

<<真希望我20几岁就做对的事>>

图书基本信息

<<真希望我20几岁就做对的事>>

内容概要

2010年，本书新版在美国上市，引发新一股福勒励志风潮。

福勒先生的这些文章被誉为有史以来最震撼人心的文章一。

福勒先生人生阅历深厚。

他21岁的时候就成为一家日报的编辑与出版商，是当时全球最年轻的日报企业所有者。

随后，他在商界取得了很大的成就。

他把晚年奉献给了教育事业，先后撰写25本书籍。

他发起了传授企业经营策略的示范试验教育法，打造了教育发展进程中一座新的里程碑。

他的经验具有很强的现实指导意义，本书囊括了他本人所感悟的人生哲学以及他在生活中透析出来的道理。

<<真希望我20几岁就做对的事>>

作者简介

纳撒尼尔·C·福勒 NATHANIEL C. FOWLER, Jr. (1858-1918)

美国教育家（示范实验教育法的发起人）、作家、实验心理学和广告学的创始人之一，一生作品丰富，涉猎广泛，为年轻人写作是他毕生的追求。

著有《书信的艺术》、《如何成为美国公民》、《你应该这样赚钱》、《怎样获得加薪》、《成功销售秘笈》、《演讲的艺术》等，其中很多都已是经典，3本“生命启程”系列（Getting a Start 《即刻启程》为本书原版书名、Beginning Right 《成功启程》、Starting in Life 《生命的启程》）为其代表作。

<<真希望我20几岁就做对的事>>

书籍目录

关键词1：成功成功应该是什么是什么让人失败成功的资本成功是一点，是一滴绕不开的是“犯错”最大的错误是让错误继续下去其实，只是因为懒惰关键词2：姿态不要认为你是“大人物”谦恭“毅力”与“魅力”别让嫉妒荼毒了你的思想不怕，不怕，不怕啦运气并不可靠诚信建立信用琐事的重要性细节给世界最甜的笑脸笨蛋才会说三道四暴力非美学准时是一种商品奋斗争，才会有保持忙碌忘掉捷径这回事吧开心果的力量能力是一棵幼芽机遇在哪里你最珍贵做最好的自己机会绝对均等是不存在的关键词3：职场做你想做以及会做的事创业或者就业创业须知选择正确的起点把自己当作商品为自己而工作无章射击只能打到小鸟给自己做广告办公室也要阳光办公室姿态吹毛求疵的人淡定不珍惜就是挥霍创建属于自己的体系学会记录解决问题的答案就在那里额外的收获办公时间下班时间私人生活和工作工资可以装在哪里？

要求加薪了解你的Boss尊敬你的Boss助你老板一臂之力越快完成越好！

变通也是种能力跳还是不跳失业这件事如何保住工作视自己如商品一个傻瓜的日记有志之士的日记

关键词4：身体健康最重要食物，食物香皂与水睡眠玩个游戏吧户外身体不能“省”关键词5：其他世界大学门徒关于婚姻婚前储蓄适宜的着装阅读什么你的朋友

<<真希望我20几岁就做对的事>>

章节摘录

绕不开的是“犯错”完美这个词，无论是在财会部门，还是商业中的其他任何一个部门，都是天方夜谭。

对于那些声称自己可以做到万无一失的人，我并没有信心。

有人说，每一本书在出版时都会有错误。

一位负责编撰大辞典的编辑告诉我，辞典上平均每一页上就有一个错误，可能是拼写，可能是定义，也可能是标点符号。

甚至理应比别人更精确更仔细的会计，也难免偶尔犯错。

即使尽心尽力，也不代表可以避免错误，甚至专家也并不是永远正确的。

通常说来，错误往往是在最不经意间发生的，因而也更加危险。

一个人偶尔犯错，并没有必要觉得羞愧，但是每一个错误都应该成为预防将来错误的警示。

要将错误看成引以为戒的提示，而不是成为危害你的困扰。

勇敢地承认错误，因为坦白错误会减少你由于犯错所带来的伤痛。

如果你是众多会计之一，或者你有几位共事的职员，我建议你们聚到一起，形成一个互相寻找错误的组合机制，当然这要在友好的情况下进行，齐心协力，每个人都真诚地互帮互助。

如果你发现有一位同事犯了错误，那么在此机制之下，你就可以走过去坦白地向他指出这个错误，这样他就能在造成损失之前改正。

这种互惠互利并起到保护作用的工作机制，符合公司的利益，而且会在很大程度上减少错误带来的危害。

不必脸皮过薄，也不必太过敏感。

请认识到你并不是绝对正确的，你的同事是起到帮你检查的作用，同时你也在以相同的作用来回报他们。

如果事情很重要，你应该自愿地求得援助，因为任何人都不能只是依赖一个人的判断力和准确性。

只有互相检查，互相监督，大部分的错误才不会造成损失。

有些领导坚持要求每一个会计或者职员相互成为别人工作的“审计员”，这种工作方式是值得高度提倡的。

集合大家的思想和智慧会大大降低风险；而单独依靠一个人是不可取的。

没有人可以在毫无外援的情况下，完全靠自己的力量取得辉煌成就。

一个人越成功，他受到别人的帮助就越多，范围也越广。

他独自一人时，只拥有自己给予自己的支持，且并不完美；只有得到别人的帮助，成功才可能是他的囊中之物。

利用别人的帮助，与他们取得联系，寻求他们的援助与合作；做一个擅长交际的人；从自己的枷锁中释放出来，进入这个沟通的世界中。

不要只相信你自己，也不要只相信你自己的判断；只有在相互交流相互沟通的前提下，你才能更加相信自己和自己的判断。

没有一个人可以完全彻底地依赖自己。

因为在这个社会中，谁都不同程度地依靠着其他人，而且我们应该认识到这种依靠和获得帮助是对我们有益的。

同样，我们应该通过帮助别人来报答大家的恩惠。

缺乏合作和共同工作的机制，是大部分错误发生的原因。

销售员之间应该互相交流思想，交换意见，畅谈心得。

莫把自己排除在群体外。

不要害怕，付出不会使你变成失败者。

如果你在正确的精神指引下理智地付出，那么回报一定会不期而至。

<<真希望我20几岁就做对的事>>

编辑推荐

《人生哲学 - 青年读物》是两个世纪以来影响美国青年的第一励志书，首次引进中国。

百年励志经典，600万册畅销不衰。

全球500强企业赠给员工的唯一心灵洗礼。

让你对的时间做对的事，人生少弯几道弯。

如果20几岁前就能够懂得这些道理，如果刚好我们还有那么点时间把这些道理沉淀，那么，我们一定会做对一些事，而我们的生活亦会因为这些做对了的事而变得不同。

适用于：青年读者及对成功感兴趣的人群

<<真希望我20几岁就做对的事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>