第一图书网, tushu007.com

<<人脉网是运作出来的>>

图书基本信息

书名：<<人脉网是运作出来的>>

13位ISBN编号：9787538740615

10位ISBN编号：7538740619

出版时间：2012-7

出版时间：海华 吉林出版集团,时代文艺出版社 (2012-07出版)

作者：海华

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

人脉网：运作的是人的力量 在纷繁复杂的社会关系中，有的人能够如鱼得水、悄然上位，有的人拼尽全力，却仍旧一无所获。
你是否也对此百思不得其解，在职场生活中处处碰壁，找不到出路？
答案就是人脉。
如果说血脉是人的生理支持系统的话，那么人脉就是人的社会支持系统。
建立良好的人脉关系，是稳定社会地位，打造黄金大道的不二法门。
俞敏洪说：“你要想知道你今天究竟值多少钱，就找出身边最要好的三个朋友，他们收入的平均值就是你应该获得的收入。
”“一个人能否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。
”当初我们的祖先创造“人”这个字，用一撇一捺象征两个独立的个体，相互支撑、相互依存、相互帮助，也诠释出了人脉力量的规则和秘密。
人脉是一个人通往财富、成功的通行证，但仅仅有人脉是不够的。
我们必须以自己为中心，确立一些结点，而后向外辐射，积极有效地找关系、打关系、确立关系、稳固关系，将一连串彼此看来毫无关系的事件，由点线面形成立体交叉，最终为自己织就一张人脉网。
这一切的技巧、方法、手段、规则都需要巧妙运作，既能借此攀缘而上，占据高位；也能依它遮风避雨，保一时风平浪静。
这不是俗套的厚黑学，更不是所谓的潜规则，而是立足于现实社会的处世法则罢了。
那么运作人脉网要注意哪些方面呢？
首先有三种人一定要“搞定”：经验比你多的人，关系比你广的人，实力比你强的人。
经验比你多的人指的是你的前辈，他们丰富的人生经验是你天然的财富，有了前辈的指引，那些人生非走不可的弯路也可以走直；著名的1：25裂变定律认为：如果认识一个人，那么通过他，你就有可能再认识二十五个人。
那些关系比你广的人是织就人脉网最佳的结点，他们能使你的人脉资源成倍扩张，同时吸纳你的人脉网为己所用，作为自己继续“织网”的筹码；而实力比你强的人是指你的关键性人脉，其实在人的一生中，对前途、命运起重大影响和决定作用的，往往只有那么几个重要人物而已，有时甚至就是一个人。
关键人脉的重要性不言而喻。
其次，我们要懂得“宁挖一口井，不掘十个坑”的道理。
人脉是一门追求质量远胜于追求数量的社会科学，十个“泛泛之交”比不上一个“两肋插刀”。
有道是“相知满天下，知音能几人？
”人脉不是手头的名片多寡，而是能够运用的多寡；人脉也不是吃饭的朋友有多少，而是在需要的时候可以得到的帮助有多少。
在你的人脉网中，必须有几个结点是坚实可靠的，你要用百分之八十的精力去维护这百分之二十的关系，才能保证整个人脉网络运转正常。
第三，运用读心术为人脉关系保驾护航。
人脉是累积出来的，无法速成。
经营人脉不是简单地每天和别人说上几句话、打个招呼就可以的，谁都可能是你的战友，也有可能成为你的敌人，全看你如何相处。
这就像一场棋局，每一步都需好好经营、小心运作。
每个人都是这盘棋上的棋子，你把别人当做棋子，同时也会有人把你当做棋子。
别怕被人利用，真正可怕的是连被人利用的价值都没有。
你要使你需要的人也需要你，这才是正途，而从心理学的角度来看，这种需要是可以被创造、被运作的。
如果懂得了读心术，可以猜透人的心理变化，找出他们的心理活动规律，运作人脉还会那么难吗？
生活总是纠缠着各种利益，我们会因此遇到很多场“战役”，而职场就是其中最有代表性的一种，

第一图书网, tushu007.com

它最贴近我们的生活，影响也最大。
虽然它有时残酷得超乎你的想象，但我们不能逃避，只能勇敢面对。
而在“战场”之中脱颖而出的人，才是人生真正的大赢家。
二十岁到三十岁时，我们靠专业、体力赚钱；三十岁到四十岁时，我们靠朋友、关系赚钱；四十岁到五十岁时，我们靠钱赚钱。
只要用心揣摩、精心运作、耐心经营，每个人都能成为人脉专家。
人的力量是世界运行的基础，人脉网运作的也不过是人的力量。
请相信：越早发现人脉的重要性，越早织就自己的人脉网，你就能越早成功。

第一图书网, tushu007.com

<<人脉网是运作出来的>>

内容概要

世界之所以残酷，是因为它是由一座座金字塔组成。
立于塔尖的人，万千宠爱加身，人人仰慕。
拾级而下，风光便愈加黯淡。
想要登顶为王，必须织就属于自己的人脉网。
我们都是在丛林中野蛮生长的一群，想要走出逼仄的塔底，必须有人为你打开那扇豁然开朗的幸运之门。
选择什么样的平台，跟什么样的老板，交什么样的朋友，就是在选那双为自己开门的手。
这一切的技巧、方法、手段、规则都需要巧妙地运作人脉网，既能借它攀缘而上，占据高位；也能依它遮风避雨，保一时风平浪静。
《人脉网是运作出来的》不是俗套的厚黑学，更不是所谓的潜规则，只是立足于现实社会的处世法则罢了。

第一图书网, tushu007.com

作者简介

海华，职场人脉专家，心理学学者。
用最犀利的笔触，写尽最真实的职场。
出版有《中国老板沉思录》、《每天读点管理学》、《高效能中层的九项修炼》、《销售要读鬼谷子》、《别闹，我是你上司》、《上司性格地图》等。

<<人脉网是运作出来的>>

书籍目录

序人脉网：运作的是人的力量上篇平台是创造出来的1. 有人的地方就有江湖站队，博弈的是人脉半级，最微妙的距离和你需要的人站在一起不能不特别，也不能太特别老板，最关键的人脉结点2. 跟什么人也是有讲究的越位，不能踩踏的红线上司不是“普通朋友”可借势，别犯规工作靠自己，功劳归上司3. 平台好不好，取决于你怎么看“新鲜人”的团队计划创造最适合自己的平台团队精神是老板的理想强者的游戏规则4. 藏锋露拙，做个忠诚的“傻子”可以傻，不能太傻察上司心思，做叱咤“红人”低调，聪明人的保护色锋芒太露，自食苦果5. 可以不低调，不能不小心常站在高处，不可不小心君子不害人，“傻蛋”不防人成时不邀功，败时不言弃跟着前辈，把弯路走直中篇强大是修炼出来的1. 理想，不能说的秘密没目标，人生处处鬼打墙为自己的理想把把脉手段可以耍，界限不可跨揣着野心，嘴巴闭紧2. 识人性，懂人心大智若愚是最高智慧妙用读心术，攻心为上识人识面，从细节读懂人心千人千计，不存在万能公式3. 目的要单纯，手段要直接让出去的机会，就别怪人来争高调也是一种能力谁都爱捏“软柿子”不妨对自己狠一点儿4. 注意，这么说是错的谈吐随性是对自己的不负责心窝子，掏多了你伤不起弹簧压到底，下一步一定是反弹让流言飞？
迟早伤到自己是非难断，巧用“模糊词”5. 只懂埋头苦干，最后就是没活干懂得借光的金子才能发光光练不说？
那是傻把势借张嘴巴夸自己，一句顶一万句给别人创造夸你的机会6. 升迁这事要多敏感就多敏感升职了？
别得意忘形小心“甜枣”后面有“巴掌”无由升降是非多下篇成功是运作出来的1. 利益交换，永恒的法则永远不吃免费的午餐精打细算是庸才，绝不吃亏是蠢材占小便宜吃大亏，捡了芝麻丢西瓜帮就帮到底？
未免太天真2. 面子和里子，不要选错了要比上司差一截，哪怕只是看上去的“假虎威”时，别忘了狐狸的身份越亲密越小心，绝不替上司作决定向关键人脉示弱是个巧功夫3. 说说公平这回事儿有没有公平这回事儿不公平？
是你不够强用实力改变命运4. 朋友还是对手，这是一个问题要小心不再亲密的朋友步步惊心，处处都小心对手的对手就是朋友5. 对谁都微笑真是门技术活儿一定要告诉别人，你欣赏他用一句赞扬击中人心建立自己的微笑银行站在对方的角度思考问题6. 身在圈子，修炼你的保护色你可以单纯，但绝不能“单蠢”巧妙地隐藏自己的心思即使揣着明白，有时也要装糊涂该装傻时就要装傻

章节摘录

古龙先生曾经说过：“ 有人的地方，就有江湖。
”人与人之间的利益冲突造就了精彩的江湖。
有江湖必有帮派之分，要么你加入这个帮派，要么你选择那个帮派。
想要站在中间？
对不起，没你的位置。
　当你踏进江湖之后，很多事情就由不得自己了。
如今的职场俨然也是如此，很多“ 新鲜人 ”带着理想走进了“ 江湖 ”，用青春在社会中摸爬滚打了几年之后才发现，原来职场并非自己想象的那般美好，不是只要自己努力就可以证明自己的实力。
　进入一个团体后，无论你选择找靠山，还是不找，游戏都从你踏入后开启。
在职场中经常会出现这样的现象：明明是与他一同进入公司的，他很快就得到了重用，自己却还是停留在基层的小新人。
　其实，并非是两者能力相差悬殊，成败的关键差异点往往就是人脉！
换句话说是对方更能洞悉情势，懂得“ 投诚 ”。
什么叫投诚呢？
就是当你走入新集体后，通过对集体中派系的了解，迅速判断，找到适合自己发挥的团体。
说到投诚，可能很多人都会想到在军事题材的电视剧中，某一方向另外一方投降。
其实，投诚与投降在概念上相去甚远，投诚更多的是褒义，带有弃暗投明的意思。
当然，在现代社会中并不存在谁明谁暗的问题，只是看哪一个阵营更适合自己的发展而已。
　举例来说，初入某公司，两个利益集团中，一方左右手齐全，身边不乏谋士良将，而另一方则是正谋东山再起，身边缺乏贤才。
你要怎么选择呢？
去人手齐全的一方，势必是不会被器重的。
而本来干得好好的“ 老将 ”突然发现有一个和自己位置相同、才能又相差无几的人，为求自保会本能地对新人产生排斥情绪，争斗往往就在所难免了。
　我们可以设想一下，当一个集团内部有了军师出谋划策，有了骁将冲锋陷阵，那么缺少的是什么？
只剩下为人挡挡子弹、当当炮灰的“ 小兵 ”了。
　如果我们投奔实力相对较弱的一方，前线无将，自然会有用武之地。
作为一名员工或是谋臣来说，什么是最重要的？
并不是能力，而是位置！
当你站到那个位置后，才会有发挥自身才能的余地，否则纵使是天赐英才也无奈毫无用武之地，不过是浪费了生命和才华而已。
　电影《鸿门宴》中，楚霸王项羽有强大的家族背景做后盾，手下又有雄兵百万，气吞山河，势如猛虎。
张良为何弃此等英雄不顾，反而选择辅佐势单力微的刘邦呢？
我们抛开张良对江山社稷危亡的考量，其实还有一个很重要的理由。
张良曾言：“ 范增智谋三倍于我。
”可想而知，项羽身旁有此等老臣良士，若要相争，必难全身而退。
所以张良很明智地选择辅佐当时身边并无谋臣的刘邦。
此后，时代风云变幻，张良为刘邦夺取天下立下了不世之功。
他设计击败秦军，劝谏刘邦撤出秦宫，笼络韩信，进而灭楚。
到刘邦称帝后，他仍是刘邦智囊团中的核心人物，刘邦对他言听计从，评价他是“ 运筹帷幄之中，决胜千里之外 ”。
可见选择平台对才能的施展是何其重要啊！
　其实从踏入社会的那一刻开始，站队就成为一个终归要面对的选择，哪怕我们只是一个小小的兵卒。

第一图书网, tushu007.com

要站对派系，也就是跟对人，这样才能一步步走得顺，走得稳，才能走到自己理想中的位置，找到用武之地。
如果站错了队，那对不起了，你可能只是“一将功成万骨枯”中的万骨之一了。
P2-3

媒体关注与评论

编辑推荐

《人脉网是运作出来的》编辑推荐：说尽中国式关系的秘密，揭示职场丛林的生存法则。
一本你最想要的人际交往书，一堂让你顺风顺水的情商课。
二十岁到三十岁时，我们靠专业、体力赚钱；三十岁到四十岁时，我们靠朋友、关系赚钱；四十岁到五十岁时，我们靠钱赚钱。
人的力量是世界运行的基础，人脉网运作的就是人的力量。
请相信：越早发现人脉的重要性，越早织就自己的人脉网，你就能越早成功。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com