子（论坛版主）这本书可以让我看到真实的一面而不是别人给我们营造的假象。

职场版的潜伏只看文字居然也有惊心动魄的感觉,如果被拍成电视剧,应该很好看。

——陈乐 作为一个生于七十年代的人，看了《潜伏在办公室》，确实有很多感触。

我们接受的都是正统教育的价值观，强调忠诚、正直、无私、责任、奉献！

可是长大以后，接触到社会，才发现一切都不是那么回事儿，以前学的和现实中完全牛头不对马嘴！

感谢《潜伏在办公室》让我们及时醒悟，让我明白办公室里生存的真谛。

——韩非雅

<<潜伏在办公室>>

编辑推荐

《潜伏在办公室》：职场版《潜伏》强势登陆你可以不用，但不可以不看！
身处职场，难免遭遇勾心斗角，相互倾轧，危机四伏中，如何成功潜伏？
职场博弈23条潜规则，让你醍醐灌顶；情景小说式案例诠释，让你身临其境。
推荐购买中国第一部可用于培训的精彩商战小说《输赢》（限量纪念版）（付遥著）赠可以听的光碟：中央人民广播电台小说连播

<<潜伏在办公室>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>